



ВЫСШАЯ ШКОЛА
МЕНЕДЖМЕНТА
СГЭУ

МВА

ПРОГРАММА

МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

443090 Самара, ул. Советской Армии 141, оф. 101

тел. 8 846 933 86 77

e-mail: mba@sseu.ru

MBA

ЧТО ТАКОЕ MBA

Master of Business Administration – престижная академическая степень в сфере управления бизнесом, подтверждающая наличие ключевых управленческих компетенций

ОЧНОЕ

обучение +
онлайн по запросу

1500

академических
часов

19

месяцев
срок обучения

СТАРТ
ПРОГРАММЫ
21 ОКТЯБРЯ

**ПРЕПОДАВАТЕЛИ -
ПРАКТИКИ**

13,7 тыс. руб.

помесячная
оплата*

10% скидка

для выпускников СГЭУ
и для компаний за обучение
двух и более сотрудников

Стоимость обучения: 260 тыс. руб. (возможно получить налоговый вычет).

В стоимость входят: 5 учебных модулей, доступ к закрытым мероприятиям ВШМ, учебные материалы, онлайн-трансляции, архив записей, электронная библиотека, кофейки, охраняемая парковка

Режим обучения:
суббота 9.45-17.00

ДЛЯ КОГО ПРОГРАММА

Это практико-ориентированная программа обучения руководителей, где обучающиеся приобретают прикладные знания по всем аспектам управления бизнесом (маркетинг, продажи, менеджмент, управление персоналом, финансы, стратегия). Углубленно изучаются специальные дисциплины по маркетингу и продажам

Для:

- Руководителей и собственников компаний
- Коммерческих директоров
- Директоров по маркетингу
- Руководителей маркетинговых и коммерческих служб



РЕЗУЛЬТАТ ОБУЧЕНИЯ:

- Научитесь принимать эффективные решения по управлению маркетингом и продажами
- Разовьете свои управленческие компетенции
- Повысите личную эффективность
- Расширите круг бизнес-контактов

НАШ ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ

Чему учим

1 На программе MBA даётся необходимая систематизация знаний, переформатируется сознание, решаются сложные управленческие задачи и даются прочие важнейшие для управленцев вещи, которые не могут дать любые краткосрочные и среднесрочные программы обучения.

Как учим

2 Получаете необходимые знания на лекциях, закрепляете их на практике и оттачиваете свои навыки на тренингах



Кто учит

3 Высококвалифицированные специалисты с многолетним опытом работы в бизнесе и академической практикой. Преподаватели-практики не только организуют тренинги и деловые игры, но также выступают в качестве консультантов по проблемам, с которыми слушатели сталкиваются в практической деятельности.

Где учим

4 Корпусы СГЭУ на улицах Советской Армии и Галактионовской. Онлайн-платформа MS Teams дает вам возможность участвовать в занятиях онлайн, просматривать записи прошедших занятий, выполнять домашние задания и защищать проекты с одногруппниками

ЧЕМУ УЧИМ

1 МОДУЛЬ / Вводный блок

- Диагностика управленческих компетенций
- Деловая среда бизнеса

2 МОДУЛЬ / Базовые дисциплины

- Экономика для менеджеров
- Мировая экономика и международная бизнес-среда
- Цифровая экономика и трансформация бизнеса
- Бухгалтерский учет и отчетность
- Финансовый анализ
- Рынок ценных бумаг
- Общий менеджмент
- Методы исследования в бизнесе
- Организационное поведение
- Маркетинг
- Управление персоналом
- Стратегический менеджмент
- Бережливое производство
- Финансовый менеджмент
- Управление изменениями
- Инновационный менеджмент
- Управление проектами
- Технология бизнес-планирования

3 МОДУЛЬ / Специальные дисциплины

- Маркетинговые исследования
- Поведение потребителей
- Управление продажами
- Реклама
- Интернет-маркетинг
- Брендинг
- Промышленный маркетинг

Закрытые и открытые мероприятия ВШМ

- Бизнес-экскурсии
- Книжный клуб
- Клуб делового английского языка
- Митапы, круглые столы по проблемам развития бизнеса и обмену опытом

4 МОДУЛЬ / Личностное развитие (тренинги по выбору)

- Управленческие инструменты руководителя
- Дизайн-мышление
- Сложные деловые переговоры
- Креативное мышление
- Эффективная презентация
- Управление исполнением
- Работа с токсичными сотрудниками
- Управление временем и работоспособностью
- Эмоциональный интеллект
- Противодействие манипуляциям
- Продажи для топов
- Системное мышление
- Профилактика профессионального выгорания

5 МОДУЛЬ / Итоговая аттестационная работа

- Защита проекта по развитию бизнеса. Проект разрабатывается поэтапно на протяжении всего процесса обучения под руководством преподавателя

Международная стажировка
/оплачивается отдельно/

КАК УЧИМ



КАК УЧИМ

ПРАКТИКА



Выполняете групповые и индивидуальные проекты



Решаете кейсы вместе с группой



Получаете максимум полезной информации о ведении бизнеса для глубокого понимания всех бизнес-процессов, учитесь анализировать причинно-следственные связи



Разбираете домашние задания онлайн вместе с преподавателем и одногруппниками



Оттачиваете управленческие навыки на тренингах



Знакомитесь с опытом лучших компаний на выездных занятиях и бизнес-экскурсиях



Защищаете итоговый проект

ТЕОРИЯ

ОТКРЫТЫЕ И ЗАКРЫТЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ БИЗНЕС-ШКОЛЫ

Бизнес-экскурсии

Знакомят с лучшими практиками, включают круглый стол с руководителями компании и посещение производственной площадки



Книжный клуб

Площадка для обсуждения бизнес-литературы с преподавателями, слушателями, выпускниками и приглашенными экспертами



Клуб делового английского языка

Коммуникационная площадка для слушателей и выпускников по развитию языковой практики в неформальной обстановке



Встречи по обмену опытом

Проводятся регулярно в формате мастер-классов, митапов, неформальных круглых столов



КТО УЧИТ



Вагин С.Г.

д.э.н., профессор практики НИУ
ВШЭ (г.Москва), EMBA, DBA



Ванина Э.Г.

к.э.н., доцент, директор
Высшей школы менеджмента



Римм К.С.

директор по стратегическому развитию и
маркетингу ГК «XXI ВЕК», бизнес-тренер



Карандаева И.Г.

основатель и арт-директор
брендингового агентства General Line!



Лосевская Е.Н.

директор по маркетингу лаборатории
нейроисследований «СМАРТСЛАБ»



Панкратов А.В.

генеральный директор
ООО «ЭДМАРКЕТ», MBA



Звоновский В.Б.

д.с.н., профессор кафедры социологии и
психологии СГЭУ, президент Фонда
социальных исследований



Кучерявая С.С.

эксперт в сфере маркетинга, экс-директор по
маркетингу в производственных и торговых
компаниях

КТО УЧИТ



Григорьев В.П.

управляющий партнер консалтинговой HR-компании, председатель правления общественной организации «Самарский кадровый клуб»



Золотовицкий А.В.

к.т.н., доцент, директор по развитию компании I-Sys



Токар Е.Я.

д.ю.н., доцент, председатель Коллегии адвокатов Лех г. Самары, член квалификационной комиссии Палаты адвокатов Самарской области



Абрамов Д.В.

к.э.н., доцент, руководитель департамента инвестиционной, инновационной политики и внешнеэкономических связей в Министерстве экономического развития и инвестиций Самарской области



Киселяускас П.А.

директор по недвижимости ООО «Касторама РУС» (г.Москва), MBA



Заводюк В.Г.

директор по персоналу ООО «ВЭЛТ», бизнес-тренер



Дайбов М.Ю.

тренер управленческих программ Корпоративного университета Сбера

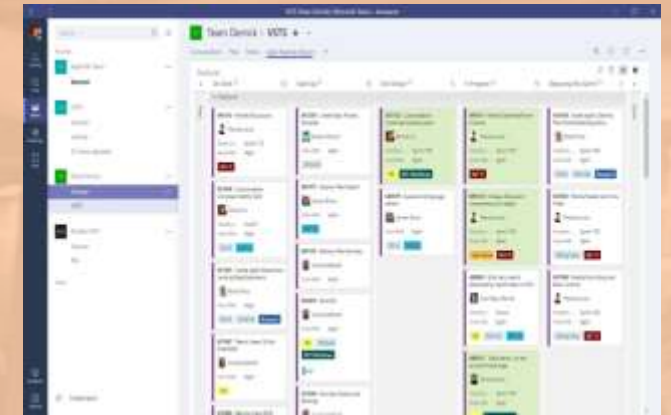
ГДЕ УЧИМ



Точка кипения СГЭУ на ул.Галактионовская



Кампус СГЭУ на ул.Советской
Армии



Microsoft Teams

- ❑ Смотрите трансляции и записи занятий, если не получается присутствовать очно
- ❑ Выполняйте домашние задания и совместные проекты вместе с одногруппниками онлайн

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ

1 Команда лучших преподавателей-практиков

2 Возможность реализовать в команде свои реальные бизнес-проекты под руководством практиков

3 Гибкая система оплаты обучения, согласованная со слушателем

4 Возможность побывать на бизнес-экскурсиях в крупных компаниях, руководители которых поделятся своим опытом



5 Бизнес-сообщество из слушателей и выпускников программ MBA

6 Доступ к электронной библиотеке и на бесплатную парковку СГЭУ

7 Поддержка и общение в закрытом учебном чате в Telegram

8 Повторное посещение любых занятий после завершения обучения

ВЫПУСКНИКИ ПРОГРАММЫ



Кравченко А.В.
генеральный директор и
учредитель ООО «Клиника доктора
Кравченко»



Бахматов П.Н.
заместитель генерального директора
ООО «Опытный завод резервуаров и
металлоконструкций»



Асеев Д.О.
коммерческий директор
ООО «Синергия»



Михайленко Н.А.
коммерческий директор
ГК «Светсервис»



Фролов И.А.
Коммерческий директор ООО "ГК
ИНФОПРО"



Овчарова Е.А.
начальник управления клиентского
сервиса и телемаркетинга страховой
компании "СМП-Страхование"



Каменова Ю.В.
начальник службы общественных
коммуникаций
АО «Транснефть – Приволга»



Ильченко Л.О.
директор Журнала
«FreeТайм Самара»



ПАВЕЛ БАХМАТОВ

Заместитель генерального директора
ООО «Опытный завод резервуаров и
металлоконструкций»



«От обучения в Высшей школе менеджмента ожидал многого, но приобрел намного больше. Кроме полезных практических знаний и навыков, полученных на лекциях, тренингах, воркшопах, бизнес-экскурсиях, получил огромный заряд внутренней энергии для личностного роста и профессионального развития.

Настоятельно всем рекомендую пройти курс МВА в ВШМ, полученные знания и опыт выведут на новый уровень ваше деловое мышление, помогут оценить и максимально повысить собственную эффективность»

КАК ПОСТУПИТЬ НА ПРОГРАММУ

1

Свяжитесь с нами для получения консультации

Почта
mba-sseu@yandex.ru
Телефоны
+7(846) 933 86 87
+7 927 700 45 21

2

Пройдите собеседование с директором ВШМ

Наш адрес
443090 Самара,
ул. Советской Армии, 141,
офис 101

3

Предоставьте **документы** для поступления, заключите **договор на обучение** и приходите на занятия

Предоставляемые документы

- Паспорт
- Диплом о высшем образовании
- ИНН
- СНИЛС

Есть вопросы?

Будем рады ответить!

ВШМ ФГАОУ ВО «СГЭУ»

443090 Самара, ул. Советской Армии, 141, оф. 101

Телефон +7(846) 933 86 87, +7 927 700 45 21

mba-sseu@yandex.ru

<http://mba-samara.ru/>



МЫ В СОЦСЕТЯХ

