



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

*Сборник научных статей
Всероссийской научно-практической
студенческой конференции*

23-25 ноября 2020 года

Самара 2021

УДК 340.1
ББК У9(2)
Т65

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина, д.э.н., профессор А.П. Жабин (отв. редакторы), к.э.н., доцент Е.П. Трошина, д.э.н., профессор М.О. Сураева, к.э.н., доцент Н.В. Никитина, д.ю.н., доцент С.П. Бортников, д.э.н., профессор М.Е. Коновалова, к.э.н., доцент Т.Е. Горгодзе, к.ю.н., доцент М.А. Токамов, к.э.н., доцент Е.С. Недорезова, Ю.С. Овчинникова (председатель СНО), В.А. Пилипенко (главный советник по науке СНО), к.э.н. А.М. Измайлов (куратор СНО, отв. секретарь-референт)

Т65 **Трансформация экономической и правовой системы России: проблемы и перспективы** : сборник научных статей Всероссийской научно-практической студенческой конференции, 23-25 ноября 2020 года / редкол.: С.И. Ашмарина, А.П. Жабин (отв. ред.) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. - 507 с.
ISBN 978-5-00176-063-4

В представленном сборнике собраны научные статьи участников Всероссийской научно-практической студенческой конференции «Трансформация экономической и правовой системы России: проблемы и перспективы», проходившей в Самарском государственном экономическом университете 23-25 ноября 2020 года. Работы распределены по пяти секциям, имеют широкую направленность. География авторов представлена такими городами, как Москва, Санкт-Петербург, Самара, Иркутск, Киров, Саратов и др.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов.

УДК 340.1
ББК У9(2)

ISBN 978-5-00176-063-4

© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2021

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

УДК 339.1-054.6
Код РИНЦ 06.00.00

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ ТОРГОВЛЮ (НА ПРИМЕРЕ DIY-КОМПАНИИ «ЛЕРУА МЕРЛЕН»)

© 2020 Абрамова Марина Юрьевна*

магистрант

Российская таможенная академия

E-mail: myu.abramova@customs-academy.ru

Актуальность данного исследования состоит в изучении направлений развития DIY-ритейла на российском рынке на фоне распространения коронавирусной инфекции, предполагающего переход продаж в онлайн-сферу. Автором сделаны выводы о перспективах развития онлайн-продаж DIY-рынка на примере компании «Леруа Мерлен».

Ключевые слова: DIY-ритейл, пандемия, электронная коммерция, дарксторы, непродовольственный сектор.

Распространение коронавирусной инфекции COVID-19 оказало негативное воздействие практически на все отрасли экономики, особенно пострадала сфера услуг, в том числе торговля.

Согласно данным государственной статистики, оборот розничной торговли непродовольственными товарами в апреле снизился на 65% по сравнению с мартом того же года и составил 907 млрд рублей.¹

Компании активно начали осваивать электронную коммерцию, адаптируясь к новой жизни. В апреле количество новых интернет-магазинов увеличилось практически в 2 раза по сравнению с мартом 2020 года (рис. 1).

Одним из лидеров сети строительных магазинов на российском рынке является Леруа Мерлен. Международная торговая компания специализируется на продаже товаров для отделки и обустройства дома среднего и низкого ценового диапазона. Крупнейшая сеть представлена в 10 863 магазинах городов России.³

* Научный руководитель – **Шафиев Руслан Мустакимович**, доктор экономических наук, профессор.

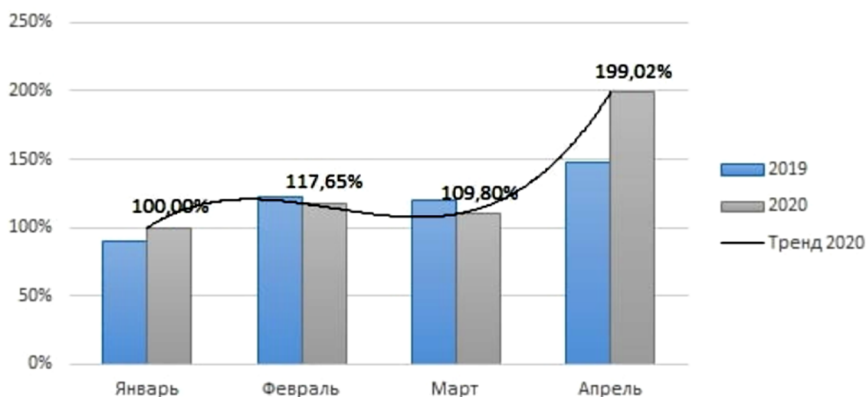


Рис. 1. Количество новых интернет-магазинов за период с января по апрель 2019 и 2020 гг.²

В период ограничительных мер некоторые из магазинов Леруа Мерлен работали, так как продавали товары первой необходимости (защитные маски, антисептические средства, спички и свечи). Благодаря этому многие рабочие места были сохранены.

Падение потребительского спроса привело к сокращению оборота и прибыли фирм непродовольственной торговли. Потребители стали отказываться от покупок, не входящих в список необходимых. Во 2 квартале 2020 года индекс потребительской уверенности россиян снизился на 19% по сравнению с 1 кварталом (до -30%).⁴

Коронавирус оживил онлайн-бизнес. Даже те компании, которые не задумывались о развитии электронной торговли, стали разрабатывать мобильные приложения и развивать интернет-сайты.

Однако онлайн продажи не смогли в полной мере восполнить оффлайн покупки. Так, до 80% магазинов Леруа Мерлен закрылись в период карантинных мер, остальная часть магазинов была перепрофилирована в дарксторы. Дарксторы (от англ. «dark store» – «темный магазин») – это магазины с закрытым для клиентов торговым залом, который используется как склад для товаров. Такой магазин собирает онлайн заказы как для B2B, так и для B2C – клиентов, а затем передает заказ в транспортную компанию или клиенту с самовывозом.

Дарксторы Леруа Мерлен были разделены на 3 зоны: для клиентов с оплаченным заказом, без оплаты и клиентов B2B. Клиенты, которые приезжали забирать товар самостоятельно, регистрировались в электронной очереди и парковались в ожидании обслуживания. В зоне получения происходила бесконтактная оплата и выдача товаров.⁵

В пике кризиса доля онлайн в товарообороте Леруа Мерлен достигала 65%, тогда как докризисная составляла лишь 4,5% (рис. 2).

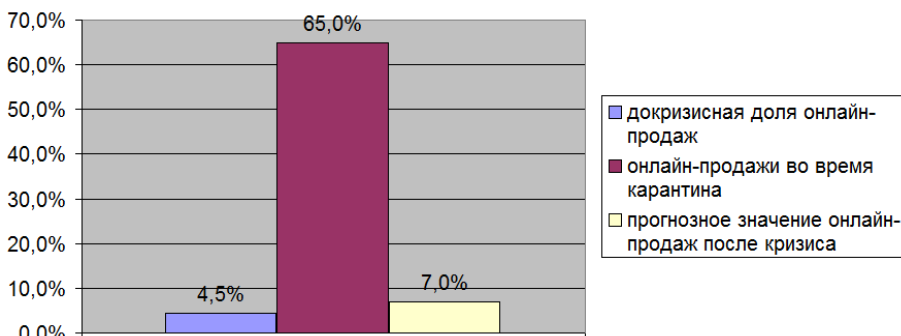


Рис. 2. Онлайн-продажи Леруа Мерлен во время пандемии⁵

Дачный сезон, совпавший с введенным карантином в апреле-мае, повысил товарооборот компании в категории «сад и огород» и «стройматериалы». Отложенные средства на отпуск потребители решили потратить на отделку и ремонт дома.

Для того чтобы поддержать резкий скачок онлайн-спроса, компании приходилось ограничивать минимальную сумму заказа по доставке товаров в силу перестройки операционных возможностей в период самоизоляции. Часть интернет-доходов вынужденно терялся.

По прогнозам директора Леруа Мерлен по онлайн-бизнесу, доля онлайн-продаж останется на уровне 7%, так как клиенты возвращаются к обычной жизни и едут в оффлайн-магазины, чтобы приобрести товары, требующие покупки «вживую» (например, декоративные товары).⁵

Пандемия наглядно показала сильные и слабые стороны ритейлеров. Конкурентоспособными оказались те ритейлеры, которые смогли наладить онлайн-продажи и эффективную цепочку доставки заказа клиенту.

Перспективными сферами развития российского ритейла являются: продвинутая машинная аналитика динамического ценообразования в зависимости от валютного курса для импортных товаров, персонализированный маркетинг, цифровизация и автоматизация бизнес-процессов.⁶

В планах Леруа Мерлен на будущее – это развитие собственной платформы геоналитики на алгоритмах машинного обучения с учетом факторов стоимости квартир, пассажиропотока, доли новостроек для того, чтобы дифференцировать потребителей по уровню дохода и предпочтениям в более дорогих дизайнерских или эконом-товарах.

Разработка в мобильном приложении 3D моделирования интерьера комнат с целью «примерки» кухонной мебели или цвета обоев в собственном доме – еще одно из направлений развития строительных магазинов. Электронный ритейлер Amazon уже сейчас использует дополненную реальность для переноса любого товара из интернет-магазина в комнату потребителя.

Леруа Мерлен нацелена на развитие онлайн технологий, автоматизацию и качественную логистику. Эффективность цепочки продаж компания намерена повышать через «единый заказ» и центральный склад. Таким образом, поставщик снизит свои издержки, потому что не будет собирать заказы для каждого магазина. Сотрудничество с производителями сырья также позволит снизить розничные цены, так как поставщики получают сырье на более выгодных условиях.

Фирма поддерживает тренд локальности ритейла и планирует открывать небольшие магазины формата «городской». В 2020 году Леруа Мерлен запустит в пилотном режиме свой маркетплейс с целью расширения товарного предложения.

¹ Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>

² Исследование онлайн-продаж в период карантина. URL: <https://www.shopolog.ru/metodichka/analytics> (дата обращения- 20.11.2020 г.)

³ Официальный сайт Леруа Мерлен. URL: www.leroymerlin.ru (дата обращения- 19.11.2020 г.)

⁴ Российский ритейл ждет консолидация. URL: <https://expert.ru/2020/07/29/ritejl> (дата обращения- 19.11.2020 г.)

⁵ Единственным правильным решением в период пандемии был переход на режим даркстортов. URL: <https://www.retail.ru/interviews> (дата обращения- 20.11.2020 г.)

⁶ Синявская Е.Е. Российский ритейл: влияние пандемии и перспективы развития // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020, № 9-1, с. 149-154

⁷ Беляков С. Ритейл в эпоху пандемии: новая приостановка торговли будет губительной для бизнеса. URL: <https://tass.ru/opinions/9018519> (дата обращения- 20.11.2020 г.)

IMPACT OF THE PANDEMIC ON NON-FOOD TRADE (USING THE EXAMPLE OF LEROY MERLIN DIY COMPANY)

© 2020 Abramova Marina Yuryevna*

Undergraduate

Russian Customs Academy

E-mail: myu.abramova@customs-academy.ru

The relevance of this research is to study the directions of development of DIY retail in the Russian market against the background of the spread of coronavirus infection, which implies the transition of sales to the online sphere. The author made conclusions about the prospects for the development of online sales of the DIY market on the example of Leroy Merlin.

Keywords: DIY retail, pandemic, e-Commerce, darkstores, non-food sector.

* Scientific adviser – **Shafiev Ruslan Mustakimov**, Doctor of Economics, Professor.

ПРОБЛЕМЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ РФ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2020 Антонов Максим Павлович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

В статье исследована конкурентоспособность национальной экономики Российской Федерации. Проведен анализ состояния российской экономики в условиях пандемии COVID-19, а также выявлено место в рейтинге глобальной конкурентоспособности. Основное внимание уделено недостаткам условия функционирования экономики РФ в рейтинге глобальной конкурентоспособности. Предложены пути для повышения конкурентоспособности экономики РФ на основании выявленных недостатков.

Ключевые слова: конкурентоспособность, Российская Федерация, национальная экономика, ВВП, спрос.

В условиях пандемии необходимым фактором для поддержания устойчивости функционирования экономики является уровень ее конкурентоспособности. По прогнозу Минэкономразвития РФ сокращение экономики РФ по итогам 2020 года составит около 4%⁴. Согласно данным официальной статистики спад ВВП РФ в номинальном объеме во II квартале 2020 года составил чуть менее 12% по отношению к аналогичному значению 2019 года³.

Причиной общемирового экономического кризиса послужил шок спроса, вызванный снижением как внутреннего, так и внешнего спроса под влиянием ограничительных мер, призванных остановить распространение пандемии. В последние годы ввиду низких темпов экономического роста, для устойчивого роста экономики РФ был необходим рост инвестиций, а также потребительского спроса. Однако именно внутренний конечный спрос домохозяйств и бизнеса казался наиболее угнетенным фактором¹. Экономическая государственная политика, направленная на поддержание внутреннего спроса путем государственных закупок и государственных инвестиций, являлась доминирующим фактором поддержания совокупного спроса.

Экономика Российской Федерации в 2019 году заняла 43 место в рейтинге глобальной конкурентоспособности. Индекс глобальной конкурентоспособности был разработан Всемирным экономическим форумом. Термин «конкурентоспо-

* Научный руководитель – Кузнецова Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент.

способности» означает возможность экономики страны обеспечивать устойчивые темпы экономического роста, сопровождающиеся повышением благосостояния граждан, а также улучшением социально-экономических условий.



Рис. Место Российской Федерации в рейтинге глобальной конкурентоспособности в 2015-2019 гг.⁵

На основании анализа 12 субиндексов можно выделить основные недостатки условий современной экономики Российской Федерации, с которыми она вошла в период экономического кризиса в первой половине 2020 года.

Наиболее ярко выраженным недостатком функционирования экономики Российской Федерации является низкий уровень развития институтов. Российская Федерация занимает лишь 74 место в рейтинге субиндекса «Институты». К основным проблемам, обусловившим низкую позицию РФ в рейтинге, являются:

- низкий уровень общественной безопасности (выражающийся в угрозе террористических актов и деятельности организованной преступности, а также высоком уровне показателя убийств на 100 тыс. человек населения);
- низкое качество социальных связей в обществе;
- неравноправию ветвей государственной власти (91 место в рейтинге независимости судебной системы, 122 место в рейтинге свободы СМИ, а также 93 место в рейтинге эффективности нормативно-правовой базы);
- высокий уровень коррупции ввиду отсутствия транспарентности государственного управления.

В условиях пандемии также важнейшим недостатком является низкое качество системы здравоохранения. Средний уровень продолжительности здоровой жизни в Российской Федерации в 2019 году составил 62,2 лет. Лидерами по этому показателю являются Сингапур (74,2 лет), Япония (73,1 лет), Испания (72,1 лет), Швейцария (72,0 лет). Таким образом, значение показателя Российской Федерации ниже этих значений на более чем 10 лет. Незрелость медицины обуслав-

ливают невозможность остановить распространение пандемии, а также оказать населению необходимые услуги по оказанию медицинской помощи, что приводит к более жестким ограничительным мерам, нарушающим стабильное функционирование экономики.

Также можно отметить, что экономике Российской Федерации характерна неэффективность рынков товаров (услуг) и труда. Неэффективность рынка товаров и услуг России обусловлена следующими факторами: высокой степенью монополизации отдельных рынков, негативным влиянием налогов и субсидий на экономическую конкуренцию, высокими процентными значениями таможенных тарифов. Неэффективность рынка труда проявляется в сложности найма иностранной рабочей силы, низком уровне внутренней мобильности трудовых ресурсов, низком уровне компетентности управляющих кадров. Но наиболее ярко выраженной проблемой в рамках рынка труда является высокий уровень налоговой нагрузки на труд (36,4%).

Неразвитость финансовой системы является одним из ключевых недостатков, не позволяющих Российской Федерации обеспечивать высокие темпы экономического роста. К основным негативным факторам можно отнести: низкий объем финансирования среднего и малого бизнеса; недоступность венчурного капитала; низкий уровень надежности банков.

В период пандемии финансовой системе РФ приходится обеспечивать поддержание макроэкономической стабильности. На протяжении последних лет Банк России осуществляет эффективную финансовую политику в сфере удержания низкого уровня инфляции. Однако, по мнению академика РАН Сергея Глазьева, сомнительные операции по манипулированию валютным рынком и притворные сделки за государственный счет усугубляют и без того тяжелое положение, в котором оказалась государственная финансовая система после обрушения цен на нефть².

Российская Федерация обладает особым преимуществом в размере внутреннего рынка, занимая по его объему 6 место в мире. Большие объемы покупательского рынка обусловлены не столько качественными показателями, выражающимися в высоком уровне благосостояния населения, сколько количественным показателем численности населения. Большой потребительский рынок внутри страны является несомненным конкурентным преимуществом Российской Федерации, но не выступает базисным фактором, способным обеспечить стабильно высокие темпы экономического роста, поскольку этот потенциал был использован экономикой РФ в период 2000-2008 гг. Также экономика Российской Федерации отличается высоким уровнем цифровизации производства, что выражается высоким уровнем цифровой грамотности населения, доступности широкополосного доступа в Интернет.

Государство, выполняя функцию стабилизации экономики во время шока спроса, проводит политику, направленную на снижение ущерба для экономики.

Пандемия COVID-19 обусловила снижение покупательского спроса, что означает невозможность экономики РФ обеспечивать себе большее преимущество в раз­мере внутреннего рынка. Можно отметить, что государственная власть РФ использо­вала антикризисный пакет мер, но по отношению к ВВП его объем ниже, чем прогнозируемый спад ВВП РФ по итогам 2020 года, что свидетельствует о невозможности поддерживать совокупный спрос за счет увеличения государ­ственных расходов. Также Банк России проводит стимулирующую денежно-кредитную политику путем снижения ключевой ставки, направленную на повышение деловой активности.

Для повышения конкурентоспособности экономики Российской Федерации программа реформирования экономической, правовой и социальной системы должна включать следующие положения:

- 1) повышение эффективности государственных расходов на национальную безопасность путем более четкого контроля за их исполнением;
- 2) изменение нормативно-правовой базы для обеспечения политической конкуренции, а также свободной деятельности независимых СМИ;
- 3) ратификация Конвенции Совета Европы о гражданско-правовой ответственности за коррупцию;
- 4) увеличение государственных расходов на систему здравоохранения за счет использования Фонда Национального Благосостояния;
- 5) стимулирование внутренней трудовой мобильности, снижение уровня налогов на труд;
- 6) дерегулирование функционирования малого и среднего бизнеса;
- 7) переход к более широкому использованию нетарифных барьеров, усиление антимонопольного регулирования;
- 8) реформирование финансовой системы РФ для обеспечения национальной конкурентоспособности экономики.

Таким образом, Российская Федерация в современных условиях не входит в число наиболее конкурентоспособных стран в мировой экономике, но за счет большого объема природных ресурсов, «дешевой» рабочей силы относительно ее профессиональных компетенций обладает потенциалом для повышения конкурентоспособности национальных экономик.

¹ Минакир П.А. Экономика пандемии: российский путь / Пространственная экономика. – 2020. – № 2. – С. 7-18.

² Глазьев С.Ю. Российская экономика в начале 2020 года: о глубинных причинах нарастающего хаоса и комплексе антикризисных мер / Российский экономический журнал. – 2020. – № 2. – С. 3-39.

³ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/> Просмотрено 18.11.2020.

⁴ Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации URL: <https://www.economy.gov.ru/> Просмотрено 19.11.2020.

⁵ Годовые отчеты Всемирного экономического форума 2015-2019 гг.: Индекс глобальной конкурентоспособности. – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index> (18.11.2020 г.).

PROBLEMS OF COMPETITIVENESS OF THE RUSSIAN ECONOMY IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

© 2020 Antonov Maxim Pavlovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

The article examines the competitiveness of the national economy of the Russian Federation. The analysis of the state of the Russian economy in the context of the COVID-19 pandemic was carried out, and a place in the global competitiveness rating was revealed. The main attention is paid to the disadvantages of the Russian economy functioning conditions in the global competitiveness rating. Ways to improve the competitiveness of the Russian economy based on the identified shortcomings are proposed.

Keywords: competitiveness, Russian Federation, national economy, GDP, demand.

* Scientific adviser – **Kuznetsova Olga Vyacheslavovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

**ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ
В УСЛОВИЯХ РАСПРОСТРАНЕНИЯ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ**

© 2020 Бондарева Виктория Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bondarevavs@mail.ru

В данной публикации рассматриваются особенности деятельности и финансовой поддержки государственных и муниципальных учреждений при риске распространения коронавирусной инфекции. Проведен анализ проблем учреждений социальной сферы в данной текущей ситуации, в том числе в сфере образования. Статья посвящена обзору реализованных и ожидаемых результатов мер государственной поддержки, а также освещению дополнительных возможностей поддержки устойчивого развития организаций социальной сферы.

Ключевые слова: бюджетная сфера, коронавирусная инфекция, государственные и муниципальные учреждения, меры государственной поддержки, финансовое обеспечение, государственное задание, план финансово-хозяйственной деятельности, план закупок, Минфин России, Правительство РФ.

В начале 2020 года всему миру была открыта новая коронавирусная инфекция COVID-19 и все страны столкнулись с угрозой ее распространения, в том числе и Россия. Данная ситуация оказала существенное влияние на все отрасли экономики страны, наложила определенные ограничения на привычное функционирование отдельных сфер деятельности, в том числе и на образование, в частности на работу государственных и муниципальных учреждений. Непосредственно в нашей стране был введен режим повышенной готовности во всех субъектах Российской Федерации¹. Вследствие принятых мер, работа одних учреждений была полностью ограничена, это конкретно коснулось массовых культурных, а также спортивных мероприятий. Другие организации поменяли свой профиль – здравоохранение, некоторые учреждения продолжают свою работу, но адаптируются к новым условиям и реалиям. Последнее относится, в частности, к образовательным учреждениям, которые в той или иной степени переведены на дистанционное обучение и продолжают свою работу в онлайн режиме.

* Научный руководитель – **Соцкова Светлана Ивановна**, кандидат экономических наук, доцент.

В последнее время все реформы Министерства финансов РФ были нацелены на повышение качества оказываемых услуг, в связи с расходами в зависимости от результата деятельности. В результате чего, можно сказать, что финансовое обеспечение государственных и муниципальных учреждений регулируется следующими документами: государственным заданием, где отображается подробный перечень услуг или работ, показатели объема и качества; а также дополнительными соглашениями о предоставлении целевых субсидий на финансовое обеспечение.

Таким образом, мероприятия, проводимые органами власти, в целях предотвращения распространения коронавирусной инфекции, не позволят в полной мере выполнить государственные и муниципальные задания в текущем году. Так как в случае невыполнения в полном объеме государственного задания, субсидии подлежат перечислению в бюджет в том объеме, соответствующем показателям неоказанной государственной услуги или невыполненной работы².

В случае изменения объема субсидий учреждения должны оперативно внести изменения при передвижении соответствующих показателей государственного (муниципального) задания в следующие документы: планы, регламентирующие финансовую и хозяйственную деятельность и закупок.

Учитывая вышеизложенную ситуацию, проанализируем влияние введения режима повышенной готовности и других ограничительных мер на социальную сферу экономики, в частности на образование, культуру и здравоохранение в текущих реалиях.

Одной из самых загруженных сфер является здравоохранение, принявшее на себя основную и важную работу. Из-за огромной нагрузки плановые и фактические показатели деятельности учреждения не сойдутся без соответствующих корректировок и передвижек. Сейчас многие учреждения здравоохранения вынужденно подстроились под текущие условия и поменяли свой профиль работы под лечение пациентов с коронавирусом. В большинстве случаев из-за нехватки медицинского персонала соответствующей квалификации идет привлечение персонала из других учреждений. Всем медицинским работникам, задействованным в так называемой «красной зоне», в соответствии с Указом Президента РФ В.В. Путиным и Постановлением Правительства РФ № 415 от 2 апреля 2020 года, положены дополнительные стимулирующие выплаты. Отменены все плановые диспансеризации, часть учреждений находится на карантине. Исходя из этого, в данных и показателях государственного задания не сойдется ни перечень услуг, ни их объем.

Что касается сферы культуры, то ее функционирование было полностью ограничено. В соответствии с принятыми нормативно – правовыми документами учреждения имеют право заниматься деятельностью, которая напрямую не связана с посетителями: методические и дистанционные работы. К сожалению, такая деятельность составляет незначительную часть от утвержденных показате-

лей государственных заданий. Многие учреждения в сложившихся условиях проводят мероприятия в онлайн режиме, но, как правило, они не приносят соответствующей прибыли, а нацелены на сохранение и поддержку репутации и узнаваемости. Важно заметить и то, что в учреждениях культуры очень существенна доля внебюджетных средств, предусмотренных на расширение или обновление материально – технической базы, а также и на выполнение выплат по таким затратным статьям как оплата труда, оплата коммунальных услуг и другим. Восполнить все показатели из-за периода простоя у учреждений культуры вряд ли осуществится, согласно постепенным этапам снятия ограничительных мер, отмеченные главным государственным санитарным врачом Российской Федерации Анной Поповой³.

Что касается непосредственно сферы образования, то здесь учреждения продолжают свою работу, адаптируясь под новые условия. Так учреждения основного и среднего образования, среднего профессионального, высшего, а также дополнительного были переведены в той или иной степени на дистанционное обучение в режиме онлайн. В некоторых учебных заведениях учебный год был завершён ранее утвержденного календарного учебного графика. В учреждениях дошкольного образования услуги населению оказывались посредством создания дежурных групп для детей родителей, которые являются теми работниками, на которых распространяется действие указа Президента Российской Федерации № 239 от 02.04.2020 года⁴.

Форма обучения является одним из ключевых факторов при детализации услуг в сфере образования несмотря на то, что в целом численность получателей услуги определяется как среднегодовое значение. У каждой формы обучения: очной, заочной, очно – заочной или с применением дистанционных образовательных технологий – будут соответственно разные нормативы для финансового обеспечения. Следовательно, без корректировки документов отчетность не сойдется. Отдельно здесь будет стоять вопрос о показателях качества образования и исполнения образовательных стандартов. Формат в онлайн режиме не обеспечивает то качество образования, которое реализуется на практических занятиях, в частности в учебных лабораториях, мастерских, учебно-производственных участках.

Резюмируя все вышесказанное, можно определить все основные проблемы, с которыми соприкоснулись учреждения социальной сферы при риске распространения коронавирусной инфекции.

Что же касается мер поддержки со стороны Министерства финансов России? В отношении федеральных бюджетных учреждений были рассмотрены поправки к Постановлению Правительства РФ № 1803 об особенностях реализации закона о федеральном бюджете на 2020 год. В случае их утверждения, для целевых субсидий, предусмотренных на обеспечение санитарно-эпидемиологического благополучия населения в связи с распространением коронавирусной ин-

фекции, будет предоставлена возможность возмещения определенных статей расходов, ранее относящихся к расходам по КФО 2 и 4, то есть к средствам от приносящей доход деятельности и субсидии на госзадание. Эта мера поддержки позволит целому ряду бюджетных учреждений реализовать свои обязательства в части оплаты труда, коммунальных услуг, а также уплате налогов, сборов и страховых взносов. Но с определенным нюансом. Оплата обязательств возможна исключительно с основного лицевого счета, предусмотренного для субсидий госзаданий или собственных средств учреждения от доходоприносящей деятельности. Для этих целей применяется счет 0 304 06 000 «Расчеты с прочими кредиторами» с последующим погашением имеющихся обязательств по КФО 2 или 4.

Также изменился порядок предоставления отчетности в связи с введением карантина с 30.03.2020 до 30.04.2020 г. Как известно, это период предоставления отчетов в налоговые органы, ПФРФ, ФСС, ФГС. Бюджетные учреждения, как правило, в это время формируют бухгалтерскую отчетность за 1 квартал 2020 года. На основании Постановления Правительства РФ № 409 от 02.04.2020 продлены сроки сдачи бухгалтерской отчетности. Так для бюджетной сферы срок отчетности продлили до 15.05.2020 г., это касается непосредственно налоговых деклараций по НДС и расчетов по страховым взносам по форме 4-ФСС. А что касается годовой бухгалтерской отчетности, то ее срок отложили вплоть до 30.06.2020 г.

Согласно письму Минфина России, где есть разъяснения касательно возможного изменения квартальных лимитов на использование объемов субсидии на выполнение государственного задания, учреждения имеют право в пределах суммы субсидии госзадания перечислять указанную субсидию неравномерно, а по графику, заранее установленному в соглашении⁵.

Какие еще меры необходимо предпринять для поддержки государственных и муниципальных учреждений? И что именно делать с разницей, сформированной между изначально запланированным объемом субсидий на финансовое обеспечение нормального функционирования учреждений и сохранения его штата, и объемом субсидий, полученным после корректировки задания? Если Минфин России не введет новый код для поддержки учреждений в сложившейся ситуации, то для распределения освободившихся лимитов можно использовать код «05-99 иные субсидии в целях осуществления мероприятий по предотвращению, ликвидации чрезвычайных ситуаций», который имеется в перечне кодов целевых субсидий⁶. Таким образом, субсидии на иные цели будут рассматриваться как отдельный инструмент для регулирования форс-мажорных ситуаций. Из этого следует, что сохранится контроль над объемом субсидий и поддержки, а также принцип взаимосвязи финансового обеспечения и результата.

¹ Коронавирус (COVID-19). Введение режима повышенной готовности в субъектах Российской Федерации http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349932/.

² Постановление Правительства РФ от 26.06.2015 № 640 «О порядке формирования государственного задания на оказание государственных услуг (выполнение работ) в отношении федеральных государственных учреждений и финансового обеспечения выполнения государственного задания».

³ Совещание по вопросам реализации мер поддержки экономики и социальной сферы от 6 мая 2020 г. <http://kremlin.ru/events/president/news/63303>.

⁴ Указ Президента РФ от 02.04.2020 № 239 «О мерах по обеспечению санитарно-эпидемиологического благополучия населения на территории Российской Федерации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19)».

⁵ Письмо> Минфина России от 06.04.2020 N 09-07-07/27296.

⁶ Приказ Минфина России от 13.12.2017 № 226н «Об утверждении Порядка санкционирования расходов федеральных бюджетных учреждений и федеральных автономных учреждений, лицевые счета которым открыты в территориальных органах Федерального казначейства, источником финансового обеспечения которых являются субсидии, полученные в соответствии с абзацем вторым пункта 1 статьи 78.1 и статьей 78.2 Бюджетного кодекса Российской Федерации».

FINANCIAL SUPPORT OF GOVERNMENT AND MUNICIPAL INSTITUTIONS IN THE CONDITIONS OF THE SPREADING OF CORONOVIRAL INFECTION

© 2020 Bondareva Victoriya Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: bondarevavs@mail.ru

This publication examines the features of the activities and financial support of state and municipal institutions at the risk of the spread of coronavirus infection. Also, the analysis of the problems of the social sphere in this current situation, directly in the field of education. The article is devoted to an overview of the implemented results of government support measures, as well as options for available additional opportunities.

Keywords: budgetary sphere, coronavirus infection, state and municipal institutions, measures of state support, financial support, state assignment, financial and economic activity plan, procurement plan, Ministry of Finance of Russia, Government of the Russian Federation.

* Scientific adviser – **Sotskova Svetlana Ivanovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

© 2020 Гаврикова Анастасия Евгеньевна*

студент

Самарский государственный социально-педагогический университет

E-mail: n_vishnay@bk.ru

В статье рассматриваются и анализируются как уже существующие, так и потенциальные экономические последствия пандемии в России на основе экспертных оценок, опубликованных в средствах массовой информации, а также рассматриваются основные меры, принимаемые правительством в текущей ситуации.

Ключевые слова: экономика, пандемия, коронавирус COVID-19.

Подходящий к своему естественному завершению 2020 год встретил нас довольно-таки не радужными событиями и одно из них – пандемия коронавируса, которая стала источником негативных социально-экономических последствий для мировой экономики. Пандемия ясно дала понять, на сколько хорошо каждая из стран подготовлена к незапланированным "катастрофам", на сколько каждая оснащена различным медицинским оборудованием, на сколько мобильна власть и на сколько быстро принимаются те или иные решения по поводу возникшей проблемы.

Россия, также столкнувшаяся лицом к лицу с финансово-экономическими проблемами из-за пандемии и не только, ожидает падения ВВП по итогам 2020 года на 4-5% и уже прогнозирует его рост в 2021 году на 3%. Довольно оптимистичный прогноз, не правда ли?

Также определенное влияние оказало прерывание сделки России с ОПЕК (Организация стран экспортеров нефти), что повлекло за собой падение стоимости нефти. По словам российского экономиста Сергея Гуриева, сделка добавляла к цене 10-15 долларов за баррель, которые совершенно не помешали бы России в будущем. Ведь деньги, полученные от реализации природных ресурсов, идут в бюджет страны.

Сложившаяся в итоге ситуация заставила государство, во-первых, отказаться от многих целей национального развития, например: войти в топ-5 экономик мира, обогнав Германию по размеру ВВП (с учетом паритета покупательной способности), заменив её на – обеспечение темпа роста ВВП; развитие обрабатывающей промышленности на таком уровне, чтобы она была конкурентоспособна;

* Научный руководитель – Грабоздин Юрий Павлович, зав. кафедрой экономики.

на 6 лет сдвигаются сроки по снижению уровня бедности и увеличению средней продолжительности жизни. Во-вторых, данная ситуация заставила государство мобилизоваться и направить большую часть денежных средств на поддержку экономики по таким направлениям: обеспечение товарами первой необходимости и поддержка населения, поддержка отраслей экономики, оказавшихся в зоне риска, поддержка малого и среднего предпринимательства и т.д.

По итогу, мы столкнулись с, так называемыми, "коронавирусными каникулами", которые приравнивались к шестинедельному периоду нерабочих дней и с достаточно слабой поддержкой малого бизнеса (около 1% от ВВП). Слабой, естественно, в сравнении с другими государствами. Япония на поддержку бизнеса и своих граждан выделяет 10% от ВВП, Евросоюз также, США – 20%.

Сейчас же ситуация обстоит следующим образом. На данный момент (ноябрь 2020 года) антикризисная поддержка из бюджета увеличилась и достигла 4,5% ВВП, что помогло смягчить экономическую ситуацию в стране. Но наибольшую тревогу вызывает ситуация с реальными доходами населения, где спад может составить 5-7%, что может стать худшим результатом за последние два десятилетия. С учетом того, что с уровнем жизни были большие проблемы и до пандемии, нужны чрезвычайные решения в области поддержания уровня доходов и потребления населения, говорит Широков. Для поднятия экономической активности государству потребуется больше 7% от ВВП, а это около 8 трлн рублей. Наряду с поддержкой пострадавших отраслей экономики часть ресурсов могла бы быть направлена на структурную перестройку и модернизацию экономики, особенно в те сектора, где ожидается высокий спрос, как внутренний, так и внешний.

Вопреки всем предпринятым мерам, на сегодняшний день всё ещё непросто дать оценку настоящим масштабам и результатам последствий от пандемии коронавируса экономики РФ. В настоящее время имеется смещение в лучшую сторону санитарно-эпидемиологической ситуации в стране. Как Российская Федерация переживет эту пандемию, и какой ущерб будет нанесен экономике – зависит от политики правительства.

¹ Кудрин ожидает падения ВВП в 2020 году на 4–5% URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4519831>.

² Путин отказался от цели вывести Россию в топ-5 экономик мира URL: <https://www.finanz.ru/novosti/aktsii/putin-otkazalsya-ot-celi-vyvesti-rossiyu-v-top-5-ekonomik-mira-1029413687>.

³ План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции / Минэкономразвитие РФ // [электронный ресурс] – https://www.economy.gov.ru/material/news/ekonomika_bez_virusa/plan_pervoocherednyh_meropriyatij_po_obespecheniyu_ustoychivogo_razvitiya_ekonomiki_v_usloviyah_uhudsheniya_situacii_v_svyazi_s_rasprostraneniem_novoy_koronavirusnoy_infekcii.html.

THE RUSSIAN ECONOMY IN THE PERIOD OF THE PANDEMIC CORONAVIRUS

© 2020 Gavrikova Anastasia Evgenievna*

Student

Samara State Social and Pedagogical University

E-mail: n_vishnay@bk.ru

The article examines and analyzes both existing and potential economic consequences of the pandemic in Russia based on expert assessments published in the media, as well as examines the main measures taken by the government in the current situation.

Keywords: economy, pandemic, NCOV-19 coronavirus.

* Scientific adviser – **Grabozdin Yuriy Pavlovich**, head of the Department of Economics.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ

© 2020 Железнова Анастасия Игоревна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya.com398@gmail.com

В статье рассматривается воздействие цифровой трансформации на страховой бизнес. Изучаются сформировавшиеся потребности и тенденции в сфере страхования, основные направления их удовлетворения, а также существующие барьеры на пути цифровизации организаций.

Ключевые слова: цифровизация, страховой бизнес, интернетизация, индивидуализация, цифровая трансформация.

Новый мировой кризис, вызванный распространением COVID-19, не мог не затронуть сферу страхования. Реакция на его возникновение была направлена на осознание необходимости усилить поддержку сформировавшегося тренда последних лет – на цифровизацию. Считается, что страховая сфера сильно консервативна, по сравнению с другими элементами финансового сектора экономики. Консерватизм выражается в скептическом отношении и нежелании внедрять инновации в повседневную деятельность руководителями и собственниками страховых компаний¹. Действительно, внедрение цифровых технологий приведёт к необходимости проведения значительных перемен в области функционирующих бизнес-процессов, потребует развивать новые бизнес-модели, что будет сопровождаться финансовыми затратами на их осуществление. Кроме того, цифровизация усиливает степень воздействия на страховые компании цифровых рисков.

Осуществление технологических и цифровых изменений в операционной деятельности страховых компаний не является всего лишь попыткой избавления от репутации консервативной сферы финансового сектора экономики. Цифровые инновации базируются не только на потребностях в развитии, но и в выживании сферы страховых услуг в целом. На рынке появляются новые фин-тех стартапы, направленность деятельности которых потенциально может перенять на себя долю продуктовых линеек традиционных страховых компаний.

Поэтому организациям, специализирующимся на оказании страховых услуг, необходимо активно внедрять цифровые технологии для цифрового масштаби-

* Научный руководитель – **Малышева Елена Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

рования и перестраивать существующую бизнес-модель оказания услуг. Новые бизнес-модели должны развиваться по принципу территориальной независимости и автономности для того, чтобы клиенты могли удовлетворять свои потребности в страховых продуктах без необходимости физического посещения точки продаж. Это позволит охватить всю, как имеющуюся, так и потенциальную, клиентскую базу. Кроме того, дополнительным стимулирующим фактором для цифровой трансформации страхового бизнеса выступает тот факт, что поколение миллениалов (со свойственной им ориентацией на цифровые технологии) уже вступают во взрослую жизнь и полноценно могут выступать потребителями страховых услуг². И это создаёт дополнительный фактор конкуренции в виде цифровой/дистанционной доступности страховых продуктов/услуг, помимо традиционных ценовых параметров конкуренции (стоимость услуг, доступность, системы скидок и лояльности).

Другой потребностью, как и в других отраслях экономики, в цифровизации можно назвать стремление организаций к повышению эффективности бизнеса. Цифровые технологии, а именно внедрение элементов автоматизации и роботизации, позволяют ускорять выполнение бизнес-процессов. Основной целью автоматизации выступает высвобождение человеческих ресурсов с рутинных операций. Благодаря этому становится возможным сокращение времени на выполнение данных операций, что благоприятно влияет на скорость оказания услуг клиентам и на их удовлетворённость³.

На данный момент времени наблюдается направленность инновационной деятельности страховых компаний в сфере развития цифровых технологий по следующим основным направлениям: Интернетизация, индивидуализация и диджитализация. Изучим их роль и значение для дальнейшего развития исследуемой сферы.

Интернетизация включает в себя трансформацию существующих страховых продуктов, услуг в цифровые аналоги, продажа которых осуществляется посредством размещения на сайте и в приложениях организаций. Она помогает масштабировать и расширять географию продаж страховых услуг и основная цель развития этого направления связана с цифровизацией всех этапов продажи, в т. ч. и документальное сопровождение заключаемой сделки. Достижение этой цели, посредством развития других направлений цифровизации, позволяет минимизировать потребность в открытии новых отделений, филиалов, что, в конечном итоге, делает возможным увеличение показателей эффективности и рентабельности этой сферы осуществления предпринимательской деятельности.

Развитие интернетизации оказалось особенно актуальным в условиях пандемии, поскольку последняя стадия развития продаж цифровых аналогов страховых продуктов/услуг предполагает полную автономность в отношениях клиента и точек продаж. Это позволяет осуществлять страховым организациям свою деятельность непрерывно, вне зависимости от сложившейся эпидемиологической

обстановки в регионе. Полная интернетизация продуктового портфеля делает возможным более эффективную диверсификацию и своевременно реагировать на изменения конъюнктуры рынка, потребностей клиентов путём предоставления альтернативных услуг.

Второе направление внедрения цифровых технологий в деятельность страховых компаний – индивидуализация. В основе этого направления лежит развитие технологии Big Data для изучения и получения информации о поведенческих особенностях клиентов, как действующих, так и потенциальных⁴. Индивидуализация продаж страховых услуг осуществляется путём анализа массива различных метрик, совокупность которых помогают оценивать риски при работе с конкретным клиентом, определять его платёжеспособность, финансовую дисциплинированность, вероятность просрочек по платежам и т.д. На основе обработки данных показателей система формирует индивидуальное предложение, которое не будет сопровождаться дополнительными расходами для страховой компании.

Третье основное направление цифровизации страховой сферы – дигитализация, которая может внедряться во всех функциональных областях страховой компании. Данное направление представляет собой симбиоз процессного подхода к управлению и ИТ поддержкой бизнес-процессов. Данное направление цифровых технологий подкрепляет не только вышеописанные сферы деятельности организации, но и может затрагивать и автоматизировать процессы ведения бухгалтерского учёта, оценки страховых рисков и управления ими и т.д.

Но существует ряд барьеров, которые затрудняют процесс цифровой трансформации страховой сферы, несмотря на вышеописанные благоприятные эффекты. Одним из ключевых барьеров является усиление влияния цифровых рисков на деятельность страховых компаний. Помимо того, что источником существования страховых компаний выступает деятельность по перераспределению предпринимательских рисков юридических лиц и различных факторов неопределённости для физических лиц, цифровые риски могут выступать в качестве катализатора для описанных категорий риска. Следовательно, для управления новыми цифровыми рисками необходимо усиливать кибербезопасность операций для того, чтобы обезопасить не только информационные потоки клиентов, но страховой компании в целом.

На пути усиления и развития кибербезопасности страховых организаций находится следующий барьер – ограниченность доступных финансовых ресурсов. Для управления цифровыми рисками необходимы инвестиции в усиление существующей ИТ-инфраструктуры компаний. Решение данной проблемы требует привлечения квалифицированных программистов, ИТ-архитекторов и т.д. Перед ними будет стоять задача обеспечения безопасности нового, цифрового, взаимодействия между технологиями, клиентами и подразделениями страховой компании. И от того, насколько оперативно они смогут преобразовать имеющуюся систему кибербезопасности, будет зависеть то, насколько агрессивно и уве-

ренно страховая компания-наниматель сможет захватывать уже старые рынки, но с новыми технологиями.

Таким образом, воздействие цифровых технологий на сферу страхования открывает значительные возможности для представителей рынка. И наиболее активные, как в плане восприимчивости, так и в плане внедрения инновационных (цифровых) технологий, участники могут выступить в качестве первопроходцев со свойственным для них получения высокого уровня прибыли от реализации своих продуктов/услуг в виде цифровых аналогов. Ожидаемый поток получаемой прибыли будет перекрывать возникающие риски, что делает особенно привлекательной цифровую трансформацию для тех организаций, имеющих достаточный объём для её осуществления.

1. Волкова В.С. Цифровизация рынка страхования в России // Экономика нового мира. 2019. Т. 4. № 2 (14). С. 26-32.

2. Беспалова О.В. Цифровое будущее российского страхового рынка // Финансовая жизнь. 2019. № 1. С. 88-90.

3. Железнова А.И., Малышева Е.А. Problems and prospects for transition of the insurance company to a process-oriented management model // В сборнике: Социально-экономическое развитие России: проблемы, тенденции, перспективы. сборник научных статей 19-й Международной научно-практической конференции. Курск, 2020. С. 198-201.

4. Трифонова Е.В. Инновационные цифровые технологии как основной фактор трансформации финансовых услуг // Вектор экономики. 2020. № 4 (46). С. 56.

THE IMPACT OF DIGITALIZATION ON CHANGES IN THE SECTOR OF INSURANCE

© 2020 Zheleznova Anastasia Igorevna*

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: nastya.com398@gmail.com

The article examines the impact of digital transformation on the insurance business. The developed needs and trends in the insurance sector, the main directions of their satisfaction, as well as existing barriers to the digitalization of organizations are studied.

Keywords: digitalization, insurance business, internetization, individualization, digital transformation.

* Scientific adviser – **Malysheva Elena Anatolievna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «АВТОВАЗ» В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2020 Зубова Анастасия Александровна*

магистрант

Российская таможенная академия

E-mail: aa.zubova@customs-academy.ru

Актуальность данного исследования состоит в изучении деятельности АО «АВТОВАЗ» как одного из крупнейших производителей легковых автомобилей в Российской Федерации и Восточной Европе в период пандемии коронавирусной инфекции. Автором рассмотрены меры, предпринятые АО «АВТОВАЗ» на предприятии и в дилерских сетях, проанализировано изменение экспорта легковых автомобилей из регионов присутствия производств АО «АВТОВАЗ», объемов продаж и доли компании на российском рынке.

Ключевые слова: автомобильная промышленность, легковые автомобили, доля рынка, объем продаж, дилерская сеть.

АО «АВТОВАЗ» является одним из крупнейших производителей легковых автомобилей в Российской Федерации и Восточной Европе, выпускающий продукцию под брендом «Lada» и брендами стратегического партнера – альянса «AVTOVAZ-RENAULT-NISSAN-MITSUBISHI». В обязательства компании входит выполнение законодательных установок и требований, соблюдение приоритетного направления удовлетворение запросов и ожиданий потребителей всех моделей автомобилей, выпускаемых на основных производственных мощностях в г. Тольятти и Ижевске. Потенциальный выпуск компании в зависимости от технических возможностей составляет около миллиона транспортных средств и автокомпонентов в год. В своей деятельности АО «АВТОВАЗ» ставит приоритетными следующие цели: повышение эффективности производства с помощью его расширения и модернизации производственных мощностей, повышение качества продукции, обеспечение стабильности и качества комплектующих, улучшения качества предоставляемых услуг на уровне дилеров¹.

По данным экспорта легковых автомобилей за 2020 г. АО «АВТОВАЗ» возвращается к показателям двухлетней давности после положительной динамики последних лет (см. таблицу)^{2, 3}. Согласно данным, представленным в таблице, экспорт легковых автомобилей (код ТН ВЭД 8703) характеризовался сокращением на 51,71% по сравнению с 9 месяцами 2019 г. (уменьшение на 49,22% в стоимостном выражении). Сокращение экспорта из регионов присутствия производств АО

* Научный руководитель – **Кусков Александр Николаевич**, кандидат военных наук, доцент.

«АВТОВАЗ» составило 59,59% в натуральном выражении или 60,74% – в стоимостном. Одними из важнейших причин резкого падения показателей являются приостановка производства из-за коронавируса и обвал продаж автомобилей. В период ограничительных мер АО «АВТОВАЗ» останавливал конвейеры с 30 марта по 3 апреля. С 6 апреля была возобновлена работа отдельных подразделений, с 13 апреля производство завода возобновилось полностью⁴. АО «АВТОВАЗ» предприняло меры для предотвращения распространения коронавирусной инфекции: помещения компании были продезинфицированы, была изменена схема рассадки в столовых помещениях, смещено время начала рабочих смен для избежания скопления большого количества работников на территории предприятия и в транспорте. В планах АО «АВТОВАЗа» – введение сокращенной четырехдневной рабочей недели с 1 января 2021 года на срок до шести месяцев в связи с негативным прогнозом российского авторынка⁵.

Анализ экспорта легковых автомобилей и прочих моторных транспортных средств для перевозки людей (код ТН ВЭД 8703) за 9 месяцев 2017–2020 гг.

	Экспорт		Из Самарской области		Из Удмуртской Республики		Итого	
	Кол-во, тыс шт.	Стоимость, млн \$	Кол-во, тыс шт.	Стоимость, млн \$	Кол-во, тыс шт.	Стоимость, млн \$	Кол-во, тыс шт.	Стоимость, млн \$
2017	63,62	1020	8,35	59	1,85	15,19	10,2	74,19
2018	65,78	905,55	15,06	118,22	2,44	23,57	17,5	141,79
2019	83,64	1200	23,81	193,51	5,12	50,35	28,93	243,86
2020	40,39	609,4	10,32	82,27	1,37	13,46	11,69	95,73

Несмотря на то, что рынок легковых автомобилей имеет тенденцию к снижению, АО «АВТОВАЗ» в последние годы сохраняет устойчивое положение на рынке. В конце 2019 года экспертами были даны прогнозы к дальнейшему снижению продаж на рынке в 2020 году до объемов 1,72 млн ед. (уменьшение на 2,1% в сравнении с 2019 г.). Однако из-за влияния COVID – 19 на мировой рынок данные прогнозы могут не сбыться. После исключительно высокого уровня продаж в марте 2020 г. объемы продаж резко сократились уже в апреле 2020 года на 72,4% или на 102 089 единиц по сравнению с апрелем предыдущего года, составив в целом по рынку легковых автомобилей в России 38 922 единиц. «Черный апрель» нанес сильнейший удар по ликвидности лидеров, когда организации были вынуждены приостановить или существенно ограничить свою деятельность.

Несмотря на то, что российский рынок легковых автомобилей «просел» весной 2020 года, покупатели предпочитали более дешевые отечественные автомобили импортным, что отразилось на увеличении доли АО «АВТОВАЗ» на рынке.

Графики изменения объемов продаж и доли на рынке для АО «АВТОВАЗ» в 2020 году представлены на рис. 1 и 2 (в расчеты были приняты продажи легковых автомобилей марок Lada и Niva). Согласно данным по продажам за октябрь 2020 года, доля автомобилей бренда Avtovaz составила 24%, при этом произошло увеличение проданных автомобилей на 22%.

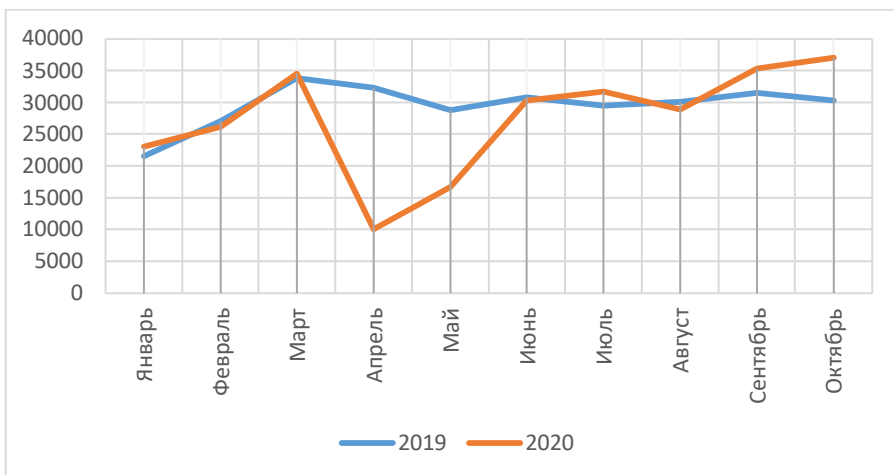


Рис. 1. Объем продаж новых легковых и легких коммерческих автомобилей марки Lada на российском рынке за январь–октябрь 2019–2020 гг., шт.

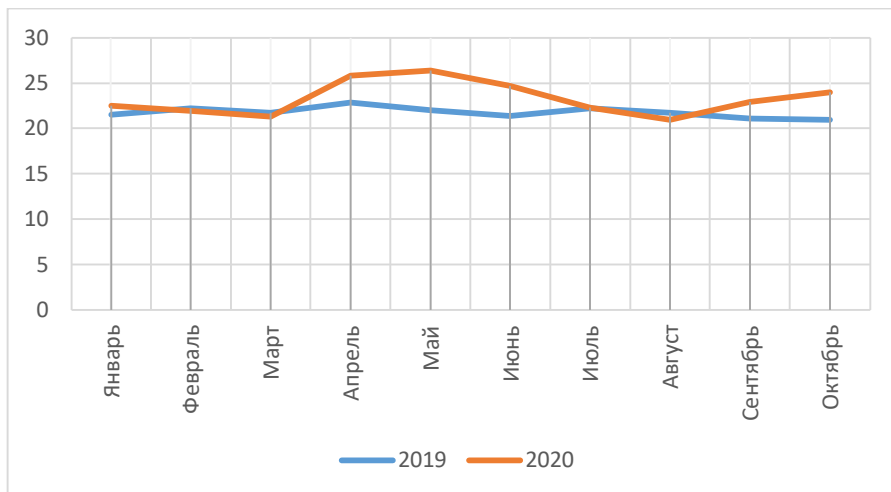


Рис. 2. Изменение доли рынка новых легковых и легковых коммерческих автомобилей марки Lada на российском рынке за январь–октябрь 2019–2020 гг., %

Наиболее продаваемыми моделями марки Lada в России являются модели Granta, Vesta, Largus VP, 4x4, Niva, причем модели Granta и Vesta занимают лидирующие позиции и в отношении импортных автомобилей⁶.

Дилерские организации активно восстанавливают свою деятельность, подстраиваясь под новые рыночные условия. АО «АВТОВАЗ» в соответствии с установленными длительными ограничениями развивает новые каналы сбыта и способы коммуникации с клиентами. На текущий момент уже была открыта возможность для бесплатного дистанционного погашения автокредитов и запущена система онлайн-покупок автомобилей через официальный сайт компании и ее дилеров, позволяющая не только получить дистанционную презентацию автомобиля у дилера и оформить сделку на привычных покупателям условиях, но и заказать доставку купленного автомобиля на дом с помощью эвакуатора.

¹ Кольцова О.В. Анализ конкурентоспособности регионального дилера ПАО «АВТОВАЗ» (на примере ООО «Автоцентр Западный» // Современное общество и власть. 2017. № 1 (11). С. 113-123.

² Таможенная статистика внешней торговли РФ. URL: <https://customsonline.ru>.

³ Таможенная статистика ВЭД России. URL: <https://statimex.ru/>.

⁴ Пандемия COVID-2019 отбросила экспорт «АвтоВАЗа» на два года назад. Обзор. URL: <https://www.interfax.ru/business/722430> (дата обращения: 18.11.2020).

⁵ «АвтоВАЗ» заявил о планах ввести «четырёхдневку» с 1 января. URL: <https://www.interfax.ru/business/730210> (дата обращения: 18.11.2020).

⁶ Ассоциация Европейского Бизнеса (АЕБ). URL: <https://aebus.ru>.

CHARACTERISTICS OF THE ACTIVITY OF «AVTOVAZ» JSC DURING THE PANDEMIC

© 2020 Zubova Anastasiya Alexandrovna*

Undergraduate

Russian Customs Academy

E-mail: aa.zubova@customs-academy.ru

The relevance of this research is to study the activities of «AVTOVAZ» JSC during the coronavirus pandemic as one of the largest manufacturers of passenger cars in the Russian Federation and Eastern Europe. The author reviewed the measures taken by «AVTOVAZ» at the enterprise and in its dealer networks, analyzed changes of the export of passenger cars from the regions, where production facilities of «AVTOVAZ» are located, of the sales volumes and the company's share in the Russian market.

Keywords: automobile industry, passenger cars, market share, sales volume, dealer network.

* Scientific adviser – **Kuskov Alexander Nikolaevich**, Candidate of Military Sciences, Associate Professor.

**ИНТЕРСУБЪЕКТИВНАЯ ПОДДЕРЖКА
ФОРМАЛЬНО ОГРАНИЧЕННЫХ СООБЩЕСТВ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ
(НА ПРИМЕРЕ САМОЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ)**

© 2020 Исаева Екатерина Максимовна
студент

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики
E-mail: sadusaaduu@gmail.com

© 2020 Моисеева Татьяна Владимировна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский федеральный исследовательский центр РАН,
Институт проблем управления сложными системами РАН
E-mail: mtv-2002@yandex.ru

© 2020 Поляева Наталья Юрьевна
аспирант

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики;
Самарский федеральный исследовательский центр РАН,
Институт проблем управления сложными системами РАН
E-mail: nat.polyaeva@yandex.ru

В статье рассматривается понятие самозанятого населения как формально ограниченного сообщества. Предложен интерсубъективный подход в качестве элемента поддержки малых групп самозанятых граждан в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19.

Ключевые слова: интерсубъективное управление, актор, проблемная ситуация, самозанятый, малые группы, формально ограниченные сообщества.

Пандемия коронавирусной инфекции нанесла сильнейший удар по развитию предпринимательской деятельности, были затронуты крупные предприятия, средний и малый бизнес, а также новая категория граждан – налогоплательщики на профессиональный доход. Правительство уже предприняло ряд мер поддержки самозанятых граждан, например, субсидии – возврат налога, уплаченного в 2019 году, предоставление дополнительного налогового вычета при уплате налога за 2020 год. Отметим, что помимо финансовой поддержки плательщиков налога на профессиональный доход требуются и иные, возможно, новые формы содействия, которые помогли бы регулировать возникающие сложности.

Столкнувшись с COVID-19, самозанятым потребовалось разрешать различные проблемные ситуации, чтобы сохранить свою профессиональную деятельность и доход. Многие проблемы решать в одиночку достаточно трудно, а иногда и невозможно. Выходом может оказаться объединение людей в группы для коллективного поиска способа урегулирования проблемной ситуации на основе нового подхода к управлению – теории intersубъективного управления¹⁻⁴. Применение основ intersубъективного управления поможет самозанятым акторам разрешать проблемные ситуации, возникающие не только в момент пандемии коронавирусной инфекции, но и в повседневности. В основе intersубъективного управления лежат коммуникативные действия всех членов группы друг с другом для обсуждения проблемной ситуации, изучения ее с разных точек зрения, построения сначала персональных, а затем общей онтологии проблемной ситуации, что способствует ее коллективному разрешению. Внутренняя мотивация акторов является определяющим фактором их добровольного объединения в группы и дальнейшего дискурса, исключая насильственные действия и любые принуждения.

Возникает вопрос, влияет ли размер группы акторов на эффективность принятия решений, и следует ли вводить ограничения на размер таких сообществ? Исследования показали, что размер сообществ должен быть ограничен по ряду причин. Одной из наиболее важных является проблема доверия участников группы друг другу. В связи с этим было предложено ввести понятие формально ограниченного сообщества как ограниченной некоторыми условными границами относительно малой группы людей (акторов), объединенных общей проблемной ситуацией, в которой они оказались, и осознающих свою общность.

Условное понимание границ, соответствующее его индивидуальному восприятию личностью, зависит от решаемых проблем. В ситуации с самозанятыми гражданами, поддержка которых сегодня не очень развита, в качестве критерия для очерчивания границ формально ограниченного сообщества может выступать именно тот фактор, что самозанятых граждан объединяет отсутствие широкого круга мер поддержки их бизнеса и информации о них.

Предложенный подход к организации сообществ самозанятых акторов на базе формального ограничения группы позволит участникам процесса разрешения проблемных ситуаций объединяться в сообщества более оптимальным образом, снизит время поиска выхода из проблемных ситуаций, позволит найти выход из таких, казалось бы, «тупиковых» ситуаций, из которых поодиночке люди не видят выхода, что особенно важно в сложных исторических, экономических, политических и социальных условиях, к каковым несомненно следует отнести пандемию коронавируса COVID-19.

¹ Vittikh V. A. Heterogeneous Actor and Everyday Life as Key Concepts of Evergetics // Group Decision and Negotiation. 2015. Vol. 24. №6. P. 949-956.

² Vittikh V.A. Introduction to the Theory of Intersubjective Management // Group Decision and Negotiation. 2015. Vol. 24. № 1. P.67–95.

³ Моисеева Т.В., Поляева Н.Ю. Моделирование проблемной ситуации в теории intersubjectивного управления // Вестник Дагестанского технического университета. Технические науки. 2018. №45(1). С. 160-171.

⁴ Моисеева Т.В. От управления субъектами – к intersubjectивному управлению // Наука о человеке: гуманитарные исследования. 2019. №2(36). С.166-173.

FORMALLY RESTRICTED COMMUNITIES INTERSUBJECTIVE SUPPORT DURING A PANDEMIC (ON THE EXAMPLE OF SELF-EMPLOYED POPULATION)

© 2020 Isaeva Ekaterina Maximovna

Student

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics

E-mail: sadusaaduu@gmail.com

© 2020 Moiseeva Tatiana Vladimirovna

Candidate of Science (Economics), senior researcher

Samara Federal Research Scientific Center RAS,

Institute for the Control of Complex Systems RAS

E-mail: mtv-2002@yandex.ru

© 2020 Polyayeva Natalya Yurevna

Graduate Student

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics;

Samara Federal Research Scientific Center RAS,

Institute for the Control of Complex Systems RAS

E-mail: nat.polyayeva@yandex.ru

The article considers the concept of the self-employed population as a formally limited community. An intersubjective approach is proposed as an element of support for small groups of self-employed citizens in the context of the COVID-19 coronavirus pandemic.

Keywords: intersubjective management, actor, problem situation, self-employed, small groups, formally limited communities.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19 НА ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ СФЕРУ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

© 2020 Касимов Дмитрий Константинович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dmitrij.kasimov.91@mail.ru

В статье рассматривается влияние распространения коронавирусной инфекции COVID-19 на состояние отдельных отраслей промышленности в России. На основании сравнительного прогноза Всемирного банка и Министерства экономического развития Российской Федерации проведена оценка результата экономического спада в Российской Федерации по показателю валового внутреннего продукта и проведена оценка изменений, происходящая в производственной сфере экономики в России. Статья будет интересна не только специалистам в области макроэкономики, но и людям, которые интересуются делами в современной России.

Ключевые слова: пандемия, COVID-19, производственная сфера экономики.

COVID-19 стал огромным ударом по экономике многих стран, в том числе и Российской Федерации. Согласно прогнозированию мировых экономистов, весь мир снижает экономическую активность, страдают отрасли производства. Особенно это проявляется в энергетической отраслях. Производители электроники имеют затруднения с доступностью сырья и комплектующих.¹

По заключению Всемирного банка, пандемия COVID-19 повлияла на добычу полезных ископаемых, которые привели к падению цен на энергоносители на 18,4% в первом квартале 2020 г. Если сравнивать цены на нефть с показателями января 2020 года, то цены в марте 2020 года снизились на 50%. Это привело снижением спроса в таких областях, как путешествие и транспорт, поскольку эти две сферы обеспечивают 2/3 спроса.²

Полезные ископаемые, которые упали в цене

Полезные ископаемые	Падение цены (%)
уголь	от 5 до 17
медь	15
цинк	15
железная руда	7
платина	23

* Научный руководитель – Тимофеев Александр Вадимович, доцент.

Падение спроса на электроэнергию один из показателей спада экономической активности.

Снижение экономической активности различные организации оценивают по-разному.

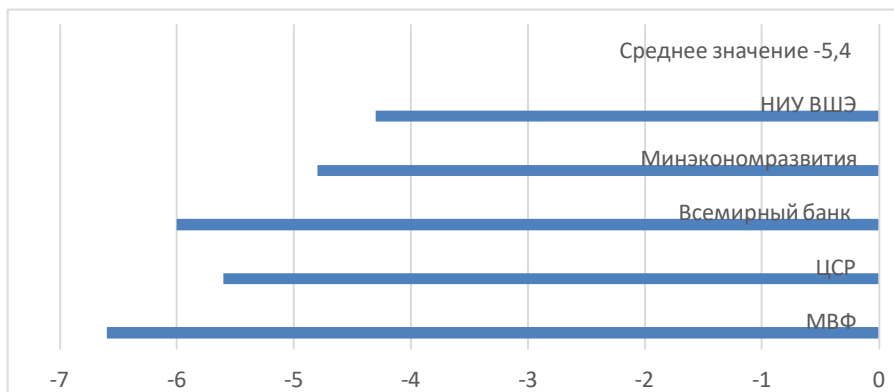


Рис. 1. Оценки снижения ВВП России в 2020 г., %

Среднее значение снижения ВВП, согласно прогнозам, составляет -5,4%, что выше прогнозов, сделанных в мае 2020 г.

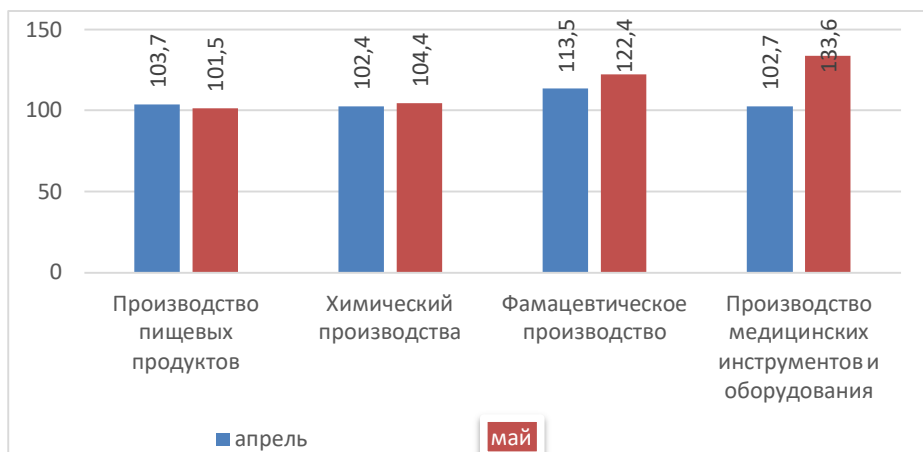


Рис. 2. Объем выпуска товаров первой необходимости в 2020 г.

Пандемия воздействовала на оборот розничной торговли, появился огромный спад в непродовольственных товаров, но на пищевые продукты был менее подвержен. В июне 2020 г. Восстанавливается спрос на непродовольственные то-

вары, что оказало положительное влияние на отрасли обрабатывающей промышленности.³

Отрасли, которые относятся к производству товаров первой необходимости, наблюдается рост объема выпуска продукции. Спрос имеет положительную динамику выпуска в производстве пищевых и химических продуктов, значительно возросло производство в фармацевтике и производство медицинского оборудования⁴.

В заключении, при подведении итогов пандемия оказала ужасающее действие на экономику Российской Федерации. При росте цен на нефть экономики России сможет восстановиться к середине 2021 года, но если рассматривать с более пессимистичной точки зрения, то на преодоления кризиса понадобится около 3 лет.

¹ Воздействие пандемии COVID-19 на промышленность и экологию (дайджест подготовлен Департаментом международного и регионального сотрудничества СП РФ). [Электронный ресурс]. URL: <https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-prom.pdf>

² Материалы Банка России. Экономика: факты, оценки, комментарии. [Электронный ресурс]. URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/29098/EC_2020-06.pdf

³ Материалы Минэкономразвития России. Картина деловой активности за июнь 2020 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.economy.gov.ru/material/file/d80f613a522c1bb9b96d7769303f7ace/2>

⁴ Официальный сайт ЦМАКП. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.forecast.ru/>

THE IMPACT OF THE PANDEMIC OF CORONAVIRUS INFECTION COVID-19 ON THE PRODUCTION SECTOR OF THE ECONOMY IN RUSSIA

© 2020 Kasimov Dmitry Konstantinovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: dmitrij.kasimov.91@mail.ru

The article considers the influence of coronavirus infection COVID-19 on the state of certain industries in Russia. On the basis of the comparative forecast of the World Bank and the Ministry of Economic Development of the Russian Federation, an assessment of the result of the economic slowdown in the Russian Federation by the indicator of gross domestic product was carried out and an assessment of changes taking place in the production sector of the economy in Russia was carried out. This article will be interesting not only for experts in the field of macroeconomics, but also for people who are interested in affairs in modern Russia.

Keywords: pandemic, COVID-19, industrial sphere of economy.

* Scientific adviser – **Timofeev Alexander Vadimovich**, Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

© 2020 Кашаев Вячеслав Алексеевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Viacheslav63rus@mail.ru

В статье рассматривается ситуация, сложившаяся на мировом газовом рынке перед пандемией коронавирусной инфекции COVID-19, а также последующее влияние пандемии на ситуацию в мировой газовой отрасли и, в частности, на газовую отрасль России. Оценивается развитие мирового рынка сжиженного природного газа и его дальнейшие перспективы. В заключение проводится сравнение показателей Газпрома за первые три квартала 2020 года с аналогичным периодом 2019 года и оцениваются дальнейшие перспективы развития Газпрома на внешнем и внутреннем рынке.

Ключевые слова: сжиженный природный газ, Газпром, коронавирусная инфекция, газовая отрасль, экспорт, чистая прибыль, финансовые показатели.

В 2020 году газовая отрасль России переживает серьезный кризис. Причин этому довольно много и конечно же, одна из них – распространение во всем мире эпидемии коронавируса. Но я считаю, что кризис в газовой отрасли России произошел бы даже в том случае, если бы пандемии коронавируса в 2020 году не было. Сейчас основной проблемой для поставщиков на мировом рынке газа (как и нефти) является превышение глобального предложения над глобальным спросом на газ. Отчасти это связано со строительством в последние годы многих газопроводов (и не только со стороны России), например, Трансанатолийский газопровод (TANAP) из Азербайджана в Грецию, где его продолжением является Трансадриатический газопровод, ведущий в Италию.

Открытие первого участка газопровода TANAP состоялось 12 июня 2018 года. 1 июля 2019 года Азербайджан объявил о завершении строительства Трансанатолийского газопровода, в этот же день азербайджанский газ по трубопроводу TANAP достиг турецко-греческой границы. 20 мая 2020 года в рамках тестового запуска состоялись первые поставки газа по Трансадриатическому газопроводу из Азербайджана в Албанию. Азербайджан планирует первые годы поставлять по газопроводу TANAP в Европу до 10 млрд кубометров природного газа в год, а также 6 млрд кубометров экспортировать на газовый рынок Турции. Таким образом, изначально проектная мощность азербайджано-турецкого газопровода TANAP составляет 16 млрд кубометров газа в год. В дальнейшем до 2023 года

планируется увеличение проектной мощности газопровода до 23 млрд кубометров, а к 2026 году – до 31 млрд кубометров.

Более того, ещё с 1996 года существуют планы по строительству через Каспийское море Транскаспийского газопровода. Договоренность по строительству подводного газопровода протяженностью 300 км между городом Туркменбаши в Туркмении и городом Баку в Азербайджане была достигнута 12 августа 2018 года в казахском городе Актау. Уже в октябре 2018 года Евросоюз выразил готовность привлечь инвестиции для строительства Транскаспийского газопровода в Туркмении. Данный проект предусматривает возможность поставки газа не только из Туркмении, но и возможность подключения в сеть газопровода из нефтегазового месторождения Тенгиз в Казахстане. Таким образом, проект предусматривает возможность поставки газа из Туркмении и Казахстана через Азербайджан в Грузию и Турцию. Через Турцию газ пойдет в страны – члены Европейского союза. Планируемый объем поставок из Туркмении и Казахстана по Транскаспийскому газопроводу достигает 30 млрд кубометров в год на протяжении 30 лет.

Также в качестве альтернативы российскому газу на Европейском рынке рассматривается пока ещё находящийся на стадии проекта Восточно-средиземноморский газопровод. Данный газопровод с пропускной способностью в 10 млрд кубометров газа в год планируется построить от морского месторождения Израиль в Средиземном море, через Кипр и Крит до Греции. 2 января 2020 года в Афинах представители Израиля, Греции и Кипра подписали межправительственное соглашение о строительстве газопровода EastMed. Ожидается, что 1900-километровый газопровод будет построен в течение семи лет и его строительство поддерживается ЕС и США. Евросоюз и США выступают за диверсификацию поставок газа на Европейский рынок с целью снижения зависимости от российского трубопроводного газа, поставляемого компанией Газпром. Наиболее сложным с технической точки зрения, хоть и возможным при современных технологиях укладки морских участков газопровода, является участок от Кипра до Крита, где глубина Средиземного моря местами превышает 3000 метров. Также стоит отметить, что район является сейсмически активным, что в сочетании с глубиной прокладки газопровода создает угрозу целостности газопровода и его ремонта в случае повреждения.

Таким образом, новые газопроводы, как уже построенные, так и находящиеся на стадии строительства, уже привели и будут в дальнейшем приводить к тому, что предложение на мировом газовом рынке вырастет. Но главным источником возрастающего предложения являются даже не столько новые газопроводы, сколько быстрое развитие рынка сжиженного природного газа. В 20 веке газ можно было доставлять только при помощи газопроводов. Такой безальтернативный вариант поставки газа, а также неразвитые технологии прокладки газопроводов (по сравнению с нынешним уровнем этих технологий) приводили к не-

возможности поставок газа для стран, находящихся на разных континентах за океаном. Строительство морских газопроводов раньше было развито в слабой мере, поставка сухопутным газопроводом на большие расстояния при наличии более близких месторождений газа также была невыгодной.

Сейчас же развитие технологий привело к появлению возможности доставлять сжиженный природный газ на специально оборудованных танкерах морским путем, без необходимости строить морской газопровод. Строительство морского газопровода для некоторых стран невозможно по причине большой глубины моря между некоторыми континентами, в результате чего поставка трубопроводного газа невозможна. Появление технологии сжижения природного газа и возможности доставки сжиженного природного газа на специальных танкерах привело к появлению на мировом газовом рынке многочисленных новых участников.

Крупнейшим в мире производителем сжиженного природного газа до недавнего времени был Катар. С 1990-ых годов Катар развивал, помимо нефтяного экспорта, экспорт газа, строил все новые и новые терминалы для сжижения СПГ и резервуары для его последующего хранения. В 2018 году Катар был важнейшим поставщиком СПГ для Европы. По состоянию на 2018 год доля СПГ в мировом экспорте газа составляла уже 40%. Остальные 60% мирового экспорта природного газа приходились на трубопроводный газ.

В последние годы на рынке СПГ появился новый мощный конкурент – Австралия. Австралия в ноябре 2018 года вышла на первое место, обойдя Катар по объемам экспорта СПГ. Данная страна богата газом, но с другими странами у нее существуют только морские границы, причем расстояние по морю весьма значительное. Доставлять газ потребителям в Азии по трубопроводам из Австралии просто невозможно. Но развитие рынка СПГ и появление все более крупных танкеров для доставки СПГ привело к тому, что пятый континент в последние годы становится крупным игроком на мировом рынке СПГ. Большими мощностями по сжижению газа обладают также Малайзия, Индонезия и Алжир.

Стоит отметить, что СПГ-терминалы могут быть не только стационарными, но и мобильными. В 2018 году заработал крупнейший в мире плавучий завод по сжижению газа Prelude примерно в 500 километрах к западу от Австралии. В порту Клайпеды, Литва, с 2014 года действует регазификационное судно Independence. Данное судно принимает СПГ, в частности, из США и Норвегии. В последние годы растет запрос пассажиров и на экологичность круизных лайнеров. СПГ можно и не регазифицировать, используя его в качестве моторного топлива. Данное топливо куда более чистое, чем дизель и мазут.

В 2018 году в Германии построен первый в мире круизный лайнер, работающий только на СПГ – AIDAnova. По прогнозам одного из лидеров энергетического сектора – концерна «Shell», к 2040 году 6000 морских судов будут использовать сжиженный природный газ в качестве топлива в связи с повсеместным ужесто-

чением норм выбросов и ростом требований пассажиров круизных лайнеров в части экологичности этих лайнеров. В перспективе все больше людей будут выбирать вместо круизных лайнеров, работающих на дизельном топливе, лайнеры, работающие на более экологичных видах топлива, одним из которых является СПГ.

Сжиженный природный газ может также выступать в роли топлива для грузовиков. Конечно, основной тренд в автомобильной промышленности – переход на электрическую тягу. Но, согласно мнению экспертов компании «Shell», тяжелые грузовики целесообразнее переводить с дизельного топлива на сжиженный природный газ. В 2040 году, по прогнозам этих же экспертов компании «Shell», только в Евросоюзе на СПГ будут работать 480 тысяч фур и 16-тонников. Но для такого сценария необходима разветвленная сеть АЗС с СПГ в качестве вида топлива. К примеру, в 2018 году во всей Германии были только 3 СПГ-заправки.

Сжиженный природный газ в настоящий момент является самым экологичным топливом для морских судов. С начала 2019 года на Балтике и в Северном море действует крупнейшее в мире бункеровочное судно-заправщик СПГ. Данное судно Kairos гамбургской фирмы Nauticos со сжиженным природным газом осуществляет у северо-западных берегов Европы оперативную дозаправку всевозможных плавсредств, уже перешедших на самое экологичное судовое топливо.

В итоге, можно сказать, что развитие рынка СПГ сейчас является трендом мировой газовой отрасли. В ближайшие годы, на мой взгляд, доставка сжиженного газа будет использоваться на равных с доставкой газа через трубопроводы. А с учетом большей экологичности СПГ по сравнению с традиционным трубопроводным газом и трендом на ужесточение экологических норм во всем мире, появлением на мировом рынке все большего предложения газа в виде СПГ от игроков, которые раньше, до появления СПГ, не являлись экспортерами газа, можно ожидать, что в перспективе СПГ будет занимать в мировом экспорте газа даже большую долю, чем трубопроводный газ. Как я писал выше, в 2018 году доля СПГ в мировом экспорте составляла 40%, а остальные 60% мирового экспорта газа приходились на трубопроводный газ. К 2040 году, согласно прогнозам экспертов компании «Shell», ситуация поменяется зеркальным образом – 60% мирового экспорта будет приходиться на СПГ и лишь 40% будет экспортироваться по трубопроводам.

Теперь вернемся к ситуации в газовой отрасли России. Как я писал выше, в настоящий момент на мировом рынке предложение газа превышает его спрос. Отчасти предложение выросло в связи со строительством новых газопроводов, о которых я уже писал выше. Но также к переизбытку предложения привел и сократившийся спрос на газ. Зимой 2019-2020 годов в Северном полушарии, в том числе и в Европе, наблюдалась аномально теплая зима. Газ в большей части идет

на отопление, в связи с чем его потребление теплой зимой 2019-2020 годов в Европе, на главном экспортном рынке Газпрома, снизилось.

В переизбытке предложения минувшей зимой сыграл и политический фактор. 31 декабря 2019 года заканчивался срок действия десятилетнего российско-украинского договора о транзите газа в Европу через территорию Украины. Россия и Украина долго не могли договориться о заключении нового договора о транзите, в связи с чем в Европе опасались, что после 31 декабря 2019 года поставки газа через Украину могут быть прерваны. Многие поставщики газа, в том числе и Газпром, заблаговременно, до истечения срока действия контракта заполнили свои подземные хранилища газа (ПХГ) в Европе. Риск не продления договора о транзите газа в Европу являлся в 2019 году основной причиной высокого спроса на газ в Европе.

В самый последний момент Россия и Украина все же договорились о новом пятилетнем договоре с большими объемами транзита газа через территорию Украины. Покупатели в Европе поняли, что риск отсутствия поставок газа теперь позади, в результате чего спрос на газ в Европе, в частности, на газ «Газпрома», резко упал. В Европе стали активно использовать уже закупленный ранее газ из подземных хранилищ газа, а новые закупки уже почти не осуществлялись, поскольку хранилища газа оказались почти полностью заполненными. В результате, в летние периоды, когда обычно осуществляется закачка газа в подземные хранилища в рамках подготовки к зимнему периоду, спрос на газ оказался заметно ниже, чем в предыдущие годы.

Мало того, что теплая зима способствовала тому, что в конце зимы в подземных хранилищах газа в Европе оказалось больше газа, чем обычно, так еще и последовавшая за этим весной пандемия коронавируса привела к ещё большему падению спроса на газ, прежде всего, со стороны предприятий. Спрос на газ по-разному реагирует на кризис в различных секторах его потребления. В результате ухода сотрудников на карантин и, соответственно, приостановке деятельности многих предприятий, а также последующего банкротства многих предприятий из-за коронавирусных ограничений, спрос на газ в промышленности и коммерческих секторах снизился во всем мире. Вслед за снижением электропотребления промышленными предприятиями спрос на газ сократился в электроэнергетике). Домохозяйства же в свою очередь не сокращают, а наоборот, в некоторой мере увеличивают свое потребление газа в связи с более длительным пребыванием в домашних условиях и самостоятельным приготовлением пищи, в том числе, при использовании газа.

Стоит отметить, что влияние карантина на газовую отрасль неоднородно в разных странах из-за разной структуры потребления газа. В Китае в основном газ потребляется в промышленности, включая химическую – более 40% от общего потребления. Немногим более 20% газа потребляется в секторе электрогенерации. Оставшиеся около 36% потребления газа – коммунально-бытовой и транс-

портный сектора. В Европе немного иная структура потребления газа – промышленность потребляет около 25% газа, а большую часть потребляют сектора тепло- и электрогенерации. В первые два месяца 2020 года в Китае промышленное производство упало на 14%, а выпуск продукции в химической промышленности – на 21%. То есть, в Китае пострадали те сектора экономики, которые являются основными потребителями газа. В Европе изменилась привычная модель поведения потребителей газа, вынужденных находиться дома на карантине, где им все равно потребуется тепло и электроэнергия. А сектора тепло- и электрогенерации – основные потребители газа в Европе. Однако простой промышленных предприятий и последующее банкротство некоторых из них, конечно же, оказало влияние на снижение спроса на газ в Европе.

Что касается финансовых показателей Газпрома, как основного игрока газовой отрасли России, то компания ПАО «Газпром» 13 ноября 2020 года опубликовала квартальный отчет, согласно которому за первые три квартала 2020 года Газпром получил чистый убыток в 592,149 млрд руб. по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ), в то время как за аналогичный период 2019 года компания получила 434,937 млрд руб. чистой прибыли. Выручка Газпрома за первые 9 месяцев 2020 года сократилась на 21,3% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года – до 2,74 трлн. руб. Выручка от продажи газа снизилась на 29% – до 1,706 трлн. руб. Валовая прибыль упала на 40% – до 917 млрд руб.

В январе-феврале, на фоне снижения спроса на газ падение поставок газа Газпромом в Европу на 24,6% в годовом выражении (по сравнению с уровнем января-февраля 2019 года) – до 32,5 миллиардов кубометров. В свою очередь падение цен на газ привело к сокращению доходов Газпрома от экспорта на 51,3% по сравнению с январем-февралем 2019 года, до 5,046 миллиардов долларов. Спотовая цена на газ в Европе, по сравнению с пиковой ценой в 204,7 долларов за тысячу кубометров газа в 2019 году, снизилась 21 мая до исторического минимума за всю историю экспортных поставок Газпрома – 34 доллара за 1 тыс. кубометров на крупнейшем в Европе газовом хабе TTF в Нидерландах. Стоит отметить, что осенью 2020 года цены вернулись почти к максимальным значениям 2019 года – в октябре спотовая цена газа в Европе превысила 180 долларов за 1 тыс. кубометров, а фьючерс на ноябрь торговался по цене 187 долларов за 1 тыс. кубометров.

Тем не менее, во всем мире эпидемиологическая ситуация продолжает ухудшаться, конкуренция со стороны новых газопроводов, а также поставщиков сжиженного природного газа ужесточается. Поэтому, в нынешних условиях я считаю, что Газпрому следует развивать СПГ направление, которое сейчас в мире переживает настоящий бум.

На данный момент Газпром занимается исключительно трубопроводными поставками газа, что сдерживает его конкурентоспособность. Развитие Газпромом поставок сжиженного природного газа в дополнение к трубопроводным

могло бы привести к возможности его выхода на газовые рынки тех стран, куда невозможно, или нерентабельно провести трубопровод. Напомню, что для некоторых стран (Австралия, США) развитие СПГ стало возможностью для выхода на рынок Азии и Европы, то есть, СПГ дает возможность странам, которые раньше совсем не являлись экспортерами газа, теперь уверенно себя чувствовать на мировом рынке газа. Газпрому также следует развиваться в этом направлении, чтобы получить возможность конкурировать в большем количестве стран.

Также, на мой взгляд, в России поставщикам газа для внутренних потребителей следует прикладывать больше усилий для дальнейшей газификации страны. Дело в том, что отсутствие подключения у некоторых потребителей, которые являются потенциально вполне платежеспособными потребителями газа, снижает круг внутренних потребителей газа и, как следствие, выручку от поставки газа на внутренний рынок. Всем поставщикам газа следует развивать газификацию, которая, по состоянию на начало 2019 года составляла 68,5% территории России. В этом направлении с 2005 по 2020 годы было сделано немало работы (газификация с 2005 по 2019 год выросла с 54,2% до 68,5%), но вполне возможно достичь и куда более быстрых темпов. Особенно учитывая тот факт, что за период с 2005 по 2020 годы Газпром потратил на газификацию российских городов и сел лишь около 400 млрд руб., что очень мало для такой крупной компании, чистая прибыль которой за один лишь 2019 год по МСФО составила 1,203 трлн. руб.

¹ Колбикова Е.С., Пономарев Д.А. Вызовы и тенденции российской экспортной политики в условиях меняющегося баланса мирового спроса на газ. Отдельные статьи: Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). – 2015. – № 11 (специальный выпуск 59). – 16 с. – М.: Издательство «Горная книга»

² Мирошниченко Т.А. Безопасность газораспределительных систем. Часть 1 / Т.А. Мирошниченко; Томский государственный архитектурно-строительный университет. – Т.: Издательство – ТГАСУ, 2016. – 180 с.

³ Каменников Н.А. Словарь терминов газовой промышленности / Н.А. Каменников. – М: Самиздат, 2017. – 120 с.

⁴ Струпинский М.Л. Проектирование и эксплуатация систем электрического обогрева в нефтегазовой отрасли: справочная книга / М.Л. Струпинский, Н.Н. Хренков, А.Б. Кувалдин. – М.: Инфра-Инженерия, 2015. – 272 с.

⁵ Васильев Г.Г. Эксплуатация оборудования и объектов газовой промышленности: Учебное пособие / Г.Г. Васильев, А.Н. Гульков, Ю.Д. Земенков [под ред. Земенкова Ю.Д.]. – Москва; Вологда: Инфра-Инженерия, 2019. – 608 с.

⁶ Самарин О.Д. Системы теплоснабжения, газоснабжения. Учебное пособие для обучающихся по направлению подготовки 08.04.01 Строительство / О.Д. Самарин, А.К. Ключко; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет, кафедра теплогазоснабжения и вентиляции. – Москва: Издательство МИСИ – МГСУ, 2020. – 60 с.

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN GAS INDUSTRY IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 CORONAVIRUS PANDEMIC

© 2020 Kashaev Viacheslav Alekseevich

Student

Samara State University of Economics

E- mail: Viacheslav63rus@mail.ru

This article examines the situation in the global gas market before the COVID-19 coronavirus pandemic, as well as the subsequent impact of the pandemic on the situation in the global gas industry and, in particular, on the Russian gas industry. The development of the global liquefied natural gas market and its future prospects are evaluated. The article concludes with Gazprom's indicators for the first three quarters of 2020 compared to the same period in 2019 and assesses further prospects for Gazprom's development in the foreign and domestic markets.

Keywords: liquefied natural gas, Gazprom, coronavirus infection, gas industry, export, net profit, financial indicators.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГК «РОСАТОМ»

© 2020 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneeva2004@bk.ru

© 2020 Любимова Мария Максимовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mari.blackrose@mail.ru

Интеграция российских компаний в мировую экономику возможна при наличии и реализации правильной и четко сформулированной стратегии внешнеэкономической деятельности, особенно в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. Реализация стратегии невозможна без проведения анализа достижения поставленных целей, что требует проведения стратегического анализа. ГК «Росатом» является важным субъектом внешнеэкономической деятельности нашей страны и находится на лидирующих позициях на мировом рынке атомной отрасли, что обуславливает наш интерес к данной организации. Представлены результаты проведенного стратегического анализа внешнеэкономической деятельности ГК «Росатом».

Ключевые слова: стратегический анализ, внешнеэкономическая деятельность, стратегия внешнеэкономической деятельности, методика SWOT-анализа, методика PEST-анализа.

Правильно выбранная стратегия является основой для эффективного развития фирмы в будущем. Более того, предприятия может получить стабильные показатели экономического роста, а реализация капитала и ресурсов будет более рациональной.¹

Основной целью стратегии является устойчивое развитие компании, особенно в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. Обобщая существующие подходы к определению стратегии, можно констатировать, что это система определённых способов управления деятельностью предприятия.

Главной составляющей стратегического управления является стратегической анализ. Он основан на выявлении целостной картины о состоянии экономического субъекта, путем проведения анализа тенденций и закономерностей развития предприятия, что впоследствии способствует принятию управленческих решений. Проведение стратегического анализа в области внешнеэкономической деятельности (ВЭД) является многоступенчатым процессом, который состоит из следующих этапов:

- оценка потенциального уровня ВЭД других компаний. Осуществляется анализ товарной структуры экспорта (импорта), сальдо внешнеторгового оборота;
- анализ фактов ввоза и вывоза контрафактной продукции;
- наблюдение за состоянием неустойчивых отраслей к импорту;
- контроль за введением разного рода административных барьеров, которые оказывают негативное влияние как на отдельные отрасли, так и на экономику в целом;
- проведение оценки мероприятий, которые направлены на поддержку ВЭД;
- оценка финансовых сделок по ВЭД на наличие незаконного отмывания денежных средств и предупреждение таких операций;
- анализ рисков. Это могут быть риски как политические, так и рыночные, и иные риски, существующие на внешних рынках, которые необходимо учитывать при осуществлении ВЭД. Одним из ключевых для развития компаний как в России так и за рубежом является пандемия коронавирусной инфекции COVID-19.

Деятельность на внешних рынках требует чёткой поставленной линии поведения, которая поможет сохранять устойчивые позиции в сфере ВЭД. Для устойчивого развития компании в сфере ВЭД, в первую очередь, надо разработать такую стратегию, которая сможет подстраиваться под возможные изменения внешней экономической среды и позволит сформировать конкурентные преимущества предприятия⁶.

Основные принципы формирования стратегии внешнеэкономической деятельности экономического субъекта включают в себя: точность, которая выражается в детальной разработанности и чёткости стратегии, целостность стратегии, как единой, взаимосвязанной системы, сотрудников разных подразделений в формировании стратегии ВЭД, непрерывная реализация стратегии, приспособляемость стратегии к внешним изменениям и непредвиденным обстоятельствам. Последовательно реализуя принципы стратегии ВЭД, предприятие сможет достигнуть эффективности внешнеэкономической деятельности.

Проведём частичный стратегический анализ самой крупной организации российской атомной отрасли – ГК «Росатом». Данная организация является не только ведущим игроком на рынке атомной промышленности, но и важным участником внешнеэкономической деятельности. ГК «Росатом» реализует международные проекты, участвует в международных форумах, ведёт деятельность в международных организациях атомной отрасли. Ключевые направления деятельности ВЭД заключаются в строительстве АЭС за рубежом, обеспечении других станций урановой продукцией, оборудованием, персоналом. Внешнеэкономическая деятельность направлена на продвижение российских ядерных технологий на международные рынки, в том числе таких стран, как Китай, Узбекистан, Руанда, Бангладеш, Индия, Боливия, Белоруссия, Турция, Египет, Венгрия, Финляндия и др. Госкорпорация выполняет международные обязательства нашей страны в области мирного использования атомной энергии и режима нераспро-

странения ядерных материалов². Создание «Росатома» было необходимо для обеспечения принципиально новых условий для развития атомной отрасли и развития уже имеющихся у России конкурентных преимуществ на мировом рынке атомных технологий³.

Необходимо помнить, что современные рынки, осваиваемые российской атомной отраслью, находятся постоянно в варьируемом состоянии. Атомная отрасль России обладает высокой конкурентоспособностью и востребованность ее продукции на внешнем рынке является неоспоримым фактом. Однако, риски в области конкуренции за покупателя остаются на высоком уровне, особенно в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. Например, помимо российских реакторов ВВЭР-1200, предлагаемых для строительства на зарубежных площадках, есть и другие конкурентоспособные реакторы других производителей, например, AP-1000 (компания Westinghouse), APR-1400 (компания KЕPCO), EPR-1600 (компания Areva). Поэтому для сохранения лидирующих позиций необходимо непрерывно совершенствовать имеющуюся продукцию, развивать новые направления и технологии, а также проводить поиск новых рынков сбыта. Добавим, что интерес мирового сообщества к ядерной энергетике постоянно растёт⁴. Стратегически важным направлением является освоение азиатских рынков, которые активно развиваются и проявляют интерес к ядерной энергетике⁵.

Перед ГК «Росатом» стоит стратегическая важная задача – увеличение портфеля проектов (во всех сегментах) и получение позитивных референций на внешних рынках. Проанализировать возможности компании на внешних рынках позволяет Pest-анализ, который учитывает всевозможные влияния внешней среды на деятельность. Нами был проведен такой анализ по 4 направлениям воздействия внешней среды: экономика, политика, технологическая сфера и социальная. Из проведённого анализа видно, что имеются положительные факторы: политическое направление (изменение условий взаимоотношений со странами азиатского региона), социальное направление (рост в целом интереса к атомной отрасли и трудоустройства в данном секторе экономики), –технологическое направление (разработка новых информационных технологий и внедрение их в атомную энергетiku).

Опираясь на данные преимущества, компания сможет в будущем повысить шансы на успешную деятельность в конкурентной среде, которая с каждым годом лишь только обостряется. Как видно из исследования, наибольшую угрозу представляют экономические факторы, что в значительном степени может снизить расширение позиций российского сегмента на мировом рынке атомной энергетике. В области политических факторов несомненно большую роль играет агрессивное давление со стороны США и ЕС, проводимое при помощи санкций и отрицательного воздействия на зарубежных партнёров. Анализ социальных факторов даёт чётко понять, что даже при наличии большого количества зарубежных проектов, нехватка кадров может стать главной проблемой в их реализации. Не

стоит забывать про технологические факторы, так как быстрый рост технологий новых игроков рынка может привести к неактуальности российских разработок. Поэтому следует постоянно развиваться в технологическом плане и поддерживать свои лидирующие позиции.

Из проведённого нами Pest-анализа можно сделать вывод, что имеющиеся конкурентные преимущества и позитивные факторы внешней среды ГК «Росатом» позволят нивелировать угрозы и занять устойчивые позиции на самом перспективном сегменте мирового рынка атомной энергетики.

Обеспечение устойчивого развития экономики промышленных предприятий становится неотъемлемым компонентом в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. Основные риски в области устойчивого развития экономического субъекта возникают во внешней и внутренней среде, для их определения, как правило, применяют инструментарий стратегического анализа – SWOT-анализ, PEST-анализ, SNW-анализ. Нами был проведён стратегический анализ факторов внешней и внутренней среды ГК «Росатом» по методике SWOT-анализа.

Из проведённого нами исследования следует, что принципиально важное значение атомной отрасли определяет государственную политику в области поддержки компаний отрасли для нивелирования негативных последствий пандемии коронавирусной инфекции COVID-19, нестабильности и изменчивости внешней среды.

Стратегический анализ ГК «Росатом» который мы провели, используя методику SWOT-анализа, показал, что у компании есть все возможности для формирования основных показателей в области эффективности российской атомной энергетики, путём введения в практическое использование достижений научно-технического прогресса, развития и закрепления человеческого потенциала, поддержка положительной динамики экономических показателей.

Проведённое нами исследование позволило сделать ряд выводов. Стратегический анализ ВЭД позволяет выявить проблемы, влияющие на организацию ВЭД предприятия, дать комплексную оценку возможности работы на внешних рынках, выявить барьеры и возникающие риски, выявить сильные стороны при выборе подходящей стратегии для проникновения на новые внешние рынки.

Выстраивания собственной стратегии ВЭД, компания должна понимать, что это многоплановый процесс, где нужно учитывать уже имеющиеся стратегические планы или комбинировать их, чтобы создать подходящую стратегию. Именно эффективная стратегия позволит с наименьшими трудностями проникнуть на новые рынки сбыта. Методики SWOT и PEST анализа помогают грамотно провести стратегический анализ, учесть влияние внутренних и внешних факторов, а также выявить сильные и слабые стороны организации.

¹ Закирова Д. И. Стратегический анализ внешнеэкономической деятельности // Наука и современность. 2010. №2-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskij-analiz-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti>

² Головкин М.В., Руденко В.А. Корпоративные ценности в системе устойчивого развития и безопасности экономики промышленных предприятий (на примере ГК «Росатом») // Глобальная ядерная безопасность. 2015. №4 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/korporativnye-tsennosti-v-sisteme-ustoychivogo-razvitiya-i-bezopasnosti-ekonomiki-promyshlennyh-predpriyatiy-na-primere-gk-rosatom>

³ Балашова М.А., Науменко И.Ю., Цвигун И.В. О роли атомной энергетики в повышении конкурентоспособности России // Известия БГУ. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-rol-i-atomnoy-energetiki>

⁴ Nuclear Power: Strategic Asset, Liability or Increasingly Irrelevant? [Electronic resource].- access mode: <https://www.worldnuclearreport.org/Nuclear-Power-Strategic-Asset-Liability-or-Increasingly-Irrelevant.html>

⁵ Горчаков В. В. Ядерная энергетика как возможная сфера кооперации в Азии / В. В. Горчаков // Гуманитарные исследования в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке. – 2010. – № 4. – С. 46–51.

⁶ Саутченкова Ю.Н. Стратегии внешнеэкономической деятельности организации // Инновационная наука. 2016. №4-2 (16). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategii-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-organizatsii>.

⁷ Годовой отчет ГК «Росатом» <https://www.rosatom.ru/upload/iblock/033/03395b2a9751b4fcd385d746a2f9df15.pdf>

STRATEGIC ANALYSIS OF ROSATOM'S FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

© 2020 Korneeva Tatyana Anatolievna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: korneeva2004@bk.ru

© 2020 Lyubimova Maria Maksimovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: mari.blackrose@mail.ru

Integration of Russian companies into the global economy is possible if a correct and clearly formulated strategy for foreign economic activity is available and implemented, especially in the context of the COVID-19 coronavirus pandemic. The implementation of the strategy is impossible without analyzing the achievement of goals, which requires a strategic analysis. Rosatom state Corporation is an important subject of foreign economic activity in our country and is a leader in the world market of the nuclear industry, which determines our interest in this organization. The results of the strategic analysis of Rosatom's foreign economic activity are presented.

Keywords: strategic analysis, foreign economic activity, foreign economic activity strategy, SWOT analysis method, PEST analysis method.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РАБОТУ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2020 Королькова Анастасия Викторовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastia.corolkowa@yandex.ru

© 2020 Вишнякова Ангелина Борисовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: angelina8105@yandex.ru

В статье проанализировано состояние машиностроительного комплекса в период пандемии коронавирусной инфекции, рассмотрены проблемы, с которыми столкнулось машиностроение, и вопросы, связанные с восстановлением отрасли.

Ключевые слова: машиностроение, промышленность, динамика, пандемия коронавирусной инфекции.

В современном мире машиностроение считается одной из главных отраслей мировой промышленности. Доля машиностроения в общем объеме промышленности составляет около 30%.¹ Машиностроительный комплекс состоит из более 70 отраслей. К самым крупным из них относятся: станкостроение, авиационная промышленность, автомобилестроение, электронное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение.

Необходимость устойчивого развития машиностроительного комплекса в первую очередь определена необходимостью других отраслей экономики в использовании машин, станков, приборов. Данная отрасль находится в прямой зависимости от концентрации производства, трудоемкости, специализации.²

Машиностроение развивается быстрыми темпами. И именно развитие данной сферы во многом определяет уровень развития нашей страны. От уровня развития машиностроительного комплекса зависят показатели валового внутреннего продукта страны.

Безусловно падение промышленного производства представляет собой одну из существенных причин снижения темпов экономики. Производственно-сбытовые цепочки вынуждены адаптироваться к меняющейся ситуации в режиме реального времени. Промышленность оказалась особенно уязвимой перед вызванным коронавирусной инфекцией кризисом.

К сожалению, в настоящее время весь мир испытывает на себе тяжелейшие последствия пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. В России в наибольшей мере понесла убытки сфера машиностроения, поскольку для ее успешного функционирования необходимы материальные, трудовые, финансовые, энергетические ресурсы. Из-за пандемии отрасль столкнулась с многими проблемами начиная от перебоев с поставками и временных остановок производства до переноса или даже отмены планируемых инвестиций.

Малейшее изменение в цепочке поставок может вызвать массовые сбои и привести к многомиллионным потерям. В целом заводы России имеют определенный «иммунитет», поскольку они работают с большими складами запчастей – в этом разница, например, с корейскими заводами, которые получают запчасти от Китая напрямую без складских запасов. Но это лишь означает, что перебои могут начаться позже, так как практически все предприятия России имеют зависимость от импортных комплектующих. В последние 5 лет свыше половины российского импорта из Китая представлено машино-технической продукцией. Такая высокая динамика закупок во многом была обусловлена опережающими темпами прироста импорта крупнейшей стоимости товарной продукции – электрических машин и оборудования.

Еще одной проблемой, с которой столкнулась машиностроительная отрасль, является проблема с сотрудниками. Трудно или даже практически невозможно представить выполнение работы, связанной с производством, удаленно. Кроме того, учитывая специфику машиностроения, не всегда возможно обеспечить социальную дистанцию на рабочих местах.

Из-за эпидемии по всему миру производители автомобилей, электроники, сталкиваются с проблемами, связанными с доступностью сырья и комплектующих.

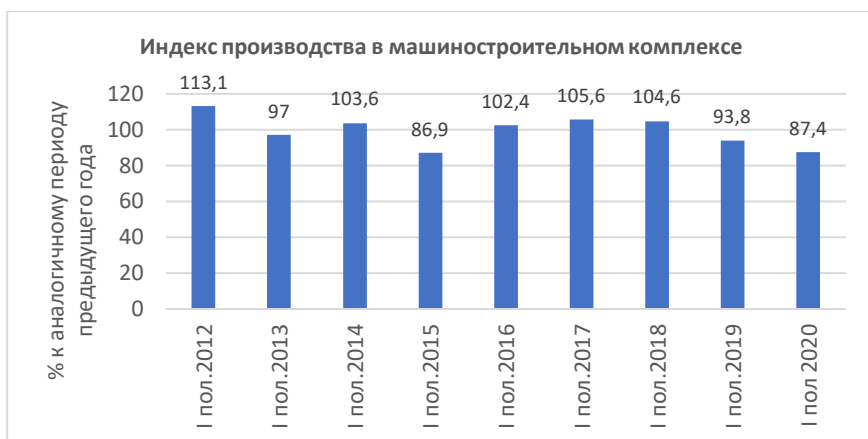


Рис. Индекс производства в машиностроительном комплексе России (2012-2020)³

На рисунке представлен индекс производства в машиностроительном комплексе за период с 2012 по 2020 г. по данным Росстат. В первом полугодии сокращение производства в машиностроительной сфере составило 12,6%, в том числе во втором квартале – около 25%. Сокращение производства произошло в следствии временной приостановке предприятий в период карантина и спада инвестиционного и потребительского спроса.

В таблице представлены показатели отдельных отраслей за период январь-июнь 2019 – январь-июнь 2020 г. Самый глубокий спад производства произошел в авиакосмической промышленности и в автомобилестроении. При этом производство легковых автомобилей во втором квартале 2020 г. сократилось более чем в два раза. Значительно ухудшилась динамика в железнодорожном машиностроении из-за перенасыщения рынка грузовых вагонов.

Одним из немногих секторов машиностроения, где сохраняется положительная динамика производства, является сельскохозяйственное машиностроение, рост которого обеспечивается мерами господдержки по стимулированию внутреннего спроса, а также платежеспособным спросом со стороны отечественных аграриев.

Показатели отдельных отраслей машиностроения за январь-июнь 2019-2020 гг.⁴

Показатели	2019-2020 (январь-июнь), %
Производство компьютеров, электронных и оптических изделий	94,0
Производство электрического оборудования	91,8
Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	100,1
Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	72,4
Производство прочих транспортных средств и оборудования	78,7

Новая коронавирусная инфекция оказала глубокое влияние на развитие и перспективы машиностроения. Введение мер ограничения в связи с высоким риском заражения привели к резкому сокращению производства. В таких обстоятельствах и дальнейших постпандемических условиях стоит острая проблема в поддержке не только машиностроения, но и всех отраслей в целом. Со стороны государства уже созданы меры государственной поддержки в период пандемии. Но государственная поддержка может рассматриваться как временное решение проблемы, которое позволит предприятиям оставаться «на плаву» в наиболее трудный период. Восстановление всех, пострадавших от данной инфекции, отраслей займет не один год, поскольку последствия колоссальные. К тому же, машиностроительная отрасль имеет очень важное значение для других отраслей, так как именно она обеспечивает их необходимым оборудованием.

Пандемия коронавирусной инфекции COVID-19 может стать отправной точкой для глобальных изменений в сфере машиностроения. Прежде всего, эпиде-

мия является стимулом для внедрения в предприятия цифровых технологий. В первую очередь это внедрение роботов, беспилотников и использование Интернета вещей.⁵ Подобные технологии снизят участия работников на протяжении всего цикла производства и позволят быстро адаптироваться к резкому снижению или увеличению спроса.

¹ Машиностроение: тенденции и прогнозы. Итоги 2019 года//Аналитический бюллетень. Москва, 2020. Выпуск №37. URL: http://vid1.rian.ru/ig/ratings/mechanical_engineering_demo37.pdf.

² Сушкова Е.И., Гусельников А.И, Вишнякова А.Б. Проблемы развития машиностроительной сферы в России // Межвузовский сборник научных трудов. 2020. №1.

³ Машиностроение: тенденции и прогнозы. Итоги января-июня 2020 года// Аналитический бюллетень. Москва, 2020. Выпуск №39. URL: <https://riarating.ru/images/63018/50/630185084.pdf>.

⁴ Машиностроение: тенденции и прогнозы. Итоги января-июня 2020 года// Аналитический бюллетень. Москва, 2020. Выпуск №39. URL: <https://riarating.ru/images/63018/50/630185084.pdf>.

⁵ Воздействие пандемии COVID-19 на промышленность и экологию// 2020 год. URL: <https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-prom.pdf>.

IMPACT OF THE PANDEMIC ON LARGE INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2020 Korolkova Anastasia Viktorovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastia.corolkowa@yandex.ru

© 2020 Vishnyakova Angelina Borisovna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: angelina8105@yandex.ru

This article analyzes the current state of the machine-building complex during the period of coronavirus infection, considers the problems faced by the machine-building industry, and issues related to the recovery of the industry.

Keywords: mechanical engineering, industry, dynamics, coronavirus pandemic.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА КОРПОРАТИВНУЮ КУЛЬТУРУ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2020 Луцкая Анастасия Владимировна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: luczkayan@mail.ru

©2020 Малышева Елена Анатольевна

старший преподаватель кафедры менеджмента

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sam.malysheva@mail.ru

Пандемия COVID-19, поразившая мир, оказала значительное влияние на все стороны жизни общества. Закрытие многих организаций на карантин весной 2020 года не только повлекло за собой новый экономический кризис, но и поставило перед компаниями необходимость изменений: трансформации требовало все - от базовых процессов производства до структуры корпоративной культуры. Неопределенность будущего, виной которой стала пандемия, переход на новые форматы работы и стресс из-за этого оставили неизгладимый след на корпоративной культуре различных компаний, что поставило перед руководителями фирм новые задачи, требующие решений.

Ключевые слова: корпоративная культура, внешние и внутренние коммуникации, ценности корпоративной культуры, адаптивность корпоративной культуры.

Понятию «корпоративная культура», которое появилось еще в 19 веке, давали множество различных определений. Но в целом корпоративную культуру можно определить как «негласный социальный порядок организации»¹, включающий в себя ценности, нормы и образцы поведения, которые регулируют деятельность сотрудников компании. Корпоративная культура объединяет сотрудников и делает компанию уникальной. Нормы, принятые в коллективе определяют, что поощряется, а что не отвергается внутри группы¹. Сотрудник, идущий против существующих в коллективе норм, может быть осужден и изолирован от группы.

Корпоративная культура для эффективной работы организации должна постоянно адаптироваться к внешней и внутренней среде. Она обеспечивает внутреннее единство, регулируя решение ежедневных проблем сотрудников. Под грамотным руководством менеджеров корпоративная культура может стать эффективным механизмом мотивации и повышения лояльности персонала. Правильный выбор целей компании, которые совпадают с личными убеждениями и ценностями сотрудников, может привести организацию к развитию. Чем выше уровень организационной культуры, тем больше эффективность работников².

Корпоративная культура любой компании уникальна, но можно выделить некоторые общие черты, характерные для организаций на том или ином рынке.

Так для российских компаний, по результатам исследования, проведенному в январе-марте 2019 года международной консалтинговой фирмой «Oliver Wyman» характерно недоверие со стороны руководителей к понятию корпоративной культуры, неготовность делегировать полномочия, неприятие инициативности, недооценка важности коммуникации. Некоторые респонденты данного исследования объясняли нежелания вкладываться в развитие корпоративной культуры меняющейся внешней средой, которая делает любые долгосрочные планы неактуальными. Для того чтобы сотрудники следовали ценностям компании на ежедневной основе, им нужен наглядный пример, но руководители не уделяют этому достаточно внимания. Например, клиентоориентированность является ценностью многих компаний, однако по данным исследования Harvard Business Review управляющие тратят всего 3% своего времени на работу с клиентами³. Кроме того, для корпоративной культуры российских компаний характерна пассивность и безынициативность сотрудников. Еще одной чертой характерной для корпоративной культуры российских компаний является низкий уровень вертикальных коммуникаций внутри фирмы, причинами которых является неспособность руководителей объяснить работникам их задачи или сознательное нежелание делиться информацией. А вот внешние и неформальные коммуникации играют большую роль в корпоративной культуре. Некоторые предприниматели даже шутят, что сотрудники быстрее узнают о происходящем в компании из прессы или соцсетей, нежели из внутренних каналов коммуникации⁴. Из положительных сторон российской корпоративной культуры можно отметить удивительную адаптивность, однако скорость и количество изменений в экономической среде России затрудняет преимущество в организациях. Другие сильные черты, дающие компаниям определенное преимущество для развития – сильные и авторитетные руководители, готовность к переменам, коллективный дух⁴.

В последнее время были заметны некоторые положительные тенденции в отношении развития корпоративной культуры. Так, например, для российского рынка была предложена идея внедрения такой бизнес-модели, которая признает необходимость смотреть на ситуацию с точки зрения сотрудника, находить компромиссы между работой и личной или общественной жизнью и в целом способствовать более полной реализации сотрудников за счет креативного подхода и взаимодействия⁴.

Пандемия и вызванный ею кризис пошатнул существующие реалии рынка, сделав первоочередной задачей для компаний адаптацию под новые условия. И в это непростое время многими руководителями была отмечена значимость корпоративной культуры для выживания организаций, так согласно исследованию EY, 81% финансовых директоров считают, что здоровая корпоративная культура с

ценностями, одобряемыми сотрудниками, позволяет снизить риски компании⁵. Именно сила и уникальность корпоративной культуры способна сыграть определяющую роль в успехе компании в кризисной ситуации.

Пандемия COVID-19 показала, что создание стратегически согласованной культуры, которую бы активно поддерживали сотрудники, недостаточно в долгосрочном плане. Поэтому нужно развивать культуру, адаптирующуюся в режиме реального времени. Так, в компании «Инфомаксимум», главной ценностью которой является команда, считающаяся основным фундаментом организации, было решено перенести все онлайн многие традиционные мероприятия – например, вечера кухни. Вместо приглашенного шеф-повара, теперь мастер-классы стал проводить для команды коллега-эксперт, который ведет прямой эфир со своей кухни. Очное обучение заменилось на трансляции конференций, а корпоративы – на «ламповые» вечера в Zoom под чай и пиццу, которую оплатила фирма для каждого сотрудника⁶.

По исследованию, проводившемуся Дженни Чатманом – заслуженным профессором управления, годовая выручка сильных организаций, имеющих стратегически согласованную и способную легко трансформироваться в меняющихся условиях культуру, на 15% выше по сравнению с компаниями, занятыми в той же отрасли, но менее способными к адаптации⁷.

Пандемия оказала сильное влияние на сотрудников многих компаний: карантин, изолированность, сокращения и задержка заработной платы. Все это стало огромным стрессом для людей. Переход на онлайн-формат так же сильно ударил по корпоративной культуре многих организаций, которые были далеки от IT-технологий. Задачей руководителей стало сохранение морального духа сотрудников компании. Например, в корпорации «Биосфера» во время карантина были запущены рассылки, рассказывали о «Супергероях Биосферы», больше внимания уделяя их достижениям, и благодарили каждого за вклад в успех бизнеса. Кроме того, у них появился корпоративный гимн «Врозь мы вместе», который тоже помогал поддерживать моральный дух сотрудников⁶.

Можно выделить несколько проблем, с которыми столкнулась корпоративная культура во время карантина: сохранение ценностей, стирание границ между работой и личной жизнью, переход на онлайн-формат, изменение внутренних коммуникаций.

Ценности, поддерживаемые сотрудниками, помогают сплотиться работникам в кризисной ситуации и поддерживать рабочую атмосферу.

До пандемии сотрудники в основном работали в офисе, поэтому коммуникации и связи между членами команды сформированные в условиях нормальной работы сильно отличаются от тех, которые нужны для работы в онлайн-режиме. Из-за этого работа в дистанционном режиме стала главным препятствием на пути к эффективности, особенно для организаций, в которых поддерживались ценности коллективного принятия решений и тесного взаимодействия сотрудников. К

тому же смешение работы и личной жизни так же повлияло на сотрудников, понизив их производительность. В компании «Инфомаксимум» руководители, стараясь помочь сотрудникам переключаться, ввели еженедельные встречи с приглашенными экспертами из самых разных отраслей: фитнес-тренером, психологом, дизайнером интерьеров, фотографом и даже тату-мастером⁶.

По данным ФОМ еще одним из негативных аспектов «удаленки», стало значительное увеличение рабочего времени. С переработками столкнулся примерно каждый пятый (22%).

Особую роль при организации деятельности компании во время дистанционной работы играет налаженная система коммуникации между сотрудниками. Компенсируя нехватку живого общения, руководители стали чаще проводить видеоконференции с сотрудниками, а сами сотрудники начали больше общаться во внутренних соцсетях и рабочих чатах. Так, менеджеры в копропации «Биосфера» открыли для себя новый формат общения – онлайн-диалоги, которые назвали «Business Jam Session». Во время них один топ-менеджер задает вопросы, а другой – отвечает, они меняются местами, и спикер превращается в интервьюера. Такой формат помогает сократить информационную дистанцию между руководством и доносить ценности из уст в уста. Кроме того, они стали широко использовать Microsoft Teams – корпоративный мессенджер, который позволяет общаться, созваниваться и объединяться в рабочие группы⁶. Некоторые управленцы записывали видеообращения к своей команде, чтобы не только поддерживать связь, но и формировать у сотрудников позитивный настрой. А в «Биосфере» решили запустить флешмоб. Были сняты видео про жизнь сотрудников на карантине. Сделано это было ждя того, чтобы показать, что, несмотря на удаленную работу, все сотрудники – одна команда, которая должна двигаться к общим целям.

Сейчас бизнес постепенно восстанавливается после кризиса COVID-19. Время пандемии было тяжелым временем для многих компаний, большим стрессом и для сотрудников и для руководителей. Однако это смогло дать новый толчок для развития компаний. Изменение корпоративной среды стало для предприятий шансом «освободиться от инерции прошлого и избавиться от сомнительных привычек и систем». Возвращение в офисы может в будущем привести к переосмыслению сотрудниками своих ролей в коллективе. Это создаст более благоприятную почву для укрепления сотрудничества, повышения продуктивности и сокращения издержек⁸. Руководителям необходимо использовать открывшиеся возможности для создания более адаптивной корпоративной культуры, которая сможет стать фундаментом для развития компании.

¹ Коллектив авторов, Корпоративная культура // Harvard Business Review, пер. ООО «Альпина Паблишер», 2020.

² Кинг Дж., Логан Д., Фишер-Райт Х. «Племя и лидер: Пять уровней корпоративной культуры», 2017.

³ Porter, M., Nohria N. How CEOs Manage Time? // Harvard Business Review 2018.

⁴ Гаджен Ф., В ожидании кентавров: чего не хватает корпоративной культуре в России // Harvard Business Review, 2019 URL:<https://hbr-russia.ru/management/korporativnyy-opyt/806477>.

⁵ P. Wollmert Does corporate reporting need a cultures hock? // EY 2019 URL:https://www.ey.com/en_gl/assurance/does-corporate-reporting-need-a-culture-shock

⁶ Фролов С., Бочкин А. Что карантин изменил в корпоративной культуре? // Блог Trud.com 2020 URL:<https://blog.trud.com/blog/2020/07/16/chtokarantin-izmenil-v-korporativnoi-kulture/>.

⁷ Джени Чатман, Франческа Джинно Чем пандемия опасна для культуры вашей компании // Harvard Business Review 2020.

⁸ Маркус Бонни, Уроки пандемии: Как компании и их сотрудники будут привыкать к новым реалиям // Forbes 2020 URL:<https://www.forbes.ru/forbeslife/407411-uroki-pandemii-kak-kompanii-i-ih-sotrudniki-budut-privykat-k-novym-realiyam>.

INFLUENCE OF THE PANDEMIC ON THE CORPORATE CULTURE OF ORGANIZATIONS

© 2020 Lutskaya Anastasia Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: luczkayan@mail.ru

© 2020 Malysheva Elena Anatolievna

Senior Lecturer, Department of Management

Samara State University of Economics

E-mail: sam.malysheva@mail.ru

The COVID-19 pandemic that has hit the world has had a significant impact on all aspects of society. The closure of many organizations in quarantine in the spring of 2020 not only entailed a new economic crisis, but also put the companies in front of the need for changes, transformation required everything from basic production processes to the structure of corporate culture. The uncertainty of the future caused by the pandemic, the transition to new formats of work and the stress caused by this have left an indelible mark on the corporate culture of various companies, which has set new tasks for the heads of firms that require solutions.

Keywords: corporate culture, external and internal communications, values of corporate culture, adaptability of corporate culture.

СПОНСОРСТВО КАК СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ВИД ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СПОРТЕ

© 2020 Луцкая Анастасия Владимировна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: luczkayan@mail.ru

© 2020 Савельева Ольга Викторовна

старший преподаватель кафедры физического воспитания

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Saveleva_leya@mail.ru

В статье рассматривается спортивное спонсорство как специфический вид предпринимательской деятельности. На рынке частного спонсорства предприниматели сталкиваются с рядом проблем и рисками окупаемости, особенно в период пандемии. Для увеличения объемов вложений в спорт необходимо снизить эти риски путем совместных действий государства, компаний-спонсоров и спортивных организаций, а также перестроиться под новые требования, которые предъявляет современная конъюнктура рынка.

Ключевые слова: спортивное спонсорство, государственно-частное партнерство (ГЧП), риски окупаемости, частные инвестиции в спорт.

В современных условиях теме частного спонсорства уделяют недостаточно внимания в России. Предприниматели зачастую неправильно понимают смысл спонсорства, к тому же оно пугает их большими рисками окупаемости, а отсутствие централизованных спонсорских организаций мешает его систематизированному развитию. Если сравнивать сложившуюся ситуацию на российском рынке спонсорства с ситуацией на зарубежном рынке, в частности с рынком спонсорства США, то отставание России еще заметнее.

Спонсор – физическое или юридическое лицо, предоставляющее финансовую помощь или иные услуги определенным организациям для проведения различных мероприятий. Спонсорство формирует образ социальной ответственности, тем самым повышая уровень лояльности клиентов. Выгоды спонсора от участия в данной деятельности заключаются в рекламе, которая в свою очередь может косвенно привести к увеличению продаж¹. Результат от спонсорской деятельности зависит от множества факторов, что значительно повышает риски окупаемости, поэтому для поддержки спонсоров в законодательстве многих стран предусмотрены налоговые или иные льготы. Так как спонсорская деятельность в спорте всегда сопряжена с неопределенностью и риском, плохо разработанная спонсор-

ская программа автоматически трансформируется в благотворительность. Это мешает целям организации-спонсора, к которым, прежде всего, относится: получение экономического эффекта от осуществляемой деятельности, увеличение целевой аудитории, повышение прибыли, повышение уровня узнаваемости марки, бренда и повышение имиджа организации².

В России большее внимание уделяется развитию государственно-частного партнерства (ГЧП), а не частному спонсорству, так как последнее до сих пор мало привлекательно для большинства компаний.

Государство же обеспечивает инвесторов заказами, как бы являясь гарантом окупаемости проектов. По словам Павла Колобкова, Министра спорта Российской Федерации, «применение ГЧП позволяет экономить странам от 15% до 20% государственных расходов». На заседании Совета при Президенте РФ в марте 2019 году Павел Колобков отметил, что в Министерстве спорта системно работают над привлечением внебюджетных инвестиций и развитием государственно-частного партнёрства, кроме того формируется комплекс мер, направленный на привлечение частных инвестиций в спортивную отрасль³. Помимо этого, развитие ГЧП является одной из задач Федерального проекта «Спорт – норма жизни», так 5 июня 2020 года на заседании Коллегии Минспорта Олег Матыцин отметил, что необходимо «привлекать частных инвесторов, особенно для крупных, коммерчески интересных объектов... с предоставлением гарантированного объёма госзадания». По данным ВГТРК уже в 2018 году ГЧП было запущено около 60 проектов, а объем частных инвестиций составлял 12,5 млрд рублей⁴. В июне 2020 года на заседании коллегии Министерства спорта РФ было предложено создать бюро спортивных инвестиций, целью которого стало бы привлечение средств частных компаний для финансирования спортивных проектов. При этом было замечено снижение объема финансирования спортивных программ со стороны федерального бюджета на 9% в 2020 году по сравнению с 2019 годом. «На снижение объема повлияло завершение глобальных проектов – чемпионата мира по футболу, Универсиады в Красноярске», – пояснил министр спорта Олег Матыцин⁵. В целом на многих заседаниях Минспорта обращается внимание на необходимость усиления внебюджетного финансирования спортивных программ, но конкретные меры, помимо создания бюро спортивных инвестиций, предложено не было.

Доля спортивного спонсорства, по данным ведущих российских спортивных агентств, в бюджетах частных компаний в среднем едва ли составляет 2,5-3%, при этом даже такие небольшие цифры достигаются в основном за счет крупнейших общероссийских компаний, таких как «Лукойл», «Газпром», «Ростелеком».

Неудачи России на рынке спонсорства можно связать и с особенностями менталитета россиян и с самой структурой российского спорта. Объемы инвестиций в первую очередь зависят от интереса публики, что делает российский спорт нерентабельной отраслью для спонсорства. Связано это с тем, что российский спорт

по своей инфраструктуре и качеству предлагаемых событий не всегда конкурентоспособен в сравнении с зарубежным, это значительно снижает интерес людей и затрудняет «продажу» российского спорта как продукта. Спонсорство до сих пор воспринимается многими предпринимателями как благотворительность, а не инвестиции. Однако в спонсорстве в отличие от благотворительности вложены деньги и усилия возвращаются в виде роста продаж, рекламы, улучшения репутации, повышению лояльности потребителей.

Еще одной проблемой спортивного спонсорства в России является отсутствие структурированности. Есть лишь несколько организаций, работающих в этой сфере, при этом отсутствуют спонсорские ассоциации. В России нет исследовательских агентств, специализирующиеся на оценке эффективности спонсорских рекламных кампаний и нет специализации в каких-либо сегментах рынка спортивного маркетинга и спонсорства. Отсутствие специализированных организаций для спортивного спонсорства, используемых за рубежом приводит к тому, что рынок спонсорства оказывается недостаточно прозрачным, а предприниматели не могут найти достаточно объективную информацию для осуществления вложений.

Однако несмотря на все проблемы сейчас на российском рынке уже есть компании, успешно реализующие свои спонсорские планы. Примерами долгосрочных спонсорских соглашений российских компаний являются договоры ОАО «Лукойл» с футбольным клубом «Спартак», ОАО «Газпром» с футбольным клубом «Зенит», ОАО «Ростелеком» с Федерацией фигурного катания на коньках России и т.д.

Если говорить о малом и среднем бизнесе, то их спонсорский потенциал все еще остается нереализованным.

До пандемии совокупный объем рынка спонсорства в России составлял около 1 млрд евро в год. Предполагалось, что 2020-й мог улучшить статистику, но из-за пандемии все спортивные мероприятия были отменены или перенесены на следующий год. Например, был отменен фестиваль Quicksilver New Star Camp, обычно собирающих около 5000 человек и больше 15 спонсорских партнеров на десятки миллионов рублей. «Пришлось отменить все буквально за 10 дней до события... Многие партнеры пошли нам навстречу, и мы согласовали новые схемы оплаты», – объясняет основатель New Star Camp Игорь Игнатьев⁶.

Несмотря на отмену большинства матчей, от количества которых зависят объемы инвестиций, компании не стали разрывать спонсорские соглашения, однако выплаты были приостановлены. Так как соревнования еще долго не будут проходить в офлайн формате, то есть вероятность, что еще не скоро выплаты не будут восстановлены в полном объеме.

Теперь в 2020 году прогнозируют сокращение спонсорской выручки профессионального спорта минимум на 25% по сравнению с предыдущим годом, даже если турниры возобновятся. Сейчас компаниям-спонсорам перестроить свою

маркетинговую стратегию и найти новые эффективные возможности для взаимодействия с аудиторией.

Спортивные клубы должны относиться к спонсорству как к серьезному партнерству, поэтому им нужно научиться взаимовыгодно сотрудничать со спонсорами, предлагая им эффективные решения для достижения различных экономических целей⁷.

Евгения Мальцева, директор Sponsor Consulting назвала состояние спонсорского рынка на настоящий момент «чистилищем». Она увидела в пандемии «возможность для создания нового продукта, а для некоторых спортивных проектов в регионах – «продукта» в целом»⁶.

Таким образом, увеличение объемов частных инвестиций, спонсорства и ГЧП может поднять российский спорт на новый уровень. Уже сейчас государством делаются попытки популяризировать спорт в России. Так целью федерального проекта «Спорт – норма жизни» является увеличение занимающихся спортом до 55%. Это безусловно приведет к повышению внимания спонсоров и инвесторов к спорту, несмотря на влияние пандемии, которая сильно подкосила спонсорский рынок. Сейчас крайне важно перестроиться под новые требования, которые предъявляет современная конъюнктура рынка.

¹ Федеральный закон "О рекламе" от 13.03.2006 N 38-ФЗ URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_58968/.

² Дмитриев А.Г. Спонсорство, как вид проектной деятельности URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sponsorstvo-kak-vid-proektnoy-deyatelnosti>.

³ Карташов А. Павел Колобков о росте инвестиций в спорт и возможности проведения Олимпиады в России» // ТАСС 2018 URL :https://minsport.gov.ru/press-centre/news/32575/?sphrase_id=1044802.

⁴ Матыцин О.В., Пресс-служба Минспорта России: «Выступление Олега Матыцина на итоговом заседании Коллегии Минспорта» 2020 URL: https://minsport.gov.ru/press-centre/news/35001/?sphrase_id=1044803.

⁵ Пресс-служба Минспорта России: «Состоялось заседание Совета при Президенте Российской Федерации по развитию физической культуры» 2019 URL: https://minsport.gov.ru/press-centre/news/33485/?sphrase_id=1044803.

⁶ Орлов Ф. «Это чистилище»: каким станет спонсорский рынок спорта после пандемии // Forbes 2020 URL: <https://forbes-ru.turbopages.org/forbes.ru/s/biznes/400539-eto-chistilishche-kakim-stanet-sponsorskiy-rynok-sporta-posle-pandemii>.

⁷ Камзалав А. «Каково быть спонсором на Руси?» // Журнал "СБК. Спорт Бизнес Консалтинг" № 4(21) 2015 URL: <https://www.s-bc.ru/news/Kakovo-byt-sponsorom-na-Pusi.html>.

SPONSORSHIP AS A SPECIFIC TYPE OF BUSINESS ACTIVITY IN SPORTS

© 2020 **Lutskaya Anastasia Vladimirovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: luczkayan@mail.ru

© 2020 **Savelyeva Olga Viktorovna**

Senior lecturer of the Department of physical education

Samara State University of Economics

E-mail: Saveleva_leya@mail.ru

This article examines the problems of Russian sponsorship. The state of the sponsorship market in Russia, especially after the pandemic, leaves much to be desired. To increase the volume of investments in sports, it is necessary to reduce the risks of recoupment. This can be achieved through joint actions of the state, sponsoring companies and sports organizations interested in sponsorship.

Keywords: sports sponsorship, public-private partnership (PPP), payback risks, private investment in sports.

ВЗГЛЯД НА РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2020 Муравьева Дарина Андреевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: muraveva_darina@mail.ru

Данная статья посвящена анализу изменений в сфере недвижимости в период пандемии. Автор рассматривает процесс пандемии как одно из главных событий, повлиявших на спрос на рынке недвижимости.

Ключевые слова: аренда, недвижимость, экономика, спрос, закон, финансы.

Пандемия коронавирусной инфекции COVID-19 затронула все важные аспекты жизни граждан России.

Проблема появления нового вируса выявила острую уязвимость бизнеса и его работников. Компании прекратили заключать новые договора по найму, огромное количество работников по всему миру было переведено на удаленную работу. Часть осталась вовсе без работы. Коронавирус отрицательно сказался на покупательской способности населения. Очевидно значительное снижение спроса¹.

Напрямую пандемия повлияла и на рынок недвижимости. Данный рынок инертен. Изменения цены, спроса и предложения происходят медленно: первые реакции на экономические кризисы проявляются спустя несколько месяцев. Поэтому в середине марта во время первой волны COVID-19, когда ВОЗ объявила пандемию, никто не воспринимал в серьез и не думал, что это существенно отразится на рынке жилья. Однако карантинные меры внесли свои поправки.

Одними из первых, кто пострадал от вируса, стали арендодатели. Стоимость аренды снижается прямо на глазах. И это наблюдается как в крупных городах, так и в городах-миллионниках.

По сравнению с благоприятными месяцами спрос уже упал в среднем до 50%. Потенциальные арендаторы находятся в режиме ожидания. Многие пытаются понять, как будут разворачиваться события, когда снимут ограничения.

Если предположительно поделить на уровни рынок аренды квартир по стоимости аренды, то наибольшее влияние пандемия оказала на средний. Для того, чтобы жить в привычном ритме и не подвергаться изменениям, важно иметь финансовые «подушки безопасности» и большой опыт в экономическом планировании. Такое можно сказать про арендаторов, отдающих предпочтение премиальной недвижимости. За счет людей, которым пришлось расторгнуть договор

аренды квартир из среднего ценового сегмента и получилось найти вариант подешевле – рынок недорогой недвижимости начинает набирать популярность².

Новый «антикризисный» закон, который был принят 1 апреля 2020 года, дает право арендаторам потребовать отсрочку арендной платы. Сроки и требования к условиям данной отсрочки установлены Правительством РФ. К тому же, арендатор имеет потребовать право уменьшить плату за аренду за период 2020 года. Основанием такого требования может являться невозможность использования имущества, в связи с введенным режимом повышенной готовности или чрезвычайной ситуации³.

Кроме того, Государственная Дума 22 мая 2020 года приняла в третьем окончательном чтении законопроект о праве арендаторов недвижимости отказаться от договора аренды в случае отказа арендодателя снизить размер арендной платы. Новые поправки касаются только представителей малого и среднего предпринимательства (МСП) из пострадавших в кризис отраслей и будут действовать до 1 октября 2020 года⁴.

Очевидно, что большому количеству собственников недвижимости придется непросто, однако арендный рынок не входит в список наиболее пострадавших от кризиса, который был спровоцирован из-за мер по борьбе с коронавирусом.

Со стороны правительства были предложены следующие рекомендации для региональных властей и для органов местного самоуправления: предоставить ИП и юридическим лицам (собственникам объектов недвижимости) меры по поддержке, которые связаны с оплатой налога на имущество как организации, так и имущество физических лиц, арендной платы за землю, земельного налога. Одним из главным условием данной поддержки со стороны властей является предоставление отсрочки арендаторам, про которую упоминалось выше в данной статье⁵.

¹ Асаул А.Н. Экономика недвижимости: Учебник. – 2-е изд. 2016. С. 23-26.

² Евтушенко Н.А. Влияние коронавируса на рынок недвижимости. Статья. 2020

³ Колокольников Д.П. Пандемия все изменила. Статья. 2020

⁴ Марченко А.В. Экономика и управление недвижимостью. Учебное пособие. 2017. С. 30-33

⁵ Старинский В.И. Экономика недвижимости. Анализ доходности и оценка стоимости. Пособие. 2017. С. 59-61.

A LOOK AT THE REAL ESTATE MARKET IN RUSSIA DURING THE PANDEMIC

© 2020 Muravyeva Darina Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: muraveva_darina@mail.ru

This article is devoted to the changes in real estate in the period of the pandemic. The authors consider the pandemic process as one of the main events that influenced the demand for real estate.

Keywords: rent, real estate, economics, demand, finance.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

© 2020 Новиков Иван Васильевич

магистрант

Санкт-Петербургский государственный университет

E-mail: st026961@Student.spbu.ru

Анализируются как существующие, так и потенциальные проблемы развития экономики Российской Федерации в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19, рассматриваются меры, которые принимает правительство для решения данных проблем и для эффективного развития экономики в сложившейся ситуации.

Ключевые слова: экономика России, экономические последствия, пандемия, экономический кризис.

В настоящее время экономика России переживает нелёгкие времена. Последние 5-6 лет, эксперты, в сфере экономики, предсказывают наступление глобального экономического кризиса, но никто не мог предположить, что предпосылкой кризиса послужит, ни перекапитализация существующих рынков, ни усиление монополизации экономического пространства, а пандемия коронавирусной инфекции COVID-19. Каждый день СМИ информируют об ухудшении экономической ситуации во всем мире, но, возможно, что более тяжёлые экономические последствия пандемии мы ощутим после её преодоления.

По мнению некоторых российских экспертов и исследователей, в экономике Российской Федерации ожидается снижение валового внутреннего продукта не менее чем на 10-20%, также пандемия оказывает отрицательное влияние на цены на мировом рынке на энергоносители, ¹ коснётся это и нефтяной отрасли, занимающей основное место экспортируемых товаров в России и реализующих экономику страны. В условиях карантина спрос на нефть и продукты её переработки упал, что естественно приводит и к падению цен.

Руководитель Экономической экспертной группы Евсей Гурвич считает, что российскую экономику ожидает пять шоков: частичное разрушение внешнеэкономических партнёрских взаимоотношений РФ с другими странами, что повлияет на микро и макроэкономические процессы; падение цен на нефть приведёт к тому, что экономика РФ не дополучит финансовые ресурсы; усиление оттока капитала, что происходит во время любого кризиса; ужесточение ограничительных мер, которое приведёт к снижению предпринимательской и инвестиционной активности бизнеса и покупательской способности населения, что в совокуп-

ности серьёзно ударит по национальной экономике; пятый шок, как сказал Евсей Гурвич, «уникальный» – это неопределённость, которая лишает возможности строить планы развития бизнеса на ближайшее будущее, притом, что ощутимой помощи от государства нет.²

Заместитель начальника отдела аналитических исследований Института комплексных стратегических исследований (ИКСИ), Вера Кононова, в апреле 2020 года оценивала перспективы развития экономики РФ в условиях пандемии оптимистично – снижение ВВП на 1-3%. Аналитики Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования указывали, что спад по итогам года составит 2,5-3%.

При этом Вера Кононова констатировала, что, по данным Центра стратегических разработок уже на первой неделе 49% предприятий перевели работников на неполный рабочий день и снизили им зарплату, к концу года треть предприятий ожидает снижения спроса на продукцию, а пятая часть ожидает падения выручки на 25% и, конечно же, дальнейшая эскалация кризиса ничего хорошего экономике России не принесёт. В итоге, в случае длительной пандемии Вера Кононова считает, что суммарный дефицит бюджетной системы РФ составит 10% ВВП.³

«Неопределённость гигантская. Мы не знаем, как ситуация будет развиваться. Полностью последствия того, что уже реализовалось, мы тоже не прошли» – так считает ректор Российской экономической школы Рубен Ениколопов. Во-первых, особенности производственного цикла таковы, что предприятия ещё некоторое время отработывали или ещё отработывают старые заказы, что будет с новыми – неизвестно. Во-вторых, в России огромное количество ресурсов стекается через нефтегазовый комплекс, а уже потом распределяется вглубь всей экономики. Следовательно, весеннее падение цен на нефть, по мнению Рубена Ениколопова, до экономики ещё полностью не дошло, поэтому депрессивная фаза российской экономику ещё ждёт.⁴

Что же мы видим уже сейчас. Многие компании сократили количество своих работников. По официальным данным Минтруда РФ с марта месяца число безработных выросло на 1,3 миллиона человек, соответственно уровень безработицы вырос до 6,4%. Если на начало пандемии официально зарегистрированных безработных было 727 тысяч, то за период пандемии их число увеличилось до 3,6 миллиона человек.⁵ По подсчётам аналитиков, скрытая безработица может достичь 12%.

В самом нестабильном положении оказались работники сферы услуг (гостиничный бизнес и туристические услуги (понесли потери в размере 1,5 триллионов рублей), розничная торговля, развлечения и отдых и т.д.). Огромные потери несут авиакомпании.

Конечно же, пандемия коронавирусной инфекции COVID-19 отразится на жизни россиян. Потеря работы, снижение доходов, небольшой объём сбереже-

ний, всё это приведёт к тому, что потребительские расходы будут направлены только на услуги и товары первой необходимости. Следовательно, целые сектора экономики после пандемии не могут рассчитывать на то быстрое восстановление спроса, катастрофическое положение с доходами населения серьёзно ограничит возможности быстрого восстановления экономики.

Вынужденное ограничение бизнес-активности показало, что в критической ситуации малый и средний бизнес оказался незащищенным, так как у него нет «финансовой подушки безопасности». А сбой или остановка деятельности малых и средних предприятий влечёт за собой массу проблем, поэтому государство должно продолжать прилагать усилия, которые должны быть нацелены на стабилизацию функционирования этих сегментов бизнеса.

Профессор кафедры экономической теории Российского экономического университета им. Плеханова, Елена Устюжанина, считает, что потери экономики РФ будут зависеть от того, насколько долго продлится пандемия, каковы будут нефтяные котировки и стратегия действия других государств. Первые два фактора будут иметь краткосрочный характер. А вот третий долгосрочный фактор (переформатирование мирохозяйственных связей, активация процесса возвращения в развитые страны производств, снижение объёмов международной торговли) может оказаться более опасным для экономики РФ.⁶

На протяжении всего времени пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 федеральное правительство и региональные власти прилагают усилия для поддержания сфер хозяйственной деятельности, наиболее пострадавших от пандемии.

В своём обращении к гражданам 25 марта 2020 года, В.В. Путин, озвучил меры, которые нацелены на поддержку экономики в условиях распространения на территории РФ коронавирусной инфекции. Эти меры сосредоточены в четырёх направлениях: поддержка населения и обеспечение его товарами первой необходимости; поддержка тех отраслей экономики, которые оказались в зоне риска; поддержка малого и среднего бизнеса; общесистемные меры.⁷

В то же время, даже в этот непростой период можно найти свои плюсы. Одно из достижений – выход на совершенно иной уровень диалога между бизнесом и государством, который стал эффективнее в несколько раз. Недаром пройдёт пандемия для сферы здравоохранения, на эту сферу доля расходов растёт и, скорее всего, будет расти и дальше.

Ситуация с распространением коронавирусом пока не улучшается, а наоборот усугубляется с каждым днём. Реальные масштабы проблем и последствия, которые понесёт экономика России от пандемии, на сегодняшний момент оценить достаточно сложно. Президент Российской Федерации В.В. Путин оценил перспективы российской экономики. Он заявил, что инфляция находится в рамках целевых показателей – в районе 4%, у России одна из наименьших долговых нагрузок в мире – около 3%, совокупный долг – 17%. Всё это даёт возможность

РФ чувствовать себя уверенно и строить дальнейшие планы по развитию экономики.

«У нас достаточно свободное передвижение капитала. Мы не будем его ограничивать. Это вызывает, надеюсь, доверие к российской экономике. Об этом свидетельствует и возврат капитала. Это настраивает на оптимистический лад» – заявил Президент.⁸

Безусловно, пандемия коронавирусной инфекции не пройдет даром для экономики России, это приведёт к невозможности реализации всех масштабных планов государства. Долгосрочные проекты могут уйти на второй план, уступив место правительственным мерам экономической поддержки. Но никто не собирается отказываться от национальных проектов, вера в улучшения в нашей стране всегда есть, поэтому надо смотреть в будущее с оптимизмом.

¹ Эксперты рассказали о последствиях коронавируса для мировой экономики/РИА Новости. URL: <https://ria.ru/20200302/1566873678.html> (дата обращения: 10.11.2020).

² Экономике России ждут пять шоков в результате пандемии коронавируса /NEWS. URL: <https://www.newsru.com/finance/09apr2020/rus5shocks.html> (дата обращения: 09.11.2020).

³ Вера Кононова Какие потери понесёт экономика России в условиях пандемии. URL: <https://icss.ru/novosti/kakie-poteri-poneset-ekonomika-rossii-v-usloviyakh-pandemii> (дата обращения: 11.11.2020).

⁴ Ректор РЭШ: Негативный эффект пандемии может быть гораздо сильнее простого падения ВВП. URL: <https://www.interfax.ru/interview/722564> (дата обращения: 11.11.2020).

⁵ Минтруд назвал число зарегистрированных безработных в России. URL: <https://www.vedomosti.ru/Economics/news/2020/08/31/838245-mintrud-nazval-chislo> (дата обращения: 09.11.2020).

⁶ Эксперты РЭУ о влиянии коронавируса на экономику. URL: <https://www.rea.ru/ru/koronavirus/Pages/koronavirus-experti.aspx> (дата обращения 10.11.2020).

⁷ Обращение к гражданам России. URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/63061> (дата обращения 08.11.2020).

⁸ Владимир Путин оценил перспективы развития российской экономики в условиях пандемии коронавируса. URL: <https://www.kp.ru/online/news/4064392/> (дата обращения: 10.11.2020).

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY UNDER THE CONDITIONS OF THE PANDEMIC OF CORONAVIRUS INFECTION COVID-19

© 2020 Novikov Ivan Vasilyevich

Undergraduate

Saint-Petersburg State University

E-mail: st026961@Student.spbu.ru

Both the existing and potential problems of the development of the Russian economy in the context of the COVID-19 coronavirus infection pandemic are analyzed, and the measures taken by the government to solve these problems and for the effective development of the economy in the current situation are considered.

Keywords: Russian economy, economic consequences, pandemic, economic crisis.

ПРЕДПОСЫЛКИ ПОЯВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ

© 2020 Рожнова Марина Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 11072001Vfhbyf@mail.ru

Статья посвящена изучению предпосылок появления в Российской Федерации цифрового рубля, внедрение которого скажется на обороте массы наличных денег в стране. Оценена возможность реализации данной программы в современной России и предполагаемые последствия для финансового рынка нашей страны.

Ключевые слова: цифровой рубль, наличные деньги, современные технологии, поколение z, ЦБ РФ.

Современные технологии не стоят на месте, каждый день мы узнаём о новых научных разработках, которые плотно входят в нашу жизнь. Они призваны для улучшения и упрощения пользования гражданами, ресурсами определённой отрасли.

Одна из важнейших структур в нашей жизни – это деньги, их масса, оборот, и конечно же их "форма".

Наряду с другими отраслями, в финансовой, за последнее десятилетие прошло большое количество изменений.

Вместе с наличными деньгами в оборот плотно вошли и без наличные методы оплаты. Всё чаще в магазине можно увидеть людей расплачивающихся пластиковой картой или мобильным устройством. Вместе с этим, активно расширяется использование новых финансовых цифровых технологий банками, организациями и государством в целом. Из-за этого встаёт логичный вопрос, о создании на территории Российской Федерации своей цифровой валюты. Она будет выступать как дополнительный вид оплаты.

Считается, что с внедрением цифрового рубля, так будет называться эта валюта, мы сможем решить массу вызовов возникших перед финансовой системой.

Давайте разберёмся в этих вызовах, и сможет ли цифровой рубль их действительно решить?

Ни для кого не секрет, что объём наличных средств в торговом обороте растёт. Это связано с постоянным ростом численности населения и необходимости денежных средств на обеспечение жизнедеятельности всех жителей страны. Не

* Научный руководитель – Тимофеев Александр Вадимович, кандидат педагогических наук, доцент.

смотря на всю популярность карт, и мобильных средств оплаты, преимущественная часть людей в РФ пользуется наличными деньгами, особенно в регионах.

Наличные деньги – это бумага, производство, затрачивание ресурсов на работу печатных станков, персонала их обслуживания, одним словом большие затраты для бюджета страны.

Правительство считает, что ключевым недостатком наличных средств является затратность на их производство, государству это не выгодно.

Цифровая валюта же будет требовать меньше затраты на производство. Она будет более рациональной в использовании.

Её нельзя будет постирать, она не порвётся, она более долговечна именно в своём выражении.

Но есть нюансы решение которых потребует большего вложения бюджетных средств страны в данную программу, чем на напечатание бумажных денег.

Россия большая страна, и в части её регионов до людей ещё не дошли технологии банковских карт, не говоря уже о цифровом рублёвая. Приспособление этого пласта людей к новым технологиям, и оцифровывание их жизненного пространства будет финансово неприподъёмно для государства, особенно сейчас в трудной эпидемиологической ситуации в стране.

Мы не говорим, что введение цифрового рубля уничтожит наличные деньги, ни в коем случае. Как мы рассуждали ранее, это проблематично будет сделать в нашей стране, где развитие информационных технологий в некоторых регионах давно остановилось

По стратегии развития цифрового рубля он должен оказать поддержку финансовой стабильности страны.

Так как это будет первая цифровая валюта на территории нашей страны, она откроет новые торговые пространства и позволит защитить населения от покупки крипто валют, которые в отличие от нашей цифровой валюты не защищены государством.

В своём докладе «О цифровом рубле» ЦБ РФ утверждает, что несмотря на то, что у новой интернет валюты функции фактически такие же, как и у других средств оплаты, преимущество нового рубля заключается в непосредственной связи гражданина страны и ЦБ РФ.

Теперь посредник в лице коммерческого банка людям, использующим цифровой рубль будет не нужен. Контроль за качеством операций и начислений, на себя берёт ЦБ РФ.

Это позволит привлечь в систему электронных операций такие субъекты экономической жизни, как юридические лица. Которым раньше было запрещено переводить деньги в виду закона «О национальной платёжной системе».

Именно тот факт, что этот проект курирует главный банк страны и даёт некое чувство финансовой защищённости и безопасности.

В целом идея Центра Банка России по уменьшению посредников и финансовых издержек выглядит привлекательно.

Однако не стоит забывать о возможных последствиях в виде:

1. Сокращения рабочей силы в банковской сфере.
2. Повышение доходов банков от транзакций.
3. Увеличение стоимости фондирования, что негативно отразится на кредитоспособности банков.

4. Может произойти отток средств со счетов в банках в цифровой рубль и это приведет к повышению процентных ставок на банковские депозиты.

Цифровой рубль – это конечно же что-то новое и не изведенное, то что нужно изучать, постигать, и разбираться в нём. Но сейчас многие эксперты заявляют, что это небольшой шаг в будущее которого нельзя избежать.

Для успокоения можем отметить тот факт, что данные инновации затрагивают интересы экономики одной из ведущих стран в мире. И легкомысленно к этому процессу никто подходить не будет.

Самое главное подходить ко всем подобным технологиям с интересом и энтузиазмом, ведь мы поколение Z и для нас цифровой рубль это наше будущее.

¹ Федеральный закон от 27 июня 2011 г. N 161-ФЗ г. Москва "О национальной платёжной системе"

² Бакиев Р.М. Цифровая валюта в российской экономике. Экономика и социум. 2017;

³ Трунцевский Ю.В. Цифровая (виртуальная) валюта и противодействие отмыванию денег: правовое регулирование. Банковское право. 2018;(2)

⁴ Стефанова Н.А., Герасимович А.Л. Криптовалюта как единая мировая децентрализованная валюта. Актуальные вопросы современной экономики. 2017;(3):

⁵ Шавина Е., Каленов О., Кукушкин С. Может ли криптовалюта стать альтернативой традиционным валютам? Экономика знаний: теория и практика. 2017.

PREREQUISITES FOR THE EMERGENCE OF DIGITAL RUBLE IN RF

© 2020 Roznova Marina Alexandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: 11072001Vfhbyf@mail.ru

The article is devoted to the study of the prerequisites for the emergence of the digital ruble in the Russian Federation. The introduction of which will affect the turnover of the mass of cash in the country. We will also analyze the possibility of implementing this program in modern Russia, and the possible consequences for the financial market of our country.

Keywords: Digital ruble, cash, modern technologies, generation z, Central Bank of the Russian Federation.

* Scientific adviser – **Timofeev Alexander Vadimovich**, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor.

ПОСЛЕДСТВИЯ ПАНДЕМИИ COVID-19 ДЛЯ БИЗНЕСА

© 2020 Филатова Виктория Владимировна*

студент

Социально-экономический институт
Саратовский государственный технический университет им. Ю.А. Гагарина
E-mail: filatova.mar.200183@gmail.com

Статья посвящена рассмотрению эконометрической модели в период пандемии. Информация собрана на основе статистических данных, опубликованных в СМИ. Оценка, прогнозирование, анализ – это далеко не полный перечень задач, которые решаются при помощи статистического анализа данных. Подробнее об этом читайте в статье.

Ключевые слова: бизнес, эконометрика, COVID-19, пандемия, статистический анализ данных, проблемы экономики.

Ни для кого не секрет, что вирус COVID-19 повлиял на все экономики мира, ни одну страну мира вирус не обошёл стороной, поэтому некоторым странам пришлось ввести ограничения. В связи с этими ограничениями страны претерпевают колоссальные изменения. На сегодняшний день я предлагаю рассмотреть экономику РФ и те последствия, которые повлечёт вирус за собой. В настоящее время, многие российские ученые – экономисты бьют тревогу. Они считают, что в результате стремительного роста заражённых вирусом COVID-19 и вследствие отрицательного воздействия данной пандемии на мировую экономику.

Россия столкнулась с существенными финансово – экономическими проблемами. Как статистические данные могут помочь спрогнозировать дальнейшее развитие событий? В соответствии с данными реестра МСП и ЕГРЮЛ были получены данные о том, что пандемия COVID-19 в России затронула порядка 4,27 млн компаний и ИП от общего числа 6,05 млн, то есть до 67% малых, средних и крупных предприятий и ИП.

В начале апреля 2020 года правительство РФ утвердило список пострадавших отраслей среди них – туристический бизнес, гостиничный бизнес, авиаперевозки и общепит.¹

Проанализировав данные «INFOLine Аналитика» мною была составлена таблица.²

На основе данной таблицы можно сделать вывод о том, что многие отрасли бизнеса понесли огромные убытки в связи с прекращением своей деятельности.

* Научный руководитель – **Кочетыгова Ольга Вениаминовна**, кандидат экономических наук, доцент.

Данные приведены за один день, но суммы уже внушительные. Посчитав сумму убытков за 5 месяцев самоизоляции можно сделать вывод о том, что пандемия действительно пошатнула многие организации, а некоторые из них и вовсе ликвидировались.

Сумма убытков организаций в будний и выходной день

Наименование объекта	Будний день	Выходной день
1. Кофейня в центре Москвы	120 тыс. руб.	215 тыс. руб.
2. Театр «Гоголь-центр»	300 тыс. руб.	900 тыс. руб.
3. Выставка в «Манеже»	6 млн руб.	7.9 млн руб.
4. ТРЦ около 45 тыс. кв. км	65 млн руб.	85 млн руб.
5. Цветочный магазин	38 тыс. руб.	47 тыс. руб.

Пандемия затронула различные стороны общественной жизни, вследствие чего привычный отдых многих семей на курортах стал невозможным. Люди были вынуждены остаться в своем городе на некоторое время, а это значит, что абсолютно исключались посещения родственников из других стран и городов. Казалось бы, что этим все ограничилось, но – нет. У любой медали есть две стороны, а это значит, что компании, специализирующиеся на авиаперевозках так же пострадали. Следующим примером будет рассмотрена компания «Аэрофлот». По данным «Аэрофлота» на начальной стадии изоляции международными линиями группы воспользовались на 54% пассажиров меньше, а перевозки на внутренних маршрутах снизились на 19.5%. В связи с осложнением ситуации с 23 марта 2020 года авиаперевозки были полностью прекращены до нормализации положения.³

Графически изобразим, как изменилось количество рейсов за последнее время.⁴

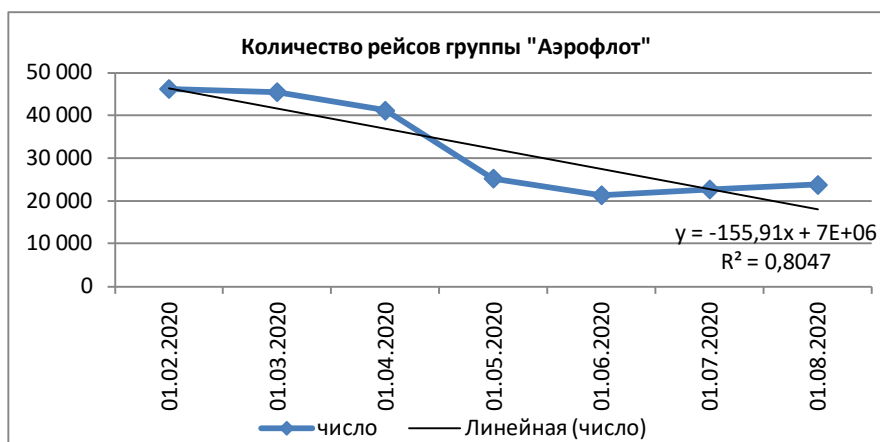


Рис. 1. Изменение количества рейсов от даты во время пандемии

Из данных графика мы можем наблюдать, что разброс точек относительно прямой непостоянен. Для начального периода – шире, а для конечного – уже. Это говорит о гетероскедастичности остатков. Кроме того, количество рейсов значительно уменьшилось по сравнению с предыдущими периодами на 80 %.⁵ Что касается пассажиропотока данной организации, то ситуация достаточно печальная. Изобразим это графически.

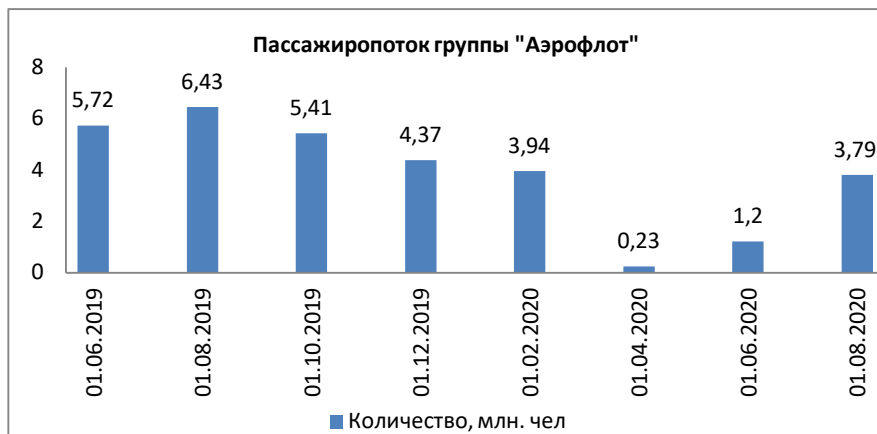


Рис. 2. Динамика изменений числа пассажиров от времени

Из графика мы наблюдаем числа пассажиров данной компании. В августе 2019 года пассажиропоток достиг наибольших результатов, а после – количество пассажиров стало снижаться. Самый низкий показатель приходится на апрель 2020 года, так как в России был введен карантин. Однако полёты все-таки совершались, но люди, которые воспользовались авиаперевозкой, были вынуждены оставаться дома на самоизоляции для устранения распространения инфекции.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что компании действительно претерпевали негативные изменения, а некоторые вовсе ликвидировались⁶. На данный момент многие компании вынуждены проводить дополнительную эмиссию ценных бумаг с целью привлечения дополнительных средств, которые пойдут на погашение долга и операционные расходы в период восстановления.

1. Влияние коронавируса на бизнес. URL: <https://www.auditit.ru>.

2. Информационно-аналитическое агентство «INFO-Line». URL: <https://infoline.spb.ru>.

3. Аэрофлот оценил свои потери от коронавируса как «большие». URL: <https://www.interfax.ru>

4. Информация об изменениях, связанных с COVID-19 URL: <https://www.aeroflot.ru>

5. Результаты операционной деятельности группы «Аэрофлот». URL: <http://ar2019.aeroflot.ru>

6. Коронавирус тормозит бизнес. URL: <https://www.kommersant.ru/>

BUSINESS IMPLICATIONS OF THE COVID-19 PANDEMIC

© 2020 Filatova Victoria Vladimirovna*

Student

Social and Economic Institute

Yuri Gagarin Saratov State Technical University

E-mail: filatova.mar.200183@gmail.com

The article is devoted to the consideration of the econometric model during a pandemic. The information is collected on the basis of statistical data published in the media. Assessment, forecasting, analysis – this is not a complete list of tasks that are solved using statistical data analysis. Read more about this in the article.

Keywords: business, econometrics, COVID-19 pandemic, statistical data analysis, economic problems.

* Scientific adviser – **Kochetygova Olga Veniaminovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

КАК МАРКЕТИНГОВАЯ МОДЕЛЬ AIDA МОЖЕТ ПОМОЧЬ БИЗНЕСУ ВЫЙТИ ИЗ КРИЗИСНОГО ПОЛОЖЕНИЯ

© 2020 Щербаков Владислав Андреевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vlad96541@mail.ru

© 2020 Швецова Елена Владиславовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shvetsova.e@mail.ru

Данная статья посвящена рассмотрению маркетинговой модели AIDA как инструмента, который может помочь компаниям остаться на рынке в период пандемии. Авторы рассматривают актуальность данной модели во время пандемии, её истоки, из чего она состоит. Приведены способы применения модели на практике.

Ключевые слова: модель AIDA, модель принятия инноваций, маркетинговая воронка, воронка продаж, маркетинг.

В настоящее время можно наблюдать на рынке избыток разных брендов, которые борются за внимание аудитории, а это означает, что найти потенциальных клиентов становится всё сложнее. Перед такими компаниями стоит вопрос, как можно выделиться среди конкурентов. Особенно актуальным этот вопрос стал, когда началась пандемия коронавируса. Основные принципы маркетинга остаются неизменными вне зависимости от того, работает бизнес в интернете или офлайн. Давняя маркетинговая модель, известная как модель AIDA, может помочь привлечь потенциальных клиентов к покупке.

В 1898 году Элиас Сент-Эльмо Льюис, в конечном итоге попавший в зал рекламной славы, анонимно написал колонку о трёх принципах рекламы, которые он нашёл полезными на протяжении всей своей карьеры в печатном журнале *The Inland Printer*, одном из самых влиятельных американских журналов 19 века. В своей колонке он утверждал, что успешная реклама всегда должна следовать определенной формуле.

«Задача рекламы – привлечь читателя, чтобы он посмотрел на рекламу и начал её читать; затем заинтересовать его, чтобы он продолжил читать; затем убедить его, чтобы, прочитав, он поверил. Если реклама содержит эти составляющие, это успешная реклама».

Другими словами, текст хорош только в том случае, если он привлекает внимание, вызывает интерес и вызывает убеждение именно в таком порядке. Он использовал эту модель продаж для своего рекламного агентства в Филадельфии. И благодаря этому завоевал большую популярность. Среди его клиентов были лидеры различных отраслей.

Первоначально разработанная для структурирования торговых переговоров, формула Льюиса, обозначенная аббревиатурой AIDA, вскоре стала применяться во всех областях маркетинга. Даже сегодня, спустя столетие принципы Льюиса все ещё остаются верными. Сегодня AIDA является одной из самых известных моделей рекламных исследований. В эпоху цифровых технологий бренды даже осваивают всю свою маркетинговую стратегию на модели AIDA.

Модель AIDA – это техника продаж, пережившая проверку временем и миллионы рекламных кампаний. Она способна эффективно воздействовать на потребителя, превращая аудиторию в покупателей и постоянных клиентов. Классическая формула AIDA описывает четыре этапа, через которые проходит потребитель, прежде чем принять решение о покупке.

A (attention) – внимание;

I (interest) – интерес;

D (desire) – желание;

A (action) – действие.

Именно в этих четырех плоскостях работает эта модель. На четырех этапах контент, которым делится компания как онлайн, так и офлайн должен привлекать внимание к бренду, вызывать интерес к продукту или услуге, стимулировать желание и побуждать к действиям, чтобы попробовать или купить его.

Модель AIDA считается моделью иерархии эффектов, что означает, что потребители должны пройти через каждый этап модели, чтобы выполнить желаемое действие. Как и в обычной маркетинговой воронке, на каждом этапе меньше потребителей, чем на предыдущем.

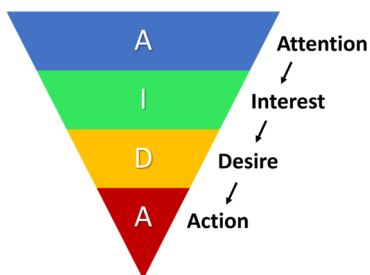


Рис. Модель AIDA ¹

Воронка показывает, что только часть запланированной целевой группы может быть побуждена рекламой сделать следующий шаг. Реклама, которая транслируется через средства массовой информации, обычно имеет огромный охват, но только часть многочисленных адресатов будет заинтересована в том, что предлагает рекламируемая компания, и ещё меньшее количество людей будут заинтересованы в том, чтобы действительно совершить покупку.

Нередко это техника встречается как AIDA(S), где S (Satisfaction) – это удовлетворение. По сути, это доработанная классическая модель, призванная обеспе-

чить базу постоянных клиентов. Здесь проходит работа над созданием сарафанного радио, так любимым предпринимателями².

Согласно модели AIDA, рекламодатели должны достичь четырёх коммуникационных целей, чтобы провести потенциальных клиентов с этапа, когда они впервые узнают о продукте, до момента совершения покупки.

A – Привлечь внимание

Первый шаг в AIDA – привлечь внимание потенциальных клиентов. Это своеобразное установление контакта с аудиторией. Важно привлечь клиента и чем больше их будет привлечено, тем лучше. В настоящее время для бизнеса жизненно важно иметь сильные позиции в интернете, потому что много покупок совершается именно там, особенно во время пандемии коронавируса.

Рекламодатели используют слуховые элементы на телевидении, радио или в Интернете. Почти во всех аудиовизуальных СМИ, поддерживаемых рекламой, короткие рекламные ролики воспроизводятся намного громче, чем обычное вещание. Это сделано для того, чтобы привлечь внимание зрителя. Эти объявления часто сопровождаются запоминающимися современными поп-песнями.

I – Поддерживать интерес

После того, как маркетологи привлекли внимание клиента, следующий шаг – заинтересовать его и поддержать этот интерес. На этом этапе процесса принятия решения представлены продукты и бренды, подчеркнуты их преимущества, показаны сценарии использования и представлены различные способы покупки продукта с точки зрения покупателя.

Цель второй фазы модели AIDA достигается, когда покупатель начинает взаимодействовать с рекламой и проявляет интерес к продуктам или услугам, которые ему предлагают. Однако, в отличие от времен Льюиса, теперь у рекламодателей гораздо больше возможностей заинтересовать целевую группу.

Рекламодатели особенно далеко продвинутся на данном этапе, если будут знать, в чём заинтересована целевая группа, что для них важно, какие у них есть потребности и какие проблемы они хотят решить.

D – Создать желание

На третьем этапе рекламные мероприятия предлагают информацию, которая подчеркивает преимущества их собственных продуктов и брендов по сравнению с продуктами конкурентов. Цель состоит в том, чтобы целевая группа увидела компанию в позитивном свете, а также её бренды, продукты и услуги.

A – Получите действие

Если маркетологам удалось создать спрос на определённые продукты или услуги для целевой группы, это должно привести к заключительному действию в модели AIDA, которое заключается в том, что заинтересованная сторона должна купить рекламируемый продукт или использовать предлагаемую услугу.

Реклама, направленная на инициирование действий, должна включать призыв к действию. Например, закажите наушники Bluetooth прямо сейчас! В рамках

модели AIDA реклама действует как стимул, который должен побудить к принятию решения о покупке.

С момента разработки модели AIDA более ста лет назад понимание рекламы и маркетинговых коммуникаций в корне изменилось с цифровой революцией. Тем не менее, вряд ли есть книги для специалистов по маркетингу, в которых не упоминается AIDA. Секрет успеха – простота. Это дает возможность использовать эту модель во многих областях маркетинга. Однако, решение о покупке может быть основано на множестве других влияющих факторов, таких как доступность, цены, советы, удовлетворенность клиентов и рекомендации. Влияние эмоциональных аспектов на восприятие бренда также практически не учитывается в модели AIDA.

Однако с 1990-х годов исследования эмоций получили признание в рамках нейромаркетинга и дают важные идеи для разработки, анализа и оптимизации рекламных методов. Поэтому модель AIDA следует рассматривать как упрощенную формулу, которая закладывает основу для систематического рассмотрения процесса принятия решений о покупке.

Таким образом, маркетинговая модель AIDA до сих пор остаётся эффективным способом привлечения потенциальных клиентов и осуществления продаж. Данная модель помогает бизнесу наладить контакт с потенциальными покупателями, зацепить его внимание и привести к совершению покупки. Это довольно универсальная модель, которая подходит как представителям малого и среднего бизнеса, так и крупным корпорациям. Модель AIDA может помочь компаниям стимулировать потребителей покупать больше и чаще, что в следствии позволит экономике быстрее выйти из кризиса.

¹ Статья «AIDA Model: From Attention, Interest and Desire to Action» [Электронный ресурс] // 2019 г. – Режим доступа: <https://www.business-to-you.com/aida-model/> (дата обращения: 12.11.2020)

² Большаков Н.М. «Модель AIDA в маркетинге: что это, принципы работы, техника продаж и практические советы по применению AIDA» [Электронный ресурс] // 2020 г. –Режим доступа: <https://blog.calltouch.ru/model-aida-v-marketinge-cto-eto-principy-raboty-tehnika-prodazh-i-prakticheskie-sovety-po-primeniyu-aida/> (дата обращения: 12.11.2020)

HOW AIDA'S MARKETING MODEL CAN HELP BUSINESS OUT OF CRISIS

© 2020 Shcherbakov Vladislav Andreevich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vlad96541@mail.ru

© 2020 Shvetsova Elena Vladislavovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: shvetsova.e@mail.ru

This article looks at the AIDA marketing model as a tool that can help companies stay in the market during a pandemic. The authors consider the relevance of this model during a pandemic, its origins, what it consists of. The ways of applying the model in practice are presented.

Keywords: AIDA model, innovation adoption model, marketing funnel, sales funnel, marketing.

ВЛИЯНИЕ КОРОНАВИРУСА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

© 2020 Якименко Кристина Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yakimenko.kkris.02@mail.ru

Данная статья посвящена анализу влияния коронавирусной инфекции на одну из важнейших сфер жизни общества - экономику. Оценено состояние экономики в настоящее время.

Ключевые слова: экономика, производство, безработица, кризис.

В 2020 году Россия столкнулась с мировой проблемой- пандемией COVID-19. Из-за нее в стране пострадали многие сферы жизни общества. Одной из них является экономика. С начала пандемии и по сегодняшний день можно отметить, что экономика России имела устаревший вид и была не готова к таким трудностям, поэтому Россия была вынуждена пересмотреть политику в отношении экономики.

В России за этот год многие предприятия, магазины, салоны остановили свою работу. Выручка от продажи продукции и от предоставления услуг резко упала и поэтому предприниматели стали разоряться. Это привело к тому, что стало происходить массовое сокращение работников и снижение заработной платы в плоть до прожиточного минимума. В следствии этого многие люди остались без работы, что повысило уровень безработицы в стране. Это же и повлияло на то, что граждане перестали выплачивать кредиты, что увеличило количество просроченных кредитов. Свою работу не прекратили только те предприятия, которые предоставляли товары первой необходимости.

Но больше всего пострадали от пандемии те отрасли, которые подразумевали непосредственный контакт с потребителем: кинотеатры, салоны красоты, кафе и рестораны, спортивные залы, а также легкая промышленность. Из-за того, что многие люди старались не выходить из дома, либо идти в магазины, которые находились в шаговой доступности, общественные транспортные средства стали получать меньше прибыли из-за большого оттока пассажиров.

Но не только общественный транспорт пострадал из-за ситуации в стране. Правительство для уменьшения распространения коронавирусной инфекции пе-

* Научный руководитель - **Калашникова Елена Борисовна**, кандидат исторических наук, доцент кафедры теории права и философии.

рекрыло доступ к выезду за границу. Это ударило по бюджету не только зарубежных стран, но и России. Ведь одним из источников дохода для развития других отраслей являются средства, получаемые с туристических поездок. Перекрытые границы повлияли и на то, что многие граждане РФ, находясь в других странах, не могли вернуться домой, в следствие чего страна должна была затратить большое количество денежных средств для их транспортировки и обеспечение им безопасность от вирусной инфекции.

Также экспорт России из-за закрытых границ стал значительно меньше. Продажа нефти, дерева и других природных ресурсов стала в разы меньше, как и цены на них стали значительно падать из-за кризиса в других странах. По некоторым данным, вывоз нефти за границу уменьшился на 2,5%, а вывоз дерева на 10%, а цена одного барреля в настоящее время составляет менее 44 долларов, хотя на начало 2019 года составлял более 65 долларов за один баррель. Экспорт ресурсов также является основным доходом страны для развития других отраслей и производств.

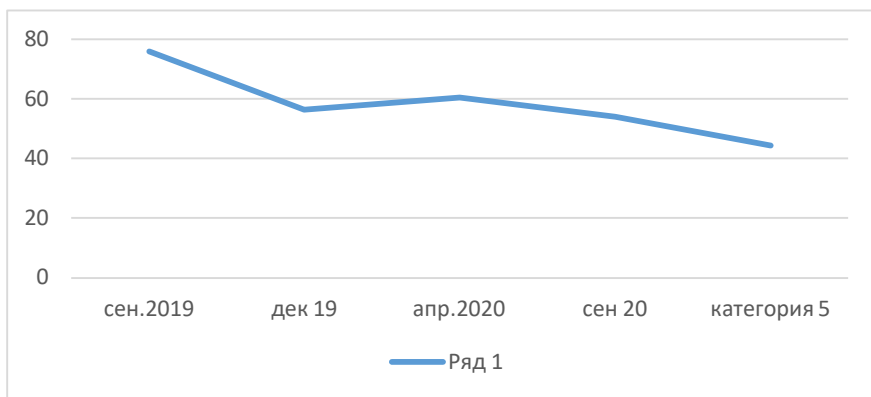


Рис. График изменения цены на нефть с 2019 по 2020 г.

На основе оценок экспертов падение экономики в России в 2020 году составит 3,5%. При грамотном подходе экономику можно будет стабилизировать, но на это уйдет много времени и также средств. Хотя, сейчас очень сложно спрогнозировать, как будет вести себя экономика в будущем. Поэтому, стране нужно быть готовой и к инфляции, и к большому уровню безработицы.

¹ Линджинг, Гуо. Мировая экономика и влияние на нее новой коронавирусной инфекции / Гуо Линджинг. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 16 (306). – С. 258-263.

² Дмитрий Завьялов, заведующий кафедрой предпринимательства и логистики для РИА «ФедералПресс».

³ Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес» Максимова Е.В., Рябцев А.Г.

⁴ Дмитриева, А. Д. Экономические последствия эпидемии COVID-19 / А. Д. Дмитриева. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 24 (314). – С. 174-177.

THE IMPACT OF CORONAVIRUS ON THE RUSSIAN ECONOMY

© 2020 Yakimenko Kristina Olegovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yakimenko.kkris.02@mail.ru

This article analyzes the impact of coronavirus infection on one of the most important spheres of society - the economy. The current state of the economy is assessed.

Keywords: economy, production, unemployment, crisis.

* Scientific adviser – **Kalashnikova Elena Borisovna**, Candidate of Historical Sciences, Associate Professor of Theory of Law and Philosophy Department.

ЭКОНОМИКА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕОРИЯ, СТАТИСТИКА, ПРАКТИКА

УДК 331.1

Код РИНЦ 06.00.00

DOI: SNO-TELSR:P&P-23/25.11.2020.pp.84

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА ПО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В ПЕРИОД С 2016 ПО 2019 ГОД

© 2020 Альдебенева Алёна Николаевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aldebeneva.alyona@yandex.ru

© 2020 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yurijchistik@yandex.ru

Данная статья посвящена изучению роли малого бизнеса в экономике страны. Также авторы на примере субъекта РФ – Самарской области рассматривают, какая тенденция развития малого бизнеса приходится на период с 2016 по 2019 год.

Ключевые слова: малый бизнес, экономика, динамика развития, тенденция к росту, экономическая проблема, анализ предпринимательской деятельности.

Малый бизнес на сегодняшний день является важной частью современной рыночной системы экономики, а также неотъемлемой частью нормального существования и функционирования, как общества, так и экономики в целом.

От того, какой уровень развития малого бизнеса в стране, можно определить степень демократизации государства и его открытость экономики. Развивая и осуществляя программу поддержки малого бизнеса, государство решает свои внутренние проблемы, а именно, повышает уровень благосостояния страны и увеличивает процент среднего класса, то есть число граждан со средним уровнем дохода¹.

Поддерживая малый бизнес, государство также решает и проблемы с внутренней безработицей. Так, например, в большинстве стран с рыночной экономикой население занято именно в данной сфере в процентном соотношении от 50 и до 90% (табл. 1)².

Характеристики занятости в некоторых странах мира

Страна	Общая численность занятых, тыс. чел.	Численность работников МСП, тыс. чел.	Всего фирм, тыс.	Всего фирм МСП, тыс.	Средний размер фирмы	Средний размер МСП	Доля занятых в МСП в общей численности занятых, %
Россия	18 466	6 100	1 959	1 949	9,43	3,13	33,0
Япония	35 228	18 602	2 969	2 958	11,87	6,29	52,8
Канада	10 514	6 084	809	803	13	7,58	57,9
Германия	27 739	17 497	2 476	2 466	11,2	7,1	63,1
Италия	14 109	11 158	3 668	3 665	3,85	3,04	79,1
Корея	15 036	13 112	2 976	2 973	5,05	4,41	87,2
Греция	2 149	1 900	692	692	3,1	2,74	88,4

Источник: Малый и средний бизнес как фактор экономического роста России / Институт экономической политики им. Е. Т. Гайдара.

И хотя Россия обладает не меньшим числом и показателем размера фирм по сравнению с некоторыми странами, по доле занятых МСП в общей численности занятых она уступает многим.

Малый бизнес – это достаточно сложный механизм, от развития или упадка которого существенно зависит экономика любого современного государства. Именно из малого бизнеса на основе разделения труда, накопления капитала, роста потребления товаров и услуг, развитии предпринимательства и выросли крупные фирмы. Так, малый бизнес исторически становится двигателем и важным фактором развития рыночной экономической системы.

В настоящие дни повысилась значимость малого предпринимательства с осознанием его влияния на экономические, социальные и политические сферы государства. Так в последнее десятилетие наше государство и правительственные органы нацеливают стратегии развития РФ на дальнейшую перспективу улучшения МСП³.

Деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства регулируется Федеральным законом 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» принятым 24 июля 2007 года.

И хотя сейчас существует достаточное число видов и форм государственной поддержки, ситуация с малыми предприятиями в разных регионах может различаться. Проанализируем показатели деятельности малого бизнеса за последние 4 года (без учета в расчетах 2020 года, так как на сегодняшний день не существует полная сводка статистических данных по данному периоду в связи с незавершенностью периода) на уровне субъекта РФ – Самарской области.

Используя данные с сайта Федеральной службы государственной статистики по Самарской области⁴ (табл. 2), а также данные с сайта Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства⁵ (табл. 3), можно проследить и проанализировать динамику и тенденцию развития малого бизнеса по Самарской области за период с 2016 по 2019 год.

Таблица 2

**Основные показатели деятельности малых предприятий
Самарской области за 2016 -2019 годы**

Изучаемый период, год	Средняя численность работников, чел.		Оборот малых предприятий, тыс. руб.		
	всего	из нее средняя численность работников-ков списочного состава (без внешних совместителей)	всего	в том числе:	
				отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами (без НДС и акциза)	продано товаров собственного производства (без НДС и акцизов)
2016	128911	120714	429943722.1	179796449.7	250147272.4
2017	177782	164357	606410733.0	261142486.0	345268247.0
2018	176159	163113	554014083.0	229561483.0	324452600.0
2019	165723	156717	580680655,0	258630183,0	322050472,0

Источник. https://samarastat.gks.ru/small_and_medium_enterprises.

Таблица 3

**Основные показатели деятельности малых предприятий
Самарской области за 2016 -2019 годы**

Изучаемый период, год	2016	2017	2018	2019
Число предприятий всего на конец каждого изучаемого периода	6 198	6 133	5 766	5 227

Источник. <https://ofd.nalog.ru/index.html>.

Для наглядности отобразим диаграммы по показателям средней численности работников на предприятиях малого бизнеса (рис. 1), по товарному обороту (рис. 2), а также по числу фирм (рис. 3).

Из представленных рис. 1-3 видно, что на 2019 год существует тенденция, как к снижению среднесписочной численности персонала, так и по числу фирм, а по обороту товаров и услуг же наблюдается обратная ситуация – повышение. Од-

нако, чтобы видеть полную картину по данному изучаемому периоду 2016 – 2019г., проведем анализ динамики экономических показателей, взяв за базисный период 2017 год, так как именно в этот период наблюдается изменение (перелом) тенденции⁶.



Рис. 1. Динамика средней численности работников за 2016–2019 годы, чел.

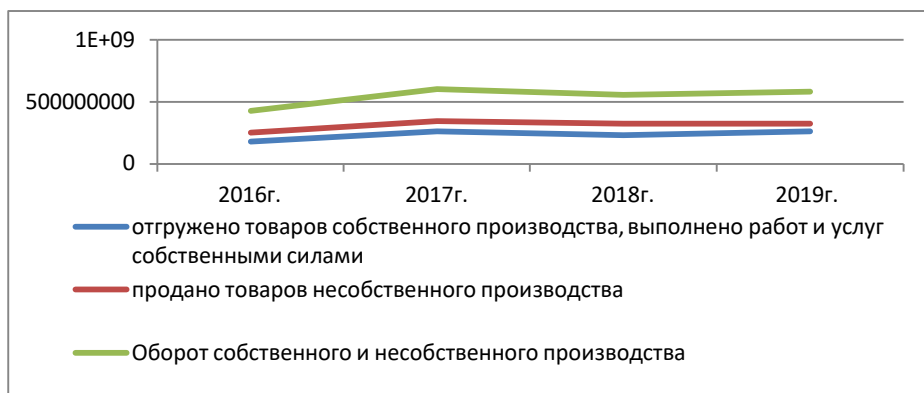


Рис. 2. Динамика оборота малых предприятий за 2016–2019 годы, тыс. руб.



Рис. 3. Число малых предприятий по Самарской области на 10 ноября каждого года

Так в 2019 году среднесписочная численность уменьшилась на 6,8 % по сравнению с 2017г.

Оборот товаров и услуг малого бизнеса в 2019 году уменьшился по сравнению с базисным на 4,2%.

В 2019г. число предприятий малого бизнеса сократилось на 14,8 % по сравнению с 2017г.

Таким образом, исходя из проведенных расчетов и анализа показателей по периоду с 2016г. по 2019г., можно сделать вывод о том, что Самарская область на данный момент претерпевает экономический кризис в сфере развития малого бизнеса, что соответственно влечет за собой отрицательные экономические последствия и нестабильность рыночной системы, как субъекта, так и страны в целом. А потому Самарский регион нуждается в более эффективных подходах к развитию малого и среднего предпринимательства.

¹ Волкова И.А., Попова А. Ю. Современные проблемы малого и среднего бизнеса в России//Концепт. –2016. – Спецвыпуск №04.

² Малый и средний бизнес как фактор экономического роста России / Ин-т экон. политики им. Е. Т. Гайдара. – М.: Издательство Института Гайдара, 2019. – 308 с.: ил. – (Научные труды / Ин-т экон. политики имени Е. Т. Гайдара; № 178Р).

³ Баринова В. А., Земцов С. П. Международный сравнительный анализ роли малых и средних предприятий в национальной экономике: статистическое исследование //Вопросы статистики. – 2019. – Т. 26. – №. 6. – С. 55-71.

⁴ https://samarastat.gks.ru/small_and_medium_enterprises

⁵ <https://ofd.nalog.ru/index.html>

⁶ Чистик О.Ф. Среднедушевые денежные доходы населения и их многомерный статистический анализ в регионах Российской Федерации// Региональное развитие – 2015.-№ 4. С. 27.

**STATISTICAL ANALYSIS OF SMALL BUSINESS ENTREPRENEURSHIP
IN THE SAMARA REGION IN THE PERIOD FROM 2016 TO 2019**

© 2020 Aldebeneva Alyona Nikolaevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: aldebeneva.alyona@yandex.ru

© 2020 Chistik Olga Filippovna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: yurijchistik@yandex.ru

This article is devoted to the study of the role of small business in the country's economy. The authors also consider the dynamics and trend of small business development in the period from 2016 to 2019 using the example of the Samara region, a subject of the Russian Federation.

Keywords: small business, economy, development dynamics, growth trend, economic problem, business analysis.

ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ «ТОЛЬЯТТИ»: КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И НАПРАВЛЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

© 2020 Дырдасова Анастасия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dyrdasova.anastasia@yandex.ru

© 2020 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneeva2004@bk.ru

Авторами статьи рассматриваются ключевые особенности особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Тольятти», расположенной на территории моногорода Тольятти Самарской области.

Ключевые слова: особая экономическая зона, компания, резидент, промышленность, производство, инвестиции, проект.

В современных условиях без создания и совершенствования эффективных механизмов взаимодействия государства и бизнеса достижение стратегических социально-экономических целей является невозможным. Велико значение особых экономических зон для развития экономики того или иного региона: диверсификация направлений экономической деятельности, локализация производства, привлечение иностранного капитала и т.д.

Создание и развитие территорий с особым экономико-правовым режимом является высокоэффективным и перспективным инструментом, используемым для развития тех или иных территориальных образований, имеющих своей главной целью стимулирование развития производственного потенциала и сфер, способных эффективно конкурировать как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Особые экономические зоны доказали свою высокую экономико-социальную эффективность во многих странах мира.

За более чем десятилетний срок существования территорий с особым организационно-правовым статусом был выявлен ряд ключевых проблем, в последние годы породивших волну критики по отношению к подобным образованиям вплоть до утверждений об их непригодности для решения первоочередных социально – экономических задач и низкой эффективности влияния на социально – экономическое развитие тех или иных территорий. В связи с этим является весьма актуальным изучение проблем и вопросов, касающихся развития особых экономических зон на территории Российской Федерации.

На территории Самарской области, как и в ряде других регионов РФ, создана и успешно функционирует особая экономическая зона (ОЭЗ) промышленно-производственного типа «Тольятти», организованная 12 августа 2010 г. В соответствии с постановлением Правительства РФ № 621 от 12.10.2010 г. "О создании на территории Самарской области особой экономической зоны промышленно-производственного типа" определяющим видом деятельности ОЭЗ ППТ «Тольятти» является деятельность в сфере архитектуры, связанная с созданием архитектурных объектов. Кроме основного, данная особая экономическая зона осуществляет целый ряд дополнительных видов деятельности. Всего данный перечень включает порядка 48 наименований, среди которых можно выделить следующие:

- 1) деятельность по строительству жилых и нежилых сооружений, автомобильных дорог и автомагистралей, водных и прочих инженерных сооружений;
- 2) деятельность по разработке компьютерного программного обеспечения;
- 3) деятельность по техническому регулированию, стандартизации, метрологии, аккредитации, каталогизации продукции;
- 4) деятельность в сфере аренды и лизинга строительных машин и оборудования;
- 5) консалтинговая деятельность по вопросам предпринимательства и управления и т.д.¹

К основным направлениям деятельности ОЭЗ ППТ «Тольятти» относятся следующие:

- 1) активное привлечение фирм-инвесторов в качестве резидентов ОЭЗ ППТ «Тольятти», а также резидентов индустриального парка «Тольятти»;
- 2) строительство и эксплуатация инфраструктуры ОЭЗ и индустриального парка;
- 3) организация и осуществление работы с компаниями, являющимися действующими резидентами особой экономической зоны, направленной на выполнение условий Соглашения об осуществлении промышленно-производственной деятельности в рамках территории ОЭЗ, а также Договора о реализации инвестиционного проекта на территории индустриального парка «Тольятти»².

ОЭЗ промышленно-производственного типа «Тольятти» на сегодняшний день является ключевым институтом развития экономики Самарской области, поскольку обеспечивает формирование благоприятной среды для реализации долгосрочных инвестиционных проектов на территории региона. К основным преимуществам ОЭЗ ППТ «Тольятти» в области стимулирования развития бизнес-проектов относятся следующие:

- 1) в течение пяти лет с момента получения, когда компания, зарегистрированная в качестве резидента ОЭЗ, впервые получит прибыль ставка налога на прибыль, уплачиваемого в бюджет Самарской области, составляет 0%;
- 2) величина налога, уплачиваемого компанией в бюджет Российской Федерации, составляет 2% в течение пяти лет, 7% – в течение 6-10 лет, 15,5% – по истечении 10 лет;

3) в течение пяти лет с момента регистрации в качестве резидента ОЭЗ компания освобождена от взимания земельного налога;

4) в течение десяти лет с момента регистрации в качестве резидента ОЭЗ компания освобождена от уплаты налога на имущество организаций;

5) в течение десяти лет с момента регистрации в качестве резидента ОЭЗ компания освобождена от уплаты транспортного налога.

По состоянию на 31.12.2019 г. резидентами ОЭЗ ППТ «Тольятти» являются 24 компании, функционирующие в различных сферах экономической деятельности. Структура действующих компаний-резидентов ОЭЗ ППТ «Тольятти» по видам экономической деятельности представлена на рисунке ниже (рис. 1).

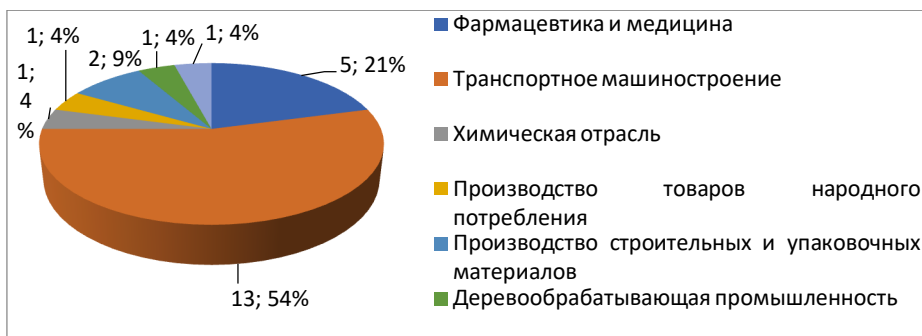


Рис. 1. Структура действующих компаний-резидентов ОЭЗ ППТ «Тольятти» по видам экономической деятельности по состоянию на 31.12.2019³

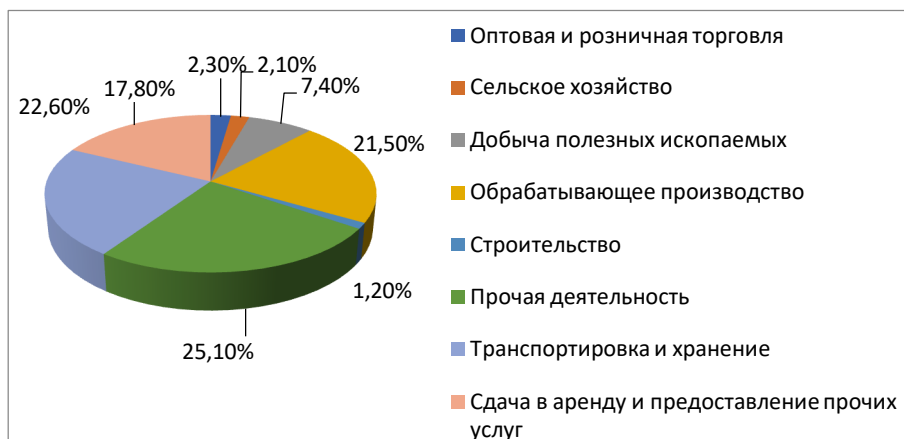


Рис. 2. Структура валового регионального продукта ОЭЗ ППТ «Тольятти» по состоянию на 31.12.2019⁴

На основании проведенного анализа можно сделать вывод, что основным видом экономической деятельности, реализуемым на территории ОЭЗ ППТ «Тольятти», является транспортное машиностроение.

В структуре валового регионального продукта ОЭЗ ППТ «Тольятти» по состоянию на 31.12.2019 г. (рис. 2) основной объем приходится на транспортировку и хранение, обрабатывающее производство, а также сдачу в аренду и оказание прочих услуг.

Таким образом, на современном этапе развития экономики Самарской области ОЭЗ промышленно-производственного типа «Тольятти» является одним из основных драйверов экономического развития всей Самарской области в целом и моногорода Тольятти в частности, в связи с чем видится крайне важным дальнейшее развитие и совершенствование данной территории как с точки зрения ее инфраструктурного развития, так и законодательного обеспечения.

¹ Налимова А.Н. Особая экономическая зона Самарской области «ОЭЗ ППТ «Тольятти» // Актуальные вопросы развития экономических систем: формирование и реализация, проблемы функционирования, инновации: сборник материалов Международной научно-практической конференции : Изд-во АНО «Издательство СНЦ», 2018. С. 165-169

² Булавко О.А. Определение перспективных направлений развития особых экономических зон (на примере ОЭЗ ППТ «Тольятти») // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: межвузовский сборник научных трудов. 2018. №1. С. 36-44

³ Особая экономическая зона Тольятти: официальный сайт. URL: <https://oeztlr.ru/ru/>

⁴ ОЭЗ ППТ «Тольятти»: официальный сайт Государственной управляющей компании «Особые экономические зоны». URL: <http://www.russez.ru>

SPECIAL ECONOMIC ZONE OF SAMARA REGION «TOLYATTI»: KEY FEATURES AND FUNCTIONING DIRECTIONS

© 2020 Dyrdasova Anastasia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dyrdasova.anastasia@yandex.ru

© 2020 Korneeva Tatyana Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics
E-mail: korneeva2004@bk.ru

The authors of this article consider the key features of the special economic zone of industrial and production type "Tolyatti", located on the territory of the single-industry city of Tolyatti in the Samara region.

Keywords: special economic zone, company, resident, industry, production, investment, project.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УМНОГО ГОРОДА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Косарева Мария Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kosareva.masha9@gmail.com

Автор статьи рассматривает внедрение инновационных цифровых технологий, которые обеспечивают трансформацию механизмов жизнедеятельности региона и его городов, а также новые задачи, встающие перед органами государственной и муниципальной власти.

Ключевые слова: региональное управление, цифровизация, технологии, управленческие решения, современная инфраструктура.

В 2018 году три промышленных центра Самарской области включились в федеральную программу «Умный город» – участниками стали Самара, Тольятти и Новокуйбышевск.

Главной целью программы является рационального и инновационного изменения города и конечно же – улучшение уровня жизнедеятельности населения. Для достижения необходима реализация следующих задач:

- 1) формирование «умного» городского управления;
- 2) обеспечение комфортной городской среды;
- 3) наличие инновационной транспортной системы;
- 4) цифровая усовершенствование жилищно-коммунального хозяйства;
- 5) основание «умной» безопасности жизнедеятельности городского населения.

В результате активного внедрения инноваций, т.е. вследствие освоения современных цифровых технологий, которые обеспечивают трансформацию механизмов жизнедеятельности региона и города, новые задачи задач встают перед органами государственной и муниципальной власти¹. В следствии этого планируется повысить результативность использования ресурсов на муниципальном уровне с помощью освоения «умных» технологий.

В этой связи необходимо упомянуть сказать о проблемных вопросах обработки твёрдых коммунальных отходов, наличии «умных» управляющих компаний, создание которых бы обеспечило развитие услуг на рынке, а также форми-

* Научный руководитель – **Королева Елена Николаевна**, доктор экономических наук, профессор.

ровании комфортных и эффективных методов управления городской средой в системе жилищно-коммунального хозяйства. Все это удел необходимой работы органов муниципальной власти в Самаре, Тольятти и Новокуйбышевске, которые акцентируют свою деятельность на повышение эффективности в этом направлении.

Как и в многих городах России, инновационно значимым является проект, который действует уже более шести лет в Самарской области – «Электронное правительство»². Обновленное и структурированное электронное правительство Самарской области начало функционировать с 2013 года, чему послужило совокупная реализация положений Федерального закона №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг», и конечно же непосредственное выполнение этапов Административной реформы России, смысл которой заключается в легкодоступном предоставлении государственных услуг для граждан и организаций, а так же повышение качества предоставляемых государственных услуг³.

Можно сказать, что, электронное правительство – это форма организации деятельности государственных органов власти, благодаря которой они обеспечивают качественно новый уровень взаимодействия с помощью инструментов информационно-коммуникабельных технологий, что позволяет выйти на эффективные показатели исполнения, применения, а также взаимодействия между организациями, самими гражданами, физическими и юридическими лицами которые могут использовать государственные услуги в электронном виде.

Такая организация внедрена для упрощения доступности и обеспечения населению более качественного, удобного сервиса для взаимодействия и коммуникации, где граждане получают государственные услуги, а местные органы власти выполняют свою работу более эффективно и результативно. Осуществляется это благодаря тому, что ряд услуг переходит в автоматизированные и автоматические режимы и это позволяет сократить время предоставляемых услуг, что позитивно сказывается на всех участниках данного взаимодействия. В Самарской области любой житель может воспользоваться специальным Региональным порталом государственных услуг Самарской области – rgu.samregion.ru. Большую часть услуг можно получить в электронном виде: услуги, предоставляемые жилищно-коммунальным хозяйством для физических и юридических лиц, возможность записи на прием к врачу и другие⁴.

Помимо регионального портала в Самарской области есть иной электронный портал, где на данной платформе происходит межведомственная цифровая коммуникация (САМВ – Электронное правительство Самарской области). Он имеет свою особенность в том, что, 3900 государственных служащих представители: региональных, муниципальных, исполнительных органов власти, а также подведомственных структур применяют в своей деятельности специальную электрон-

ную подпись, что позволяет улучшить и упростить деятельность структурных подразделений благодаря внедрению данного инновационного решения.

Интересная вкладка на этом портале это – информация о самарском проекте «Электронный гражданин» (имеет отдельный электронный сайт <https://ecd1.su/>), где происходит обучение социально незащищенных граждан, в основном это люди пожилого возраста, поскольку в условиях стремительно меняющихся цифровых процессов, главной задачей служит адаптация таких граждан к новым цифровым условиям и решение проблемы повышения их цифровых компетенций⁵. Граждане могут воспользоваться информацией, размещенной на сайте, которая включает в себя электронные учебные материалы, где отражено структурированное обучение не только в Самарской области, но и по всей России в целом⁶.

Здесь уместен такой пример: в Самаре и Тольятти с 2019 года оплата проезда осуществляется с помощью банковских карт или смартфона, который имеет специальную функцию бесконтактного платежа. На данный момент – это актуально – ведь сейчас активно распространяется коронавирусная инфекция, а данное нововведение обеспечивает функцию бесконтактного платежа, что не только облегчает ситуацию с переходом наличных денег на электронные, но и защищает от вирусов в местах общественного пользования. Также упомянем наличие в последних приобретенных для Самарской области и функционирующих трамваях специального электронного «кондуктора». Эта инновация предлагает быстро и самостоятельно оплатить проезд при входе, без наличия «живого» кондуктора в общественном транспорте при передвижении.

На территории Самарской области функционируют 1500 камер, размещенных практически на всех улицах города, и в режиме реального времени Региональный центр управления пассажирскими перевозками контролирует обстановку, происходящую на дорогах Самары, посредством разработанной системы «Безопасный город» (функционирует с 2017 года). Для того чтобы жители Самарской области не стояли в пробках внедрена аналоговая система координации автомобильного движения – автоматизированная система управления движением – АСУДД, деятельность которой направлена на информирование граждан о дорожных ситуациях в реальном времени, а также на управление работой светофоров для во избежание автомобильных заторов.

Не обошло стороной инновационных изменений и сферу сервиса и туризма – теперь жители города могут посетить электронный сайт visit-samara.com, где в свободном доступе есть информация об актуальных городских мероприятиях. Отметим, что данный сайт потерпел инновационные обновления в рамках реализации проекта «Умный город».

Таким образом, активное внедрение и развитие инноваций определяют тенденцию отказа от аналоговых инструментов жизнеобеспечения города во всех ее сферах. Тем не менее, следует учесть отличительные черты городской терри-

тории и уникальные качества социальной сфера города, которые не могут не влиять на применение цифровых технологий.

¹ Королева Е.Н., Уразова Я.В., Мямина И.С. Проблемы создания базы знаний цифровых технологий // Право, экономика и управление: от теории к практике: материалы Всеросс. науч.-практ. конф. с международным участием. Чебоксары, 27 мая 2020 г. / редкол.: Г.Н. Петров [и др.]. Чебоксары: ИД «Среда», 2020. С. 20-23. DOI:10.31483/r-75535

² Электронное правительство Самарской области. URL: <http://egov.samregion.ru/>

³ Федеральный закон "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг" от 27.07.2010 N 210-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023.

⁴ Региональный портал государственных услуг Самарской области. Главная. URL: <https://pgu.samregion.ru/rpguWeb/metro/newIndex.jsp> 402

⁵ Курникова М.В., Королева Е.Н. Оценка цифровых компетенций населения сельского муниципального района // Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 18-й Междунар. науч.-практ. конф. 19-20 дек. 2019 г.: в 3 ч. / редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др. Ч. 1. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С.65-70.

⁶ E-citizen («электронный гражданин»). URL: <https://ecd.lsu/?q=ecitizen/about>

DIGITAL TECHNOLOGIES FOR THE SMART CITY IN SAMARA REGION

© 2020 Kosareva Maria Igorevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kosareva.masha9@gmail.com

The author of the article examines the introduction of innovative digital technologies that ensure the transformation of the mechanisms of the life of the region and its cities, as well as the new challenges facing the state and municipal authorities.

Keywords: regional management, digitalization, technologies, management solutions, modern infrastructure.

* Scientific adviser – **Koroleva Elena Nikolaevna**, Doctor of Economics, Professor.

ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Пилипенко Виктория Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikaPilipenko@list.ru

В статье исследована конкурентоспособность экономики Самарской области. Проведен анализ места экономики Самарской области среди субъектов Приволжского федерального округа. Основное внимание уделено индексу конкурентоспособности регионов. Выявлены барьеры для повышения конкурентоспособности экономики Самарской области, а также предложены пути их преодоления.

Ключевые слова: конкурентоспособность, регион, Самарская область, ВРП, региональная экономика.

Обеспечение устойчивого повышения конкурентоспособности экономик субъектов Российской Федерации в условиях экономического кризиса, вызванного распространением пандемии COVID-19, является ключевым фактором стабильного экономического роста национальной экономики. Одним из основных барьеров, стоящих на пути экономического развития Российской Федерации, является неравномерность в экономическом развитии ее субъектов. В рыночном пространстве страны сталкиваются интересы всех субъектов федерации, и преимущества получает лишь тот регион, у которого сильнее конкурентные позиции, определяемые во многом его отраслевой специализацией¹.

Согласно данным официальной статистики в 2018 году Приволжский федеральный округ обладал третьим местом по объему ВВП среди всех федеральных округов РФ. Приволжский федеральный округ – один из лидирующих по уровню промышленного и социально-экономического развития. В то же время он включает в себя регионы, значительно отличающиеся по уровню развития инфраструктуры и структурно-экономическим параметрам, а также находящиеся на разном уровне развития территориальных производительных сил.

На конец 2018 года Самарская область обладала третьей по размеру экономикой в ПФО, составляя 12,1% от совокупного объема номинального ВВП субъектов ПФО. Экономика Республики Татарстан является крупнейшей на территории Приволжского федерального округа, при этом превышая объем номиналь-

* Научный руководитель – Кузнецова Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент.

ного ВРП Самарской области в 63,5%. Наименьшим объемом номинального ВРП среди субъектов Приволжского федерального округа обладают Республика Мордовия и Республика Марий-Эл.

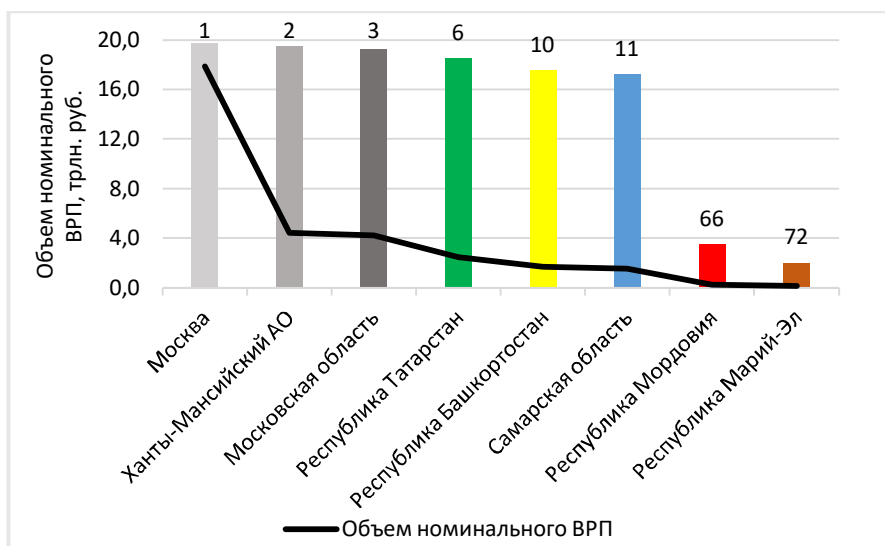


Рис. Место субъектов ПФО среди субъектов РФ по объему ВРП³

Для оценки конкурентоспособности субъектов Приволжского федерального округа обратимся к индексу конкурентоспособности регионов, созданного для анализа уровня развития условий функционирования экономики регионов, и разработанному на его основе рейтингу регионов по показателю конкурентоспособности.

Для системной оценки конкурентоспособности используются 7 показателей, наиболее полно отражающих структурные компоненты функционирования региональных экономик. К ним относятся:

- рынки;
- институты;
- человеческий капитал;
- инновации и информация;
- природные ресурсы и устойчивое развитие;
- пространство и реальный капитал;
- инвестиции и финансовый капитал⁴.

Конкурентоспособность региона отражают множество разноаспектных факторов: социально-экономического, политико-правового характера. Ее можно оценить лишь при учете взаимосвязи и взаимозависимости всех факторов.

Например, на инвестиционную привлекательность региона влияют как факторы уровня человеческого капитала, так и развитие государственных и общественных институтов.

Самарская область в период с 2014 по 2019 год снизила позиции в рейтинге с 9 на 14 место в рейтинге конкурентоспособности регионов. Можно отметить, что в 2020 году Самарская область поднялась и заняла 12 место в рейтинге конкурентоспособности регионов, в то время как самой конкурентоспособной экономикой в Приволжском федеральном округе на протяжении этого периода обладала Республика Татарстан.

Место субъектов ПФО в рейтинге конкурентоспособности регионов⁴

Субъект ПФО	Место	Значение индекса
Республика Татарстан	4	3,66
Самарская область	12	2,81
Республика Башкортостан	13	2,80
Нижегородская область	15	2,77
Республика Мордовия	62	1,25
Республика Марий-Эл	67	1,06

На основании анализа 7 переменных можно выделить основные недостатки условий современной экономики Самарской области относительно ее текущего положения. К ним относятся:

– невысокий объем и качество рынков. Для повышения значения переменной «рынки» Самарской области необходимо увеличить объем внешнего рынка за счет взаимодействия как с другими субъектами РФ, так и с международными партнерами, а также повысить эффективность функционирования финансового сектора региона.

– низкое качество человеческого капитала. Для повышения значения переменной «человеческий капитал» необходимо, чтобы региональная власть проводила политику, направленную на увеличение доходов населения, повышение удельного веса среднего класса в структуре населения, а также повышение качества образования.

– нехватка природных ресурсов, в большей степени полезных ископаемых. Для повышения значения переменной «природные ресурсы» Самарской области необходимо продолжать развитие в рамках модели устойчивого развития без ущерба для окружающей среды путем развития «зеленой» экономики.

Самарская область имеет неплохие позиции для повышения своей конкурентоспособности за счет высокого показателя качества институтов. Роль государственных и общественных институтов в функционировании современной экономики возрастает ввиду необходимости четкого и эффективного регулирования как национальной экономики, так и экономики субъектов РФ. В современных

условиях для устойчивого регионального развития необходима система стратегического управления, опирающаяся на принципы открытости власти, гибкости и взаимодействия со всеми экономическими субъектами и гражданским обществом. Также Самарская область демонстрирует положительную динамику в показателе инвестиционной привлекательности. Активизация инвестиционной деятельности и стимулирование инвестиционных вложений субъектов предпринимательства выступают драйвером роста деловой активности и сбалансированного социально-экономического развития².

Переход к цифровой экономике обуславливает необходимость инновационной трансформации экономики Самарской области в масштабе национальной экономики, соответствующего современным требованиям и стандартам, для обеспечения конкурентоспособности региона. Самарская область, занимая 8 место по переменной "Инновации и информация", обладает необходимым потенциалом для инновационного развития экономики, что в совокупности с инвестиционной привлекательностью и эффективным региональным государственным управлением, даёт конкурентные преимущества для дальнейшего развития региона.

Самарская область на данном этапе развития входит в число наиболее конкурентоспособных субъектов Российской Федерации, но в тоже время имеет значительный потенциал для дальнейшего роста. Это необходимо для обеспечения социально-экономического развития региона, повышения уровня и качества жизни его населения.

¹ Чайникова, Л.Н. Методологические и практические аспекты оценки конкурентоспособности региона: монография / Л.Н. Чайникова. – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2008. – 148 с. – 100 экз. – ISBN 978-5-8265-0765-0.

² Гродская Г.Н. Новые формы государственной поддержки в регионе / Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й международной научно-практической конференции: В 3-х частях. – 2017. – С. 41-44.

³ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/> Просмотрено 16.11.2020

⁴ Индекс конкурентоспособности регионов России 2020. URL: <http://ic-av.ru/wp-content/uploads/2020/05/AV-RCI-2020-alfa-200219.pdf> Просмотрено 16.11.2020

INTEGRAL EVALUATION OF COMPETITIVENESS ECONOMY OF SAMARA REGION

© 2020 Pilipenko Victoria Andreevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vikapilipenko@list.ru

The article examines the competitiveness of the economy of the Samara region. The analysis of the place of the economy of the Samara region among the subjects of the Volga Federal district is carried out. The main attention is paid to the regional competitiveness index. Barriers to improving the competitiveness of the economy of the Samara region are identified, and ways to overcome them are proposed.

Keywords: competitiveness, region, Samara region, GRP, regional economy.

* Scientific adviser – **Kuznetsova Olga Vyacheslavovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ В МОЛОЧНОМ СКОТОВОДСТВЕ

© 2020 Рожкова Светлана Михайловна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: srzhkva@mail.ru

© 2020 Щуцкая Александра Викторовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: avs2020@yandex.ru

В статье проанализированы показатели развития молочного скотоводства в РФ и Самарской области. Рассмотрены основные направления и размер государственной поддержки. Дана оценка инвестиционной привлекательности отрасли.

Ключевые слова: молочное скотоводство, инвестиции, перспективы развития, государственная поддержка.

Производство продукции сельского хозяйства является основным источником получения продуктов питания. Значительная часть потребляемого продовольствия имеет животное происхождение и производится различными отраслями животноводства.

В настоящее время в животноводстве Самарской области и Российской Федерации в целом, приоритетным направлением развития служит молочное скотоводство. На рынке сельскохозяйственной продукции в условиях ужесточения конкуренции, рост производства молока возможен лишь при активной инвестиционной политики. Министерство сельского хозяйства РФ в ближайшие 5 лет намерено нарастить производство молока на 1,3 млн. тонн.¹ Среди задач Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства на 2017 – 2025 годы указывается необходимость привлечения инвестиций в агропромышленный комплекс, а также создание и внедрение технологий производства племенной продукции (материала) по направлениям отечественного животноводства, имеющим в настоящее время высокую степень зависимости от импортных поставок.²

Основной целью отрасли животноводства является обеспечение достаточного производства продукции по объему и качеству, соответствующей нормам питания и по ценам, которые будут выгодны для производства и соответствуют размерам доходов большинства населения.

Согласно данным официальной статистики в 2019 году увеличилось потребление молока и молочной продукции на 5 кг до 234 кг на человека.³ Однако уровень потребления по-прежнему остается ниже нормы, рекомендованной Минздравом РФ – 325 кг в год. Кроме того, показатель самообеспеченности РФ молоком и молочной продукции составляет 84,4%, при пороговом значении, установленном Доктриной продовольственной безопасности – 90%.⁴

Современное молочное скотоводство характеризуется как динамически развивающаяся отрасль. В 2019 году в России производство молока увеличилось 2,4 % по сравнению с 2018 годом и составило 31 338 тысяч тонн. По сравнению с 2015г. объемы производства выросли на 4,9%. Основной причиной увеличения производства является рост продуктивности коров (табл. 1).

Таблица 1

**Динамика производства молока в РФ и Самарской области
(в хозяйствах всех категорий)^{3,4,6,7}**

	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2019г. в % к 2015г.
Российская Федерация						
Произведено молока, тыс. тонн	29887	29787	30185	30611	31338	104,9
Поголовье коров, млн. голов*	8,12	7,97	7,95	7,94	7,96	98,0
Удой на одну корову, кг.**	5311	5542	5871	6091	6492	122,2
Самарская область						
Произведено молока, тыс. тонн	440,6	447,5	454,2	438,6	445,7	101,2
Поголовье коров, тыс. голов*	112,2	109,2	107,9	102,9	104,7	93,3
Удой на одну корову, кг.**	5114	5161	5269	5567	5920	115,8

* На конец года.

** В сельскохозяйственных организациях.

Наиболее высокие показатели динамики объемов производства молока в 2019г. наблюдались в Центральном и Приволжском федеральных округах. Благодаря инвестиционной активности в Европейской части России, а также концентрации поголовья в крупных хозяйствах позволили за год увеличить объемы производства сырого молока в Центральном федеральном округе на 7% или на 310 тысяч тонн, в Приволжском федеральном округе на 4,5% или на 230 тысяч тонн.⁵ В Самарской области объемы производства молока за аналогичный период увеличились на 1,2%.

Молочное скотоводство является одной из наиболее доходных отраслей животноводства. По оценке специалистов Минсельхоза РФ в 2019 году рентабельность производства сырого молока без учета субсидий составила 18,6%, уровень рентабельности от реализации молока и молочных продуктов составил 17,4%, в то время как рентабельность продукции животноводства в среднем составляет 8,1%.⁴ Следовательно, молочное скотоводство более привлекательно для инве-

стиционных вложений, что подтверждается положительной динамикой показателей отрасли.

В 2020 году, несмотря на сложную экономическую ситуацию, сохранился рост объемов производства – за 9 месяцев молока произведено почти 25 млн. тонн.⁸ Значительное влияние на результаты деятельности оказали меры государственной поддержки, направление на повышение эффективности производства, улучшение техники, на внедрения в сфере селекции животных, а также развитие сельхозпредприятий. Для того, чтобы нарастить производство молока необходимо сохранить существующие меры государственной поддержки – это компенсация производителям 30% затрат на строительство молочных ферм и льготные кредиты для аграриев по ставке 5%.⁹

В Самарской области в 2019 году на финансирование регионального АПК из областного и федерального бюджетов было направлено 4,7 млрд. руб.⁷, что выше показателя двух предыдущих лет (табл. 2). Основные средства были направлены на поддержку животноводства и растениеводства, мероприятия по устойчивому развитию сельских территорий и формирование кадрового потенциала.

Таблица 2

Государственная поддержка сельского хозяйства в Самарской области, млрд руб.

	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2019г. в % к 2015г.
Всего из областного и федерального бюджетов	5,7	4,1	4,0	4,4	4,7	80,7
в том числе:						
областной бюджет	3,2	2,3	2,7	3,1	3,4	106,3
федеральный бюджет	2,5	1,8	1,3	1,3	1,3	52,0

В молочном скотоводстве господдержка имеет решающее значение. В нашей стране все субъекты РФ в разной степени поддерживают производителей молока. Развитие происходит там, где действуют соответствующие меры поддержки.

В Самарской области по национальному проекту и госпрограммам действует система мер поддержки для начинающих фермеров, семейных ферм и кооперативов. Максимальный размер гранта на поддержку начинающих фермеров – 5 млн. руб., а на развитие семейных ферм – 30 млн. руб. На грант могут претендовать фермеры, которые занимаются молочным или мясным скотоводством. Полученные гранты направляются преимущественно на приобретение сельскохозяйственных животных, техники и оборудования, строительство и реконструкцию помещений для содержания скота.

По госпрограмме развития сельского хозяйства Самарской области ведется поддержка развития сельскохозяйственной и потребительской кооперации. За

счет областного бюджета предоставляются субсидии на закупку сельскохозяйственной продукции в хозяйствах населения из расчета – 2,5 рубля за 1 кг молока.

На 1 полугодие 2020 года в Самарской области всего было выплачено субсидий сельхозпроизводителям – 1342,3 млн. рублей, из них субсидии в целях возмещения части затрат на поддержку собственного производства молока – 227,3 млн. рублей, субсидии в целях возмещения затрат на поддержку собственного производства крупного рогатого скота на убой в живом весе – 141,3 млн. рублей, субсидии в целях возмещения затрат на приобретение высокобелковых кормовых добавок для обеспечения прироста продукции в молочном скотоводстве – 12 млн. рублей, гранты на развитие семейных животноводческих ферм – 74,1 млн. рублей, возмещение процентной ставки по инвестиционным кредитам (займам) – 8,6 млн. рублей и т.д.

Благодаря мерам господдержки в регионе наблюдается активизация предпринимательских инициатив на селе.

¹ Milknews. Новости и аналитика молочного рынка. URL: <https://milknews.ru/index/Programma-razvitiya-APK-molochnoe-skotovodstvo.html>

² Федеральная научно-техническая программа развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы (утв. Постановлением Правительства РФ от 25.08.2017 № 996). URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/1e9/1e97bd2630e613804cf5ef016063bd60.pdf>

³ Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://rosstat.gov.ru>

⁴ Национальный доклад о ходе и результатах реализации в 2019 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. URL: <http://mcx.ru/activity/state-support/programs/program-2013-2020/>

⁵ Агровестник. URL: <https://agrovesti.net/lib/industries/dairy-farming/itogi-goda-2019-moloko-i-molochnye-produkty.html>

⁶ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики. URL: <https://samarastat.gks.ru/>

⁷ Итоги развития АПК Самарской области в 2019 году. URL: <https://mcx.samregion.ru/2020/01/01/itogi-razvitiya-apk-samarskoj-oblasti-v-2019-godu/>

⁸ The Dairy news новости рынка молока каждый день. URL: <https://www.dairynews.ru/news/po-itogam-9-mesyatsev-tekushchego-goda-proizvodstv.html>

⁹ Агроинвестор. URL: <https://www.agroinvestor.ru/investments/news/23868-vozmeshchenie-kapzatrata-na-stroitelstvo-molochnykh-ferm-mozhet-byt-uvlicheno-do-35>.

INVESTMENT CLIMATE IN DAIRY FARMING

© 2020 Rozhkova Svetlana Mikhailovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: srzhkva@mail.ru

© 2020 Shchutskaya Alexandra Viktorovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: avs2020@yandex.ru

The article analyzes the indicators of development of dairy cattle breeding in the Russian Federation and the Samara region. The main directions and size of state support are considered. The investment attractiveness of the industry is assessed.

Keywords: dairy cattle breeding, investment, development prospects, state support.

АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «ТОЛЬЯТТИМОЛОКО»)

© 2020 Шарипова Алина Артуровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alina_sharipova_99@mail.ru

© 2020 Малина Алия Бахтагалиевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kuzdavletova_ab@mail.ru

В статье рассмотрены вопросы формирования и использования финансовых ресурсов на примере пищевого предприятия Самарской области.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, источники формирования, прибыль.

Финансовые ресурсы – это совокупность существующих и возможных фондов и средств организации, которые имеют денежную оценку и могут быть использованы в процессе воспроизводства.¹

Структура финансов подразделяется на собственные или внутренние, привлечённые и заёмные по источникам формирования, также тут выделяют те, которые поступают в порядке перераспределения.²

Основными источниками финансовых ресурсов на действующих предприятиях выступают прибыль (от основной и других видов деятельности) и амортизационные отчисления, также источниками выступают: выручка от реализации выбывшего имущества, устойчивые пассивы, различные целевые поступления и др¹.

Нами было рассмотрено формирование и использование финансовых ресурсов АО «Тольяттимолоко».

За анализируемый период пассив баланса сократился на 12,6%.

По данным табл. 1 видно, что АО «Тольяттимолоко» формирует финансовые ресурсы преимущественно из заёмных средств, что отрицательно сказывается на финансовой устойчивости.

На долю заемных средств в 2018 году приходится 82,1%, 2017 году – 83,4%, 2018 году – 85,64%. Коэффициент автономии в 2018 году составил 0,2 при нормативе 0,5 и более, что подтверждает зависимость АО «Тольяттимолоко» от кредиторов. Однако, данный показатель имеет постепенную тенденцию к снижению, так по сравнению с 2017 годом их величина стала 369881 тыс. руб., то есть сократилась на 7,2%, с 2016 годом меньше на 16,3%.

Таблица 1

Источники формирования финансовых ресурсов АО «Тольяттимолоко», тыс. руб.

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение уровня 2018 г. в % от	
				2016 г.	2017 г.
Источники всего (пассив баланса), в том числе:	515332	478268	450415	-12,59	-5,82
Собственный капитал	73984	79373	80534	8,85	1,46
В % к пассивам	14,36	16,60	17,88	3,52	1,28
Заемные средства всего, в том числе:	441348	398895	369881	-16,19	-7,27
В % к пассивам	85,64	83,40	82,12	-3,48	-1,28
Краткосрочные заемные обязательства	342595	4100	4100	-98,80	-
В % к пассивам	66,48	0,86	0,91	-65,6	0,05
в том числе: краткосрочная кредиторская задолженность	98753	394795	365781	270,39	-7,35
В % к пассивам	19,16	82,55	81,21	62,05	-1,34
Долгосрочные обязательства	0	0	0	-	-

Собственный капитал составляет на конец 2018 года 80534 тыс. руб., что составляет 17,88% от общих источников, в 2017 году – 16,6%, 2016 году – 14,36%. Стоит отметить, что за последние три года величина собственного капитала в структуре пассива увеличилась на 3,52 п.п., а заёмные средства сократились на 3,48 п.п. Чистые активы организации по состоянию на 2018 год намного (в 8,1 раза) превышают уставный капитал. Данное соотношение положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации.

Конечным результатом производственно-хозяйственной деятельности является чистая прибыль и именно её идет дальнейшее распределение на нужды предприятия. Также у предприятия может быть в наличии часть средств от чистой прибыли-нераспределенная прибыль. Во-первых, часть чистой прибыли идет на формирование резервного капитала, добавочного капитала и т.д. Такое направление использования финансовых ресурсов характеризует финансовую деятельность предприятия (табл. 2).

Таблица 2

Характеристика изменений капитала АО «Тольятти молоко»

Наименование показателя, тыс. руб.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Темп прироста уровня 2018 г., в % к	
				2016 г.	2017 г.
Добавочный	71 259	71 259	71 259	-	-
Резервный в том числе	2 206	2 206	2 206	-	-
-Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	(9 481)	(4 092)	(2 931)	-69,1	-28,4
Уставный капитал	10 000	10 000	10 000	-	-

Как видно из табл. 2 за последние три года АО «Тольяттимолоко» не направляет финансовые ресурсы в увеличение капитала в том числе в структуре резервного капитала имеется непокрытый убыток уже на протяжении трех лет. Так, в 2018 году величина непокрытого убытка составляет 2931 тыс. руб., что на 69% меньше показателя 2016 года 9481 тыс. руб. и на 28,4% меньше, чем показатель 2017 года 4092 тыс. руб.

Во-вторых, финансовые ресурсы могут быть направлены на закупку нового оборудования, модернизацию и т. д. то есть инвестиционную деятельность. Однако, АО «Тольяттимолоко» продало часть основных средств в 2018 году. Их величина уменьшилась на 4174 тыс. руб. в 2018 году средства на модернизацию и строительство основных фондов средств не выделялось, но в 2017 году сюда поступило 11518 тыс. руб., в 2016 году 47619 тыс. руб. Таким образом, фонд накопления предприятия сократился.

В-третьих, нераспределенные средства могут быть авансированы вновь в производство, включены в себестоимость .

АО «Тольяттимолоко» формирует финансовые ресурсы преимущественно из заёмных средств, что делает организацию зависимой от кредиторов. В их структуре преобладает кредиторская задолженность.

Результатом конечной хозяйственной деятельности АО «Тольяттимолоко» за последние три года является чистая прибыль, однако её величина недостаточна, чтобы начать формировать резервный фонд (имеется непокрытый убыток), и увеличивать фонд накопления, потребления на дальнейшее развитие предприятия.

Для увеличения прибыли организации необходимо совершенствовать мероприятия по организации и мотивации труда, внедрению ресурсо- и энерго- сберегающих технологий, или же углубить специализации производства.

Для повышения эффективности использования финансовых ресурсов АО «Тольяттимолоко» следует предпринять действия по ускорению оборачиваемости запасов, дебиторской и кредиторской задолженности, рационально использовать имеющиеся денежные средства, оптимизировать структуру формирования капитала.

¹ Аврамчикова, Н. Т. Государственные и муниципальные финансы : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Н. Т. Аврамчикова. – Москва : Издательство Юрайт, 2019.

² Берзон, Н. И. Корпоративные финансы : учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. И. Берзон, Т. В. Теплова, Т. И. Григорьева ; под общей редакцией Н. И. Берзона. – Москва : Издательство Юрайт, 2019

**ANALYSIS OF THE FORMATION AND USE OF THE FINANCIAL RESOURCES
OF THE ENTERPRISE (ON THE EXAMPLE OF JSC "TOGLIATTIMOLOKO")**

© 2020 Sharipova Alina Arturovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alina_sharipova_99@mail.ru

© 2020 Malina Aliya Bakhtagalievna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kuzdavletova_ab@mail.ru

In this article, we discussed the issues of formation and use of financial resources by the example of the food business.

Keywords: financial resources, sources of formation, profit.

МОДЕРНИЗАЦИЯ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

УДК 331.1
Код РИНЦ 06.00.00

ПРОЦЕДУРА ПРОВЕДЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2020 Азарова Виктория Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: v1kazarova1410@mail.ru

© 2020 Захарова Дарья Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vip.dasha.zaxarova@gmail.com

В статье рассматривается один из видов финансового контроля - налоговый контроль. Анализируются понятие, формы, черты, особое внимание авторы обращают на процедуру проведения дополнительных мероприятий налогового контроля и способы их совершенствования с целью повышения эффективности.

Ключевые слова: налоговый контроль, финансовый контроль, виды налогового контроля, Налоговый кодекс, органы налогового контроля, Федеральная налоговая служба, дополнительные мероприятия налогового контроля.

Налоговый контроль является важным элементом налоговой системы в государстве и играет важную роль в поддержании стабильности экономической политики. Сущность налогового контроля заключается в том, что представляет собой совокупность действий и операций по проверке финансовых, налоговых и вопросов, связанных с деятельностью управления его организации, обусловленная, прежде всего, мобилизацией в государственный бюджет налогов и других обязательных платежей, выполняя, таким образом, одну из главных функций налогов – фискальную функцию¹. Положения о налоговом контроле закреплены в 14 главе Налогового кодекса Российской Федерации (далее НК РФ)². Важно от-

* Научный руководитель – **Цельникер Григорий Феликсович**, кандидат юридических наук, доцент.

метить, что функции налогового контроля осуществляют сотрудники фискальной службы. В настоящее время формы налогового контроля, предусмотренные Налоговым Кодексом, подразделяются на налоговые проверки (в свою очередь, они делятся на камеральные и выездные), получение объяснений, проверка данных налогового или бухгалтерского учета и финансовой отчетности, инвентаризация, мониторинг.

В чем же состоит цель налоговых мероприятий? В случае признания факта о совершении преступления и необходимости получения дополнительных доказательств на основе налогового законодательства для его подтверждения или отсутствия, руководитель налогового органа или его заместитель вправе вынести решение о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля. Исходя из этого, целью дополнительных мероприятий является подтверждение или опровержение факта совершения нарушения налогового законодательства. Нередко данные мероприятия назначаются при возражениях налогоплательщика по акту рассмотрения и проверки материалов, а также новых документов в случае оспаривания выявленных нарушений³. Перечень дополнительных мероприятий налогового контроля регулируется Кодексом о налогах и сборах. Например, статьи 93 и 93.1 Налогового Кодекса, в которых говорится о том, что в качестве таковых мероприятий могут проводиться истребование документов, допрос свидетеля, проведение экспертизы⁴.

Согласно ст. 101 НК РФ после рассмотрения руководителем налогового органа или его заместителем акта или иного материала налоговой проверки может быть принято решение о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля. Соответственно принятие решения о проведении дополнительных мероприятий налогового контроля не выносится ранее завершения налоговой проверки, составления и выдачи акта данного основного мероприятия и рассмотрения материалов таковой деятельности налогового органа его руководителем или заместителем последнего⁵.

В пункте 6 указанной выше статьи закреплено, что дополнительные мероприятия имеют место быть при необходимости получить дополнительные доказательства для подтверждения факта совершения нарушений законодательства о налогах и сборах или для подтверждения их отсутствия.

Также цель проведения дополнительных мероприятий налогового контроля можно проследить в Постановлении Конституционного Суда РФ от 14.07.2005 № 9-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 113 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки Г.А. Поляковой и запросом Федерального арбитражного суда Московского округа»⁶. В нем отмечено, что дополнительные мероприятия налогового контроля необходимы для уточнения обстоятельств, которые могут быть связаны с выявленными налоговыми правонарушениями.

Основную направленность дополнительных мероприятий налоговой проверки можно проследить в пункте 39 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.07.2013 № 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации» (далее – Постановление Пленума ВАС РФ № 57)⁷. В данной норме закреплено, что оценивая законность вынесенного решения, которое принято налоговым органом в соответствии со ст. 101 Кодекса, суды должны исходить из того, что дополнительные мероприятия налогового контроля могут быть направлены только на сбор дополнительных доказательств, касающихся выявленных в ходе проверки правонарушений, но не на выявление новых правонарушений.

Стоит отметить, что Пленум ВАС РФ в пункте 44 своего Постановления № 57 после объявления руководителем налогового органа либо его заместителем своего решения в отношении субъекта налогового правоотношения, первые не вправе вносить в свой акт изменения, которые могут ухудшить положение лица.

Ход проведения дополнительных мероприятий отображается в дополнении к акту налоговой проверки.

В соответствии с пунктом 6 статьи 101 Налогового кодекса Российской Федерации срок дополнительных мероприятий не превышает одного месяца, а в случае проверки консолидированной группы налогоплательщиков, иностранной организации, состоящей на учете в налоговом органе в соответствии с пунктом 4.6 статьи 83 НК РФ – 2 месяца. В указанные сроки могут быть проведены следующие процедуры: истребование документов в соответствии со статьями 93 и 93.1 НК РФ, допрос свидетеля, проведение экспертизы.

В соответствии со ст.93 должностные лица, уполномоченные осуществлять налоговый контроль имеют право при необходимости истребовать документы у налогоплательщиков, плательщиков сборов (также их представителей), налоговых агентов. Данное полномочие закреплено также в Законе РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21.03.1991 N 943-1⁸. Документы, по общему правилу, должны быть предоставлены в течение 10 дней с момента предъявления требования. При отсутствии такой возможности проверяемому лицу необходимо уведомить в письменном виде налоговый орган не позднее следующего дня после предъявления требования. Отказ лица от исполнения этой обязанности либо несвоевременное исполнение – это правонарушение, которое влечет ответственность, содержащуюся в ст.126 НК РФ. В данном случае уполномоченное на истребование лицо может произвести выемку в согласно ст. 94 Налогового кодекса Российской Федерации.

Соответственно со статьей 90 Налогового кодекса России налоговые органы имеют право допрашивать лиц, которые возможно знают те или иные обстоятельства, которые имеют значение для проводимого налогового контроля. Отказ от дачи показаний без достаточных к тому оснований является правонаруше-

нием и влечет привлечение лица к ответственности. Полученные данные заносятся в протокол, а его копия выдается свидетелю под расписку.

При уточнении того или иного факта либо разъяснении какого-либо вопроса в ходе налогового контроля возникает необходимость в специальных познаниях в науке, искусстве, технике или ремесле. В такой ситуации лицо, проводящее налоговые мероприятия вправе привлечь эксперта с помощью постановления, в котором должны быть указаны основания для назначения экспертизы, фамилия привлекаемого лица и наименование организации, в которой должна быть произведена экспертиза, вопросы, поставленные перед экспертом, и материалы, предоставляемые в его распоряжение. Имеет место быть дополнительная экспертиза.

В заключении, хочется подвести некоторые итоги. Во-первых, перечень дополнительных мероприятий является исчерпывающим⁹. Во-вторых, как нам кажется, дополнительные мероприятия схожи с основными. Исходя из этого мы задались вопросом: а есть ли значимая необходимость в осуществлении экспертизы, истребовании документов и допросе свидетелей. На наш взгляд, налоговые органы вполне могут обойтись без них, и, как бы грубо это не звучало, проведение дополнительных мероприятий, скорее всего, является неким способом для продления сроков налоговой проверки. Тем самым нарушаются права налогоплательщиков.

¹ См.: Литвинова Ю.М. Налоговый мониторинг: опыт правового регулирования в зарубежных странах и перспективы развития в Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал. – 2017. – №4(50). – С. 175–182.

² Налоговый Кодекс Российской Федерации (ч. 1) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 01.05.2019).

³ Долгобаева Д.А. Формы налогового контроля: мониторинг как современная форма налогового контроля // Сборник материалов Международной научной конференции. 2019

⁴ Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.nalog.ru/rn77>

⁵ URL: <http://www.garant.ru/news/1227115/>. 16.11.2020 г.

⁶ Постановление Конституционного Суда РФ от 14.07.2005 N 9-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 113 Налогового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки Г.А. Поляковой и запросом Федерального арбитражного суда Московского округа». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_54516/.

⁷ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_151174/.

⁸ Закон РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21.03.1991 N 943-1 (последняя редакция). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_49/.

⁹ URL: <https://www.audit-it.ru/articles/account/court/a53/928987.html>.

PROCEDURE FOR CONDUCTING ADDITIONAL TAX CONTROL MEASURES

© 2020 Azarova Victoria Vladimirovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: v1kazarova1410@mail.ru

© 2020 Zakharova Darya Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vip.dasha.zaxarova@gmail.com

the article discusses one of the types of financial control – tax control. The concept, forms, special attention to the types of tax control are analyzed. Highlighted both common features inherent in all types of financial control, and specific, belonging only to tax control.

Keywords: tax control, financial control, types of tax control, tax code, tax control bodies, federal tax service, additional tax control measures.

* Scientific adviser – **Tselniker Grigory Feliksovich**, Candidate of Law, Associate Professor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С БЕЗРАБОТНЫМИ

© 2020 Азимова Алина Михайловна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aa2465356@gmail.com

© 2020 Чеджемов Герман Асланбекович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

В статье рассматриваются основные теоретические аспекты по безработице, показаны социальные последствия данного экономического явления, раскрываются основные положения по работе социального работника с безработными гражданами и по их работе по предотвращению безработицы в стране.

Ключевые слова: занятость, безработица, социальный работник, бедность, социальные проблемы.

В данное время проблема безработицы принимает все большую актуальность, так как ее последствия отрицательно влияют на все слои общества: растет уровень различных заболеваний, обостряются проблемы алкоголизма и наркомании, увеличивается количество разводов и случаев насилия в семье. Не удивительно, что безработица так часто становится предметом споров социологов.

Безработица – это объективно существующий спутник наемного труда независимо от того, признается экономика рыночной или нет, соответственно, производятся либо нет официальная оценка численности и регистрация безработных.²

По определению, принятому Международной организацией труда, безработицей считается контингент лиц старше определенного возраста, не имеющих работы, пригодных в настоящее время к работе и ищущих ее в рассматриваемый период.⁴ Человека можно считать безработным только при соблюдении всех этих условий.

Существует несколько различных видов безработицы: фрикционная, структурная, сезонная, циклическая. Особенности проявления каждой из них обусловлены причинами их возникновения.

1. Фрикционная безработица вызвана нормальным стремлением людей искать более выгодное рабочее место по множеству причин, среди которых может быть неудовлетворение заработной платой или условиями труда, проблемы с

коллективом, более интересное предложение со стороны другой компании или же просто поиск работы после окончания учебы. Она в большинстве случаев краткосрочна и носит добровольный характер.

2. Структурная безработица вызвана необходимостью структурных изменений в экономике, которые носят длительный характер, что относится и к самой безработице. Она возникает в сфере таких людей, чьи профессии и квалификация устарели и больше не удовлетворяют требованиям новых рабочих мест. Чаще это происходит на почве технологического прогресса.

3. Циклическая безработица возникает вследствие экономического спада, когда потребительский спрос сокращается из-за уменьшения доходов населения. В данном случае профессии и специальности рабочих не устаревают, им просто не находится применения на рынке труда.

4. Сезонная безработица вызвана природными факторами, чаще связана с временами года и присуща таким отраслям как сельское хозяйство, туристический бизнес, пушной или рыбный промысел и др.¹

Увеличение безработицы – это государственная проблема, которая напрямую связана с несовершенствами действующей экономической системы. Последствия высокого уровня безработицы стоят на одном уровне с социальной нестабильностью, бедностью, национальными и даже глобальными проблемами общества.⁵

Немаловажными и серьезными последствиями безработицы становятся индивидуально-психологические, такие как алкоголизм, наркомания, повышенная агрессивность и в дальнейшем – насилие в семье. Вывод человека из кризиса, его реализация и достойная жизнь в обществе лежит в основе социальной работы, а потому человек, который потерял работу, вследствие, веру в себя и впал в «кризисное состояние», получает помощь от социального работника, который выступает посредником между государством, призванным защищать права граждан, и самим человеком. Такой посредник необходим прежде всего потому что государство не всегда справляется со своими функциями, а ограничение прав человека может повлечь за собой немало последствий, среди которых и отчуждение человека, и асоциальное поведение, и психологический кризис.³

Деятельность социального работника по помощи безработному условно можно поделить на два этапа. И первым является помощь с преодолением стрессового состояния человека в связи с потерей работы. Такой помощью может послужить направление безработного на психологические тренинги, где собираются люди с аналогичной проблемой. Вместе всегда проще. Безработные делятся своим опытом, вместе находят различные выходы из ситуации и оказывают друг другу моральную поддержку. Также в таких клубах безработных информируют о новых вакантных местах работы, помогают наладить коммуникативные навыки и обучают навыкам поиска работы, применению этих навыков на практике.

Далее социальный работник предлагает уже непосредственно различные варианты трудоустройства, помогая выбрать те, которые подходят его клиенту в большей степени. Ему следует учесть то, насколько будет реализован потенциал безработного на данном месте, каков уровень заработной платы и как данное место работы соотносится с прошлым.

Немаловажным в работе социального работника является его работа с семьей безработного, ибо, как известно, безработица сильно влияет на семьи, разрушая их изнутри. Вначале социальный работник подробно изучает состояние безработной семьи, выявляя ее проблемы (неуспеваемость детей, насилие в семье, плохие жизненные условия и т.п.). Далее он разрабатывает определенные методы для борьбы с выявленной проблемой; это может быть даже юридическая помощь, если, например, происходит неправильная выплата пособий или же человека уволили по необоснованным причинам. Также в обязанности социального работника входит направление людей, подверженных стрессовым ситуациям, к профессиональному психологу, причем это может относиться не только к самим безработным, но и к членам их семьи. По данным исследований от 60% до 90% людей нуждаются в такой помощи.

Но и на этом обязанности социального работника не заканчиваются. Очень важным аспектом его работы являются так называемые предупредительные мероприятия³, которые способствуют предотвращению безработицы. Одним из таких мероприятий является просветительская деятельность в школах. В современных школах ученикам не рассказывают о том, какие в данный период востребованы профессии на рынках труда, какие из них высокооплачиваемы, а как следствие этого является то, что дети, окончив школу, идут в устоявшиеся сферы деятельности, попадая под влияние окружения и родителей. Как правило, людей с такими специальностями становится все больше и они, имея высшее образование, остаются без работы. Задача социального работника рассказать школьникам о тех профессиях, на которые увеличивается спрос, об их перспективах, чтобы выпускники сделали осознанный и правильный выбор своей будущей профессии, даже своего будущего.

Подводя итоги всего вышеупомянутого, можно сделать вывод о том, насколько важна деятельность социального работника для безработного, да и вообще социальная деятельность. Порой люди заходят в тупик, не могут сами найти выход из сложившейся ситуации и опускают руки, а государство не дает им необходимой помощи: именно тогда и нужны социальные работники, служащие неким связующим звеном между человеком и государством.

¹ Алиев И. М. Экономика труда: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры // И. М. Алиев, Н. А. Горелов, Л. О. Ильина. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019.

² П.А. Чукреев, Е.В. Корытова Занятость населения и ее регулирование: учебное пособие. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2017.

³ Заяц О.В. Занятость населения и ее регулирование // Издательство Дальневосточного университета, 2016.

⁴ Чеджемов Г.А., Васильчук А.С. Безработица как социально-экономическая проблема в России // Известия института систем управления СГЭУ. 2017. С. 42-45.

⁵ Чеджемов Г.А., Луганская А.В. Предпринимательство как основной инструмент борьбы с безработицей // Известия института систем управления СГЭУ. 2017. С. 71-75.

THEORETICAL ASPECTS OF SOCIAL WORK WITH THE UNEMPLOYED

© 2020 Azimova Alina Mikhailovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: aa2465356@gmail.com

© 2020 Chedzhemov German Aslanbekovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

This article examines the main theoretical aspects of unemployment, shows the social consequences of this economic phenomenon, reveals the main provisions on the work of a social worker with unemployed citizens and on their work to prevent unemployment in the country.

Keywords: employment, unemployment, social worker, poverty, social problems.

ОСНОВЫ ПРОКУРОРСКОЙ ПРОВЕРКИ ИСПОЛНЕНИЯ ЗАКОНОВ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

© 2020 Бельды Валентина Андреевна

студент

Санкт-Петербургский юридический институт (филиал)

Университета прокуратуры Российской Федерации

E-mail: jennelynn18@gmail.com

Данная статья посвящена проблемам теории и правового регулирования прокурорской проверки исполнения законов. Автор рассматривает процесс усиления правовой регламентации проведения прокурорской проверки как необходимость в развитии законодательства, регулирующего прокурорскую деятельность.

Ключевые слова: прокурорская проверка исполнения законов, сроки проверки, понятие прокурорской проверки.

Конституция Российской Федерации определяет надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов одной из функций органов прокуратуры¹.

Как отмечается, прокуратура занимает особое место в системе государственных органов, имея своей целью обеспечение единства и укрепление законности на всей территории Российской Федерации². Нельзя отрицать, что при этом одним из ключевых в ее деятельности является вопрос качественного и результативного проведения надзорных проверок исполнения законов. Работа по осуществлению проверок нередко отождествляется с деятельностью прокуроров в целом, а многие ученые и практики относят ее к числу основных показателей реального применения полномочий прокурора в различных отраслях надзора³.

В теории прокурорской деятельности остаются дискуссионными многие вопросы, касающиеся проверки прокурором исполнения законов.

В научной среде, в том числе ввиду отсутствия легальной дефиниции, нет единого подхода к определению понятия и сущности прокурорской проверки исполнения законов: разные авторы определяют ее как средство, полномочие, способ, метод выявления нарушений закона, а иногда отождествляют и с понятием проверочного мероприятия⁴.

По мнению А.Ю. Винокурова, прокурорская проверка – это совокупность проводимых прокурорами в рамках предусмотренной законом компетенции в отношении поднадзорных им органов, должностных и иных лиц мероприятий с целью оценки деятельности указанных объектов и субъектов на предмет соответ-

ствия ее требованиям Конституции Российской Федерации и законов, действующих на территории России⁵.

Коллектив авторов монографии «Теоретические и организационные основы прокурорской проверки» полагает, что проверка фактически представляет собой процедуру, состоящую из урегулированных Законом о прокуратуре действий, производимых для достижения конкретного результата, а в совокупности – в целях и для решения задач надзорной деятельности прокурора⁶; проверка также является собой полномочие прокурора, аккумулирующее сложный комплекс различных приемов и методов⁷.

По мнению О.Н. Коршуновой, сама по себе проверка не является полномочием, поскольку полномочия реализуются через соответствующие средства. Сущность полномочия прокурора проводить проверку заключается в праве и обязанности прибегать к ней как к средству получения информации о нарушениях законов⁸.

И.Н. Обуховский и Т.С. Шнякина предлагают рассматривать прокурорскую проверку как надзорный процесс – формально определенное сочетание мероприятий и действий⁹ и одновременно юридический результат надзорного процесса – общий итог произведенных прокурорами мероприятий и действий¹⁰.

А.Ф. Смирнов утверждает, что прокурорская проверка – это одновременно способ и форма прокурорского надзора¹¹.

Таким образом, можно прийти к выводу, что имеющиеся точки зрения достаточно широки и охватывают различные аспекты прокурорской проверки исполнения законов, сформированы на основании изучения различных критериев и не свободны от недочетов, что подтверждает необходимость определения понятия «проверка исполнения законов».

Также на протяжении продолжительного времени не теряет актуальности вопрос о необходимости и степени правовой регламентации процедуры проведения прокурорских проверок.

Длительное время законом порядок проведения прокурорской проверки не был урегулирован, в связи с чем наблюдалось отсутствие определенности в установлении необходимости и очередности совершения тех или иных действий, в отношении объема прав и обязанностей лиц, участвующих в осуществлении проверочных мероприятий; сроки проведения проверок в отсутствие соответствующих норм закона устанавливались прокурорами по своему усмотрению.

Такое положение дел, как отмечает Ю.О. Карпышева, нередко являлось причиной обжалования проверочных действий прокурора и принятых по итогам проведения проверок мер прокурорского реагирования в судах разных инстанций¹².

Серьезные изменения произошли в 2017 году, когда с принятием Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 07.03.2017 N 27-ФЗ появились принципиально новые по-

ложения, касающиеся процедуры проведения прокурорской проверки. Данные новеллы породили ряд проблем, на что неоднократно обращали внимание исследователи.

Так, в прокурорскую практику вошли новые обязательные к составлению документы: решение о проведении проверки, решение о расширении предмета проверки и акт проверки, в ходе которой не выявлено нарушений закона¹³. Генеральным прокурором РФ 17 марта 2017 г. был издан приказ № 172, которым утверждены типовые формы указанных документов, однако каких-либо разъяснений по применению данных форм и рекомендаций, связанных с исполнением новых законоположений, не последовало, что породило, как отмечается исследователями, разнообразную правоприменительную практику в различных субъектах РФ¹⁴ и повлекло нарушение таким образом принципа единства осуществления органами прокуратуры своей деятельности. Между тем, ненадлежащее оформление проверочных мероприятий может иметь последствием дальнейшее обжалование в судебном порядке результатов прокурорской проверки, в том числе принятых актов прокурорского реагирования на выявленные в ходе нее нарушения¹⁵.

Помимо прочего, законодатель, следуя по пути усиления правовой регламентации проведения прокурорской проверки, не в полной мере урегулировал порядок проведения проверки в части ее сроков. Так, Закон о прокуратуре не определяет момент, с которого начинается прокурорская проверка; неясен также момент ее окончания.

В идеале началом проверки должно считаться принятие прокурором решения о ее проведении, а ее окончанием, в случае обнаружения нарушений закона проверяемым субъектом – восстановление нарушенных прав и свобод, привлечение виновных лиц к ответственности, полное возмещение ущерба. Очевидно, этот процесс по времени может занять намного больше отведенных Законом о прокуратуре тридцати дней, поскольку в отдельных случаях может возникнуть необходимость в принятии таких мер, как, например, обращение в суд или возбуждение дела об административном правонарушении (и участие в его рассмотрении в последующем)¹⁶. Безусловно, Закон о прокуратуре предусматривает возможность продления сроков проведения проверки, однако такая мера представляется предназначенной для исключительных случаев.

На наш взгляд, усиление правовой регламентации проведения оправдано с той точки зрения, что таким образом сокращается область правовой неопределенности регулирования проверочного процесса; это отвечает как интересам поднадзорных лиц, поскольку таким образом, предположительно, минимизируется возможность усмотрения произвола со стороны прокуроров, производящих проверку, так и корреспондирует установленным Законом о прокуратуре целям деятельности органов прокуратуры. Между тем, в научной среде обращают вни-

мание на проблемы правоприменительной практики, последовавшие за принятием новых законоположений.

Организация надзорной работы прокуратуры во многом подчинена обеспечению действенности прокурорских проверок¹⁷, а посему вопрос правовой регламентации их проведения представляется чрезвычайно важным для довольно обширного круга решаемых прокурорами проблем.

На сегодняшний день нельзя не согласиться с тем, связанные с рассматриваемой темой теоретические и правовые проблемы снижают эффективность прокурорской проверки исполнения законов. Правовое регулирование и теоретические основы проверочной деятельности прокуроров нуждаются в развитии и совершенствовании.

В связи с изложенным представляется целесообразным научное исследование обозначенных вопросов и возможных иных, связанных с ними, что позволит развить теоретическую основу и совершенствовать законодательство о прокурорской деятельности. Кроме этого, на основе полученных результатов возможна разработка в последующем элементов организационно-методических основ осуществления проверки исполнения законов.

Это в перспективе позволит более эффективно осуществлять практическую деятельность и приближаться таким образом к достижению поставленных перед органами прокуратуры целей, закрепленных в Законе о прокуратуре.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/.

² Карпышева Ю.О. Вынесение прокурором решения о проведении проверки: проблемы правоприменения // Сибирский юридический вестник. 2018. №3. С. 75-81.

³ Проверка прокурором исполнения законов: пособие / [под общ. ред. Н.В. Субановой]; Ген. прокуратура Рос. Федерации; Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2015. – 124 с.

⁴ Обуховский И. Н., Шнякина Т. С. Прокурорская проверка как основная форма выявления нарушений законодательства в государстве // ЭНИ «Военное право» № 3 (43) 2017. – С. 127-133.

⁵ А.Ю. Винокуров Понятие и классификация прокурорских проверок и принципы их проведения // Актуальные вопросы российского права: сб. науч. статей. Вып. 26. – М.: МосГУ, 2013.

⁶ Проверка прокурором исполнения законов: пособие / [под общ. ред. Н.В. Субановой]; Ген. прокуратура Рос. Федерации; Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2015. – 124 с.

⁷ Теоретические и организационные основы прокурорской проверки: монография / [Н.Д. Бут и др.]; под общ. ред. Н.В. Субановой; Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2016. – С. 11.

⁸ О.Н. Коршунова Актуальные проблемы методики и тактики прокурорской проверки / Актуальные проблемы прокурорской деятельности: курс лекций. Вып. 4 / под ред. О.С.

Капинус; [К.И. Амирбеков и др.; рук. авт. коллектива А.Ю. Винокуров]; Ун-т прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2018. – С. 37.

⁹ И.Н. Обуховский, Т.С. Шнякина Прокурорская проверка как основная форма выявления нарушений законодательства в государстве. С. 126-132.

¹⁰ Там же.

¹¹ А.Ф. Смирнов К вопросу о методике и тактике прокурорской проверки // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2019. №8 (60)

¹² Ю.О. Карпышева Актуальные проблемы принятия прокурором решения о проведении проверки исполнения законов в порядке ст. 21 федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации»: учебное пособие / Ю. О. Карпышева. – Иркутск: Иркутский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации, 2019. – 47 с.

¹³ Карпышева Ю.О. Вынесение прокурором решения о проведении проверки: проблемы правоприменения // Сибирский юридический вестник. 2018. №3. С. 75-81.

¹⁴ Карпышева Ю.О. Актуальные проблемы принятия прокурором решения о проведении проверки исполнения законов в порядке ст. 21 федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации»: учебное пособие / Ю. О. Карпышева. – Иркутск : Иркутский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации, 2019. – 47 с.

¹⁵ Постановление 6-й ААС от 25 апреля 2017 года URL: [<http://docs.pravo.ru/document/view/95038198/>]

¹⁶ В.В. Стрельников Организационно-правовые проблемы, связанные с регламентацией срока проведения прокуратурой надзорных проверок // Правовая культура. 2018. № 1 (32).

¹⁷ Проверка прокурором исполнения законов: пособие / [под общ. ред. Н.В. Субановой]; Ген. прокуратура Рос. Федерации; Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации. – М., 2015. – 124 с.

BASES OF THE PROSECUTOR'S REVIEW OF THE IMPLEMENTATION OF LAWS: PROBLEMS AND SOLUTIONS

© 2020 Beldy Valentina Andreevna

Student

St. Petersburg Law Institute (branch)

of the University of the R.F. Prosecutor General's Office

E-mail: jennelynn18@gmail.com

This article is devoted to the problems of theory and legal regulation of the prosecutor's inspection of the execution of laws. The author considers the process of strengthening the legal regulation of the prosecutor's inspection as a necessity in the development of legislation regulating prosecutorial activities.

Keywords: prosecutor's review of the implementation of laws, the timing of the review, the concept of a prosecutor's review.

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИТ-ПРАВОНАРУШЕНИЙ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ

© 2020 Болдырева Елизавета Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bessjisen@icloud.com

© 2020 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Развитие компьютерных технологий, с одной стороны, оказывает положительное влияние на все сферы жизнедеятельности общества, но с другой стороны, вызывает рост численности ИТ-преступлений. Авторы рассматривают законодательство, регулирующее компьютерную преступность в РФ.

Ключевые слова: ИТ-правонарушения, Интернет, законодательство, преступность.

Сегодня сеть Интернет является неотъемлемой частью современной жизнедеятельности людей. Развитие современных компьютерных технологий способствует появлению новых возможностей, связанных с получением людьми доступа к неограниченным информационным ресурсам. «Это новые возможности для участия людей в жизни страны» – подчеркнул президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин. Несомненно, сеть Интернет является необходимой частью современной жизни общества. Однако, с активным развитием ИТ технологий, стали не менее стремительно возникать различные правонарушения, совершаемые с применением данных технологий.

Для начала рассмотрим, как понятие сети Интернет определяется в законодательстве Российской Федерации. Данное понятие содержится в статье 2 Федерального закона от 27.07.2006 N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», где сеть Интернет определяется как технологическая система, предназначенная для передачи по линиям связи информации, доступ к которой осуществляется с использованием средств вычислительной техники. На данный момент в Российской Федерации остро стоит проблема регулирования правонарушений, совершаемых в вышеупомянутой сети.⁵ Более того, из-за того, что доступ к Интернету имеет почти каждый человек в любой точке мира, возможность безнаказанности правонарушений возрастает. По данным МВД России за 2019 год было совершено почти 300 тысяч правонарушений с использованием различного рода современных информационных технологий. На

данный момент в Российской Федерации наблюдается ярко выраженная тенденция стремительного роста правонарушений в сети Интернет. «Существенным фактором, оказывающим негативное влияние на криминогенную ситуацию в стране, продолжает оставаться рост ИТ-преступности. За первое полугодие он составил 91,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а удельный вес указанных противоправных деяний в общей структуре преступности достиг 22,3%» – отмечает пресс-служба МВД России. Несмотря, на ведение активной борьбы с данными правонарушениями, рост противоправных деяний не прекращается и не замедляется.²

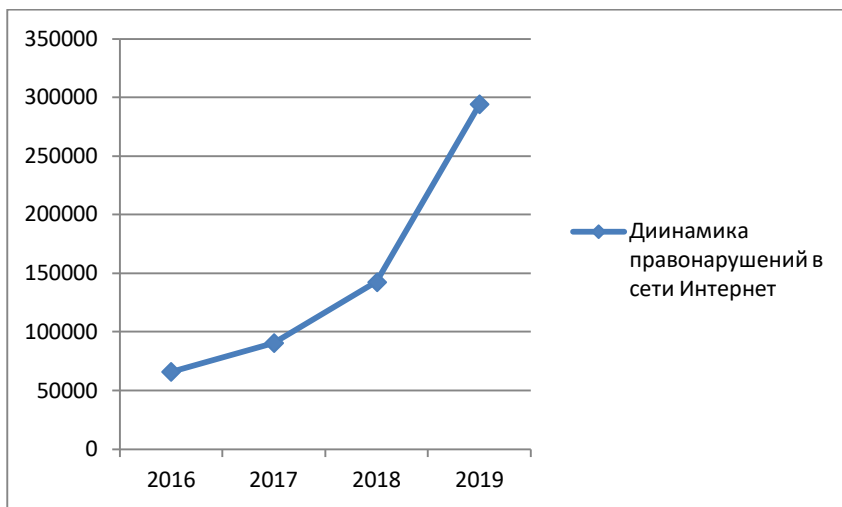


Рис. Динамика правонарушений в сети Интернет

Такой рост данных правонарушений объясняется, не только ростом доступности персональных компьютеров, но и тем, что на сегодняшний день выход в Интернет возможен буквально из любой точки нашей страны.³

Ответственность за правонарушения, совершенные с использованием компьютерных технологий, установлена в главе 28 Уголовного Кодекса РФ (ст. 272, 273, 274). Она включает в себя следующие категории преступлений в сфере ИТ правонарушений: незаконный доступ к информационному ресурсу; разработка, использование, распространение вирусных электронных программ; нарушения в области хранения, передачи и обработки информационных потоков; незаконные действия с целью причинения вреда критической информационной системе и структуре РФ. Однако, в сфере компьютерной преступности зачастую совершаются и другие правонарушения, например мошенничество (ст. 159, 159.6 УК РФ); преступления экстремистской направленности (ст. 280, 280.1, 282 УК РФ); вымо-

гательство (ст. 163 УК РФ) и пр.⁴ Распространение совершения вышеперечисленных преступлений в сети Интернет происходит с развитием компьютерных технологий, которые активно прогрессируют в последние годы, несмотря на то, что в законодательстве данные правонарушения не разграничены на совершаемые с использованием информационных и коммуникационных технологий и без них.

Таким образом, существующее в Российской Федерации законодательство, регулирующее совершение IT технологий является недостаточно полным, что приводит к росту численности компьютерной преступности.¹ Для снижения роста преступлений с использованием компьютерных технологий требуются качественные изменения в законодательстве и более тщательная проработка законов в сфере IT преступлений.

¹ Струков К.В. Контрольная деятельность Российского государства за информационными отношениями в сети Интернет // Журнал Российского права. 2016. N 7.

² Орлов Г.А. Интернет как средство формирования преступности // Международный студенческий научный вестник. 2019. N 4-6.

³ Трунцевский Ю.В. Состояние и тенденции преступности В Российской Федерации и прогнозы ее развития // Российская юстиция. 2016. N 8.

⁴ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ.

⁵ Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Российская газета N 165, 29.07.2006.

PROBLEMS OF REGULATION OF IT OFFENSES IN THE LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Boldyreva Elizaveta Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: bessjisen@icloud.com

© 2020 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

The Development of computer technologies, on the one hand, has a positive impact on all spheres of society, but on the other hand, it causes an increase in the number of IT crimes. The author examines the legislation regulating computer crime in the Russian Federation.

Keywords: IT offenses, Internet, legislation, crime.

ЗНАЧЕНИЕ ДИАГНОСТИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ В СУДЕБНОЙ БАЛЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЕ

© 2020 Буркина Ирина Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: burkinaira@mail.ru

В работе рассматривается взаимодействие идентификационных и диагностических исследований. Обосновывается применение диагностических исследований для заключения судебного эксперта в рамках судебной баллистической экспертизы.

Ключевые слова: судебная баллистическая экспертиза, диагностические исследования, идентификационные исследования, судебный эксперт, объект экспертизы.

Никакая судебная экспертиза не проводится без исследований. Поскольку судебная экспертиза представляет собой проведение исследований в той или иной области научных познаний. В судебной баллистической экспертизе существует два вида исследований, которые подразделяются в зависимости от задач, которые решаются при проведении экспертизы, то есть в зависимости от конечного результата. Это такие виды как диагностическое и идентификационное исследования. Идентификационное исследование заключается в установлении тождества экспертом, а диагностическое исследование – в установлении фактических данных, в зависимости от конкретного объекта, его свойств.

Идентификация огнестрельного оружия происходит по определенным следам на гильзах, снарядах. Это исследование является сложным, но наиболее важным среди всех задач данной экспертизы. Например, на исследование были представлены пуля, изъятая при осмотре места происшествия, и оружие, изъятые у подозреваемого. Если эксперт, проведя исследование, приходит к выводу о том, что данная пуля была выстрелена из оружия, представленного на исследование, то у следствия появится весомое доказательство для привлечения виновного к ответственности в соответствии с установленным законодательством. Установление тождества содержится в выводе эксперта. Таким образом, получается, что идентификационная задача представляет собой некое заключение, в котором содержится информация об установлении тождества либо, наоборот, о не соответствии объектов, представленных на исследование⁴.

* Научный руководитель – **Хаснугдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

Однако чтобы судебный эксперт дал верное заключение об исследовании объектов, необходимо не только установить тождество, но и определить фактические данные исходя из свойств объекта исследования. Для этого необходимо решить диагностические задачи судебной баллистической экспертизы. Решение данных задач позволит определить механизм следообразования. Такой механизм отражает взаимодействие оружия с боеприпасами, которые являются различными устройствами. Важнейшими факторами, которые оказывают влияние на механизм следообразования, являются состояние и свойства, которые характеризуют различные устройства¹. Поэтому нельзя установить тождество без проведения диагностических задач. Поскольку именно решение таких задач позволяет установить необходимые данные для установления тождества либо о не соответствии объектов, представленных на исследование.

Диагностические исследования способствуют выявлению характеристик объекта исследования, таких как качество, количество, размер, свойства, признаки и многие другие. В ходе обнаружения объекта и направления его на экспертизу субъектам судопроизводства не известны многие обстоятельства. Для того чтобы было произведено детальное исследование экспертам необходимо в ходе проведения судебной экспертизы решить диагностические задачи. Поскольку первоначальные обстоятельства зачастую не поддаются восприятию участниками уголовного судопроизводства³. Например, изъятый в ходе осмотра места происшествия обрез охотничьего гладкоствольного ружья и выстрелянная пуля патрона к нарезному огнестрельному оружию не позволяют на стадии возбуждения уголовного дела сформировать более-менее правильную версию произошедшего. Однако выявленное в ходе диагностического исследования наличие ствола-вставки в обрезе и проведение соответствующего эксперимента позволяют совсем иначе взглянуть на сам факт преступления и обстоятельства, с ним связанные³.

Наиболее частыми задачами, которые решаются в ходе проведения судебной баллистической экспертизы, являются диагностические, а именно при которых исследованию подлежат свойства и состояние самого объекта, а также свойства объекта по отображениям. В ходе проведения судебных баллистических экспертиз определяется возможность использования объекта по целевому назначению, а также устанавливается соответствии между объектами, представленными на экспертизу. Именно этот комплекс играет основную роль при решении вопросов о квалификации преступлений, а также о возбуждении или отказе в возбуждении уголовного дела². Диагностические исследования свойств и состояний объекта экспертизы по его отображениям являются важными для дальнейшего расследования. Ведь при помощи таких исследований возможно осуществить последующие идентификации. Такие исследования помогают решать вопросы, которые касаются пригодности следа для идентификации, механизма следообразования и многие другие.

В ходе расследования уголовного дела у органов правосудия возникают вопросы, которые требуют разъяснений и уточнений. Для того, чтобы получить подробную информацию нередко назначается судебная баллистическая экспертиза. Поскольку при помощи исследований возможно определить механизм преступления, хронологическую последовательность действий, отдельные фрагменты события преступления. А также установить могли ли лица совершить те или иные действия, как участники располагались в момент события и многие другие обстоятельства, которые имеют важное значение для расследования преступлений⁵.

В судебной баллистической экспертизе зачастую недооценивается значение диагностических исследований. Результаты экспертного решения задач по отношению объектов к категории боеприпасов или огнестрельного оружия, их пригодности для использования по целевому назначению становятся основаниями для возбуждения уголовного дела и применению в отношении подозреваемого лица определенных санкций. Установление обстоятельств, механизма события преступления и его отдельных этапов позволяет проверить показания участников происшествия, опровергнуть или подтвердить их, выдвинуть следственные версии и даже смоделировать обстановку преступления. Таким образом, можно сделать вывод о том, что качественное диагностическое исследование это залог установления тождества либо о не соответствии объектов, представленных на исследование.

¹ Бычков В.В. Криминальный оборот оружия и боеприпасов: понятие, квалификация и расследование / В.В. Бычков. – М.: Издательство Юрлитинформ, 2016. – С. 36-38.

² Гринченко С.В. Научно-методические основы и современные возможности судебной баллистики и судебно-баллистической экспертизы / С.В. Гринченко. – Волгоград: Издательство Юнит, 2016. – С. 56-57.

³ Губин С.Г. Сущность и значение баллистической экспертизы в расследовании уголовных дел / С.Г. Губин. – М.: Издательство Интерэкспо Гео-Сибирь, 2017. – С. 139-142.

⁴ Коваленок Т.М. Судебная баллистика: учебное пособие / Т.М. Коваленок. – Саратов: Издательство Саратовской государственной юридической академии, 2016. – С. 127.

⁵ Плещачевский В.М. Судебная баллистика и судебно-баллистическая экспертиза / В.М. Плещачевский. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – С. 136.

SIGNIFICANCE OF DIAGNOSTIC STUDIES IN FORENSIC BALLISTICS

© 2020 Burkina Irina Alekseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: burkinaira@mail.ru

The paper considers the interaction of identification and diagnostic studies. The article substantiates the use of diagnostic studies for the conclusion of a forensic expert in the framework of forensic ballistics.

Keywords: forensic ballistics examination, diagnostic studies, identification studies, forensic expert, object of expertise.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailievich**, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

© 2020 Буркина Ирина Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: burkinaira@mail.ru

В работе с криминалистической точки зрения раскрываются особенности преступлений, совершенных несовершеннолетними. Также рассматриваются особенности личности несовершеннолетнего преступника. Анализируется методика расследования данных преступлений.

Ключевые слова: преступление, методика расследования, несовершеннолетние.

Одной из актуальных проблем является преступность несовершеннолетних. Данная тема рассматривалась и в предыдущие годы, но и по сей день остается актуальной. Актуальность проявляется в том, что такая преступность является достаточно сложной при раскрытии.

Государство обеспокоено темой преступности несовершеннолетних, уделяет особое внимание предупреждению преступности указанной социальной группы⁵. Обеспокоенность основана в первую очередь на росте такой преступности, что свидетельствует о неблагоприятных социальных процессах в обществе⁴.

В большинстве случаев несовершеннолетние преступники обладают специфическим характером. Такая специфика проявляется в неуважительном отношении к другим личностям, а также в создании конфликтов с людьми. Это обусловлено тем, что несовершеннолетним преступникам свойственен криминальный потенциал³. Главной характерной чертой несовершеннолетнего является социальная деформация. Это связано с возрастом преступника, поскольку именно от этого обстоятельства у личности происходит развитие различных качеств. Несовершеннолетним присущи особенности, которые подвергаются влиянию окружающих факторов. Взрослым преступникам противостоять таким особенностям проще, поскольку у них уже сформирована психика⁹.

Ученые в своих исследованиях говорят о том, что у несовершеннолетних преступников проявляется ряд эмоций, таких как: неуравновешенность, агрессивность, неадекватные реакции на различного рода жизненные ситуации⁶.

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Необходимо обратиться к исследовательской деятельности Е.Н. Павленко. На ее основании можно обозначить характерные особенности личности несовершеннолетнего преступника:

- общественно опасные деяния совершаются группой, под руководством взрослого человека;
- потерпевшими, в большинстве случаев, оказываются родственники или знакомые;
- преступления совершаются в тех случаях, когда родители не контролируют своих несовершеннолетних детей, в частности в рабочее время;
- преступления в большинстве случаев совершаются лицами мужского пола;
- способы совершения преступлений похожи на сюжеты фильмов;
- чаще всего преступления они совершают вблизи территории школы или дома;
- следы преступления в полном объеме не скрываются, потому что заранее не разрешается данный вопрос⁷.

При производстве дел с участием несовершеннолетних необходимо учитывать обстоятельства. Они бывают основные и дополнительные. К основным обстоятельствам относятся все действия следователя, которые направлены на установление психологического контакта с несовершеннолетним. Такие действия чаще всего проявляются, когда выбирается место для проведения тех или иных следственных действий, в выборе количества участников. Не стоит забывать и том, что вопросы, задаваемые следователем, должны быть заранее продуманы и следовать логической цепочке. Основным обстоятельством также можно считать длительность допросов. Поскольку лучше два или три раза вызвать несовершеннолетнего на короткие допросы, чем один раз произвести длительный допрос⁴.

К дополнительным обстоятельствам будут относиться уже не действия следователя, а характерные особенности личности несовершеннолетнего. К таким особенностям относятся возраст, условия проживания, состав семьи, негативное прошлое родственников или друзей, а также образ жизни лиц, которые находятся в окружении несовершеннолетнего.

Поскольку 21 век – это век современных технологий, то и у несовершеннолетних преступников в приоритете находятся информационные технологии, при помощи которых ими совершаются преступления. В частности, такие преступники прибегают к использованию социальных сетей. Несовершеннолетние преступники фиксируют общественно-опасные деяния, которые были ими совершены, при помощи видеозаписей и фотографий. Все зафиксированные деяния они хранят на гаджетах (мобильных телефонах, планшетах, видеокамерах, фотоаппаратах). Несовершеннолетние преступники размещают данные видеозаписи и фотографии на страницах Интернета¹.

Практика свидетельствует о том, что увеличивается количество преступлений, совершенных несовершеннолетними, таких как: преступления против половой

неприкосновенности, преступления с применением информационных технологий, а также преступления, которые связаны с оборотом наркотических средств⁸.

Ученые, проведя анализ существующих методов расследования преступлений, выделили относительную структуру всех методик, которая может применяться вне зависимости от тяжести совершенного деяния. Такая структура включает следующие основные элементы:

- получив сообщение о преступлении, необходимо создать информационную модель. Она должна содержать элементы, которые характеризуют преступление, совершенное несовершеннолетними;
- возбуждать уголовное дело в отношении несовершеннолетнего необходимо только в предусмотренном законом порядке;
- необходимо установить обстоятельства, которые подлежат установлению в соответствии с действующим законодательством;
- перед началом расследования преступлений следует выдвинуть предположительные версии, а также произвести анализ типичных следственных ситуаций;
- при осуществлении всех вышеперечисленных элементов необходимо применять специальные навыки и умения, в пределах действующего законодательства².

Несовершеннолетние преступники в большинстве случаев руководствуются спонтанностью и необдуманностью. Это связано с тем, что они пытаются повторить действия взрослых, опытных преступников. Также присутствуют случаи, когда несовершеннолетние преступники пытаются копировать сюжеты фильмов, или они представляют себя в роли персонажей из компьютерных игр. Все перечисленные характеристики свойственны группам несовершеннолетних преступников. Исключением является лишь тот факт, когда такой преступной группой руководит опытный, взрослый преступник.

Стоит отметить, что Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации закрепляет проведение следственных действий. Однако, только при допросе возможно участие несовершеннолетних. Другие следственные действия не имеют регламентации относительно несовершеннолетних участников уголовного судопроизводства. В таких случаях, на практике применяется закон по аналогии для того, чтобы восполнить пробелы в праве.

Законный представитель несовершеннолетнего, в отношении которого возбуждено уголовное дело, обладает обязанностью участвовать в судопроизводстве. Поскольку законный представитель – это другой субъект права, то он представляет собой отдельного участника судопроизводства. Такой участник в соответствии с Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации наделен правами и обязанностями по защите несовершеннолетнего.

Как уже было замечено, установление психологического контакта между несовершеннолетним и представителем следственного органа является неотъемлемой чертой производства расследования. Это представляет собой основную

проблему методики при расследовании дел, связанных с несовершеннолетними. Поскольку именно такой контакт оказывает влияние на результат при производстве расследования и производстве следственных действий по уголовным делам, совершенным несовершеннолетними.

¹ Антимонов А.С. Особенности расследования преступлений, совершенных несовершеннолетними женского пола / А.С. Антимова. Курск: Инфа-М, 2017.- С. 121.

² Вахмянина Н.Б. Предупреждение и разрешение конфликтных ситуаций в процессе расследования преступлений несовершеннолетних / Н. Б. Вахмянина. Екатеринбург: Парус, 2018. – С. 96-99.

³ Двойменный И.А. Социально-психологические особенности несовершеннолетних преступников / И.А. Двойменный. Москва: Юрайт, 2016. – С.117-121.

⁴ Демашкина Д.Д. Криминалистическая характеристика и методика расследования преступлений совершенных несовершеннолетними / Д.Д. Демашкина. Волгоград: Перископ, 2017. – С. 40-44.

⁵ Мальцева Л.В. Преступность среди несовершеннолетних и ее предупреждение / Л.В. Мальцева. Курск: Росса, 2018. – С. 102-105.

⁶ Павленко Е. Н. Современные тенденции экстремистских преступлений, совершенные несовершеннолетними, как объект криминалистического изучения / Е.Н. Павленко. Москва: Юрайт, 2018. – С. 52-58.

⁷ Павленко Е.Н. Преступления экстремистской направленности, совершенные несовершеннолетними, как объект частной криминалистической методики / Е.Н. Павленко. Москва: Юрайт, 2018. – С. 90-94.

⁸ Чуприна О.А. Методика расследования корыстных преступлений, совершаемых несовершеннолетними / О.А. Чуприна. Волгоград: Перископ, 2017. – С. 103-109.

⁹ Шайкова М. В. Психолого-криминологическая характеристика личности несовершеннолетних преступников / М.В. Шайкова. Екатеринбург: Либеро, 2016. – С. 85–88.

SOME FEATURES OF INVESTIGATION OF CRIMES COMMITTED BY MINORS

© 2020 Burkina Irina Alekseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: burkinaira@mail.ru

In this work, the features of crimes committed by minors are revealed from a forensic point of view. The author also considers the peculiarities of the personality of a minor criminal. The method of investigation of these crimes is analyzed.

Keywords: crime, investigation methodology, minors.

* Scientific adviser – **Yavorsky Maxim Alexandrovich**, Candidate of Law, Associate Professor.

РАЗГОВОР О ЧАСТНОМ И ПУБЛИЧНОМ. К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ ИНСТИТУТА САМОВОЛЬНОЙ ПОСТРОЙКИ

© 2020 Ветров Эдуард Павлович*

студент

Иркутский юридический институт (филиал)
Университета прокуратуры Российской Федерации
E-mail: vetrov.ed-vetrov@yandex.ru

В статье анализируется правовая природа и перспективы развития института самовольной постройки. Дается характеристика самовольной постройки и комментируется правоприменительная практика по данному вопросу. Делаются выводы о сущности института.

Ключевые слова: правовая природа, самовольная постройка, частное право, публичный интерес.

Вопрос о правовой природе института самовольной постройки на протяжении длительного времени является дискуссионным и от решения данного вопроса зависит дальнейшее развитие российского законодательства. Некоторые ученые считают, что статья 222 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) является ошибочным вкраплением публичного права в нормы частного; другие, напротив, обосновывают частноправовой характер названного института.

Данный вопрос является важным, поскольку от его решения зависит допустимый уровень вмешательства государства в регулирование соответствующих отношений. Так, в случае отнесения данного института к публичным, лицо, чье право нарушено (например, собственник земельного участка или обладатель иного вещного права на данный земельный участок), по существу будет лишено самостоятельных способов защиты, а решение вопроса о судьбе самовольного сооружения на земельном участке будет отдано на усмотрение государства. В случае отнесения его только к частному то мы увидим что, с одной стороны, защищается сфера частных интересов от произвольного вмешательства государства, а с другой стороны предоставляются довольно широкий спектр возможностей самостоятельного регулирования складывающихся в этой сфере частных отношений.

* Научный руководитель – **Сенотрсова Евгения Михайловна**, кандидат юридических наук, доцент.

На наш взгляд, в регулировании отношений самовольного строительства ведущую роль имеет частный интерес, а сам институт самовольной постройки имеет частноправовой характер.

Для обоснования предложенного вывода обратимся, в частности, к римскому праву как фундаменту большинства современных правопорядков. Результаты самовольного строительства рассматривались римскими юристами с двух сторон: 1) как нарушение прав собственника земельного участка; 2) как основание возникновения права собственности на возведенную постройку у собственника земельного участка. Согласно Институциям Гая, постройка, воздвигнутая кем-либо на земле собственника несмотря на то, что он построил ее для себя, поступала в собственность собственника земли. Указанное правило обосновывалось неразрывной связью постройки с земельным участком и принципом *semper superficies solo cedere* (все находящееся на поверхности следует земле, «право почвы»). Таким образом, постройка на земельном участке является способом приобретения права собственности (приращение имущества), однако в то же время является порочным действием в силу своей самовольности².

В настоящее время под самовольной постройкой понимается «строение, возведенное или созданное на земельном участке, который не был предоставлен в установленном порядке, или на земельном участке, разрешенное использование которого не допускает строительства на нем данного объекта, либо возведенное или созданное без получения на это необходимых в силу закона согласований, разрешений или с нарушением градостроительных и строительных норм и правил, если разрешенное использование земельного участка, требование о получении соответствующих согласований, разрешений и (или) указанные градостроительные и строительные нормы и правила установлены на дату начала возведения или создания самовольной постройки и являются действующими на дату выявления самовольной постройки»³.

Интересной для нашего исследования является позиция Конституционного суда РФ, согласно которой «самовольная постройка – это постройка, совершенная с нарушением установленных законодательных норм», а указанное определение «...применяется во взаимосвязи с конкретными положениями гражданского, земельного и градостроительного законодательства, строительными нормами и правилами»⁴. Данный вывод представляется достаточно однобоким, не учитывающим сущность самовольной постройки как одного из оснований приобретения права собственности.

Другие суды приходят к выводу, что «гражданско-правовой институт самовольной постройки обладает двуединой природой. С одной стороны, статья 222 ГК РФ представляет собой основание для приобретения права собственности, что вытекает как из содержания пункта 3 данной статьи, так и из систематического расположения анализируемого института в главе 14 ГК РФ, посвященной приобретению права собственности, с другой стороны, анализируемый институт рас-

смачивается как санкция за осуществление строительства с нарушениями закона»⁵. С приведенными умозаключениями нельзя не согласиться, но нужно заметить, что «двуединная природа» не тождественна отнесению рассматриваемого института к комплексному (частно-публичному) механизму.

Так, в рамках правового режима самовольной постройки прослеживается столкновение частного интереса, направленного на создание недвижимого имущества, и публичного интереса⁶, требующего соблюдение действующих предписаний при осуществлении строительной деятельности. Однако установленные законодателем ограничения являются лишь проявлением императивного метода правового регулирования, который не влияет на правовую природу самого общественного отношения. Как верно было отмечено И.А. Покровским и Б.Б. Черепяхиным, любое существующее право можно подвести под публичный интерес, если взять не изолированное отношение, а сразу юридический институт: «...разве такое или иное строение семьи, собственности или наследования безразлично для государства как целого, и, тем не менее, все это бесспорные институты гражданского права. Разве не интересы государства как целого преследует государственное управление, заключая контракт о поставке провианта или обмундирования для армии, защищающей отечество. И, тем не менее, такой контракт бесспорно принадлежит к области права частного, а не публичного»⁷.

Президиум Верховного Суда РФ «статья 222 ГК РФ ... одновременно регулирует различные по своей правовой природе правоотношения, как административные (связанные с совершением публичного деликта – строительства с нарушением норм земельного законодательства, регулирующих предоставление земельного участка под строительство, либо градостроительных норм, регулирующих проектирование и строительство), так и частноправовые»⁸.

Изложенная позиция представляется спорной, поскольку отношения, связанные с совершением административного правонарушения, лежат вне гражданско-правовой сферы, что следует из пункта 3 статьи 2 ГК РФ и существа частных отношений. Статья 222 ГК РФ нацелена исключительно на регулирование частноправовых отношений по приобретению права собственности и привлечению к гражданско-правовой ответственности за осуществление строительства с нарушениями закона в виде сноса возведенного сооружения. Указанная норма не устанавливает строительные нормы и требования, не регулирует каким-либо иным образом отношения, связанные с государственным управлением в сфере строительства. Как было сказано выше, внедрение любых императивных норм в поле частноправового регулирования связано с тем, что законодатель, анализируя частную инициативу участников гражданского оборота, пытается обеспечить недопустимость возможного злоупотребления правом.

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что нормы о самовольной застройке являются институтом частного права, что ярко выражено в двуединной природе данных отношений. Так, статья 222 ГК РФ, являясь специальной по отно-

шению к статье 218 ГК РФ, устанавливает одно из возможных оснований возникновения права собственности на новую вещь, а также особый вид гражданско-правовой ответственности в виде сноса возведенной постройки. Содержащиеся в данной статье императивные нормы, направленные на обеспечение публичного интереса, не изменяют частноправовой характер названного института, а являются лишь проявлением императивного метода правового регулирования.

¹ Щенникова Л. В. Институт самовольной постройки в свете задач градостроительства и архитектурной деятельности в Российской Федерации // Закон. 2008. №11. С. 113–121.

² Мейер Д. И. Русское гражданское право. В 2-х частях : Ч. 2. М. : Статут, 2016. С. 60-61.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации : Федеральный закон от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ : [в редакции от 31 июля 2020 года]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». Текст : электронный.

⁴ Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Ткаченко А.В. на нарушение ее конституционных прав пунктом 1 статьи 222 Гражданского кодекса Российской Федерации : определение Конституционного суда Российской Федерации от 25 апреля 2019 года № 939-О. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». Текст : электронный.

⁵ Обобщение судебной практики Федерального арбитражного суда Восточно-Сибирского округа по вопросам применения арбитражными судами статьи 222 Гражданского кодекса Российской Федерации за 2008 год : постановление Президиума Федерального арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 17 июля 2009 года № 6. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». Текст : электронный.

⁶ См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации».

⁷ Черехахин Б. Б. К вопросу о частном и публичном праве : Труды по гражданскому праву. М. : Статут, 2015. С. 8–35.

⁸ Обзор судебной практики по делам, связанным с самовольным строительством : утверждено Президиумом Верховного Суда РФ 19 марта 2014 года. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». Текст : электронный.

TALK ABOUT PRIVATE LAW AND PUBLIC LAW. NATURE OF THE INSTITUTION OF UNAUTHORIZED CONSTRUCTION

© 2020 Vetrov Eduard Pavlovich*

Student

Irkutsk Law Institute (branch)

of University of the Office of the Prosecutor of the Russian Federation

E-mail: vetrov.ed-vetrov@yandex.ru

Implemented statistical assessment of the dynamics of revenues and expenditures budget based on the factor models, it analyses the system of indicators of the tax burden, which allows to identify the selection of key budget priorities.

Keywords: budget system, tax burden on GDP, structural changes in tax revenues of the budget.

* Scientific advisor – **Senotrusova Evgeniya Mikhailovna**, Candidate of Law, Associate Professor.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЗАВЕЩАНИЯ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ

© 2020 Волкова Светлана Владиславовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lana.volk1999.volkova@mail.ru

© 2020 Фадеев Алексей Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alexfad1960@mail.ru

В статье проведено исследование по поводу необходимости внедрения информационных технологий и цифровой техники в наследственное право Российской Федерации. В качестве примера рассматривается ряд стран (Швеция, Австралия и США).

Ключевые слова: цифровизация, информационные технологии, завещание, наследственное право.

На основании ст. 1118 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) завещанием является распоряжение полностью дееспособного гражданина своим имуществом на случай смерти⁷.

Завещание является односторонней сделкой, а также письменным документом, где наследодатель определяет дальнейшую судьбу своего имущества. Завещание вступает в действие с момента открытия наследства.

В соответствии со ст. 1124 ГК РФ⁷ завещание должно быть лично подписано наследодателем и впоследствии удостоверено нотариусом или лицом, его замещающим в соответствии со ст. статьи 1125, 1127, 1128 ГК РФ⁷. Любые отклонения от требований, указанных в законодательстве о наследовании могут повлечь за собой признание завещание недействительным, за исключением тех случаев, когда завещание составлено в простой письменной форме в чрезвычайных обстоятельствах при свидетелях. В такой ситуации завещание приобретает юридическую силу только с момента подтверждения его судом по требованиям лиц, присутствовавших при изложении завещания самим завещателем.

Понятие «чрезвычайные обстоятельства» – категория оценочная, однако в основном под ним понимается та ситуация, в которой жизнь или здоровье завещателя находится под угрозой⁵. На основе данного понятия возникает вопрос: а всегда ли в экстремальных ситуациях есть возможность что-то написать на бумаге?

Всегда ли есть эта бумага? Вероятно, нет. Однако в век цифровизации можно предположить, что под рукой будет телефон или планшет.

На данный момент законодательством не предусмотрено оформление завещания посредством информационных технологий, однако существуют частные проекты в сети Интернет, которые позволяют гражданам определять судьбу тех электронных ресурсов, которые располагаются на общесоциальных порталах. Безусловно, подобное действие носит неофициальный характер и может быть обжаловано наследниками в суде.

Так же, касательно темы о чрезвычайном положении, необходимо упомянуть такой способ передачи сообщения как SMS и MMS. Думаю, одним из самых наглядных доказательств необходимости введения такой формы завещания в законодательство России станет террористический акт, совершенный 11.09.2001 в США, где большинство людей, находившихся на момент трагедии в самолетах, излагали свою последнюю волю в своих гаджетах. Впоследствии эти сведения были признаны официальными завещаниями³.

В ряде стран на законодательном уровне была закреплена возможность интерактивно создавать завещания. Например, относительно недавно была принята англо-американская доктрина, где большое внимание уделяется необходимости принятия волеизъявления лица, оставленного в телефонах, компьютерах, планшетах. Единственное что должно быть доказано – что слова действительно принадлежат завещателю и соответствуют его воле¹.

Так же в качестве примера можно привести судебную практику Австралии, где в 2016 году в Квинсленде суд признал официальным завещанием неотправленное текстовое сообщение мужчины, скончавшегося в октябре 2016. В этом сообщении говорилось, что все его имущество завещатель передает своему брату и племяннику, а жене оставляет только ее личное имущество. Придавая юридическую силу данному сообщению, суд ссылается на то, что в конце текста было написано «моя воля» и само сообщение было создано незадолго до смерти. До этого прецедента в Австралии официальными завещаниями считались только те, что были написаны письменно в присутствии как минимум двух свидетелей⁴.

В Швеции произошел несколько другой случай: наследодатель перед тем, как совершить самоубийство провел какое-то время за подробным составлением своего завещания и рассылкой его посредством SMS-сообщений своим родным и друзьям. Впоследствии в суде данные текстовые сообщения были представлены как официальное завещание, что не принял районный суд. Апелляционный суд отменил решение нижестоящего суда, однако заметил, что если бы завещатель продублировал свои слова на бумаге, то завещание, скорее всего, было бы признано действительным. Подобный прецедент дал законодательству в сфере наследования почву для реформирования².

Говоря о информационных технологиях, так же не следует забывать о видео-записи. Ряд ученых-правоведов выступают за внесение изменений по части фиксации закрытого завещания видео в законодательство Российской Федерации. К примеру, Слободян С.А. по данному вопросу считает, что видеофиксация позволит во-первых убедиться в истинной воле завещателя и во-вторых помогут реализовать наследодателю свои права, т.к. он не в состоянии написать и подписать свое завещание⁶.

В связи с вышесказанным возникает вопрос о необходимости внедрения новых форм завещания. Форм, связанных с информационными технологиями: информация на сменном носителе (диск, флеш-накопитель), графические изображения, электронные документы. Цифровизация не стоит на месте и стремительно проникает во все сферы жизни общества и нетрудно предположить, что она коснется и правовых аспектов и поэтому актуальность вопроса о создании правовой основы для электронного завещания возрастает с каждым днем.

Внедрение технологий и цифровых устройств в законодательство требует серьезной основы и подготовки. Необходимы комплексные исследования по формам и пределам применения технологий в наследственных правоотношениях.

¹ Беннет М. Технологии и возможности (Использование iPhone, Word или другие новейшие девайсы) / М. Беннет // Lexology. – 2015.

² Браттстом М. SMS не последняя воля и завещание: Суд/ М. Браттстом // The Local. – 2015.

³ Уаррен К. Есть ли у страны фидуциарный долг перед гражданами? / К. Уаррен // Lexology. – 2015.

⁴ Рое И. Неотправленный текст на мобильном телефоне считается завещанием / И. Рое // ABCNews. – 2017.

⁵ Абраменков М.С. Наследование по завещанию в РФ и зарубежных странах: сравнительно-правовой аспект / М.С. Абраменков // Наследственное право. – 2016. – № 4.

⁶ Слободян С.А. Правовой режим закрытых завещаний / С.А. Слободян // Нотариус. – 2017. – № 6.

⁷ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // СПС КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154/59c3c1cbccef09776d08dbedb898ee2efe101204/ (Дата обращения 31.10.2020).

**DIGITAL TRANSFORMATION OF THE TESTAMENT: FOREIGN EXPERIENCE
AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT IN RUSSIAN LAW**

© 2020 Volkova Svetlana Vladislavovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lana.volk1999.volkova@mail.ru

© 2020 Fadeev Alexey Vladimirovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: alexfad1960@mail.ru

This article will conduct a study on the need to introduce information technology and digital technology into the inheritance law of the Russian Federation. A number of countries such as Sweden, Australia and the United States will be considered as examples of digitalization.

Keywords: digitalization, information technology, will, inheritance law.

ПРОБЛЕМЫ УВЕДОМЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ОБЩЕСТВА О ЗАКЛЮЧЕНИИ КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА

© 2020 Воробьева Марина Сергеевна

студент

Московский государственный юридический университет

им. О.Е. Кутафина (МГЮА)

E-mail: ma-ri-na.everywhere@mail.ru

Данная статья посвящена одной из проблем, связанных с правовым регулированием института корпоративного договора, а именно проблеме уведомления хозяйственного общества о заключении корпоративного договора. В рамках данной работы освещаются трудности, которые могут возникнуть у участников хозяйственного общества в связи с необходимостью уведомить общество о факте заключения корпоративного договора, а также предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: корпоративный договор, юридические лица, хозяйственное общество, уведомление.

Институт корпоративного договора в отечественном законодательстве появился относительно недавно. В 2008 и 2009 годах в Федеральном законе «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее – Федеральный закон «Об ООО») и Федеральном законе «Об акционерных обществах» (далее – Федеральный закон «Об АО») были закреплены такие новые правовые инструменты для осуществления корпоративных прав как договор об осуществлении прав участников общества и акционерное соглашение соответственно. Сам же термин «корпоративный договор» появился в Гражданском кодексе РФ (далее – Гражданский кодекс) лишь в 2014 году.

Корпоративный договор, будучи не так давно закрепленным на законодательном уровне, быстро получил признание и широкое распространение среди участников хозяйственных обществ. Однако видится, что существует ряд проблемных аспектов в правовом регулировании этого института. В рамках данной работы представляется важным осветить один из таких аспектов, а именно проблему уведомления хозяйственного общества о заключении корпоративного договора.

Пункт 4 статьи 67.2 Гражданского кодекса предусматривает обязанность сторон корпоративного договора уведомить хозяйственное общество о факте заключения такого договора¹. В то же время законом по общему правилу не предусмотрена их обязанность раскрывать содержание договора. Исключением является обязанность участников публичного акционерного общества, заключивших

корпоративный договор, известить о его содержании общество в пределах, предусмотренных законом. Например, пунктом 5 статьи 32.1 Федерального закона «Об АО»², а также пунктом 20 статьи 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг»³ предусмотрена обязанность раскрытия ряда предусмотренных законом положений акционерного соглашения лицом, приобретшим в соответствии с таким соглашением право определять порядок голосования на общем собрании акционеров по акциям публичного общества. В таком случае акционер обязан в пятидневный срок с момента приобретения права распоряжаться указанным количеством голосов направить уведомление, содержание которого предусмотрено указанными ранее положениями Федеральных законов.

В отношении корпоративного договора, заключенного участниками общества с ограниченной ответственностью или непубличного акционерного общества, законодатель несколько более категоричен: абзац 3 пункта 4 статьи 67.2 Гражданского кодекса предусматривает не право, а обязанность участников не раскрывать содержание заключенного корпоративного соглашения, за исключением положений, разглашение которых прямо предусмотрено законом. К ним, в частности, согласно абзацу 2 пункта 1 статьи 66 Гражданского кодекса относятся положения, устанавливающие «иной», то есть непропорциональный долям в уставном капитале объем правомочий участников непубличного хозяйственного общества.

Федеральный закон «Об ООО»⁴ и Федеральный закон «Об АО»⁵ предусматривают пятнадцатидневный срок, в течение которого стороны корпоративного договора обязаны уведомить хозяйственное общество о факте заключения такого договора. Неисполнение данной обязанности влечет возникновение у участников общества, не являющиеся сторонами корпоративного договора, права требовать возмещения убытков, причиненных им нераскрытием информации о корпоративном договоре.

Формулировка «уведомить общество» в данном контексте законодателем не раскрывается. Представляется справедливым говорить, что в данном положении подразумевается необходимость уведомления участников хозяйственного общества, не являющихся сторонами корпоративного договора. Основываясь на этом, если корпоративный договор заключили все участники общества, и информация о факте заключения такого договора не будет раскрыта обществу, никто из участников не получит право предъявить иск о возмещении убытков в связи с нераскрытием информации о заключении корпоративного договора. Однако даже если сторонами корпоративного договора являются не все участники общества, доказать причинение им убытков нераскрытием информации о факте заключения корпоративного договора довольно сложно. Если корпоративный договор не устанавливает какие-либо преференции для сторон, особенно в вопросах передачи доли или акций, то маловероятно, что заключение корпоративного договора и нераскрытие его сторонами информации о факте заключения договора может привести к каким-либо убыткам у участников общества, не являю-

щихся сторонами корпоративного договора⁶. Также интересно то, что в случае нераскрытия сторонами информации о факте заключения корпоративного договора, иные участники общества вправе лишь требовать возмещения убытков, в то время как корпоративный договор недействительным не признается и сохраняет свое действие.

Остается существенный вопрос о том, как именно стороны корпоративного договора обязаны уведомить других участников общества. Законодатель ответа на него не дает, хотя по причине такой неопределенности возникает ряд проблем, требующих законодательного разрешения. Во-первых, в силу объективных причин исключается необходимость и обязанность личного уведомления каждого участника хозяйственного общества, следовательно, уведомление должно направляться какому-либо органу хозяйственного общества, который, в свою очередь должен позаботиться о том, чтобы все участники общества, не являющиеся сторонами корпоративного договора, были проинформированы о факте заключения корпоративного договора. Однако на данном этапе возникает ряд проблемных аспектов. Для начала, нет определенности в том, в какой орган должно быть направлено данное уведомление. Это происходит в силу того, что и акционерные общества, и общества с ограниченной ответственностью обладают разветвленной сетью органов управления, включающей совет директоров, общее собрание участников общества (общее собрание акционеров), коллегиальный исполнительный орган общества, единоличный исполнительный орган общества и иные органы, которые могут быть созданы по решению общего собрания участников общества (общего собрания акционеров). В то же время закон не включает в компетенцию ни одного из этих органов информирование участников хозяйственного общества о заключении корпоративного договора. Итак, закон не закрепляет обязанность какого-либо органа уведомить участников о факте заключения корпоративного договора, а значит, остается предположить лишь то, что раз данные вопросы не регулируются на законодательном уровне, значит, их стоит обговаривать в уставе или иных документах хозяйственного общества.

Во-вторых, законом не предусмотрены форма уведомления о факте заключения корпоративного договора, а также способ подтверждения факта ознакомления общества с таким уведомлением, что необходимо для исключения неблагоприятных для сторон корпоративного договора последствий возможного недобросовестного поведения участников общества, не являющихся сторонами корпоративного договора. Представляется разумным, что такое уведомление должно направляться в простой письменной форме, а в подтверждение получения уведомления его или его заверенную копию должно подписать ответственное лицо, например, генеральный директор общества⁷.

Таким образом, закон в настоящий момент не регулирует порядок и процедуру уведомления общества о факте заключения корпоративного договора. Видится, что законодатель отдает данные вопросы на самостоятельное разреше-

ние обществом в своих корпоративных документах. Однако следует учитывать возможную недостаточную информированность в данном вопросе учредителей и участников хозяйственных обществ, в силу чего представляется важной регламентация данных вопросов в законодательстве. Это необходимо, во-первых, для избежания внесения неопределенности в нормальную деятельность общества, и главное, во-вторых, для защиты прав и законных интересов как участников, заключивших корпоративный договор, так и иных участников и самого хозяйственного общества.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ. URL: <http://ips.pravo.gov.ru:8080/document/343/> (дата обращения: 18.11.2020).

² Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102038864> (дата обращения: 18.11.2020).

³ Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг». URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102040905> (дата обращения: 18.11.2020).

⁴ Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 № 14-ФЗ. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102051516> (дата обращения: 18.11.2020). Абз. 2 п. 3 ст. 8.

⁵ Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102038864> (дата обращения: 18.11.2020). П. 4.1 ст. 32.1

⁶ Васильченко Д.Д. Проблемы условий корпоративного договора в процессе исполнения конкурсного мирового соглашения // Право и экономика. 2019. № 8. С. 54-57.

⁷ Глухов Е.В. Корпоративный договор: подготовка и согласование при создании совместного предприятия. М.: М-Логос, 2017. С. 672. URL: <https://m-lawbooks.ru/wp-content/uploads/2020/02/e.-gluhov-korporativniy-dogovor.pdf> (дата обращения: 19.11.2020).

PROBLEMATIC ASPECTS OF COMPANY NOTIFICATION ON THE CONCLUSION OF A CORPORATE AGREEMENT

© 2020 Vorobeva Marina Sergeevna

Student

Moscow State Law University (MSAL)

E-mail: ma-ri-na.everywhere@mail.ru

This article is devoted to one of the problems related to the legal regulation of the corporate agreement, and more particularly to the problem of company notification on the conclusion of a corporate agreement. Difficulties that company members may experience because of the necessity of such a notification and the ways to cope with such difficulties are considered.

Keywords: corporate agreement, companies, legal entity, notification.

ПРОБЛЕМА ВЛИЯНИЯ РЕЛИГИОЗНОЙ ТРАДИЦИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Горбунова Анастасия Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: NGorbunova13@yandex.ru

© 2020 Калашникова Елена Борисовна

доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Данная статья посвящена проблеме влияния религиозной традиции на формирование правовой системы России. Авторы рассматривают правотворчество и законотворчество как основные элементы правовой системы, а также их связь с религиозными нормами.

Ключевые слова: право и религия, правовая система, религиозная традиция, христианство, секуляризация.

Для более ясного понимания роли религиозных конфессий на формирования правовой системы Российской Федерации необходимо разобрать основополагающее понятие правового государства. Если мы обратимся к главному документу нашей страны-Конституции РФ¹, то в статье 1 увидим, что наше государство является таковым, а значит, мы можем говорить о принципе верховенства права во всех сферах общественной жизни. Право понятие широкое, поэтому стоит его рассматривать в контексте правовой системы страны, одним из важнейших элементов которой является правотворчество, и как его составная часть законотворчество. Чтобы разобрать влияние религиозных конфессий на формирование и развитие в дальнейшем правовой государственности нашей страны, следует разобрать какое значение имеет религия в формировании отдельно правотворчества и законотворчества.

Что же такое законотворчество? Большой юридический словарь² дает такое определение законотворчеству – «установленный в юридических нормах вид правотворческого процесса, регламентирующий порядок деятельности законодательного органа государства по выработке, принятию и изданию законов». При этом данный процесс имеет характерную черту – то, что это субъективный процесс, который всегда будет зависеть от правопонимания отдельного человека или группы людей.

Если мы займемся изучением точек зрения в современной юридической науке, то заметим, что право рассматривается как «герменевтический круг», поскольку человек сам по себе является приверженцем определенной исторической эпохи и несет в себе эти черты при рассмотрении права, он не имеет «внеисторической» точки³ (3, с. 163). Если мы будем изучать право согласно религиозным нормам и постулатам, которые остаются неизменными с течением долгих лет, то как-раз сможем обеспечить такое право, которое осталось бы не зависимым от определенной исторической эпохи.

В целом, наша правовая система на протяжении всего своего этапа формирования и развития шла по этому пути. Что такое право? Право – это закрепление определенных стандартов поведения в законодательстве. Но разве можно придать законодательную силу такой модели поведения, которая не соответствовала бы изначально миропониманию и мироощущению людей, не отвечала бы их мировоззренческим установкам, ведь право становится правом только тогда, когда реализуется в поведении людей? Вряд ли. Например, в период правления Петра 1 был принят законодательный акт, по которому запрещалось подавать милостыню под угрозой наказания, однако люди по-прежнему продолжали помогать другим. В результате данный законодательный акт был отменен в виду его невыполнения. То есть если правовая норма не соответствует миропониманию и мировоззрению людей, то она обречена на невыполнение. При принятии правовых актов огромное значение имеет правосознание отдельных граждан или группы людей. В данном случае мы можем говорить о том, что правопонимание содержит в себе определенным набор мировоззренческих принципов, которые будут влиять и на законотворческий процесс в дальнейшем. Отдельный индивид, имея правовое сознание и влияющий на формирование права, также будет руководствоваться моральными принципами. Но откуда берут начало эти моральные принципы? Мы опять приходим к выводу, что в основе большей части моральных норм лежат именно религиозные учения. Для нашей страны основополагающее значение сыграло именно наша вера, то есть Христианство. Именно оно на протяжении долгих веков регулировало общественные отношения, то есть выступало важнейшим из социальных институтов⁴ (4, с.267-272). Постепенно эти нормы плотно входили в сознание людей и становились важнейшим элементом их сознания. Именно поэтому мы можем говорить о том, что религиозные нормы, обретая юридическую силу, начинали регулировать жизнь, казалось бы, совершенно светского государства. Доказать это достаточно просто, стоит всего лишь привести ряд примеров: привычное для русского человека понятие милосердие, обретая новую, светскую форму, нашло отражение в таких ценностях как доброта и милосердие. Понятие «Святая Русь» в секулярном прочтении зазвучало как «Родина», «Отчизна». Так, в работе Е.Е. Несмеянова, Т.С. Оленич, С.А. Плотникова⁵ (5, с.267-272) было выявлено, что большая часть опрошенных связывают традиционные ценности, которые преобладают в государ-

стве именно с православием. Христианство заложило основы для формирования не только нашей правой системы, но и системы многих стран мира⁶ (б.с.7).

Ветхозаветское право на фоне языческих законов отличается своим «гуманистическим характером»⁷ (7, с.12). И это можно легко доказать, обратив внимание на такие принципы как: отсутствие как такового тюремного заключения, отсутствие применения увечий и так далее (Второзаконие, 24:16).

Сакральные нормы Нового Завета стали основой «человеколюбивого права». Постепенно с секуляризацией, которая затронула все сферы общественной жизни, правовая система обрела самостоятельные черты, для которой не требовалось религиозное обоснование. Религиозные нормы приобрели другую форму – форму правового гуманизма, который получил расцвет в эпоху Возрождения. Со второй половины XIX века правовой подход заключался в принципах классического либерализма. С 30-х годов XX века получило распространение учение о неолиберализме. В его основе заключен приоритет свободы человека над моральными принципами. Включение религиозных норм в виде нравственных ценностей рассматривается как нарушение прав человека. На данный момент этот принцип получил широкое распространение в странах Европы, а особенно в США, в России говорить о полном приоритете свободы над принципами морали рано.

Таким образом, мы видим бесспорную связь формирования правовой системы России и религиозных конфессий. Российские правоведы в силу мировоззренческих особенностей правопонимания и правосознания рассматривали правовые нормы неразрывно с моральными принципами, чтобы обеспечить их эффективность. Однако в силу глобализации и информатизации необходимо учитывать и влияние светских западных ценностей. В этом и заключается особенность правовой системы нашей страны, в которой существуют как ценности православной культуры, так и ценности европейских стран.

¹ Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

² Большой юридический словарь / [В.А. Белов и др.] ; Под ред. А. Я. Сухарева, В. Е. Крутских. – 2. изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2003 (ОАО Можайский полигр. комб.). – 703 с.; 24 см. – (Библиотека словарей ИНФРА-М); ISBN 5-16-000169-7 (в пер.) Беспалов М.Б. Анализ URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01002364210>

⁵ Несмеянов Е.Е., Оленич Т.С., Плотников С.А. «Молодежь и православие» в контексте формирования традиционных культурных ценностей URL: <http://pravovrns.ru/?p=6792>

³ Овчинников А.И. Юридическая герменевтика как правопонимание // Правоведение. 2004. № 4 (225). С. 160–169.

⁷ Овчинников А.И. Правовые и нравственные нормы Ветхого Завета // Философия права. 2015. № 2 (69). С. 12–15.

⁴ Воденко К.В. Взаимодействие социальных институтов религии, науки и образования в современном обществе // Вестник Южно-Российского государственного технического университета (НПИ). Социально-экономические науки. 2012. № 6. С. 267–272

⁶ Овчинников А.И. Христианские ценности в современном праве и глобализация (к 1700-летию Миланского эдикта) // Северо-Кавказский юридический вестник. 2013. № 2. С. 7–11.

THE PROBLEM OF THE INFLUENCE OF RELIGIOUS TRADITION ON THE FORMATION OF THE LEGAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Gorbunova Anastasia Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Ngorbunova13@yandex.ru

© 2020 Kalashnikova Elena Borisovna

Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

This article is devoted to the problem of the influence of religious tradition on the formation of the legal system of Russia. The authors consider the process of lawmaking and lawmaking as the main elements of the legal system and their relationship with religious norms.

Keywords: law and religion, legal system, religious tradition, Christianity, secularization.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ФОНОСКОПИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

© 2020 Гордеева Татьяна Викторовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gordeeva_1324@mail.ru

В последнее время современные цифровые технологии активно внедряются в различные сферы жизни, в том числе и в судебно-экспертную деятельность, что обусловлено необходимостью более точно и достоверно давать заключения на основе производимых исследований. В статье рассмотрены современные программные разработки, широко применяемые при производстве судебной фоноскопической экспертизы: их значение, роль, необходимость использования. Выполнен краткий сравнительный анализ популярных программно-аппаратных средств, показаны их главные преимущества.

Ключевые слова: судебная фоноскопическая экспертиза, цифровые технологии, программно-аппаратные комплексы, автоматизированное рабочее место, программное обеспечение.

С недавнего времени цифровые технологии стали неотъемлемой частью в жизни каждого человека. У абсолютного числа граждан имеется смартфон, планшет либо компьютер. Трудно поспорить с тем, что с появлением современных технических средств жизнь стала проще. Однако бурный рост цифровых технологий имеет и некоторые негативные последствия. С одной стороны, расширяется возможность использования таких технологий в правоохранительной деятельности, что помогает существенно оптимизировать работу сотрудников различных структур, а с другой, глобальная цифровизация не обходит стороной и криминальные сферы, злоумышленники активно используют современные технологии в противоправных целях.

В последние годы в распоряжении правоохранительных органов все чаще оказываются материалы, которые могут являться доказательствами по уголовному делу, ведь использовать их, например, при разговоре может практически каждый. Поэтому благодаря широкому распространению всевозможных средств записи и хранения аудиоинформации возникает необходимость производства фоноскопической экспертизы. Наиболее востребована данная экспертиза при производстве и расследовании дел, связанных с терроризмом, вымогательством, шантажом, коррупцией.

* Научный руководитель – **Хаснугдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

Стоит отметить, что возможности фоноскопической экспертизы в последние годы заметно увеличились, что обусловлено совершенствованием материально-технической базы, разработкой новых программно-технических комплексов.

Для исследования фонограмм речи, представленной эксперту фоноскописту, используется специальное профессиональное оборудование, предназначенное для широкого применения. Таковым является сонограф и автоматизированное рабочее место эксперта. В состав АРМ входит: компьютер со специальным математическим обеспечением и системами ввода и вывода звукового сигнала, высококачественная аудиоаппаратура, вычислительная, прецизионная и сертифицированная измерительная техника.¹

На сегодняшний день выпущен целый ряд современных программно-аппаратных средств, систем идентификации по голосу, позволяющих более эффективно решать встающие перед экспертом фоноскопистом задачи.

Одним из крупнейших и прогрессивных разработчиков программного обеспечения для автоматизации процесса производства судебных фоноскопических экспертиз является группа компаний «Центр речевых технологий». Их аппаратно-программный комплекс «ИКАР Лаб» предназначен для решения широкого круга задач связанных с анализом цифровых фонограмм.

Современные алгоритмы спектрального представления сигнала обеспечивают максимально возможное качество и четкость видимой речи, позволяют экспертам существенно повысить надежность и эффективность экспертиз. Детектор речи автоматически размечает фонограмму на речевые фрагменты, пригодные для идентификации.

Комплексы «ИКАР Лаб» опционально комплектуются ПО Sound Cleaner II для шумочистки и улучшения разборчивости речевых сигналов. Программа включает в себя все современные алгоритмы обработки сигнала и позволяет успешно подавлять широкополосные шумы, тональные помехи, импульсы, производить коррекцию АЧХ, выравнивать амплитуду сигнала и др. Существует даже комплекс шумочистки речевых сигналов на основе портативного устройства STC-H257 («Золушка Микрон»). Имеется у ЦРТ и комплекс, который, судя по описанию, может значительно облегчить работу эксперта-фоноскописта по составлению дословного содержания – комплект для преобразования речи в текст «Цезарь-Р».²

Кроме «Центра речевых технологий», разработками для совершенствования автоматизированного рабочего места эксперта фоноскописта занимается Санкт-петербургская компания ООО «Белкасофт». Они разработали программное обеспечение, предназначенное для проведения компьютерно-технических экспертиз, поиска, анализа и хранения цифровых улик «Belkasoft Evidence Center», преимуществами которой является легкость в применении. Продукт позволяет обрабатывать как мобильные данные, так и данные с жестких дисков, что позволяет в комплексе искать и находить интересующую информацию, так же он автоматически выполняет множество одновременных задач, позволяя ускорить исследование. Belkasoft Evidence Center разработан специально для заказчиков из правоохранительных органов, и используется различными отделениями и структурами правопорядка не только в России, но и по всему миру.³

Еще одна известная российская компания ООО «Целевые Технологии» выпускает технические и программные обеспечения для правоохранительных органов и научных лабораторий. Компания проводит научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, разрабатывает интерактивные системы по идентификации говорящего по фонограммам устной русской речи, криминалистического анализа видеозаписей и т.д. В число их разработок входит программное обеспечение для анализа, обработки, шумоочистки и идентификации говорящего по фонограммам устной речи «Юстифон», а так же программное обеспечение для автоматизированной идентификации говорящего по фонограммам русской устной речи «Фонэкси». ⁴

Перечисленный список применяемых цифровых технологий в области судебной экспертизы не является исчерпывающим. Развитие современной науки и техники, процесс появления новых и совершенствования имеющихся экспертных систем, способствует расширению возможностей, улучшению качества, достижению большей результативности проводимых исследований.

¹ Россинская Е. Р., Галяшина Е. И., Зинин А. М. Теория судебной экспертизы (судебная экспертология): учебник / М., 2016. С. 340–341

² Группа компаний ЦРТ. URL://<https://www.speechpro.ru/product/ekspertnye-sistemy-i..> (дата обращения: 15.10.2020).

³ Belkasoft. URL://<https://belkasoft.com/ru/ec> (дата обращения: 15.10.2020).

⁴ Целевые Технологии. URL://<http://aimtech.ru/catalog> (дата обращения: 15.10.2020).

USE OF MODERN DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE PRODUCTION OF PHONOSCOPIC EXAMINATION

© 2020 Gordeeva Tatyana Viktorovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gordeeva_1324@mail.ru

In recent years, modern digital technologies have been actively introduced into various spheres of life, including forensic activities, which is due to the need to more accurately and reliably give conclusions based on research. The article considers modern software developments that are widely used in the production of forensic phonoscopic examination, their significance, role, and necessity of use. A brief comparative analysis of popular software and hardware is performed, and their main advantages are revealed.

Keywords: forensic phonoscopic examination, digital technologies, software and hardware complexes, automated workplace, software.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailievich**, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor.

РУССКИЙ ЯЗЫК КАК ЯЗЫК ГОСУДАРСТВООБРАЗУЮЩЕГО НАРОДА

© 2020 Горлова Анастасия Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya1301g@icloud.com

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент кафедры публичного права

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

В статье изучено конституционно-правовое положение государственного языка Российской Федерации, а также государственных языков ее субъектов. Произведен анализ поправки в Конституцию от 01.07.2020 (статья 68). Даны рекомендации для дальнейшего гармоничного развития русского языка в системе права.

Ключевые слова: конституционное право, государственный язык, многонациональный народ, конституционно-правовой статус языка.

Наш язык неразрывно связан с культурой нашей страны, с историей развития нашего государства, а также с уровнем жизни наших граждан. Общественные деятели современности отмечают, что наряду со многими социальными проблемами в российском обществе наличествует и культурный кризис. Его причиной многие считают такое общественное явление как глобализация. На 8-ом Санкт-Петербургском международном культурном форуме В.В. Путин указал на необходимость культурного развития стран в условиях глобализации. Кроме этого, он отметил, что наша страна «...дорожит культурным и духовным достоянием России», к которым отнес традиции, язык и обычаи разных народов в нашей стране. Изучение и развитие русского языка является одной из основных и главенствующих задач, поставленных перед органами исполнительной власти Российской Федерации, это указано в одной из функций Правительства Российской Федерации в области науки, образования и культуры.¹

С юридической точки зрения, конституционно-правовой статус языка закрепляет его правовую позицию и роль в системе общественной жизни и государственного управления. Конституционно-правовой статус государственного языка основывается, в первую очередь, на Конституции РФ, правовых принципах и нормах международного права, международных договорах РФ, а также федеральных законах.² Например, статья 12 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации указывает на то, что административное судопроизводство ведется на русском языке, судебное решение выражается также на русском языке, при этом в случае если какая-либо

из сторон не владеет русским языком, ей предоставляется право пользоваться услугами переводчика.³ При этом, лица, участвующие в деле, имеют право выражаться на родном языке. Суд обязан обеспечивать права сторон в ознакомлении с материалами дела, в участии в судебных действиях, даже если это затруднено их незнанием русского языка. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации в статье 12 также законодательно закрепляет то, что судопроизводство в арбитражном суде в нашей стране ведется именно на русском языке. В Конституции РФ закреплено, что согласно ч.1 ст. 68 русский язык – это государственный язык на всей территории Российской Федерации. При этом Российская Федерация, являясь многонациональной страной, дает право ее субъектам, в частности республикам, на установление своих государственных языков (ч.2. ст. 68).⁴ Данное положение находит свое подтверждение в преамбуле конституции: «Мы, многонациональный народ Российской Федерации».

Отдельно стоит упомянуть правовое положение русского языка в системе образования. В образовательных организациях обучение осуществляется на русском языке, то есть государственном языке Российской Федерации, в случае если образовательная организация находится на территории республики Российской Федерации, тогда Федеральным законом предусмотрено изучение государственных языков этих республик. Изучение языков должно совершаться в гармонии, не в ущерб какому-либо из них. При этом законодатель предусматривает предоставление реальной возможности получения образования на иностранном языке в согласовании с общей образовательной программой, а также локальными нормативными актами организации, осуществляющей образовательную деятельность.⁵

Одной из поправок, принятой на референдуме 1 июля 2020 года, стала поправка, касающаяся русского языка. Теперь в часть 1 статьи 68 добавлены следующие положения: «русский язык как язык государствообразующего народа, входящего в многонациональный союз равноправных народов Российской Федерации».⁶ С данной поправкой русский язык официально признается «конституционной ценностью». В этой связи выявляется необходимость избегать иностранных заимствований, в первую очередь, у представителей государственных органов власти, которые являются «официальными лицами государства». Несоблюдение конституционных ценностей нивелируют положения Конституции и придают ей декларативный характер, что недопустимо для демократического государства, а также «подрывают» авторитет конституционного строя. Иначе может появиться не только угроза утраты ценности государственного языка, которая на данном этапе обеспечивается основным законом Российской Федерации – Конституцией, но и утрата ценности и авторитета самих норм Конституции, ведь как сказано выше в демократическом обществе несоблюдение Конституционных норм недопустимо.

Исходя из разновидности речи в науке государственный язык можно аналогично поделить на две категории: официальная устная и официальная письменная речь. Принципы применения государственного языка на официальном уровне запрещают использование нецензурной брани и выражений, не совместимых с правилами рус-

ского языка. При этом Федеральный закон «О государственном языке Российской Федерации» разрешает употреблять в речи «иностранные слова, не имеющие общеупотребительных аналогов в русском языке». Из-за глобализации и активной политики нашей страны на международной арене появляются так называемые «варваризмы» – иностранные слова, не имеющие аналогов в русском языке. Причем, подобные явления разрешены на законодательном уровне, но при условии отсутствия аналогичных слов, выражений в русском языке. Поэтому очень важно, чтобы представители власти в нашей стране (поскольку именно они, выступая на публике, используют официальную устную и письменную государственную речь) пользовались в большей степени русским языком и в меньшей степени варваризмами, для того, чтобы положения нормативно-правовых актов о государственном языке не различились с государственной политикой о сохранении культурных ценностей, языка и традиций нашего многонационального народа. Например, большое распространение в политическом лексиконе получило слово «спикер», заимствованное из иностранного языка (англ. Speaker – оратор). Данное слово используется как в устной официальной речи, выступлениях, а также в письменной речи, например, в цитированиях в «Российской газете». ⁷ Его вполне можно заменить словом «выступающий».

Говоря многонациональном народе, следует отметить правовое положение языков других народов нашей страны по отношению к государственному языку. Ранее было отмечено, что республики могут устанавливать свои государственные языки, при этом официальное государственное делопроизводство в республиках должно вестись на русском языке и по желанию субъекта дополнительно на государственном языке его субъекта Российской Федерации. Это право регулируется законодательством субъектов РФ. ⁸ Все официальные документы гражданина РФ: паспорт, водительское удостоверение, документы об образовании и другие, – оформляются как на русском языке, так и на государственном языке субъекта Российской Федерации.

На современном этапе развития государства особую актуальность имеют вопросы конституционно-правового статуса государственного языка в РФ, а также правовое положение государственных языков субъектов РФ. С одной стороны, это обусловлено необходимостью гармоничного развития и сохранения культурных традиций нашего многонационального народа в условиях глобализации, а с другой стороны, необходимостью различать конституционно-правовой статус государственного языка РФ и государственного языка субъектов РФ, создавая такое взаимодействие, при котором реализовывались как государственно-правовые интересы, так и интересы многонационального народа. Кроме этого, анализируя недавно принятые поправки в Конституцию, отметим, что русский язык, признаваясь языком государствообразующего народа, требует к себе бережного отношения и постоянного использования на территории Российской Федерации, максимально избегая при этом заимствования из языков других государств. Для поддержания конституционной ценности государственного языка Российской Федерации следует уделять особое внимание официальным выступлениям представителей публичной власти.

¹ Федеральный Конституционный Закон от 6 ноября 2020 г. № 4-ФКЗ “О Правительстве Российской Федерации” //Собрание законодательства РФ, 09.11.2020, №45, ст.7061.

² Федеральный закон от 01.06.2005 №53-ФЗ «О государственном языке Российской Федерации» (в ред. от 05.05.2014). // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №19. – ст.2306.

³ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.08.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2015. – №10. – ст.1391. //КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru>. Ст. 12. (Дата обращения 11.11.2020).

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

⁵ Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об образовании в Российской Федерации» // [Электронный источник]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 11.11.2020).

⁶ Конституция Российской Федерации (в ред. от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

⁸ Закон РФ «О языках народов Российской Федерации» от 25.10.1991 N 1807-1 (ред. от 31.07.2020) // Российская газета. – 06.08.20. – №173.

RUSSIAN AS THE LANGUAGE OF THE STATE-FORMING PEOPLE

© 2020 Gorlova Anastasia Alexeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastya1301g@icloud.com

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor of Public Law

Samara State University of Economics

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

This article examines the constitutional and legal status of the state language of the Russian Federation, as well as the state languages of its subjects. The article analyzes the amendment to the Constitution of 01.07.2020 article 68. Recommendations for further harmonious development of the Russian language in the legal system are Given.

Keywords: constitutional law, state language, multinational people, constitutional and legal status of the language.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА: ПРОФСОЮЗЫ

© 2020 Губарева Елена Николаевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: elenagubarewa@gmail.com

© 2020 Кот Марина Константиновна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkroz@mail.ru

Статья посвящена анализу роли профсоюзов в механизме социального партнерства. Авторами выделен круг социально-правовых проблем участия профсоюзов в социальном партнерстве.

Ключевые слова: занятость, органы государственной власти, профсоюзы, социальное партнерство, трудовые отношения.

Социальное партнерство является системой взаимоотношений между работниками, работодателями и их представителями, а также органами государственной и муниципальной власти по вопросам регулирования трудовых отношений. Профсоюзы являются субъектами социального партнерства, поскольку представляют интересы работников.

Несмотря на установление основ социального партнерства трудовым законодательством, профсоюзы не обладают столь серьезным социальным значением, как в предыдущие исторические периоды. К. Б. Герасимов в качестве причин снижения социальной значимости профсоюзов называет как достижение конечных целей профсоюзного движения (8-часовой рабочий день, гарантирование минимальной заработной платы), так и изменение структуры занятости в сочетании с упадком прежних отраслей промышленности.¹ Тем не менее, существование профсоюзов необходимо для системы социального партнерства, так как представительство работодателей должно быть уравновешено представительством работников. К тому же, роль профсоюзов велика в крупных организациях при заключениях коллективного договора и проведения консультаций с работодателем.

Следует признать, что деятельность профсоюзов расценивается работниками в качестве неэффективной. Р. Р. Хизбуллина, опираясь на данные социологических исследований, пишет, что лишь 8 % работающих считают, что профсоюзы могут оказать им реальную помощь в защите их трудовых прав.² Работники

редко обращаются за помощью профсоюзов, тогда как членство предполагает уплату взносов. Наиболее распространены случаи обращения за материальной помощью, однако профсоюзы рассматривают такие заявления долго и неохотно. Внутреннее функционирование профсоюзов, их взаимоотношения с работодателем, как правило, скрыты от работников. Более того – даже в критических ситуациях работники не склонны рассчитывать на поддержку профсоюза. А. О. Яценко, П. А. Макайда отмечают, что текущая роль профсоюзов «в жизни предприятия или организации, отношениях работника и работодателя мала и недостаточна. Работники не ощущают поддержки и при возникновении спора не надеются на помощь профсоюзов».³ Часть функций по защите прав работников в настоящее время возложено не на профсоюзы, а на органы государственной власти. При возникновении спорных ситуаций защиту прав работников наиболее эффективно осуществляют суды, прокуратура и Государственная инспекция труда. В случае нарушения прав работника доступен как административный, так и судебный способы защиты. Исторически профсоюзы активно защищали права работников, требовали повышения оплаты труда, соблюдения требований безопасности труда, защиту прав работника при увольнении. Прежнюю роль профсоюзов хорошо подчеркивает существовавшая в США практика заключения «контрактов желтой собаки» между работодателем и работником, по которым работник брал на себя обязательство не вступать в профсоюзы. Данная ситуация отражала диспропорции между формировавшимися производственно-капиталистическими отношениями и несовершенством нормативно-правового регулирования. В настоящее же время профсоюзы не имеют столь веского социального давления и серьезного политического веса. Поэтому, речь необходимо вести не о возрождении профсоюзного движения, а об его трансформации.

Несмотря на то, что работники слабо вовлечены в деятельность профсоюзов, членство в профсоюзах носит массовый характер. Большую часть крупных российских профсоюзов объединяет Федерация независимых профсоюзов России. По состоянию на 2020 год в ФНПР входят 122 членские организации, в том числе 40 общероссийских (межрегиональных) профсоюзов, объединяющих 19,9 млн. членов профсоюзов.⁴ Для работников более важна работа первичных профсоюзных организаций, которые не всегда способны оказать надлежащее представительство работников, особенно в реализации права на участие в управлении организацией. Среди работников, как правило, отсутствуют серьезные социальные противоречия, которые порождали бы необходимость в последовательном отстаивании своих прав и интересов через коллективные субъекты.

Решение проблематики участия профсоюзов в социальном партнерстве видится нам в рамках повышения функциональной нагрузки и увеличения сфер деятельности профсоюзных организаций. Полагаем, что профсоюзы должны активно включиться в процессы цифровизации, повышения эффективности рынка труда, формирования навыков и компетенций работников, исследования психо-

социального аспекта трудовых отношений, исследования трудовых рисков, а также в процесс развития социального диалога. Профсоюзы обладают для этого необходимой институциональной составляющей и имеют контакты с государственной и муниципальной властью. Повысить роль профсоюзов в глазах работников позволит организация и проведение корпоративных программ обучения на постоянной основе.

Регулирование социального партнерства в части повышения роли профсоюзов должно осуществляться в первую очередь на подзаконном уровне, поскольку ТК РФ в достаточной степени устанавливает правовые основы социального партнерства. Участие профсоюзов в социальном партнерстве детализировано в уставах и программах профсоюзов и включает в себя, в частности, обеспечение интересов работников по заключению коллективных договоров и соглашений между работодателями, защиту прав работников при смене собственников организации, защиту прав и интересов работников в части оплаты труда, защиту интересов работников в области обучения и переобучения. Тем не менее, не все направления работы активно реализуются на практике. Проблема здесь лежит не в сфере права, а в области реализации прав. Необходимо, чтобы деятельность первичных организаций была интенсифицирована в целях защиты прав и интересов работников, предупреждения нарушения прав работников, последовательного роста их профессиональных навыков. Проблематика участия профсоюзов в социальном партнерстве раскрывается в первую очередь во взаимодействии профсоюзов с самими работниками.

Таким образом, актуальные проблемы участия профсоюзов в социальном партнерстве составляют:

- Изменение социальных условий деятельности профсоюзов;
- Низкая заинтересованность работников в профсоюзной поддержке;
- Декларирование профсоюзами обучения и переподготовки работников без реальной массовой практики;
- Наличие противоречия между сформированной нормативно-правовой базой и практикой реализации прав.

¹ Герасимов К. Б. Влияние профсоюзов и государства на рынок труда // Основы экономики, управления и права. 2020. № 2 (21). С. 34-37.

² Хизбуллина Р. Р. Совершенствование принципов социального партнерства в формировании трудовых отношений // Вестник науки и образования. 2016. № 4 (16). С. 85-86.

³ Яценко А. О., Макайда П. А. Социальное партнерство в России // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2018. Том 4. № 2. С. 286-291.

⁴ Увеличение профчленства – дело рук самих профсоюзов [Электронный ресурс] // Федерация независимых профсоюзов России. Режим доступа: <http://www.fnpr.ru/n/241/19788.html> (Дата обращения 18.10.20).

ACTUAL PROBLEMS of SOCIAL PARTNERSHIP: TRADE UNIONS

© 2020 Gubareva Elena Nikolaevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: elenagubarewa@gmail.com

© 2020 Kot Marina Konstantinovna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

The article analyzes the role of trade unions in the mechanism of social partnership. The authors identify a range of social and legal problems of trade unions ' participation in social partnership.

Keywords: employment, public authorities, trade unions, social partnership, labor relations.

ИСПОЛНЕНИЕ РЕШЕНИЙ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В КОНТЕКСТЕ ЗАКОНА О ПОПРАВКЕ В КОНСТИТУЦИЮ РФ

© 2020 Гудков Николай Валерьевич*

магистрант

Самарский университет

E-mail: nikolay_gudkoff@mail.ru

© 2020 Юнусов Николай Александрович*

студент

Самарский университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

Дана оценка положениям Конституции РФ о возможности исполнения решений Европейского Суда по правам человека на основе практики Конституционного Суда РФ и норм Конвенции о защите прав человека и основных свобод 1953 г.

Ключевые слова: Европейский Суд по правам человека, защита прав человека, Конституционный Суд РФ, исполнение решений международных органов, Закон о поправке.

Международные отношения – важнейший элемент в современной системе общества, поэтому процедура имплементации международных норм регулируется основным законом государства. Пункт 4 статьи 15 Конституции Российской Федерации устанавливает, что общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются частью ее правовой системы. К числу таковых относится Конвенция о защите прав человека и основных свобод и Протоколы к ней (далее – Конвенция¹). Ее применение позволяет обращаться за защитой нарушенных прав в Европейский Суд по правам человека (далее – ЕСПЧ). Однако в современных условиях его решения применяются не столь единообразно, как это установлено нормами международного права.

9 ноября 2020 в силу вступил федеральный конституционный закон № 5-ФКЗ, являющийся частью масштабных реформ, производимых в связи с принятием Закона о поправке в Конституцию РФ. Одним из важнейших преобразований стало изменение порядка деятельности Конституционного Суда РФ (далее – КС РФ). В частности, упомянутым законом были изменены количество судей КС РФ, порядок назначения Председателя и Заместителя Председателя

* Научный руководитель – **Розенцвайг Анна Игоревна**, кандидат юридических наук, доцент.

Суда, запрет обнародования особого мнения судьи и другие. Кроме того, в основном законе страны была отражена позиция, позволяющая Российской Федерации не исполнять решения международных судов, если они противоречат основам конституционного строя или публичному порядку государства. Полномочиями по проверке возможности исполнения таких решений в 2015 году был наделен Конституционный Суд РФ. В связи с этим, не потерял своей актуальности вопрос о пределах полномочий КС РФ по отношению к актам международного правосудия.

Конвенция о защите прав человека и основных свобод 1953 года была ратифицирована Российской Федерацией в 1998 году. Присоединение нашей страны к данному документу позволило гражданам РФ обращаться в Европейский Суд по правам человека в случаях, если национальной судебной системой были исчерпаны механизмы защиты нарушенного права. Неудивительно, что число обращений в ЕСПЧ увеличивалось из года в год, причем, чаще всего, Россия признавалась виновной в предъявляемых нарушениях и была вынуждена выплачивать многомиллионные компенсации.

Правовой основой для деятельности Европейского Суда по правам человека является раздел II Конвенции. Формулировка ст. 32 Конвенции, закрепляющая полномочия ЕСПЧ, предусматривает компетенцию Суда в вопросах, касающихся толкования и применения положений Конвенции и протоколов к ней. Решения Европейского Суда должны выноситься на основе норм Конвенции, однако на практике появляются прецеденты, в которых Суд выходит за установленные рамки и принимает на себя роль органа, уполномоченного на толкование национальных конституций, а также разрешает дела на основании ранее принятых актов.

Вынося определенное решение, ЕСПЧ может опираться на официальное толкование национальных нормативных правовых актов, в том числе основных законов государств. В Российской Федерации полномочиями по толкованию Конституции РФ наделен Конституционный Суд РФ, что автоматически связывает деятельность Европейского Суда с российским национальным судом. Председатель КС РФ В.Д. Зорькин отмечает существенную взаимосвязь рассматриваемых судов, однако в 2010 году наметились противоречивые тенденции, связанные с исполнением решений, что негативно сказывается на авторитете Российской Федерации.

ЕСПЧ должен действовать с учетом принципа субсидиарности, уважая выбранную национальным законодателем политику, одновременно учитывая, что она явно не «лишена разумного обоснования». В связи с этим беспрецедентным является вывод ЕСПЧ о том, что «рассматриваемое российское законодательство не является совместимым с Конвенцией и обнаруживает широко распространенную в правовом механизме проблему, касающуюся значительного числа людей». Присоединяясь к мнению Председателя КС РФ В.Д. Зорь-

кина, следует отметить, что национальная судебная система не может являться заложником решений ЕСПЧ, поэтому судебные акты КС РФ обоснованы и Конституцией РФ, и правовыми принципами, и традициями, сложившимися в России.

В 2015 году законодатель предоставил Конституционному Суду РФ полномочия по разрешению вопроса о возможности исполнения решения межгосударственного органа по защите прав и свобод человека. За период с января 2016 по ноябрь 2020 гг. по причине несоответствия решений ЕСПЧ Конституции России КС РФ санкционировал неисполнение двух актов по делам Анчугова и Гладкова (2015 г.) и ЮКОСа (2017 г.). Чем были обусловлены такие действия Суда?

В решении по делу «Анчугов и Гладков против России» от 4 июня 2013 года, в части требований о предоставлении заключенным избирательных прав, ЕСПЧ опирался на собственную прецедентную практику, практически не учитывая особенности избирательной системы отдельного государства – Российской Федерации. Довод российской стороны о том, что данное ограничение закрепляется не актом органа законодательной власти, а основным законом государства, принятым на всенародном голосовании, не был в полной мере учтен. К тому же, ЕСПЧ сослался на полномочие фактического толкования любого закона государства-ответчика, хотя это и не предусмотрено Конвенцией. Учитывая данный факт и основываясь на верховенстве Конституции РФ, КС РФ в Постановлении от 19 апреля 2016 №12-П указал на невозможность исполнения данного решения в связи с его неконституционностью².

Разрешая «дело ОАО «Нефтяная компания ЮКОС» против Российской Федерации» от 31 июля 2014 года, Европейский Суд использовал тот же подход: при вынесении решения ЕСПЧ описался на свое постановление от 20 сентября 2011 года, а не на нормы Конвенции или общепризнанные принципы и нормы международного права. При анализе возможности исполнения данного решения Конституционный Суд РФ подчеркнул, что что Постановления ЕСПЧ не отменяют для российской правовой системы приоритет Конституции РФ. Поэтому, когда решением межгосударственного органа, при толковании им правил международного договора, неправомерно затрагиваются основополагающие принципы и нормы Конституции, Россия в порядке исключения вправе отступить от выполнения этого решения.

В связи с такими правовыми позициями на Конституционный Суд РФ обрушился шквал критики по причине несоблюдения в России норм международного договора об исполнении решения международного органа о защите прав человека. Однако законодатель придерживается своего мнения относительно данного вопроса и продолжает политику нормативного закрепления полномочий КС РФ.

Согласно п. 4 ст. 15 Конституции РФ общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации яв-

ляются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора. Однако решения Европейского Суда по правам человека невозможно отнести ни к общепризнанным принципам, ни к нормам международного права, ни к нормам ратифицированных договоров, хотя, безусловно, они являются их производными элементами. В силу п. 1 ст. 46 Конвенции государства-участники Конвенции обязуются исполнять окончательные постановления Европейского Суда по любому делу, в котором они выступают сторонами. Однако при ратификации Конвенции государства исходят из того, что сам ЕСПЧ будет функционировать только в соответствии с нормами Конвенции и Протоколов к ней, не подразумевая при этом выход Суда за пределы своей юрисдикции. Невозможно говорить об исполнении решения в отношении конкретного государства, мотивировочная часть которого содержит ссылки на решения, вынесенные против другого государства. Международная юрисдикция, являясь наднациональной, не должна коренным образом изменять правовые системы государств, входящих в нее.

Новая редакция ст. 79 Конституции РФ содержит следующее положение: «Решения межгосударственных органов, принятые на основании положений международных договоров Российской Федерации в их истолковании, противоречащем Конституции Российской Федерации, не подлежат исполнению в Российской Федерации». Данная формулировка не противоречит ч. 4 ст. 15 Конституции РФ, однако подчеркивает важность и значимость национальной правовой системы и публичного порядка государства. С учетом данной нормы деятельность Конституционного Суда РФ по проверке возможности исполнения решения межгосударственного органа по защите прав человека раскрывает истинный смысл – Российская Федерация не выходит из-под юрисдикции ЕСПЧ и не умаляет действия норм ратифицированных международных договоров. Цель такой проверки – недопущение применения правовых предписаний, не распространяющих свое действие на Россию. Проще говоря, Конституционный Суд РФ должен пресекать попытки Европейского Суда разрешать дела, по заявлениям, направленным против России на основе собственных прецедентов, к России не относящихся.

К сожалению, Европейский Суд по правам человека не может быть оторван от политической составляющей международных отношений. Его деятельность может стать инструментом давления Совета Европы на государства-участников. Причем такое давление может быть как положительным (в случае позитивного изменения национального законодательства в стороны расширения инструментов по защите прав человека), так и отрицательным, когда государство-ответчик попадает под нелогичное толкование норм международного права на основе прецедента.

Главной задачей Европейского суда является защита прав человека и его основных свобод. При этом, каждый случай обращения к суду уникален, и разре-

шать его на основе сложившейся практики и конкретных прецедентов несправедливо по отношению как к государству-ответчику, так и к заявителю. Таким образом, внесенные изменения не изменяют смысла положений ч. 4 ст. 15 Конституции РФ и не нарушают принятых Российской Федерацией обязательств по исполнению норм международных договоров.

¹ Конвенция о защите прав человека и основных свобод // СПС «КонсультантПлюс». 2020.

² Обзор практики Конституционного Суда РФ за 2016 год // URL: <http://ksrf.ru/ru/Decision/Generalization/Pages/InformationReview2016/asp>.

³ Решение по вопросу о возможности исполнения постановления Европейского Суда по правам человека от 31 июля 2014 года по делу «ОАО «Нефтяная компания «Юкос» против России» // URL: <http://www.ksrf.ru/ru/news/pages/ViewItem.aspx?ParamId=3311>

THE IMPLEMENTATION OF THE JUDGMENTS OF THE EUROPEAN COURT OF HUMAN RIGHTS IN THE CONTEXT OF THE AMENDMENT LAW TO THE CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Gudkov Nikolay Valerievich*

Undergraduate

Samara University

Email: nikolay_gudkoff@mail.ru

© 2020 Yunusov Nikolay Alexandrovich*

Student

Samara University

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

An assessment of the possibility of executing decisions of the European Court of Human Rights based on the practice of the Constitutional Court of the Russian Federation and normal human rights and freedom of 1953 is given.

Keywords: European Court of Human Rights, protection of human rights, Constitutional Court of the Russian Federation, execution of international bodies, Law on amendment

* Scientific adviser - **Rosenzweig Anna Igorevna**, Candidate of Law, Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ ОБНАЛИЧИВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2020 Гумерова Айгуль Шамилевна

студент

Российский государственный университет правосудия

E-mail: aigum2000@mail.ru

© 2020 Гурьянова Вера Владимировна

кандидат юридических наук, доцент

Российский государственный университет правосудия

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

В статье освещены основные проблемы обналичивания денежных средств в условиях развития цифровых технологий. В результате проведенного исследования автором определены основные пути совершения незаконных операций по обналичиванию денежных средств. Обоснована необходимость системного изучения вопроса обналичивания денежных средств в рамках уголовных правоотношений.

Ключевые слова: обналичивание денежных средств, цифровизация современного общества, законодательное регулирование процесса незаконного извлечения денежных средств.

Современные тенденции развития общества неразрывно связаны с проникновением цифровых технологий во все сферы взаимоотношений, в том числе и сферы экономики, неразрывно связанной с оборотом денежных средств. В этой связи важно указать, что внедрение цифровизации влияет на сопутствующий ей рост криминальных отношений в этой сфере, что в свою очередь обуславливает необходимость более детального подхода к данной проблеме с точки зрения законодательства Российской Федерации. Приведенное положение выражено потребностью в предупреждении развития преступлений, связанных с нелегальным оборотом денежных средств посредством применения новых технологий незаконной легализации денег, что и характеризует актуальность изучения поднимаемого нами вопроса, затрагивающего основные проблемы, которые проявляются в ходе законодательного регулирования нелегального оборота денежных средств. Таким образом, цель нашей работы состоит в усовершенствовании норм уголовного права, предусматривающих ответственность за неправомерный оборот средств платежей, совершенных с применением цифровых технологий.

Обналичивание денежных средств уже не является новым способом преступления, однако системного подхода законодательного регулирования данный вид мошенничества так и не нашел. Вместе с этим, следует отметить, что в Уголовном кодексе Российской Федерации (далее – УК РФ), содержатся основные статьи, квалифицирующие данный вид преступления, который раскрывается путем использования различных незаконных схем обналичивания денежных средств.¹ Так, наказание за осуществление схемы обналичивания, при которой незаконно создается юридическое лицо, через которую и реализуют денежные средства, предусмотрена статьей 173.1 УК РФ. Намного сложнее квалифицировать преступление по статье 172 УК РФ, которая предусматривает наказание за незаконную банковскую деятельность. Проблема квалификации преступления по указанной статье заключается, прежде всего, в том, что при открытии расчетных счетов в банках, через которые и осуществляются незаконные выводы денежных средств, не стоит забывать о собственниках таких счетов, которыми зачастую являются юридические или физические лица, что обуславливает переквалификацию данного преступления в статью 171 УК РФ или в уже указанную ранее статью 173.1 УК РФ. На этот счет интересно рассмотреть мнение А.А. Коренной, которая считает, что статья 172 УК РФ содержит в себе наказание за нарушение правомерного и законного порядка осуществления банковской деятельности, что обуславливается тем, что ни одна из приведенных в статье 5 Федерального закона «О банках и банковской деятельности»² операций, проводимых банками, не содержит признаков объективной стороны обналичивания.³ Схожего мнения придерживается и В.С. Белохребетов, который видит квалификацию преступления, связанного с обналичиванием, по статье 172 не совсем правильной, что является следствием того, что лица, занимающиеся таким видом преступлений, являются клиентами кредитных организаций.⁴

Однако сложность законодательного регулирования особенно ярко проявляется в ходе квалификации обналичивания через статью 171 УК РФ, когда незаконный вывод денежных средств производится путем незаконного предпринимательства. Обналичивание денег через регистрацию индивидуального предпринимательства тесно взаимодействует со статьей 198 УК РФ, содержащий признаки преступления, связанного с уклонением от уплаты налогов. В данной связи необходимо разграничивать стремление «уходить» от налогов работодателем, когда он не хочет «переплачивать» за своих работников и отдает заработную плату «в конверте», без обязательных, установленных законом выплат в виде налогов, и регистрацию индивидуального предпринимательства с назначением вывода денежных средств через нее. Преступления, связанные с незаконным выводом средств, таким путем труднее всего выявить в их практической реализации. Вместе с этим, для предупреждения развития подобного вида преступлений, налоговой службой проверяются IP-адреса, с которых сдается отчетность и ведется деятельность фирм. Если один и тот же IP-адрес часто фигурирует в раз-

личных сделок, напрямую касающихся перевода денежных средств различным индивидуальным предпринимателям, то налоговая служба обязана проверить операции, проводимые фирмой, на соответствие требованиям закона. Вместе с этим, в законодательстве нет указаний о понятии или действии IP-адреса, что обуславливает разработку применения такого IP-адреса в качестве доказательства о незаконной деятельности фирмы на практике, что, прежде всего, указывает на необходимости выработки соответствующих норм. При переходе на новый уровень цифровизации встал вопрос о наделении IP-адреса статусом конфиденциальности, что обуславливается тем, что IP-адрес содержит в себе информацию о конкретном лице. Именно на этом этапе следует указать на существование серверов Proxy и VPN, которые делают IP-адрес конфиденциальным. Вместе с этим, при использовании данных серверов возможен выход в запрещенную в России сеть Dark net, выход к которой можно осуществить, скачав браузер Tor. Данный браузер обеспечивает анонимность проводимых лицом действий в Интернет пространстве, меняя IP-адрес, через указанные выше серверы, что и дает доступ к Dark net-сети. Следует отметить, что данная сеть имеет доступ к тем данным, которые заблокированы для иных компьютерных сетей, в том числе и к личной информации о гражданах. Поэтому в Dark net-сети ведется незаконная продажа не только наркотических средств, оружия, но и паспортных данных граждан. Так, согласно характеристике, приводимой МВД РФ, общее число зарегистрированных преступлений, в первом полугодии 2020 года, возросло на 1,2 %, что связано с применением IT-технологий для совершения правонарушений.⁵ Несмотря на эффективные методы борьбы государства с защитой информации от ее взлома и незаконного оборота в Dark net-сети,⁶ лицами, занимающимися преступной деятельностью, осуществляется обработка такой информации путем ее изъятия с использованием браузеров, подключаемых к единой запрещенной сети.⁷

Укажем, что оплата в данной сети принимается в виде криптовалюты, которая не идентифицирует личность. Именно в условиях развития такого рода технологий возникает новый уровень обналаживания средств, который осуществляется по приведенной нами ранее схеме. Так, лицо совершенно анонимно покупает паспортные данные человека, которые попали в сеть после его верификации на каком-либо сайте, к которому имеет доступ каждый. Обладая паспортными данными гражданина, лицо регистрирует такого гражданина в качестве индивидуального предпринимателя, заранее подделав данные о нотариальном удостоверении копии паспорта, или приведя в соответствие фотографию в паспорте с человеком, который будет незаконно регистрировать статус индивидуального предпринимателя. После проведения данных операций и учета определенных формальностей процесса регистрации, открывается индивидуальное предпринимательство, через которое начинают выводить денежные средства. Подобные незаконные действия можно провести и с оригиналом паспорта, если законный

владелец потерял его. В судебной практике известны случаи, когда индивидуальное предпринимательство для осуществления обналичивания денег было зарегистрировано на имена тех граждан, которые в действительности не делали этого.⁸ В данной связи считается необходимым внедрения в законодательство новых положений о необходимости личного участия лица при регистрации статуса индивидуального предпринимателя, что обуславливается не только развитием новых технологий, но и фактами из судебной практики. Вместе с этим, возвращаясь к указанному выше УК РФ, необходимо сказать о включении в данный Кодекс новых, систематизированных и более детализированных норм, касающихся преступлений, непосредственно связанных с обналичиванием денежных средств.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что развивая информатизацию, не стоит забывать о сопутствующем регулировании экономических отношений, затрагивающих основы безопасности в условиях такого развития. Вследствие этого, обналичивание денежных средств путем использования цифровых технологий должно детерминировать детальную разработку норм права в данной области.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019) // Собрание Законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954

² О банках и банковской деятельности: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 26.07.2019) // Российская Газета. 1996. №27.

³ Коренная А.А. Проблемы квалификации действий по незаконному обналичиванию денежных средств // Вестник университета прокуратуры российской федерации. 2019. № 4 (72). С. 82.

⁴ Белохребетов В.С. Противодействие преступлениям, связанным с незаконным обналичиванием денежных средств // Известия Тульского Государственного университета. Экономические и юридические науки. 2017. № 4-2. С. 85

⁵ Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – сентябрь 2020 года // URL: <https://мвд.рф/reports/item/21551069/> (Дата обращения: 13.11.2020)

⁶ Власти Москвы выделили более 250 млн руб. на модернизацию системы распознавания лиц в метро // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4573849> (Дата обращения: 16.11.2020)

⁷ Любимова О. В Костроме задержали подозреваемых в торговле наркотиками в даркнете // URL: https://aif.ru/incidents/v_kostrome_zaderzhali_podozrevaemyh_v_torgovle_narkotikami_v_darknete (Дата обращения 15.11.2020)

⁸ На ваше имя могут открыть фирму без вашего ведома // URL: <https://www.klerk.ru/buh/articles/489045/> (Дата обращения: 12.11.2020)

PROBLEMS OF CASH WITHDRAWAL IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

© 2020 Gumerova Aigul Shamilevna

Student

Russian State University of Justice

E-mail: aigum2000@mail.ru

© 2020 Guryanova Vera Vladimirovna

PhD, Associate Professor

Russian State University of Justice

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

The article highlights the main problems of cash withdrawal in the context of the development of digital technologies. As a result of the research, the author identified the main ways of performing illegal operations to cash out funds. The article substantiates the need for a systematic study of the issue of cash withdrawal in the framework of criminal legal relations.

Keywords: cash withdrawal, digitalization of modern society, legislative regulation of the process of illegal extraction of funds.

ИНСТИТУТ АДВОКАТИРОВАНИЯ КОНКУРЕНЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2020 Гусаров Артем Владимирович*

магистрант

Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых

E-mail: gusarov.artiom@yandex.ru

Настоящая статья посвящена анализу института адвокатиования конкуренции в Российской Федерации. Выявлена его роль в механизме антимонопольного регулирования. Обосновывается значимость института адвокатиования для обеспечения конкурентной среды.

Ключевые слова: конкуренция, антимонопольное регулирование, адвокатиование конкуренции, конкурентная среда.

Конкуренция является краеугольным камнем любой развитой в экономическом плане страны, живущей по законам рынка. Создание конкурентной среды, ее поддержание и развитие – залог эффективного функционирования всей экономической системы, устойчивого экономического развития, при котором производители предлагают широкий ассортимент товаров и услуг по наиболее низким ценам, в должном качестве и количестве. Тем не менее, во многих странах, включая Российскую Федерацию, развитие конкурентной среды связано с определенными перипетиями, что негативно отражается на всей структуре экономики государства и благосостоянии населения. Тенденции, связанные с появлением полностью монополизированных секторов экономики неизбежно ведут к упадку развитых рыночных отношений, снижению соответствующих экономических показателей, в связи с чем и обуславливается значимость поддержания конкурентного начала среди хозяйствующих субъектов.

Статистика также неутешительна: общее число дел, возбужденных ФАС России в 2019 году по картельным статьям Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции», выросло в сравнении с аналогичным показателем 2018 года на 20% – до 926 с 768 годом ранее, заявил заместитель руководителя ФАС А. Цариковский. По словам его словам, в 2019 году почти половина картельных дел возбуждена по закупкам в сфере строительства (16,8% от общего

* Научный руководитель – **Погодина Ирина Владимировна**, кандидат юридических наук, доцент.

числа дел), лекарственных препаратов (11,8%), продуктов питания (7%), строительства и обслуживания автодорог (5,5%), пассажирских перевозок (4,2%)¹.

Само собой, без соответствующей поддержки и защиты конкуренция на рынке попросту не сможет существовать. В непростой экономической ситуации, которую переживает современная Россия, на отечественные антимонопольные органы выпадает важная миссия – адвокати́рование конкуренции, под которой следует понимать создание таких условий, прежде всего, информационных, при которых всем участникам рыночного процесса будет понятна необходимость соблюдения требований добросовестной конкуренции, эффективность конкурентных подходов, обязательность соблюдения положений законодательства².

Легально закрепляя конкурентные начала в российской экономике, законодатель обеспечил их приоритет в хозяйственных отношениях между субъектами предпринимательства, создав таким образом правовые возможности для их конкуренции между собой. Важность конкуренции в рыночной экономике трудно переоценить – ее наличие всегда являлось особым стимулом к развитию бизнес-сегмента, в связи с чем именно государством обеспечивается ее всесторонняя поддержка. Поэтому именно законодательство является основой поддержания конкуренции и ее защиты³.

Тем не менее, в отечественном антимонопольном регулировании на данный момент налицо определенные недостатки. Очевидно, что требуется проработка новых путей решения проблемы, связанной с недостаточным уровнем конкуренции в рамках российского экономического пространства. Одним из таких путей и является адвокати́рование конкуренции.

Адвокати́рование конкуренции сегодня – это механизм протекционного характера, который способен дать импульс к развитию в Российской Федерации здоровой конкурентной среды, отвечающей всем задачам отечественного экономического пространства. Соответственно, обеспечение надлежащего функционирования данного антимонопольного механизма с участием не только государства, но и бизнес-сегмента позволит достичь главной цели его существования – создания развитой экономической системы на территории Российской Федерации.

Создание высококонкурентной среды стоит рассматривать как сопутствующую цель. Ее достижение также в значительной степени зависит от эффективности проведения государственной политики по широкому спектру направлений: от создания благоприятного инвестиционного климата, включая развитие финансовой и налоговой системы, снижение административных и инфраструктурных барьеров, до защиты прав потребителей и предпринимателей⁴.

Нельзя сказать, что работа в этой сфере не ведется. Даже со стороны Федеральной антимонопольной службы России поступают соответствующие инициативы, направленные на всестороннее развитие конкуренции. К примеру, совсем недавно в Государственную Думу поступил законопроект, расширяющий полно-

мочия ФАС при расследовании антиконкурентных соглашений. Однако впоследствии комитет Совета Федерации по экономполитике отказался его поддерживать, сославшись на неопределенность трактовки и широкие возможности их применения. Право силового изъятия документов, фигурировавшее в законопроекте, в Совете Федерации назвали экстраполномочием и не захотели наделить им ФАС⁵.

Есть и более удачный пример инициативы, направленной на развитие конкурентных отношений. Им является проект «Белая и черная книги», запущенный еще в 2014 году в Федеральной антимонопольной службе России с целью повсеместного внедрения лучших региональных практик по борьбе с монополистической деятельностью и предупреждения нарушения антимонопольного законодательства. Всего за период 2012-2018 гг. ФАС России сформировала 7 «белых и черных книг»⁶, сейчас ведется активная работа по подготовке проектов «белой» и «черной» книг за 2019 год⁷.

В целом же, на текущий период все еще стоит ряд важнейших задач, выполнение которых естественным образом предreshает достижение целей процесса адвокатиования конкуренции. К таковым стоит отнести:

- стремление и впредь к тому, чтобы на рынке не появлялись крупные субъекты, занимающие доминирующее положение и потенциально способные в одностороннем порядке диктовать цены или условия продаж;
- недопущение ценовых сговоров или иных подобных соглашений;
- борьба с демпингом;
- пресечение неправомерного использования объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации;
- искоренение нечестных методов ведения предпринимательской деятельности (переманивание или подкуп сотрудников, посягательства на деловую репутацию конкурента и др.)⁸.

Помимо этого, необходимо также обратить должное внимание на зарубежный опыт адвокатиования конкуренции, где данный механизм уже успешно себя зарекомендовал. Развитые экономики стран ЕС и США, в которых, к слову, впервые появилось антимонопольное регулирование – отличные тому примеры. В этих странах нормативно закреплены стандарты осуществления адвокатиования конкуренции, которые у нас отсутствуют как таковые⁹. Их установление также является важной задачей, от решения которой зависит развитие здоровой конкурентной среды, поскольку адвокатиование конкуренции должно вестись строго упорядоченным образом, исключая всевозможные предпосылки для возникновения различных перегибов.

Очевидно, что отечественная постплановая экономика, унаследовавшая с советских времен монополизм и отсутствие свободной конкуренции, еще не в полной мере избавилась от данных негативных явлений, тормозящих ее развитие. На локальных рынках ГУПы и МУПы, являющиеся по сути рудиментами советской

экономической системы, нередко образуют квазимонополии и не позволяют субъектам малого бизнеса эффективно с ними конкурировать. Поэтому не менее важной задачей также является синергия всех ветвей власти и институтов гражданского общества в вопросах антимонопольного регулирования, выражающаяся в снижении налоговых ставок для субъектов малого предпринимательства, стабилизации ныне нестабильного законодательства в отношении регулирования хозяйственной деятельности и создании достойных условий ее ведения.

Кроме того, не стоит ограничиваться созданием конкурентных условий на одних лишь локальных рынках. Национальные проекты, являющиеся важной вехой в социально-экономической политике России, должны претворяться в жизнь также исключительно на конкурентных началах. К сожалению, по словам И. Артемьева, руководителя Федеральной антимонопольной службы России, «министерства по-прежнему руководствуются отраслевым принципом управления: получить как можно больше денег для курируемой отрасли. Как поощрять частный бизнес, конкуренцию, сокращать долю государства в экономике – об этом никто не думает»¹⁰. Важно понимать: лишь конкуренция способна обеспечить эффективное распределение средств федерального бюджета, предназначенных для реализации национальных проектов в Российской Федерации (а это около 26 трлн рублей), и добиться качественного обновления отечественной экономики.

Тем не менее, остаются открытыми вопросы: сможет ли политика адвокатиования конкуренции внести соответствующие коррективы в сложившуюся практику? Стоит полагать, что дальнейшая протекция конкуренции в России будет лишь плодотворно влиять на весь экономический климат. Комплекс мер, направленных на развитие конкурентных начал в российской предпринимательской среде, позволит обеспечить планомерное развитие российской экономики, повысить ее инвестиционную привлекательность и даст субъектам малого и среднего бизнеса возможность успешно осуществлять свою деятельность даже на небольших рынках. Однако не стоит полагать, что конкуренцию можно поддерживать исключительно «сверху», то есть действиями одной лишь публичной власти. Поддержка «снизу» у конкуренции также должна быть. Самим субъектам предпринимательства, в первую очередь, необходимо ответственно подходить к ведению хозяйственной деятельности и осуществлять ее только в рамках закона, без каких-либо злоупотреблений, позволяющих создать доминирующее (монопольное) положение на рынке. Лишь в таком случае все действия, предпринимаемые государством в рамках адвокатиования конкуренции, принесут ощутимые плоды.

¹ ФАС в СМИ: число картельных дел со сговором с чиновниками, возбужденных в ФАС, в 2018 году выросло на 47% // ФАС России URL: <https://fas.gov.ru/publications/17484> (дата обращения: 06.02.2020).

² ФАС в СМИ: защита и адвокатирование конкуренции – важные социально-экономические задачи // ФАС России URL: <https://fas.gov.ru/publications/13125> (дата обращения: 06.02.2020).

³ Ларькина М.С. Правовые основы реализации конституционного принципа поддержки конкуренции // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». 2017. Т.5. №1 (17). С.96.

⁴ Серебрякова Н.А., Симонова Е.В. Направления совершенствования конкурентной политики на основе развития контрактных форм совместной деятельности малого и крупного бизнеса // Вестник ВГУИТ. 2014. №4 (62). С.232.

⁵ Сенаторам не нравятся аппетиты ФАС // Коммерсантъ URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4241514> (дата обращения: 06.02.2020).

⁶ Белая и черная книги // ФАС России URL: <https://fas.gov.ru/pages/vazhnaya-informacziya/otkryitoe-vedomstvo/belaya-i-chernaya-knigi.html> (дата обращения: 06.02.2020).

⁷ Эксперты оценят роль конкуренции при реализации нацпроектов // РегионФАС URL: <http://www.regionfas.ru/81/182097> (дата обращения: 06.02.2020).

⁸ Толочко О.Н. Институт защиты конкуренции в национальном и международном праве: опыт, проблемы, перспективы // Известия ВУЗов. Правоведение. 2016. №6 (329). С.156.

⁹ Моросанова А.А., Мелешкина А.И., Фатихова А. Ф. Зарубежный опыт адвокатирования конкуренции: цели, методы, результаты // Научные исследования экономического факультета. Электронный журнал. 2015. Т.7. №1. С. 97.

¹⁰ Конкуренция за 26 трлн рублей // Ведомости URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2019/11/11/815939-konkurenciya-za-26> (дата обращения: 06.02.2020).

INSTITUTE OF COMPETITION ADVOCACY IN THE RUSSIAN FEDERATION: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2020 Gusarov Artem Vladimirovich*

Undergraduate

Vladimir State University

E-mail: gusarov.artiom@yandex.ru

This article is devoted to the analysis of the Institute of competition advocacy in the Russian Federation. Its role in the mechanism of antimonopoly regulation is revealed. The article substantiates the importance of the institution of advocacy for ensuring a competitive environment.

Keywords: competition, antimonopoly regulation, protection of competition, competitive environment

* Scientific adviser – Pogodina Irina Vladimirovna, Candidate of Law, Associate Professor.

ПОСМЕРТНАЯ СУДЕБНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

© 2020 Деменкова Яна Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: demenkovayan@yandex.ru

В настоящее время трудно себе представить высококвалифицированные расследования или разбирательства в суде без участия лиц, обладающих специальными знаниями. Практика свидетельствует о том, что психологи, которые обладают необходимыми знаниями, привлекаются к участию в производстве в качестве специалистов либо экспертов. В статье рассмотрены особенности посмертной судебно-психологической экспертизы, а также обозначены основные направления в организации и проведении данной экспертизы в уголовном и гражданском судопроизводстве.

Ключевые слова: посмертная судебно-психологическая экспертиза, эксперт, заключенные экспертизы, уголовные дела, гражданские дела.

Посмертная судебно-психологическая экспертиза представляет собой один из видов судебных экспертиз. Такая экспертиза служит источником доказательств, а также средством для установления истины в судопроизводстве. Посмертная судебно-психологическая экспертиза проводится в заочном варианте и представляет собой одну из сложных видов экспертиз. Данная экспертиза проводится по гражданским (дела о наследовании) и по уголовным (дела о самоубийстве, дела о доведении до самоубийства) делам. Она проводится при помощи изучения материалов дел и материалов, которые характеризуют личность умершего. Заочный вариант предполагает обследование личности без его тела.

Посмертная судебно-психологическая экспертиза имеет свою особенность. Она заключается в том, что параллельно с проведением данной экспертизы проводится патологоанатомическое исследование трупа. У данных исследований есть схожие задачи, например, выяснение причин смерти, заболеваний. Но посмертная судебно-психологическая экспертиза изучает более детально материалы дела, а также она касается не только медицинских целей.

По уголовным делам посмертная судебно-психологическая экспертиза проводится в отношении лиц, которые совершили самоубийство или в отношении которых совершено доведение до самоубийства. Квалификация таких деяний производится на основании статьи 110 Уголовного кодекса Российской Федера-

* Научный руководитель – **Хаснугдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

ции. Для проведения такой экспертизы следственные органы должны предоставить в распоряжения экспертов, как материалы уголовного дела, так и медицинскую документацию. В качестве такой документации выступает амбулаторная карта, стационарная карта, справки из наркологического и психоневрологического диспансеров. Также прилагаются личные письма умершего, его записные книжки, рисунки и прочие результаты его деятельности. Не стоит забывать о персональном компьютере умершего. Поскольку на нем может содержаться информация, необходимая для исследования.¹

При проведении посмертной судебно-психологической экспертизы перед экспертами ставится две основные задачи. Они должны произвести анализ материалов и сделать вывод: было ли у умершего психическое состояние, которое спровоцировало совершение самоубийства, а также какие были причины развития психического состояния.⁴

Эксперт-психолог в пределах своей компетенции дает характеристику, касающуюся психического состояния умершего, проводит исследование его состояния в период, предшествующий смерти. После этого эксперт-психолог проводит анализ полученных данных. Такой анализ позволяет сделать оценку о наличии факторов, которые свидетельствуют о риске самоубийства.

Посмертная судебно-психологическая экспертиза по гражданским делам проводится на основании Гражданского кодекса Российской Федерации и Гражданско-процессуального кодекса Российской Федерации. Она назначается в тех случаях, когда суду необходимы разъяснения в области психологии. Это происходит, когда гражданин, совершивший действие, которое оспаривается в суде, признан умершим. В судебной практике наиболее распространенным предметом таких дел является составление завещания, договора дарения, договора купли-продажи.

По гражданским делам основной задачей экспертов является оценка психологического состояния умершего. Такая оценка дается при проведении анализа материалов дела. Это позволяет сделать вывод о том, что умерший принял решение, подвергаясь психологическим феноменам, либо умерший обладал психологическими особенностями.²

Наиболее часто в практике посмертная судебно-психологическая экспертиза применяется по гражданским делам. Например, по гражданскому делу №2-1358/13 о признании завещания недействительным была назначена посмертная судебно-психологическая экспертиза Терехина В. В. В результате которой было проведено исследование материалов дела, медицинской книжки №14-014419, медицинских карт амбулаторного (№121643) и стационарного (№9193) больного. На основании данных эксперты пришли к выводу о том, что у Терехина В. В. не было каких-либо психических заболеваний и что в момент подписания завещания, он отдавал отчет своим действиям.⁵ В большей степени по гражданским делам эксперты приходят к такому выводу. Но бывают и исключения, когда

проведенная экспертиза дает основания полагать, что у гражданина были психические расстройства.

Выводы экспертов после проведения посмертной судебно-психологической экспертизы носят вероятный характер как по уголовным, так и по гражданским делам. Это связано с тем, что изучению подвергается только косвенная информация о личности умершего. Нельзя четко охарактеризовать человека при помощи материала дела, показаний свидетелей, писем, рисунков и иных результатов творческой деятельности. Все выводы экспертов зависят от полноты представленных сведений на исследование. Предоставленные данные не свидетельствуют о точном заключении. Эксперт на основе анализа может только предположить о том психологическом состоянии, которое было у погибшего.³

С учетом вышеизложенного можно сделать вывод о том, что для судопроизводства играет значительную роль заключение по проведенной экспертизе. Но это только в том случае, если эксперты предоставят следствию однозначное заключение. В противном же случае такое заключение не будет воспринято следствием как существенное доказательство.

¹ Еникеев М.И. Судебно-психологическая экспертиза в уголовном судопроизводстве: учебник. Москва: Инфра-М, 2019. С. 2-6.

² Сидоров П.И., Парняков А.В. Введение в клиническую психологию: учебник. Екатеринбург. 2016. 147 с.

³ Лубин А.Ф. О допустимости вероятностных выводов эксперта: учеб.пособие. Москва: Инфра-М, 2019. 4 с.

Ссылки на порталы:

⁴ Портал психологических изданий. URL: https://psyjournals.ru/social_psy/2018/n1/

⁵ Автономная некоммерческая организация. Центр медико-криминалистических исследований. URL: <https://cmki.ru/primery/primer-psihiatricheskoj-jekspertizy-sposobnost-ponimat-dejstvija.shtml> (дата обращения 13.11.2020)

POST-MORTEM FORENSIC PSYCHOLOGICAL EXAMINATION

© 2020 Demenkova Yana Alekseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: demenkovayan@yandex.ru

At present, it is difficult to imagine highly qualified investigations or proceedings in court without the participation of persons with special knowledge. Practice shows that psychologists who have the necessary knowledge are involved in production as specialists or experts. The article deals with the features of post-mortem forensic psychological examination, as well as identifies the main directions in the organization and conduct of this examination in criminal and civil proceedings.

Keywords: postmortem forensic psychological examination, expert, expert opinion, criminal cases, civil cases.

* Scientific adviser – **Hasnutdinov Renat Rafailevich**, Candidate of Law, Associate Professor.

ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И РОЛЬ В ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ

© 2020 Жилкин Павел Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pasha200999@yandex.ru

В статье рассматривается понятие технических средств таможенного контроля применительно к российскому законодательству, а также правовая регламентация их использования. Обосновывается роль их применения в рамках отдельных таможенных операций, на основе чего даются дальнейшие рекомендации по совершенствованию внедрения достижений техники в деятельность ФТС России.

Ключевые слова: технические средства, таможенный контроль, правонарушение, таможенное право, досмотр, транспортные средства.

Одной из основных тенденций развития современного общества является повсеместное внедрение достижений науки и техники во все сферы жизнедеятельности людей. При этом необходимо понимать, что и сфера профессиональной деятельности не является исключением. Это оказывает решающее воздействие и на модернизацию деятельности таможенных органов, а именно активное внедрение технических средств в процессы таможенного контроля.

Это направление совершенствования организации работы таможенной службы отражено и на законодательном уровне. Таможенный кодекс ЕАЭС в ст. 342 закрепляет возможность использования технических средств таможенного контроля (оборудование, приборы, средства измерений, устройства и инструменты). В первую очередь это вызвано необходимостью повышения эффективности процедур таможенного контроля и сокращения времени их проведения. Как справедливо отмечают Ю.В. Зубкова и С.А. Саушева¹, технические средства в рамках таможенного контроля представляют собой комплекс специальных приборов и инструментов, применяемых таможенными органами в процессе документального и фактического контроля объектов, перемещаемых через таможенную границу, с целью выявления таможенных правонарушений.

Важно также отметить, что сам перечень технических средств таможенного контроля и порядок их применения регулируется уже национальным законодательством государств-членов ЕАЭС. В Российской Федерации они определяются

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Приказом Минфина России от 01.03.2019 №33н² и Приказом Минфина России от 01.03.2019 № 34н³ соответственно. Создание таких четких перечней обусловлено в первую очередь тем, что технические средства, применяемые при проведении таможенного контроля, должны быть безопасны для жизни и здоровья людей, животных и растений и, кроме того, не должны вредить и объектам таможенного контроля, то есть транспортным средствам, товарам и т.д. При этом использование технических средств не должно нарушать прав граждан, не посягать на достоинство личности, в особенности это касается личного досмотра⁴. Этим также обусловлено и то, что к непосредственному применению должны допускаться только те технические средства, в отношении которых имеется эксплуатационная документация, наличествует полная комплектация и которые были зарегистрированы и сертифицированы в установленном законом порядке.

Несмотря на наличие подобных законодательных барьеров, перечень технических средств, используемых при таможенном контроле, велик. Как было упомянуто выше, основным их назначением выступает выявление и пресечение правонарушений при перемещении товаров, пассажиров и т.д. через таможенную границу. При этом нельзя не согласиться с мнением Макарова А.В. и Савосиной Н.Г.⁵ о том, что в настоящее время для российской криминологической ситуации характерен постоянный рост преступности в области внешнеэкономической деятельности. Такая неутешительная статистика говорит о необходимости дальнейшего совершенствования технических средств и методик их применения, находящихся в распоряжении таможенных органов РФ.

В частности, одним из наиболее распространенных преступных деяний выступает провоз запрещенных к обороту веществ и предметов с использованием транспортных средств. Способность их быстрого и тщательного досмотра во многом обусловлено использованием современных технических средств, которые пришли на смену досмотровым зеркалам. Последние зачастую не давали результата, тем самым снижая качество и увеличивая время досмотра.

Одной из таких разработок выступает система досмотра SecuScan. Она позволяет сканировать днища транспортных средств и сопоставлять их с имеющейся в базе данных информацией о ранее отсканированных машинах. По сути, данная система выявляет разницу между днищем досматриваемого транспортного средства и эталонного (как оно должно выглядеть в нормальном состоянии) и в случае обнаружения подозрительных, выбивающихся из эталонной картины элементов, подает сигнал об этом должностному лицу таможенного органа.

Как отмечается в юридической литературе, данное техническое средство по своим характеристикам не уступает иностранным аналогам.⁶ Это имеет решающее значение также и в условиях действия санкций в отношении России. Поэтому собственная разработка и производство технических средств для нужд страны должно не уступать импортной досмотровой технике. Однако в настоящее время говорить об эффективном рынке сканирующей техники в стране нельзя. В осо-

бенности развитие материально-технической базы сказывается на проведении таможенной экспертизы.⁷

Кроме того, важным является и модернизирование уже имеющихся средств. Так, в частности, и упомянутая система досмотра имеет свои недостатки. Например, может быть усовершенствована функция увеличения отсканированного изображения для более детального рассмотрения подозрительных элементов, а также важным является сокращение времени проведения процедуры, что в перспективе поспособствует решению проблемы длительных задержек на пунктах пропуска.

Еще одним преимуществом использования технических средств при досмотре транспортных средств является факт опосредованного взаимодействия должностных лиц таможенного органа и перевозчиком, что снижает коррупционные риски. Помимо этого, результаты сканирования остаются в базе данных, что также имеет превентивное воздействие для сотрудника ФТС России, мешающее ему впоследствии фальсифицировать результаты процедуры досмотра в личных корыстных целях.

Таким образом, объективная потребность мирового сообщества, государств и добропорядочных участников внешнеэкономической деятельности предопределила разработку и принятие нормативно-правовых актов, регулирующих применение и перечень технических средств таможенного контроля. Российская Федерация также адаптировала эти стандарты для себя и также приняла ряд законодательных актов, детально регулирующих данную сферу. При этом повышенное внимание к отбору технических средств, применяемых в процессе проведения таможенного контроля, обусловлено требованиями безопасности. Кроме того, одно из важнейших назначений технических средств это повышение эффективности проведения контрольных операций (повышение качества и снижение временных затрат) и системы администрирования.

Отдельно стоит упомянуть о применении технических средств в такой форме таможенного контроля как досмотр. На примере таможенного досмотра транспортных средств явно становится виден положительный эффект, проявляющийся в возможности более быстрого и тщательного выполнения указанной процедуры, а также снижения коррупционных рисков. Тем не менее, и данное направление досмотра нуждается в совершенствовании, что также будет способствовать повышению эффективности таможенного контроля в целом.

¹ См.: Зубкова Ю.В., Саушева С.А. Специфика технических средств таможенного контроля, применяемых таможенными органами // Символ науки. 2018. №4-2. С. 25.

² Приказ Минфина России от 01.03.2019 № 33н «Об утверждении перечня технических средств таможенного контроля, используемых при проведении таможенного контроля» // СПС КонсультантПлюс [Электронный доступ] – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_324453/ (Дата обращения 16.11.2020).

³ Приказ Минфина России от 01.03.2019 № 34н «Об утверждении Порядка применения технических средств таможенного контроля, используемых при проведении таможенного контроля» // СПС КонсультантПлюс [Электронный доступ] – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_324437/ (Дата обращения 16.11.2020).

⁴ См.: Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля // Вопросы экономики и права. 2015. № 79. С.18-19.

⁵ См.: Макаров А.В., Савосина Н.Г. Правовые меры противодействия контрабанде в таможенном законодательстве: историко-правовой опыт // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2019. № 1. С. 111.

⁶ См.: Костерина А. Техническая оснащенность РФ в сфере таможенного досмотра в целях поддержания национальной безопасности // Символ науки. 2018. №4-1. С. 60.

⁷ См.: Паулов П.А. Таможенная экспертиза в рамках Таможенного кодекса Таможенного союза // Вопросы экономики и права. 2015. № 83. С. 45..

TECHNICAL TOOLS OF CUSTOMS CONTROL: LEGAL REGULATION AND THE ROLE IN CUSTOMS CONTROL

© 2020 Zhilkin Pavel Sergeevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: pasha200999@yandex.ru

This article discusses the concept of technical means of customs control in relation to Russian legislation, as well as the legal regulation of their use. The role of their application in the framework of individual customs operations is substantiated, on the basis of which further recommendations are given to improve the implementation of technological advances in the activities of the Federal Customs Service of Russia.

Keywords: technical tools, customs control, offense, customs law, inspection, vehicles.

* Scientific adviser - **Paulov Pavel Alexandrovich**, PhD in Law, Associate Professor.

НАЛОГОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В СТРУКТУРЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2020 Веденькина Татьяна Павловна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

В статье выявляется положение ответственности в области налогов и сборов в системе юридической ответственности. Представлены различные позиции, существующие в правовой доктрине, на положение налогового права в системе российского права, а также мнения исследователей на проблему отнесения ответственности в сфере налогового законодательства к определенному виду правовой ответственности или выделения ее в самостоятельный вид.

Ключевые слова: налоговая ответственность, налоговое правонарушение, административная ответственность, уголовная ответственность, финансовая ответственность.

Как известно право – один из основных регуляторов общественных отношений. Это один из древнейших и наиболее универсальных способов контроля в социуме. Право – это целая система, состоящая из множества взаимосвязанных друг с другом частей: отраслей, подотраслей, институтов, и, наконец, правовых норм. Одна из таких частей, о которой пойдет речь в данной исследовательской работе – налоговое право.

Существует несколько позиций относительно места налогового права в системе российского права. В последнее время все больше становится сторонников позиции, согласно которой налоговое право – самостоятельная отрасль. Некоторые исследователи относят его к подотрасли административного права, некоторые – к подотрасли финансового права (например, М. В. Карасева, Н. И. Химичева, М. Ю. Орлов и др.). Стоит отметить, что наиболее верной представляется последняя из названных точек зрения, т. к. финансовое право – комплексная отрасль, регулирующая общественные отношения по образованию, распределению и использованию централизованных фондов денежных средств, а значит, включает в себя такие подотрасли как бюджетное, налоговое, таможенное и т. п. право.

Но также, возникает проблема в юридической науке, теории и практике о характере так называемой налоговой ответственности за совершение противоправных деяний в соответствующей сфере жизни общества, регулируемой нормами о налогообложении. Выяснение местонахождения налоговой ответственности в системе правовой ответственности является целью данной работы.

Вначале необходимо отметить, что налоговая ответственность – это разновидность юридической ответственности. Многие авторы выделяют пять отдельных видов ответственности в сфере права, которыми являются уголовная, административная, конституционная, гражданско-правовая и дисциплинарная. Возникает следующий вопрос: где же место налоговой ответственности? Но перед тем как начинать отвечать на поставленный вопрос, необходимо определить, что подразумевает под собой понятие ответственности в налоговом праве.

Как было отмечено выше, налоговая ответственность – это одна из разновидностей юридической ответственности. Последняя представляет собой реакцию государства, выраженную в законодательстве, на противоправное поведение субъектов права. Опираясь на определение налоговой ответственности, данное О. Г. Геймур и И. А. Михайленко, можно сформулировать понятие налоговой ответственности следующим образом: ответственность в сфере налогового права – это разновидность юридической ответственности по применению к нарушителю норм налогового законодательства, а также имущественного воздействия, непосредственно оказывающих влияние на экономическое положение правонарушителя, а также выполняющих превентивную функцию ¹.

Существует несколько точек зрения на проблему определения места налоговой ответственности в системе правовой ответственности.

Некоторые исследователи, например, А. П. Алехин, А. А. Кармолицкий, Е. В. Овчарова придерживаются той позиции, что не существует такой разновидности ответственности как налоговая. В налоговом законодательстве присутствует административная ответственность, а правонарушения, названные в налоговом законодательстве, являются по своей природе административными, так как носят характерные признаки последних.

Существует также точка зрения, согласно которой налоговая ответственность – это подвид административной ответственности. Данной позиции придерживаются такие авторы как А. В. Демин, О. А. Ильинов, Н. В. Макарейко, считающие, что налоговую ответственность следует выделять в рамках административной ответственности из-за схожести элементов составов таких правонарушений, которые по своей сущности являются административными деликтами. ²

В правовой доктрине в последнее время возрастает количество исследователей, например, М. Б. Разгильдиева, В. А. Кинсбургская, И. И. Кучеров, Ю. В. Рудовер, придерживающихся того мнения, что налоговую ответственность следует выделить в самостоятельную, отдельную разновидность юридической ответственности ³.

Но стоит заметить, что такие исследователи как О. В. Пономорев, Е. Ш. Семкина выделяют в составе юридической ответственности так называемую финансовую ответственность⁴. Последняя выступает мерой принуждения со стороны государства за совершение правонарушений в сфере создания, распределения и использования централизованных фондов денежных средств – так называемые финансовые правонарушения. Противоправные деяния в области налогов вполне подходят под последнее определение, а значит, являются разновидностью финансовых правонарушений. Следовательно, ответственность, наступающая за совершение налоговых правонарушений, является одним из видов финансовой ответственности, которая, в свою очередь, – вид юридической ответственности.

Стоит добавить, что налоговая ответственность носит комплексный характер, соединяя в себе черты административной, уголовной, а также гражданско-правовой ответственности. Такой вид санкции в налоговом законодательстве как взимание пеней заимствован из гражданского права. В отношениях, возникающих по поводу совершения налогового правонарушения, одной из сторон всегда выступает государственная структура так же как при аналогичных отношениях в административном праве. Некоторые составы налоговых правонарушений образуют состав преступления. Поэтому в результате совершения подобных деяний наступает не только уголовная, но и налоговая ответственность. Например, деяния, описанные в ст. 122 НК РФ могут повлечь кроме применения к правонарушителю указанных мер налоговой ответственности еще и меры ответственности уголовной⁵. Соответствующие составы преступлений закреплены в ст. 198, 199 УК РФ⁶.

Таким образом, в данной статье были названы и проанализированы основные позиции на проблему определения положения ответственности в области налогов и сборов в системе юридической ответственности. В научной работе сделан вывод о том, что налоговая ответственность – вид финансовой ответственности, который носит комплексный характер, сочетающий в себе признаки административной, уголовной, гражданско-правовой ответственности.

1. Михайленко И.А., Геймур О.Г. Налоговая ответственность: теоритические и правовые аспекты определения / Актуальные вопросы юриспруденции и экономики: сборник статей по материалам межвузовской научно-практической конференции. АНОО ВО «Уральский финансово-юридический институт». 2017. С. 102-112.

2. Макарейко, Н. В. Закрепление «новых» видов юридической ответственности : стратегия развития законодательства или стратегическая ошибка законодателя? / Н. В. Макарейко // Юридическая техника. – 2015. – № 9. – С. 425–430.

3. Налоговое право России : учебник для вузов / И. И. Кучеров [и др.]. 5-е изд. М.: Норма. – 2015. – 704 с.

4. Пономарев О. В., Семкина Е. Ш. Финансовая ответственность как вид юридической ответственности / Общественные науки. 2017. № 3. С. 397-405.

⁵. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 20.07.2020) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 14. 09. 2020).

⁶. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13. 06. 1996 № 63 // СПС «Консультант-Плюс» (дата обращения: 14. 09. 2020).

TAX LIABILITY IN THE STRUCTURE OF LEGAL LIABILITY

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2020 Vedenkina Tatyana Pavlovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

The presented scientific work reveals the position of tax liability in the system of legal liability. Also, various positions that exist in the legal doctrine on the place of tax law in the system of Russian law are presented, as well as the opinions of researchers on the problem of attributing responsibility in the field of legislation on taxes and fees to a certain type of legal responsibility or separating it into an independent form.

Keywords: tax liability, tax offense, administrative liability, criminal liability, financial liability.

ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СИСТЕМЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19 В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2020 Квартальнова Виктория Викторовна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vika05072000@gmail.com

В статье рассмотрены основные изменения в налоговом законодательстве Российской Федерации в период пандемии вируса COVID-19. Указаны положения Налогового кодекса РФ относительно льгот, предоставленных налогоплательщикам, плательщикам сборов и страховых взносов, в зависимости от финансового положения и бюджета государства. Оговорена динамика общих изменений и указаны прогнозы на изменение системы налогообложения в случае ухудшения ситуации в связи с распространением коронавирусной инфекции на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: Налоговый кодекс РФ, налоговые льготы, система налогообложения, вирус COVID-19, динамика.

Появление и распространение коронавирусной инфекции внесло достаточно существенные изменения во все сферы жизнедеятельности России. Изменения претерпели такие сферы, как здравоохранение, культура, образование и т.д. Органы государственной власти и местного самоуправления предпринимали все необходимые меры для предотвращения роста динамики заболеваемости на всей территории нашего государства. Была приостановлена деятельность большого числа предприятий, функционирование и развитие малого и среднего бизнеса, вследствие этого многие люди потеряли свои рабочие места. Принимая во внимание все изменения несомненно стоит говорить и о нововведениях в сфере налогообложения. В период с марта по апрель законодательные органы государственной власти подготовили достаточно большое число поправок для внесения их в законодательство о налогах и сборах. Какие меры для поддержки налогоплательщиков были приняты?

Как показывает практика больше всего в этот непростой период в помощи нуждаются малый и средний бизнес, всевозможные микропредприятия, индивидуальные предприниматели, организации, занимающиеся туризмом, культу-

рой, частные учреждения дошкольного образования, общественное питание и многие другие. Выделим, какие же меры поддержки предоставило государство для «пострадавших» от внезапно возникшего вируса:

1) В первую очередь стоит рассказать о продлении срока уплаты налогов. Если организации и индивидуальные предприниматели были включены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства на 1 марта 2020 года, то:

- уплата налога на прибыль организации за 2019 год продлевается на шесть месяцев. Также данное положение касается налога, уплачиваемого в связи с использованием упрощенной системы налогообложения и единого сельскохозяйственного налога;

- на шесть месяцев были продлены сроки уплаты налогов за отчетные периоды первого квартала 2020 года и на четыре месяца за отчетные периоды, которые приходятся на полугодие второго квартала 2020 года, однако, в данном случае есть исключение, а именно уплата налога на добавленную стоимость осталась без изменений;

- а также законодательство устанавливает сроки уплаты налогов на транспорт, налогов на имущество организаций и налогов на земельные участки за первый квартал- не позднее 30 октября 2020 года. А за второй квартал не позднее 30 декабря 2020 года.¹

Исходя из вышеперечисленных «привилегий», предоставленных государством налогоплательщикам, можно сделать вывод о том, что действительно была проведена большая работа по рассмотрению законодательства о налогах и сборах для дальнейшего включения изменений. Законодателем были рассмотрены общие и частные случаи налогообложения для всех слоев предпринимательства, чтобы не допустить упадка ни одного из них.

Правительство Российской Федерации утвердило перечень отраслей, входящих в российскую экономику, которые относительно в большей степени понесли убытки в связи с распространением COVID-19, в него вошли:

- Авиаперевозки и вся деятельность аэропорта в целом. Данный факт объясняется высокой необходимостью закрытия границы Российской Федерации по отношению к иным мировым государствам. Были введены запреты на ввоз и вывоз товаров через границы нашего государства. Такие меры способствовали препятствию проникновения вируса из ближайших государств. Однако, они несли не только пользу, но и вред по отношению к поставщикам, материальное состояние и прибыль которых зависела от внешних поставок. Приостановление работы аэропорта характеризуется запретом перемещения физических лиц за пределы государства.

- Культура, развлечения. Вынужденное закрытие развлекательных центров, театров, кинотеатров, закрытых детских площадок на длительный период, при-

вело к частичному разорению малого и среднего бизнеса, получавшего доход исключительно от оказания вышеперечисленных услуг.

- Физкультурно-оздоровительная деятельность и спорт пострадали также как и указанные выше отрасли экономики. Также в перечень вошли гостиничный бизнес, общественное питание и многое другое.²

В приведенном перечне отображены сферы, которые остались без содержания. Поступивший на счета предприятий доход за период до конца февраля 2020 года был необходим для содержания и поддержания самого бизнеса. Однако, законодатель предусмотрел подобное развитие событий. На данной основе появилась возможность переноса сроков, приходящих на нерабочие дни.

Были внесены изменения в статью 6 Налогового кодекса, в соответствии с которыми к рабочим дням не относятся нерабочие дни (если они утверждены актом Президента Российской Федерации). В связи с этим для налогоплательщиков предоставляется возможность переноса сроков предоставления отчетности, проходящих с 30 марта по 3 апреля 2020 года на следующие за ними рабочие дни, соответственно на 6 апреля 2020 года. Такие меры способствуют лояльной уплате налогов в сложный эпидемиологический период.³

Предоставление годовой бухгалтерской отчетности за 2109 год будет приходиться на первый рабочий день, следующий за 31 марта 2020 года, то есть на 6 апреля 2020 года. Данное указание было оглашено Министерством финансов и Федеральной налоговой службой. Однако, стоит принять во внимание тот факт, что налогоплательщикам предоставляется время как на сдачу самой отчетности, так и на перечисление налогов в бюджет Российской Федерации. В качестве примера, можно привести взимание налога на прибыль. Уплата данного налога связана со сдачей соответствующей декларации за весь год, поэтому скорейшее принятие, обсуждаемого выше законопроекта позволит перенести на целую неделю срок уплаты налога, об этом свидетельствует пункт 1 статьи 287 НК.

Также в разгар пандемии коронавируса не остались без внимания сроки уплаты страховых взносов. Страховыми взносами являются обязательные платежи на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование по случаю временной нетрудоспособности в связи с материнством и т.д. Законодатель также постановил продление сроков уплаты страховых взносов. Продление установлено в период с марта по май 2020 года на 6 месяцев, а также в период с июня по июль на 4 месяца. Такая мера позволила плательщикам страховых взносов пополнить собственный бюджет, чтобы затраты, понесенные на уплату страховых взносов, не сильно повлияли на материальное положение.⁴

Все вышеперечисленные мероприятия были направлены на разрешение проблем по уплате налогов, сборов и страховых взносов в период всеобщей изоляции. Обращаясь к практике, можно увидеть достаточно положительную динамику в данном направлении. Благодаря нововведениям, направленным на улуч-

шение налогового состояния значительных потерь со стороны государства и самих налогоплательщиков не оказалось.

Как уж было сказано ранее, пандемия вируса COVID-19 затронула всех налогоплательщиков. Из-за внезапного закрытия предприятий, учреждений без стабильных денежных поступлений осталось большое количество физических лиц. Помимо общего числа людей, следует учитывать семьи, в которых за материальное состояние отвечает один человек, речь идет о многодетных семьях. Как же справлялись с проблемами налогообложения физические лица и особые категории физических лиц?

Стоит заметить, что особые льготы были предоставлены физическим лицам, занимающимся индивидуальным предпринимательством, и по тем направлениям, которые больше всего пострадали от коронавирусной инфекции. Каждое физическое лицо должно самостоятельно декларировать свой доход. Для этого необходима декларация 3-НДФЛ. Обращаясь к Налоговому кодексу предоставить отчет о полученных доходах за весь период 2019 года необходимо до 30 апреля 2020 года. Из-за появления и распространения вируса срок отчетности перенесли на 30 июля. Данная мера необходима для пополнения бюджета физических лиц, помимо дней всеобщей самоизоляции.⁵

К сожалению для общего числа налогоплательщиков особых льгот представлено не было.

За последнее десятилетие, семьи, в которых воспитывается более трех детей получали всяческие привилегии, это обусловлено борьбой за демографию государства. Так и в период пандемии не обошлось без помощи и поддержки семей с большим количеством детей. Законодатель не дает определения многодетных семье, поэтому каждый субъект определяет многодетных семей по своему усмотрению. Однако, есть устойчивая планка «многодетности», это семьи, которые имеют не менее трех детей, не достигших совершеннолетнего возраста. Такие семьи могут рассчитывать на:

- полное или частичное освобождение от уплаты налога на транспорт;
- родители, были официально устроены имеют право на возврат увеличенного налогового вычета;
- если один из родителей откроет свое дело и регистрируется в качестве индивидуального предпринимателя, то вносить плату за государственную пошлину не нужно;
- также у многодетных семей есть право на получение соответствующих льгот по уплате налогов на земельный участок. Как правило, подобная льгота особенно необходима семьям, имеющих свои частные дома и подворное хозяйство.

Также родители, воспитывающие нескольких детей, могут рассчитывать на понижение налоговой ставки по оплате налога на доходы физических лиц. Размер выплат составляет: 1400 рублей на 1 и 2 ребенка в семье; на 3, 4 и последующих три тысячи рублей. Если в семье воспитываются дети инвалиды, то сумма

вычета в разы меняется, а именно, для родных отца и матери- 12000 рублей, для приемных- 6000 рублей. Существует множество скидок по оплате налогов на имущество, транспортных налогов и т.д. в основном они составляют 50%⁶

Появление новой коронавирусной инфекции несомненно повлияло на деятельность всего государства. Органы государственной власти в период с февраля по май любыми способами стремились облегчить жизнь налогоплательщикам всех категорий, индивидуальным предпринимателям, юридическим лицам, мелким и средним предприятиям, физическим лицам. В представленной работе отображены некоторые примеры улучшения положения налогоплательщиков на 2020 год. Сроки сбора налогов действительно были изменены в лучшую сторону. Физические лица, зарегистрированные в качестве ИП получили льготы и отсрочки по налоговым платежам. Изменения не коснулись лишь общего числа физических лиц, не занимающихся предпринимательством. Значительно улучшилось положение многодетных семей, несмотря на то, что данная группа налогоплательщиков всегда имела свои привилегии. Однако не стоит забывать о том, что пандемия новой коронавирусной инфекции еще не закончена, поэтому стоит надеяться, что в случае повторного роста заболеваемости, власти продолжат улучшать финансовое состояние людей и самого государства, находя необходимые компромиссы.

¹ Федеральная налоговая служба. URL: <https://www.nalog.ru/rn77/business-support-2020/9723121/> (Дата обращения 13.11.20)

² Министерство экономического развития Российской Федерации. URL: <https://www.economy.gov.ru/> (Дата обращения 13.11.20).

³ «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 09.11.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ecfd690acbafbd266e9d5c4ac0275726d4d0a7c1/.

⁴ BDO России. Изменения налогового законодательства РФ в связи с пандемией. URL: https://bdorus.ru/press/publications/izmeneniya_nalogovogo_zakonodatelstva_rf_v_svyazi_s_pandemiej/.

⁵ Постановление Правительства РФ от 02.04.2020 N 409 (ред. от 11.07.2020) «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349463/92d969e26a4326c5d02fa79b8f9cf4994ee5633b/

⁶ О Госуслугах. Льготы по налогам многодетным семьям. URL: <https://gosuslugi365.ru/posobija-na-detey/nalogovye-igoty-dlya-mnogodetnyh-semej.html>

MAJOR CHANGES IN THE TAX LEGISLATION SYSTEM DURING THE COVID-19 PANDEMIC IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

© 2020 Kvartalnova Viktoriya Viktorovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Vika05072000@gmail.com

The main changes in the tax legislation of the Russian Federation during the COVID-19 virus pandemic are considered. The provisions of the Tax code regarding the benefits granted to taxpayers, payers of fees and insurance premiums, depending on the financial situation and budget of the state, are indicated. The dynamics of General changes and forecasts for changes in the tax system in the event of a deterioration in the situation due to the spread of coronavirus infection on the territory of the Russian Federation are specified.

Keywords: Tax code, tax benefits, tax system, COVID-19 virus, dynamics.

НЕСОВЕРШЕНСТВА РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ

© 2020 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

© 2020 Аксенова Арина Денисовна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: arinaks.77@mail.ru

Статья посвящена анализу законодательства Российской Федерации в современных условиях глобализации. Авторы раскрывают некоторые пробелы правовой системы государства, возникающие в процессе модернизации, и предлагают возможные выходы из сложившейся ситуации.

Ключевые слова: модернизация, законодательство Российской Федерации, проблемы совершенствования законов, принцип разделения властей, эволюция законодательства.

В настоящее время понятие «модернизация» получает все большее распространение: оно начинает затрагивать различные сферы общества, среди которых можно выделить политическую систему. Несмотря на то, что данный термин относительно недавно появился в науке, это не препятствует его внедрению в жизнь людей. Рассматривая правовую основу Российской Федерации, важно отметить, что одной из важных концепций системы нормативно-правовых актов является модернизация многих ее составляющих, в число которых входят федеральные законы¹. Для наиболее эффективной их реализации государственная власть заимствует многие законодательные положения у западных стран. При этом она учитывает историю отечественного правового развития.

Обращаясь к истории Российского государства, можно выделить особенность заимствования законов у зарубежных стран в 90-х годах: по мере установления правовых концепций других государств, постепенно начинало происходить отрицание устоявшихся ценностей советского общества, что вскоре привело к ухудшению общего настроения населения и, вследствие, к кризисным явлениям. Такое положение дел было обусловлено тем, что правовая культура человека была недостаточно развита, что в значительной мере затрудняло процесс реорганизации сознания общества. Более того, ускоренная модернизация законодательства

негативно сказалась на восприятии осуществляемых государством реформ. Помимо вышесказанного, важно указать случаи, когда мнения политической элиты периодически не воспринимался должным образом, что становилось причиной развития недоверия к правительству.

Что касается современной России, то можно отметить, что государственной власти не удалось искоренить подобные виды проблем: каждый вопрос требует подробного рассмотрения. В рамках модернизации существует несколько пробелов, затрудняющие полную реализацию российского законодательства. Среди них можно выделить несовершенство универсальности значения принципа, при котором права и свободы человека и гражданина реализуются государственным принуждением. В связи с этим, в последнее время в юридической практике участились случаи относительно претензий по борьбе государственного механизма с отклоняющимся поведением без выяснения обстоятельств. Обеспечение прав не должно сопоставляться с принудительным воздействием власти². Для предотвращения еще большего распространения такого произвола, необходимо усовершенствовать нормативно-правовые акты относительно гарантии прав и свобод человека. Все они должны осуществляться вне зависимости личных взглядов личности, а от юридического долга органов страны, различных политических организация и иных компонентов системы. Все действия и решения институтов государства следует строго отслеживать, и, в случае превышения полномочий, пресекать их действия.

Правовой механизм регулирования деятельности государственных органов также должен быть стимулирован и развит при помощи различных способов воздействия позитивного характера, такие как развитие правовой культуры, предоставление льгот, воспитание и обучение. Процесс осуществления прав и свобод следует реорганизовать, сделав его доступным и безопасным.

Вплоть до настоящего времени достаточно остро стоит вопрос о реализации принципа разделения властей³. Несмотря на законодательное закрепление данного положения, в деятельности государственных органов часто можно наблюдать его нарушение, так как гарантия полной реализации достаточно формальна. К примеру, в Российской Федерации исполнительные органы власти все чаще стали вмешиваться в деятельность судебных органов. Проблема состоит в том, что в стране право начинает использоваться как способ воздействия и вмешательства, не имеющий каких-либо внутренних и внешних ограничителей⁴. В скором времени необходимо искоренять сложившуюся тенденцию, ведь отсутствие механизмов реализации указанного принципа приводит к уменьшению результативности деятельности каждой ветви власти. На начальном этапе следует обозначить рамки компетенции каждой из ветвей и составить четкую отработанную систему сдержек и противовесов между ними.

Процесс модернизации неизбежен в современном мире, ведь развитие научно-технических технологий требует незамедлительного реагирования госу-

дарства на нововведения. Законодательство также эволюционирует: по своей природе оно обязано затрагивать все возможные изменения в обществе и совершенствоваться. Однако в Российской Федерации модернизация проходит не совсем успешно, причиной этого является большое количество принятых положений, требующих систематизации. В данном случае модернизацию невозможно воспринимать как коренной перелом в законодательстве. Она требует разработку новых подходов к реализации различных видов вопросов, стоящих перед органами государственной власти и общества в современных условиях.

¹ Мухаев Р. Т. Теория государства и права : учебник для бакалавров. Москва : Издательство Юрайт, 2015. URL: <https://static.my-shop.ru/product/pdf/163/1624160.pdf>

² Шитова Е.П. Статистический анализ федерального законодательства Российской Федерации в процессе его модернизации: проблемы и тенденции развития // «ГосРег». 2017. № 3.

³ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 URL: <http://www.consultant.ru>. Ст. 10.

⁴ Казаков Г. А. трансформация правового регулирования и правовой культуры в современной России в условиях модернизации. 2016.

IMPROVEMENTS OF THE DEVELOPMENT OF RUSSIAN LEGISLATION IN THE CONDITIONS OF MODERNIZATION

© 2020 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

© 2020 Aksenova Arina Denisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arinaks.77@mail.ru

The article is devoted to the analysis of the legislation of the Russian Federation in the modern conditions of globalization. The authors reveal some gaps in the legal system of the state arising during the process of modernization, and offer possible ways out of the current situation.

Keywords: modernization, legislation of the Russian Federation, problems of improving laws, the principle of separation of powers, evolution of legislation.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

© 2020 Каранда Алексей Викторович

студент

Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского

E-mail: karanda_aleksei@mail.ru

В статье проанализирована сущность понятия «экологическая безопасность» с правовой точки зрения. В рамках исследования выделены характерные черты экологических преступлений. Выделены и проанализированы тенденции и приоритеты в сфере законодательного обеспечения экологической безопасности, а также даны рекомендации по ее усовершенствованию. Предложено развитие такого механизма, как государственно-общественный экологический контроль.

Ключевые слова: экологическая безопасность, окружающая среда, экологическая преступность, экологический контроль, общественный контроль, государственно-общественный контроль.

Состояние окружающей среды является одной из наиболее актуальных проблем современности, для решения которой активно применяются различные механизмы, направленные на создание экологически безопасной среды.

Федеральный закон от 10.01.2002 №7-ФЗ «Об охране окружающей среды» дает следующее определение: «Экологическая безопасность – это состояние защищенности природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий¹.

Актуальность данной проблемы подтверждает тот факт, что стремительный технический прогресс, социально-правовая доступность и высокая ликвидность природных ресурсов в совокупности с неэффективной государственной системой контроля в сфере охраны окружающей среды и природопользования способствовали развитию преступности в сфере экологической безопасности в РФ. Преступления в данной сфере можно охарактеризовать как латентные и наносящие существенный материальный ущерб. Размеры причиненного ущерба достигают несколько миллиардов за год, при этом это лишь «вершина айсберга»².

Проанализировав статистические данные, можно также отметить, что наибольший ущерб для состояния окружающей среды наносят преступления, связанные с незаконной вырубкой леса и нарушениями правил обращения с экологически опасными веществами и отходами. При этом следует отметить, что

крайний низкий процент компенсации ущерба преступлений, связанных с вырубкой леса – всего лишь 4,3%.

Все вышеперечисленные факторы являются предпосылками для развития и усовершенствования законодательства в сфере экологической безопасности.

Для более детального понимания развития законодательства необходимо четкое осознание, что является отклонением от правовой нормы. Следовательно, необходимо рассмотреть термин «экологическая преступность». В широком смысле слова под экологической преступностью может пониматься «совокупность преступлений, объектом посягательств которых являются любые общественные правоотношения в сфере экологического правопорядка и обеспечения экологической безопасности». В широком смысле слова термин «экологическая безопасность» представляет собой «совокупность преступлений, которые совершаются за определенный промежуток времени и на определенной территории, выраженные определенным числом однородных общественно опасных, противоправных деяний, объектом которых выступают общественные отношения по охране экологического правопорядка и обеспечению экологической безопасности»².

Экологические преступления являются крайне опасными вследствие своей латентности, основными причинами которой являются²:

1. Незнание граждан о нарушении их экологических прав.
2. Состояние незащищенности от преступников.
3. Несовершенство процессуального порядка возбуждения уголовного дела.
4. Проблемы, связанные с применением норм, устанавливающих ответственность за правонарушения в сфере охраны окружающей среды и природопользования.
5. Существенное влияние коррупциогенного фактора и т.д.

Кроме того, исследователями отмечается такая важная проблема как несоответствие размера наказания степени нанесенного ущерба вследствие совершенного экологического преступления и необходимо ужесточать санкции.

Немаловажным является также такая актуальная методологическая проблема как количественное измерение экологических показателей для определения размеров нанесенного ущерба. Причинами данной проблемы могут служить нехватка статических данных или их недостоверность.

Одним из векторов для развития законодательства в сфере экологической безопасности может служить преодоление проблемы профессионализации экологической преступности, когда правонарушения совершаются безнаказанно группой лиц по отработанной схеме².

Следовательно, обобщив, можно выделить основные тенденции в развитии законодательства в сфере экологической безопасности²:

1. Обеспечение состояния защищенности окружающей среды, личности, общества и государства от возможного негативного воздействия хозяйственной деятельности, чрезвычайных ситуаций и их последствий.

2. Повышение эффективности деятельности правоохранительных органов.

3. Разработка эффективной модели планирования и предупреждения экологической преступности.

4. Формирование системы превентивных мер.

5. Анализ причин и условий, способствующих росту экологической преступности.

6. Изучение и внедрение успешного зарубежного опыта.

Обобщив исследования ученых, можно выделить следующие правовые приоритеты концепции экологической безопасности ³:

- выявление и изучение негативных факторов взаимодействия окружающей среды, общества и государства;

- основной критерий эффективности производства – экологическая безопасность;

- применимость на практике новых норм экологического законодательства;

- проведение научных исследований, связанных с экологическим правом;

- пропаганда в СМИ законопослушного поведения гражданина в сфере охраны окружающей среды и природопользования;

- развитие экологического правосознания у граждан;

- обеспечение личной и общественной безопасности граждан;

- снижение риска возникновения чрезвычайных ситуаций и смягчение возможных последствий;

- систематизация законодательства в сфере экологической безопасности;

- оптимизация структуры органов государственной власти в сфере охраны окружающей среды и природопользования;

- государственная поддержка экологических общественных объединений;

- укрепление международного сотрудничества в сфере экологической безопасности.

Важным элементом в системе экологической безопасности занимает экологический контроль. Можно выделить следующие основные формы экологического контроля ⁴:

1. Общественные слушания.

2. Референдумы.

3. Общественная экологическая экспертиза.

4. Обращения в СМИ.

5. Направление жалоб, заявлений, исков в правоохранительные органы и суд.

Исследователями отмечается недостаточное развитие методов общественного экологического контроля в РФ (например, слабо развита система экологического аудита). Для его более эффективного развития необходимо развитие гос-

ударственно-общественного экологического контроля, для реализации которого необходима реализация следующих мер ⁴:

1. Принятие Федерального закона «О государственном общественном экологическом контроле».

2. Законодательное восстановление государственного экологического контроля в его прежних полномочиях.

3. Сделать доступ к данным о состоянии окружающей среды более открытым для граждан и общественных объединений, так как на данный момент нет легального определения понятия «экологическая информация» и законодательно не закреплен перечень носителей экологической безопасности.

4. Наделение граждан и общественных объединений конкретными полномочиями по обеспечению экологической безопасности.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Проблемы, связанные с экологической безопасностью в России, являются одними из наиболее актуальных ввиду законодательной неурегулированности некоторых важных аспектов.

2. Экологические преступления являются крайне опасными, так как они латентны по своей природе и наносят существенный ущерб человечеству.

3. На основании проведенного анализа можно выделить ряд мероприятий и приоритетов для развития экологической безопасности, однако приоритет должен отдаваться превентивным мероприятиям.

4. Основная проблема в сфере экологической безопасности в РФ – низкая вовлеченность граждан. Одно из возможных решений данной проблемы – развитие механизмов экологического аудита и государственно-общественного экологического контроля.

¹ Федеральный закон от 10.01.2002 №7-ФЗ «Об охране окружающей среды». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/

² Татьяна, Л. Г. Понятие, сущность и современные перспективы предупреждения экологической преступности в Российской Федерации // Всероссийский криминологический журнал. 2019. № 1. С. 103-113.

³ Глушко, О. А. Приоритеты концепции экологической безопасности // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 109. С. 901-912.

⁴ Чхутиашвили, Л. В. Общественный экологический контроль: проблемы и перспективы // Правовая информатика. 2015. № 4. С. 55-58.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF LEGISLATION IN THE FIELD OF ENVIRONMENTAL SAFETY

© 2020 Karanda Alexey Viktorovich

Student

Crimean Federal University

E-mail: karanda_aleksei@mail.ru

The article analyzes the essence of the concept of «environmental safety» from a legal point of view. The study identified the characteristic features of environmental crimes. The article also highlighted and analyzed trends and priorities in the field of legislative support for environmental safety, as well as recommendations for its improvement. The study proposed the development of such a mechanism as state and public environmental control.

Keywords: ecological safety, environment, ecological crime, ecological control, public control, state and public control.

ПРОБЛЕМА ХАРАССМЕНТА И ОБЩЕСТВЕННОГО ОТНОШЕНИЯ К ДАННОМУ ЯВЛЕНИЮ

© 2020 Кожевникова Анна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kogevaa345@gmail.com

Статья посвящена крайне актуальной в последнее время теме харассмента и различным точкам зрения на это явление. Данный феномен приобрел известность не так давно, однако, если посмотреть глубже, харассмент существовал всегда. В статье рассмотрена история термина, его определение на сегодняшний день, общественное отношение к жертвам харассмента.

Ключевые слова: харассмент, домогательство, насилие, общественное мнение.

Харассмент – относительно молодое понятие, пришедшее в российский «терминологический обиход» с Запада.

По данным международной организации защиты прав женщин, в 4 из 5 случаев агрессором является мужчина. Часто под харассментом подразумевают сексуальные домогательства, но следует так же помнить о том, что непристойные высказывания, преследования так же относят к данному понятию.

Специфика этого феномена представляет собой его абстрактность. По своей сути харассмент представляет собой все, что может поставить его жертву в неудобное, притесненное положение. Это не обязательно является попыткой изнасилования. На русский язык понятие «харассмент» переводится как приставание и домогательство, само это слово появилось в английском языке довольно таки давно. Однако, на всеобщее обозрение оно было вынесено в конце 70-х годов XX века, когда начался массовый приход женщин в карьеру. Это время ознаменовано сменой эпохи замужних домохозяек на эпоху работающих бизнес-леди, в связи с чем возникла конкурентная борьба за хорошие должности, что сделало особенно актуальным гендерный вопрос.

В русском языке не существует прямого аналога понятию «харассмент», однако термин «домогательство» находится близко с ним по значению. Действия такого характера могут быть как прямыми, так и косвенными: жесты, неуместные прикосновения, шутки, звуки, похотливые взгляды и другие подобные действия.

* Научный руководитель – **Чеджемов Герман Асланбекович**, старший преподаватель кафедры социологии и психологии.

Некоторые виды дискриминации можно отнести к харассменту. Также можно выделить онлайн-харассмент. Если вы подвергаетесь постоянной травле в социальных сетях, вашу личную информацию противоправно используют, пишут комментарии, которые вас притесняют – все это его проявления.¹

Считается, что данное слово появилось от более древнего слова «харассер», которое применялось в XVII веке и имело значение в виде изнурения, утомления и загона добычи.

Однако же неопределенность этого понятия заключается в том, что в обиход оно вошло относительно недавно. По некоторым сведениям данный термин активно начал использоваться лишь с 2017 года.

Одним из ярких примеров харассмента стало обвинение одного из самых влиятельных продюсеров Голливуда, сооснователя компании Miramax Films, Харви Вайнштейна. 5 октября 2017 года в известном журнале The New York Times вышло интервью актрисы Эшли Джадд, в котором она поведала об актах харассмента с его стороны. После этого заявления совет директоров сообщил о прекращении участия продюсера в компании. Позднее в сексуальных домогательствах и насилии с его стороны Вайнштейна обвинили еще более 80 актрис. Но самым интересным феноменом этой истории стало другое. История обвинений в адрес Вайнштейна породила так называемый «эффект Вайнштейна», когда аналогичным обвинениям подверглись многие знаменитости. Именно после ряда этих событий понятие «харассмента» вошло в частый словарный обиход.

Так почему же на протяжении более тридцати лет все молчали о таком поведении режиссера? Следует сказать о том, что Харви был влиятельным человеком в тот период, он вершил судьбы, был одним из главных в киноиндустрии Голливуда, решал, кому достанется роль. Когда актриса подвергалась домогательствам с его стороны, она чувствовала угрозу, но в то же время понимала, что получит роль всей своей жизни, а если откажется, то ее карьера стремительно закончится, возможно, даже и не начавшись. Подвергшиеся харассменту со стороны Вайнштейна актрисы боялись, что он перекроет им доступ к хорошим ролям, что люди им не поверят, а так же их осудит общество и выставит их виноватыми.

Харви Вайнштейн пользовался такой властью. У американской психологической ассоциации есть исследование на тему того, как харассмент связан с чувством власти. Он связан напрямую, поскольку чем больше у человека власти, тем больше он склонен проявлять харассмент. Итог злоупотребления властными полномочиями: скандал превратил влиятельнейшего кинопродюсера в изгоя общества, а судья приговорил его к трем годам по обвинению в изнасиловании третьей степени и к двадцати годам за преступные действия сексуального характера первой степени.

Вторым, не менее известным примером обвинения в харассменте, послужит история обвинений Майкла Джексона. На музыканта дважды подавали в суд молодые люди, обвиняя Майкла в сексуальных домогательствах. Оба дела были за-

крыты в пользу певца. После его смерти, не так давно, в 2019 году на телеканале НВО вышел скандальный документальный фильм, где Уэйд Робсон и Джеймс Сейфчак подробно описывали, как певец склонял их к сексуальной связи. А также угрожал тюрьмой, если они кому-нибудь об этом расскажут.²

Нет определенного закона (по крайней мере, в Российской Федерации), который смог бы защитить жертву харассмента и наказать виновника. В Российской Федерации регулируется лишь сфера сексуальных домогательств. Уголовно наказуемым такое воздействие становится при условии, если оно совершается с применением следующих способов, перечень которых в законе дан исчерпывающим образом: шантаж, угрозы уничтожения или изъятия имущества, использование материальной зависимости жертвы сексуальных домогательств.³

В Соединенных Штатах также отсутствует федеральный закон о харассменте. Однако там опираются на закон о гражданских правах, запрещающий дискриминацию на рабочем месте по принципу расовой принадлежности, вероисповедания, пола или происхождения. Первое судебное разбирательство по делу о харассменте случилось в 1975 году в США, а с 1991 года такие дела были регулярными. В США при рассмотрении таких дел опираются на закон 1964 года о гражданских правах, который запрещает дискриминации.

Женщины многих стран очень часто переживают харассмент на работе, в частности в ресторанном бизнесе или транспортном бизнесе как со стороны клиентов и коллег, так и со стороны даже руководства. Считается, что закреплению харассмента как устойчивого явления и «условной нормы» способствует несколько факторов: женщины привыкают к постоянному харассменту на рабочем месте, а мужчины, предполагая, что за подобные акты им ничего не будет. Почему женщины привыкают? В чем заключается проблема остановить акт харассмента? Многим девушкам приходится либо это терпеть, так как практически любой бизнес строится на удержании клиентов. Некоторым остается лишь покинуть свою работу. Но это не останавливает круг харассмента; на ее место просто придет другая жертва.

В качестве примера исследования, предвещающего профсоюзную кампанию, можно привести опрос Европейской федерации транспортников (членской организацией которой является Российский профсоюз моряков, РПСМ) по поводу распространенности домогательств. В ходе исследования были опрошены 1444 работницы из 13 стран. Согласно полученным данным, 63% женщин пережили хотя бы один неприятный эпизод на рабочем месте, 25% заявили, что насилие и домогательства – обычное явление в транспортном секторе, 26% считают, что издевательства – «часть работы» в отрасли.⁴

Проанализировав все вышеописанное, можно сказать, что на такое явление, как харассмент, нет однозначной точки зрения. Для каждой ситуации есть своя предпосылка и свое решение. Однако можно с точностью сказать, что необходимо говорить об этом феномене, знакомиться с понятием и его историей. С ха-

рассментом может столкнуться любой человек, как в качестве жертвы, так и в качестве обвиняемого. Необходимо расширять законодательную базу по данному явлению и обсуждать его в СМИ, чтобы наконец-то понизить порог толерантности к этому явлению. Неосведомленность в этой сфере может представить харассмент безобидным действием, однако жертвам он может нанести огромный психологический и моральный ущерб.

¹ <https://le-vpn.com/ru/online-harassment/>

² <https://iz.ru/981344/sergei-sychev/razrushitelnaia-vosmerka-samye-gromkie-dela-okharassmente>

³ <http://ukodeksrf.ru/ch-2/rzd-7/gl-18/st-133-uk-rf>

⁴ <http://novoprof.net/novosti/nasilie-i-domogatelstva-v-sfere-truda-v-sovremennoy-rossii-na-primere-restorannogo-biznesa/>

THE PROBLEM OF HARASSMENT AND PUBLIC ATTITUDE TO THIS PHENOMENON

© 2020 Kozhevnikova Anna Alexandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kogevaa345@gmail.com

The article is devoted to the extremely topical topic of harassment and various points of view on this phenomenon. This phenomenon has become famous not so long ago, but if you look deeper, harassment has always existed. In this article, we examined the history of the term, its definition today, public attitude towards victims of harassment.

Keywords: harassment, harassment, violence, public opinion.

* Scientific adviser – **Chedzhemov German Aslanbekovich**, Senior Lecturer of Sociology and Psychology Department.

КОНСТИТУЦИОННАЯ РЕФОРМА 2020: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2020 Козлова Валентина Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: valentina_5602@mail.ru

Статья посвящена анализу конституционной реформы России 2020 года, а также рассмотрению принятых поправок и выявлению их влияния на сегодняшнее законодательство.

Ключевые слова: Конституция, права человека, поправки, законодательство, всенародное голосование.

2020 год оказался для Российского государства важным этапом в формировании новых реалий Конституционализма. Причина тому – поправки в высший законодательный акт нашей страны, в Конституцию Российской Федерации (далее Конституция РФ)¹. Сравнительно недавно состоялось Всенародное голосование, по результатам которого 77,92 % граждан нашей страны проголосовали «За».

Если мы будем говорить о процедуре проведения данного мероприятия, то очевидным будет заметить то, что голосование проходило в один этап, что в свою очередь, подкреплялось ст.22 Конституции РФ, текст которой был также изменен в пользу голосования сразу за все поправки. Как отмечают многие эксперты, благодаря измененной версии статьи, процедура была именована Всенародным голосованием, а не референдумом и это значительно упрощало сам факт проведения данного мероприятия. Решение о том, чтобы проводить выборы именно в таком формате ранее были одобрены Госдумой и Советом Федерации. Противоречий в данном вопросе не возникло.

Что касается самих поправок, то здесь все было менее однозначно. Самой интригующей поправкой стало обнуление сроков Президента России Владимира Владимировича Путина. Хотелось бы заметить, что по сравнению со всеми вариациями нововведений, данная норма появилась значительно раньше, в марте, буквально за несколько дней до решения о одобрении поправок со стороны Госдумы.² При этом, по словам председателя Государственной Думы России Вячеслава Володина, каждая из поправок была продумана очень хорошо, грамотно и ясно, чему поспособствовала законотворческая инициатива правотворческих органов.

* Научный руководитель - **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

Сейчас рассмотрим главные из поправок и подведем и выделим свое собственное отношение к поправкам. Одной из самых главных на наш взгляд поправка является закрепление мер социальной поддержки населения, в которой говорится о том, что минимальный размер оплаты труда не может быть ниже прожиточного минимума, закрепляется обязательная индексация пенсий, пособий и иных социальных обеспечительных выплат и льгот. То есть, теперь на Конституционном уровне социальная поддержка прослеживается как никогда. Теперь, к примеру, система пенсионного обеспечения формируется на основе принципов всеобщности, солидарности и справедливости. Это немаловажный факт. В связи с этим, мы можем сделать вывод о том, что вполне вероятным может быть факт укрепления социальной политики России и выход приоритетных направлений социальных поддержек на новые, продуманные уровни.

Следующей поправкой, которую хотелось бы подчеркнуть является верховенство российского права. До поправок в Конституцию РФ нормы международного права играли превалирующее и определяющее значение при спорных разбирательствах, они имели приоритет, причем, нельзя было их не исполнить, ведь международные принципы и нормы занимали положение над национальными.³ Сегодня же, ситуация изменилась. Теперь при рассмотрении определенных моментов, при обращении к международным организациям субъекту правоотношений будет известно то, что у национальных судебных инстанций будет альтернатива выбора и далеко не всегда они будут «За» международные решения. На наш взгляд, данная поправка положительным образом может сказаться на развитии национальной судебной системы, но, в тот же момент, если мы будем говорить о субъектах права, о непосредственных участниках судебных разбирательств, для них пропадает факт защиты и возможного оправдания, повторного рассмотрения извне.

Не менее важным, а главное, отдельным аспектом мы обязаны выделить конгломерат норм, касающихся Президента Российской Федерации. В новой редакции Конституции РФ говорится о новых требованиях к посту Президента, а именно о том, что теперь потенциальный кандидат должен проживать на территории России не менее 25 лет, а также иметь единое гражданство России. Самым дискуссионным вопросом в данной стезе стало обнародование сроков Президента. С обнулением согласилась Государственная Дума РФ, но далеко не все население. В социальных сетях позже развилась полемика по теме того, что данная норма играет противоречивый характер, ведь наносит удар по факту существования и закрепления в нашей стране демократического, правового государства. Президентская неприкосновенность – также дискуссионный момент. С момента вступления поправок в законную силу, главнокомандующий Российской Федерации в полной мере начал обладать неприкосновенностью, а значит, независимостью. Кроме того, как отмечается в поправке, после исполнения срока своих полномочий Президент может стать сенатором, причем, пожизненно.

В мире юриспруденции и практической области права также изменения. Теперь согласно поправкам введены новые требования к чиновникам, депутатам и

судьям. А именно: запрет на иностранное гражданство, вид на жительство за рубежом. На наш взгляд, данная норма укрепит национальный суверенитет, а главное, повысит уровень благосостояние публичных органов. Следующим аспектом является момент изменения численности судей Конституционного суда. Теперь их количество сокращено с 19 до 11. Что не может не вызывать сомнения об эффективности рассмотрения конституционных споров, а также о своевременности вынесения решений.⁴

Таким образом, поправки в Конституцию РФ это большой законопроект, который несомненно привнес как положительные моменты, так и отрицательные. Единого мнения по данному вопросу нет сегодня ни в обществе теоретиков права, ни у практиков. Именно поэтому главная задача сейчас стоит перед органами правоприменения, ведь процесс внедрения новых норм очень щепетильный.⁵ Он требует грамотного подхода. Только при нем мы смогли бы вывести Россию на новый уровень в системе конституционализма.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)

² Послание Президента Федеральному собранию: Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 15.01.2020. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.garant.ru>. (дата обращения 09.09.2020).

³ Маркина Е., Смоленский М. Б., Ключкина Л. Ю. Конституционное право России. М.: КноРус, 2020. 232 с.

⁴ Морщакова Т. О диалектике конституционного процесса и конституционных изменений. URL: https://novayagazeta.ru/articles/2020/03/06/84197-tekst-i-realnost?utm_source=tw&utm_medium=novaya&utm_%20campaign=seychas-v-konstitutsii-predlagay

⁵ Конституционное право. Общая часть. Учебно-методическое пособие / под ред. Н.А. Богданова. М.: Зерцало, 2019. 372 с.

CONSTITUTIONAL REFORM 2020: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2020 Kozlova Valentina Dmitrievna *

Student

Samara State University of Economics

E-mail: valentina_5602@mail.ru

The article analyzes the Constitutional reform of Russia 2020, and consideration of the amendments made and identify their impact on today's legislation.

Keywords: Constitution, human rights, amendments, legislation, Popular vote.

* Scientific adviser – **Kazankova Tatyana Nikolaevna**, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2020 Коковихина Светлана Николаевна

магистрант

Вятский государственный университет, г. Киров

E-mail: cveta.koko.96@gmail.com

© 2020 Кононов Павел Иванович

доктор юридических наук, профессор

Вятский государственный университет, г. Киров

E-mail: pav.cononov@yandex.ru

В статье авторы обращают внимание на ряд недостатков правового регулирования порядка и особенностей проведения независимой антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов: отсутствие полноты в регулировании правового статуса независимого эксперта в части регламентации его прав, обязанностей и ответственности; недостаточно полный и противоречивый список коррупциогенных факторов в методике по проведению антикоррупционной экспертизы и ряд других. По результатам проведенного исследования авторами предложены направления по устранению выявленных проблем.

Ключевые слова: антикоррупционная экспертиза, коррупциогенные факторы, нормативные правовые акты, эксперт, статус.

В настоящее время независимая антикоррупционная экспертиза предстает в виде самостоятельного правового института и внедрена российским законодателем в российскую антикоррупционную составляющую в виде федерального закона² и подзаконных правовых актов.

Вместе с тем, рассуждая о ее эффективности, стоит отметить низкий ее уровень. Так, в целом, специалистами отмечается, что число лиц, входящих в круг независимых экспертов, равно как и количественные показатели экспертных заключений, ими оформленными является незначительным. Спорными и недостаточно урегулированными остаются сферы, затрагивающие вопросы: о том, какую юридическую природу имеет независимая антикоррупционная экспертиза, перечень факторов коррупциогенного значения; субъектный состав при проведении независимой антикоррупционной экспертизы и особенности их правового статуса.

Полагаем, что среди указанных проблем, следует обратить внимание на следующие, требующие скорейшего законодательного решения.

1. Назрела необходимость изменения правового статуса независимого эксперта, так как на сегодняшний день наблюдается фрагментарность и пробель-

ность в его правовом регулировании: правовое положение должно учитывать как принципы проведения экспертных исследований антикоррупционной направленности, так и правомочие проведения экспертных исследований в данной сфере, а также ряд типичных, характерных для структуры правового статуса элементов – систему обязанностей, ограничений, запретов, гарантий (правовых и социальных) и виды юридической ответственности.

Анализируя законодательство об антикоррупционной экспертизе и статусе экспертов, можно сделать вывод, что в настоящее время критерии, которым должен соответствовать независимый эксперт являются сильно заниженными, что следует из понимания юридической природы данного вида экспертных исследований. Антикоррупционная экспертиза является видом комплексной экспертизы нормативных правовых материалов.

Она представляет высокий уровень сложности и предполагает высокий уровень знаний и опыта эксперта (к примеру, если экспертное заключение содержит комплекс рекомендаций по ликвидации факторов коррупционного характера – то по факту эксперт становится на место субъекта, реализующего правотворческую деятельность)⁶.

В связи со сказанным перспективным направлением совершенствования антикоррупционного экспертного законодательства является расширение прав независимого эксперта (получение информации касательно планов в сфере нормотворчества органов законодательной власти; право на запрос необходимых материалов из законодательного органа власти, а также право принимать участие в его заседаниях по разработке нормативного правового акта, право на затребование дополнительных сведений, касательно предметной составляющей нормативного правового акта (уточнение круга общественных отношений, которые будут подпадать под сферу регулирования); обязанность повышать свой квалификационный уровень; право на поощрение и др.).

Среди обязанностей эксперта, проводящего антикоррупционные исследования стоит прописать следующие:

В обязанности эксперта должно входить как выявление различных факторов коррупционного характера, так и мотивировка их коррупционного составляющей (принципы «мотивированности, объективности и проверяемости»), а также давать рекомендации по устранению указанных факторов.

Полагаем, что необходимо ограничение сферы нормативных документов, которые эксперт уполномочен анализировать и делать по ним выводы в экспертном заключении – рамками его специализации, по которой он непосредственно практикует и (или) занимается научной деятельностью.

По аналогии с правовым положением иных субъектов права, выполняющих публичные функции, следует прописать нормативные ограничения и запреты в деятельности независимых экспертов, проводящих экспертные исследования на предмет выявления коррупционных факторов, в частности: установить запрет

проведения экспертных исследований, в ситуации, которая может перерасти в конфликт интересов или в ситуации, когда эксперт лично (прямо или косвенно) заинтересован в том или ином результате экспертного исследования; не допущение при реализации процедуры экспертных исследований на предмет выявления антикоррупционных факторов случаев лоббизма⁵.

Традиционно в конструкцию правового статуса включаются и виды юридической ответственности за нарушение правовых предписаний.

Рассматривая правовой статус эксперта, проводящего антикоррупционную экспертизу, сквозь призму юридической ответственности за нарушение соответствующих правовых предписаний, стоит отметить, что ответственность независимого эксперта в настоящее время имеет позитивную направленность.

По нашему мнению, независимый эксперт должен привлекаться за случаи дачи заведомо ложного заключения при выявлении антикоррупционных факторов при проведении экспертных исследований (аналогично нормативным предписаниям ст. 17.9 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее КоАП РФ)¹); наказуемым должны являться и случаи злоупотребления своим служебным положением при формулировании экспертных заключений; запретить проводить антикоррупционную экспертизу в ситуации лоббизма.

По нашему мнению, наиболее приемлемым является установление административной ответственности независимого эксперта, а в качестве наказания установить возможность лишить эксперта права на занятие экспертной деятельностью или дисквалификацию (отзывается аккредитационное свидетельство независимого эксперта, о чем публикуется в СМИ).

Анализируя действующую Методику проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов³ [3] (далее – Методика), следует отметить, что по сравнению с ранее действующей количество таких факторов уменьшено на шесть пунктов.

Признавая правомерным и обоснованным отказ законодателя от отнесения к числу коррупциогенных факторов, имеющих системный характер, такой, как коллизия (противоречивость) правовых норм, что присуще достаточно многим, если не всем актам нормативно-правового характера, то касательно других факторов коррупциогенности – такого сказать нельзя.

К примеру, «нарушение режима прозрачности информации» в рамках работы какого-либо государственного или муниципального органа власти – относится к необходимому условию противодействия коррупции, на что неоднократно обращалось внимание учеными на страницах юридической печати. И в этой связи отказ законодателя от этого фактора коррупциогенного характера является шагом назад в деле противодействия коррупционным проявлениям.

Что же касается «оставшейся» части факторов коррупциогенного характера, то их систему также невозможно назвать совершенной.

Так, первый фактор коррупциогенной направленности, указанный в Методике, подразумевающий «широту дискреционных полномочий», по нашему мнению, является ни чем иным, как разновидностью другого фактора коррупциогенной направленности, который также прописан в этом же документе, – «юридико-лингвистическая неопределенность». Вместе с тем, это не означает, что система факторов коррупциогенной направленности должна быть сокращена. Напротив, полагаем, что она должна быть расширена при исключении дублирующих друг друга элементов.

Так, на наш взгляд, к фактору коррупциогенной направленности следует отнести случай, когда проект документа нормативного характера содержит отсылочное нормативное предписание, предполагающее существование иного нормативного документа, который еще не принят и (или) вероятность его принятия минимальна.

В действующей Методике к факторам коррупциогенности отнесена имеющая место в тексте нормативного правового акта юридико-лингвистическая неопределенность. Таким образом, экспертные исследования на предмет наличия или отсутствия факторов коррупциогенной направленности необходимо рассматривать как разновидность и экспертных исследований нормативных правовых актов, имеющих правовой и лингвистический характер⁴.

Мы считаем, проведение экспертизы антикоррупционной направленности должно проходить с максимальным использованием применения экспертных лингвистических методик, в особенности на начальной стадии исследования проектов нормативных правовых актов – в одно время с проведением экспертных исследований правового и антикоррупционного характера.

Подобный подход будет способствовать повышению эффективности проведения экспертных исследований антикоррупционной направленности и выработке более эффективных методов выявления того или иного коррупциогенного фактора в проекте нормативного правового акта.

Таким образом, в настоящее время существует насущная потребность законодательного совершенствования института, регулирующего основания особенности проведения экспертных исследований на предмет выявления коррупциогенных факторов в проектах нормативных правовых актов.

В частности, требуется разработка руководящих разъяснения относительно единообразия в применении положений Методики проведения антикоррупционных экспертных исследований, поскольку в настоящее время данный документ не раскрывает многих процедурных нюансов и не содержит указания касательно способов выявления указанных в нем факторов коррупциогенности.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 31.07.2020) URL: <http://www.consultant.ru>.

² Федеральный закон от 17 июля 2009 г. № 172-ФЗ (в ред. от 11.10.2018) «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» URL: <http://www.consultant.ru>.

³ Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2010 г. № 96 (в ред. от 10.07.2017) «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» URL: <http://www.consultant.ru>.

⁴ Белявская О.В. Практика проведения независимой антикоррупционной экспертизы проектов нормативных правовых актов общественными объединениями // Социально-экономические явления и процессы. 2017. № 4. С. 90-95. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=30022363>

⁵ Ростова О.С. Антикоррупционная экспертиза нормативных правовых актов субъектов российской федерации: практика реализации // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2016. № 3. С. 45-49. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=27510800>

⁶ Туранин В.Ю. Формирование системы повышения квалификации независимых экспертов, уполномоченных на проведение антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и их проектов // Право и образование. 2018. № 4. С. 99-104. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32718941>

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF ANTI-CORRUPTION EXPERTISE AND WAYS TO SOLVE THEM

© 2020 Kokovikhina Svetlana Nikolaevna

Undergraduate

Vyatka State University, Kirov

E-mail: cveta.koko.96@gmail.com

© 2020 Kononov Pavel Ivanovich

Doctor of Law, Professor

Vyatka State University, Kirov

E-mail: pav.cononov@yandex.ru

In the article the author, drew attention to a number of shortcomings of legal regulation of the procedure and implementation of an independent anti-corruption expertise of normative legal acts: the lack of comprehensiveness in the regulation of the legal status of an independent expert in the field of regulation of rights, duties and responsibilities; insufficient and contradictory list of corruption-factors in the methodology for conducting anti-corruption expertise and a number of others. Based on the results of the research, the author suggests ways to eliminate the identified problems.

Keywords: anti-corruption expertise, corruption factors, regulatory legal acts, expert, status.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ТРУДОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

© 2020 Корнева Анастасия Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kornevastasya@gmail.com

© 2020 Белозерова Ольга Анатольевна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Проведен анализ влияния цифровых технологий на трудовые правоотношения. Рассмотрены действующие законы и проекты федеральных законов.

Ключевые слова: трудовые отношения, трудовой договор, трудовая книжка, дистанционная работа.

Современная действительность характеризуется массовым ростом объемов информации, укоренением цифровых технологий во всех сферах жизни общества. Не остается без влияния и право: технологии преобразовывают общественные и государственные институты. Трудовые, гражданско-правовые, административные правоотношения и правоотношения иных отраслей права требуют правового регулирования через призму влияния цифровых технологий.

Остановимся подробнее на трудовых правоотношениях. Безусловно, технические аспекты, возникающие в процессе развития информационных технологий, не могут не привести к изменению в содержании правоотношений между работником и работодателем, так как оказывают существенное влияние на трудовую функцию работника, содержание трудового договора между сторонами, а также на само трудовое законодательство, осуществляющее непосредственное регулирование правоотношений.

Думается, что «переход на цифровые рельсы» должен упрощать документооборот, процедуру трудоустройства и общение между сторонами трудовых правоотношений.

Из-за становления цифровой экономики сформировались новые формы занятости – фриланс, дистанционная работа, работа онлайн на основе различных интернет-платформ и т.д. Поэтому значительное влияние оказывается на взаимодействие работника и работодателя, организацию работы. Процесс становления трудовых отношений нового формата в условиях цифровой экономики приводит

к тому, что теперь многие виды работ выполняются за тысячи километров от офиса, при этом постоянный штат заменяется временными исполнителями¹.

Соответственно, модифицироваться должна и процедура оформления трудовых отношений. Например, Федеральным законом от 16.12.2019 N 439-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации»² были введены электронные трудовые книжки. Теперь данные о профессиональной деятельности сотрудника хранятся у работодателя и в Пенсионном фонде России.

Безусловно, введение электронных трудовых книжек обладает рядом достоинств. Значительно сократится «бумажный» документооборот, что позволит избежать издержек на администрирование и ведение трудовых книжек, удастся избежать такого количества судебных споров касательно выдачи трудовых книжек при увольнении, урегулирования вопросов о сроках ее оформления, а также внесения в нее ложной информации. Однако актуальным становится вопрос защиты персональных данных сотрудника: конфиденциальная информация может оказаться у третьих лиц вследствие неправомерного доступа к информации или сбоев прикладного программного обеспечения.

Внедрение дистанционной работы заставляет «переносить в электронный вид» не только процедуру трудоустройства, но и общение между работником и работодателем (тем самым изменяя содержание трудовых правоотношений).

4 июня 2020 года в Государственную Думу был внесен проект Федерального закона «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации»³. Авторы законопроекта предлагают дополнить трудовое законодательство нормами об обмене юридически значимыми сообщениями между работником и работодателем в электронном виде. В условиях борьбы с коронавирусной инфекцией и массовым переводом многих сфер деятельности на дистанционный формат законопроект особенно актуален.

Авторы подчеркивают, что трудовое законодательство не содержит норм, определяющих порядок доставки юридически значимых сообщений, что создает опасную неопределенность. В гражданское законодательство, например, уже внесены соответствующие поправки – ст.165.1 ГК РФ содержит правила о юридически значимых сообщениях.

Предлагается внести статью 15.1, которая будет содержать общие положения о юридически значимых сообщениях и их форме. Уточняется, что юридически значимые сообщения могут передаваться не только в бумажном виде, но и в электронном.

Статьи 15.2 и 15.3, которые так же предлагается внести в трудовой кодекс, будут содержать положения о доставке юридически значимых сообщений, моменте возникновения последствий для получателя такого сообщения, а также о праве отказаться от электронной формы обмена юридически значимыми сообщениями. Подчеркивается, что правила об обмене юридически значимыми со-

общения, содержащиеся в трудовом договоре или иных локальных нормативно-правовых актах, не должны ухудшать положение работника.

Конечно, многое в таком формате общения опирается на добросовестность сторон трудового договора.

Данные изменения обеспечат более широкое применение быстрых и удобных способов коммуникации в рамках отношений работника с работодателем, а также обезопасят работника от нарушения его прав при таком взаимодействии.⁴

Подводя итог вышесказанному, хочется отметить, что внедрение информационных технологий, имеет несомненное количество положительных сторон: от сокращения документооборота до упрощения общения работника с работодателем. Однако для повсеместного внедрения современных технологий необходимо повышать цифровую грамотность населения.

¹ Головенчик, Галина Г. 2018. «Трансформация рынка труда в цифровой экономике». Цифровая трансформация 4(5): 27–43.

² Федеральный закон от 16.12.2019 N 439-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в части формирования сведений о трудовой деятельности в электронном виде»// СПС «Консультант Плюс»

³ Проект Федерального закона N 967986-7 «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации» (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 04.06.2020) URL: <http://www.consultant.ru>.

⁴ https://sozd.duma.gov.ru/bill/967986-7#bh_histras

THE IMPACT OF DIGITALIZATION ON LABOR RELATIONS

© 2020 Korneva Anastasia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kornevastasya@gmail.com

© 2020 Belozerova Olga Anatolievna
Senior Teacher

Samara State University of Economics
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

The analysis of the impact of digital technologies on labor relations has been carried out. The current laws and draft federal laws are considered.

Keywords: labor relations, employment contract, work book, teleworking.

ПРОБЛЕМА ПРОПУСКОВ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ СРОКОВ В РФ

© 2020 Корчагина Ксения Олеговна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olegovnak.971@gmail.com

© 2020 Калашникова Елена Борисовна

кандидат исторических наук, доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Данная статья посвящена рассмотрению понятия «процессуальные сроки», описанию общих признаков процессуальных сроков, а также выявлению проблемы о пропуске сроков в процессуальном процессе.

Ключевые слова: процессуальные сроки, субъекты правоотношений, законодательство, субъекты правоотношений.

Процессуальное право – это система правовых норм, которая направлена на регулирование процессуального порядка. Процессуальный порядок состоит из рассмотрения судебных дел, порядка расследования и разрешения данных дел. Несоблюдение основ процессуального права, в том числе и порядка, влечет за собой нарушение прав и защиты субъекта.

Одной из основополагающей составляющей процессуального права является процессуальные сроки, которые прописаны в ГПК РФ.

Процессуальные сроки – это период времени, который установлен законом или назначен судом для совершения определенных процессуальных действий.

Чтобы правильно их определить нужно не только взаимодействовать с юридическим источником, но и брать во внимание количество времени продолжительности разбирательства в суде, определенную сложность дела в правовом сегменте, эффективность реализации действий, которые касаются судебных органов.

Если рассматривать с точки зрения законодательства, то в соответствии со ст. 107 ГПК РФ¹ процессуальные действия совершаются в определенные процессуальные сроки, установленные федеральным законом. Данные сроки не только определяют последовательность изменений стадий гражданского процесса, но и устанавливают определенные границы по времени, касающиеся совершения субъектами тех или иных действий в рамках этапов гражданского судопроизводства. Тем самым, сроки охватывают практически весь процесс, они при этом при-

дают ему необходимую легкость и эластичность. От правильности и своевременности осуществлению защиты субъекта, можно говорить и об эффективности судебной практики, которая рассматривается и осуществляется в гражданском судопроизводстве. Важность данного процесса является действительным и нужным. Тем самым, для осуществления защиты законных прав и свобод, так необходимо устанавливать сроки процессуального действия.

Для того, чтобы разграничить процессуальные сроки со сходными явлениями, к которым относятся к материально-правовым срокам, выделяют общие признаки:

- 1) процессуальный срок является средством для существенного измерения периода времени, для того, чтобы воздействовать на субъекты правоотношений;
- 2) все положения, которые касаются правовых сроков, закреплены в нормах права и являются юридически официальными;
- 3) данные сроки выполняют определенную функцию, а именно – юридического факта, то есть влекут за собой 3 возможных последствия. Это – возникновение, изменение или прекращение правоотношений;
- 4) в общепринятом количественном отношении сроки выражаются в единицах измерения времени: день, неделя, месяц, год и др.

Для того, чтобы грамотно проводить процессуальные процессы, необходимо правильно определить порядок совершения действий в процессе. Характерные черты, которые существуют в процессуальных сроках следующие:

- 1) эти сроки являются каким-либо отрезком времени, то есть определенным на основании волеизъявления человека промежутками времени; в отличие от самого времени они служат конкретным целям;
- 2) в рамках установленных сроков должны быть совершены процессуальные действия сторонами гражданского процесса;
- 3) процессуальные сроки приняты устанавливаться способом, который разрешен с юридической точки зрения;
- 4) сроки всегда выступают гарантией защиты прав и свобод личности.

Тем самым, процессуальные сроки – гарант реализации прав и свобод субъекта. Потому что именно своевременное рассмотрение, а в следствии и разрешения дела судом, позволит участникам процесса достигнуть цель гражданского судопроизводства.

Способов для исчисления процессуальных сроков много, и они довольно обширны. Самое необходимое, что нужно брать во внимание – это дата в календаре, которая показывает точную время откладывания и назначения нового заседания. Но нужно знать и помнить о сроке, который устанавливается в зависимости от устранения недостатков, которые могли бы быть в исковом заявлении. В случае смерти или любого другого указанного определенного события, где также фигурирует спорное правоотношение, суд имеет полное основание приостановить производство по делу на определенный срок.

Термин «своевременный» – означает выполнение чего-либо в точно назначенный промежуток времени, который определяется кем-либо для облегчения, определения или для других процессов в жизни и в теории. Что касается процессуального права, то для того, чтобы разрешить проблему пропусков процессуальных сроков, нужно обязательно ставить именно это понятие, как «своевременный». Потому что именно от него зависит исчисление процессуальных сроков, начало и окончание их течения. Нарушая данный принцип, нарушается и рассмотрение судебного дела, задерживается и вынесение приговора. Обратимся к закону. Гарантией достижения установленной в ст. 2 ГПК РФ задачи является срок продолжительностью не более двух месяцев со дня поступления заявления в суд, а для мирового судьи – до истечения месяца со дня принятия заявления к производству (ст. 154 ГПК РФ). Таким образом, очень важно соблюдать закон для того, чтобы не допустить избежание пропуска процессуальных сроков.

Правовые последствия пропуска процессуальных сроков велик. Все возможные процессуальные сроки устанавливаются федеральным законом для дальнейшего исполнения обязанностей.

Согласно ч. 1 ст. 109 ГПК РФ право на совершение процессуальных действий погашается с истечением установленного федеральным законом или назначенного судом процессуального срока.

Но если в данный процессуальный срок эта обязанность не будет исполнена, то пропуск срока не освобождает это лицо от ее дальнейшего исполнения. Это касается обязанности суда возбуждения гражданского дела, вынесения судебного приказа, и т. д.

Если федеральный закон или суд устанавливают определенные сроки для совершения процессуальных действий лицам, которые не участвовали в деле, то при неисполнение юридических действий в данный срок не освобождает их от этой обязанности. За нарушение таких сроков виновное лицо может быть подвергнуто штрафу (ст. ст. 57, 226 ГПК РФ), принудительному приводу (ст. 168 ГПК РФ).

Например, не предоставление в установленный срок ответов на запросы суда должностными лицами, суд может написать информационное письмо. Последствия неисполнения процессуального срока различны и каждое по-своему сложное.

Рассмотрение данной проблемы носит обязательный и актуальный характер, так как ее разрешение закрепляет институт процессуальных сроков и является гарантом сохранения прав и свобод.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: [федер. закон: принят Гос. Думой 23 октября 2002 г.: одоб. Советом Федерации 30 октября 2020г.: по состоянию на 31 июля 2020 г.] Российская газета. – 2020. – 5 авг. (№171).

THE PROBLEM OF MISSING PROCEDURAL DEADLINES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Korchagina Ksenia Olegovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: olegovnak.971@gmail.com

©2020 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor of Theory of Law
and Philosophy Department

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

This article is devoted to the concept of procedural deadlines, General features of procedural deadlines, as well as identifying the problem of missing deadlines in the procedural process.

Keywords: procedural terms, subjects of legal relations, legislation, subjects of legal relations.

МЕСТО ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ С УЧЕТОМ ПОПРАВОК К КОНСТИТУЦИИ РФ 2020 ГОДА

© 2020 Крякина Татьяна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kryakina.ta1999@mail.ru

© 2020 Ланцова Анастасия Викторовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lana.viktorovna2016@yandex.ru

Данная статья посвящена достаточно актуальной на сегодняшний день теме, а именно влиянию конституционных поправок 2020 года на деятельность органов местного самоуправления и на их взаимодействие с государственной властью. С учетом особенностей внесенных изменений статья включает в себя толкование норм отдельных статей Конституции РФ в части урегулирования осуществления местного самоуправления. Кроме того, авторами сформулированы выводы о необходимости и обоснованности включения поправок в Конституцию РФ.

Ключевые слова: местное самоуправление, Конституция РФ, публичная власть, конституционные поправки.

В современный период развития Российской Федерации как в сфере управления государством, так и общественной жизни складывается тенденция рассмотрения местного самоуправления как уровня публичной власти. Динамичное внедрение информационной сети Интернет и ее широкое применение при рассмотрении и решении публичных вопросов на всех вертикалях власти привело к размытию границ между государственными и местными вопросами.

Следует отметить, что взаимодействие органов местного самоуправления с органами государственной власти регулируется Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»¹. Однако предметом нашего исследования являются именно нормы Конституции РФ и внесенные в них изменения.

Так, в первую очередь данное взаимодействие основывается на ст. 12 Конституции РФ². Между тем, какое влияние окажет вступивший в силу Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14 марта 2020 г. № 1-ФКЗ «О совершенствовании ре-

* Научный руководитель – **Борякин Дмитрий Владимирович**, старший преподаватель кафедры публичного права.

гулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти»³ на дальнейшее развитие местной власти?

Анализ ст. 131 дает право судить о том, что в части первой указанной статьи до поправок не было упоминания о том, что именно территории муниципальных образований определяются с учетом исторических и иных местных традиций, что немаловажно. Ведь исторические особенности могут значительно влиять на изменение или установление границ, конституционное закрепление исторической важности территорий позволяет сохранить историческую целостность муниципальных образований. Неизменным в части данной статьи остается то, что структура органов местного самоуправления определяется именно населением самостоятельно, однако поправки уточняют необходимость соответствия с общими принципами организации местного самоуправления в РФ, установленными федеральным законом. То есть, статья 131 как расширяет, так одновременно и ограничивает некоторые права населения муниципальных образований. Приобретается право на историческую целостность и четко обозначается ограничение права на самостоятельность федеральным законом.

Кроме того, согласно редакции части 1.1 ст. 131 органы государственной власти могут участвовать в формировании органов местного самоуправления. Получается, что Конституция РФ просто закрепит участие органов государственной власти в формировании органов местного самоуправления. На сегодняшний день такое участие скорее носит исключительный характер и допускается в соответствии с ФЗ № 131 лишь в исключительных случаях, установленных законом⁴.

Часть вторая ст. 131 имеет почти незаметные, но немаловажные изменения. Так, формулировка «Изменение границ территорий, в которых...» была заменена на «Изменение границ территорий, в пределах которых...». О чем это говорит? В поправках появляется слово «пределы», то есть еще одно уточнение или, если толковать иначе, законодательное ограничение, которое касается точного закрепления не просто муниципального управления на соответствующих территориях, а именно в его пределах. То есть, меняется акцент с муниципального управления именно на целостность территориальных границ. В том числе, включена фраза «в порядке, установленном федеральным законом», опять же, уточнение на всеподчиненность закону и независимость.

Особый интерес, в плане поправок, вызывает редакция ст. 132 Конституции РФ. Замена слов влияет на восприятие закрепленных норм. Например, в части первой органы местного самоуправления с учетом поправок не «устанавливают», а «вводят» местные налоги и сборы, что говорит нам о том, что процесс введения налогов происходит с учетом настоящей обстановки и иных всевозможных факторов, воспринимается как плавный процесс, основанный на наблюдении и контроле. Также, в этой же части статьи закреплена обязанность местных органов обеспечивать в пределах своей компетенции доступность медицинской помощи. Что максимально актуально именно сейчас, связи с обстановкой коро-

навирусной инфекции. Ведь на государственном уровне достаточно сложно урегулировать доступность медицинской помощи на местах, а закрепление на конституционном уровне такой нормы дает гражданам гарантию на доступность медицины именно в конкретном муниципальном образовании.

Часть вторая ст. 132 с учетом поправок раскрывает понятие «закона» уточнением, что органы местного самоуправления могут наделяться федеральным законом и законом субъекта РФ отдельными государственными полномочиями. Также, обязательным становится передача материальных и финансовых средств. То есть, если до поправок акцент шел на то, чем урегулированы дополнительные полномочия органов, то в связи с поправками акцент идет на условие наделения этими полномочиями.

Что касается части третьей ст. 132 Конституции РФ, то она устанавливает включение органов местного самоуправления и органов государственной власти в единую систему публичной власти в Российской Федерации. Предполагается, что именно эта норма является основой дальнейшего развития местного самоуправления в системе публичной власти.

Статья 133 претерпела изменения в части замены «решений, принятых органами государственной власти» на «выполнение органами местного самоуправления во взаимодействии с органами государственной власти публичных функций». Это говорит нам о том, что поправки подчеркивают конкретное взаимодействие органов местного самоуправления с государственными органами.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что местная и государственная власть продолжают оставаться обособленными публично-властными структурами, однако их взаимосвязь усложнилась. Исходя из внесенных изменений в Конституцию РФ, данная взаимосвязь стала характеризоваться конституционно ориентированным социально-целевым единством их предназначения. Делается вывод о том, что если местное самоуправление и государственная власть являются единой системой публичной власти, то возможны отдельные случаи решения вопросов местного значения таким уровнем публичной власти, как органами государственной власти. На наш взгляд, подобное устройство публичной власти не будет противоречить основополагающей статье 12 Конституции РФ.

¹ Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 20.07.2020) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (дата обращения 25.10.2020г.)

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 26.10.2020г.)

³ Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной вла-

сти». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_346019/ (дата обращения 26.10.2020г.)

⁴ Мухлынина М.М. Система публичной власти и вопросы местного самоуправления в свете поправки 2020 года к Конституции РФ / Государственная служба и кадры. 2020. №2. С.20-25

THE PLACE OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES IN THE SYSTEM OF PUBLIC POWER, TAKING INTO ACCOUNT THE AMENDMENTS TO THE CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION IN 2020

© 2020 Kryakina Tatyana Aleksandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kryakina.ta1999@mail.ru

© 2020 Lantsova Anastasia Viktorovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lana.viktorovna2016@yandex.ru

This article is devoted to a topic that is quite relevant today, namely, the impact of the constitutional amendments of 2020 on the activities of local self-government bodies and their interaction with the state authorities. Considering the features of these changes, the article includes the interpretation of individual articles of the Constitution of the Russian Federation regarding the settlement of the local government, as well as the conclusions about the need and propriety of amending the Constitution.

Keywords: local self-government, Constitution of the Russian Federation, public power, constitutional amendments.

* Scientific adviser – **Boryakin Dmitry Vladimirovich**, senior lecturer of the Department of public law.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РФ**© 2020 Куандыкова Камила Романовна**

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Kuandykova.kamila@yandex.ru

© 2020 Перепелица Мария Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Mascha.perepelitsa@yandex.ru

© 2020 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Рассмотрена сущность института исполнительного производства, интерпретируемого, с одной стороны, как результат гражданского и арбитражного процесса, с другой – как самостоятельная отрасль права и, наконец, как отрасль, имеющая прикладной характер к ключевым отраслям права в системе права РФ. Рассмотрены роль и полномочия судов в структуре исполнительного производства. Доказана гипотеза о том, что исполнительное производство представляет собой завершающий этап процессуальных отраслей права в связи с тем, что именно за счет применяемых в нем инструментов правовой защиты происходит восстановление нарушенных и оспариваемых прав граждан в РФ.

Ключевые слова: исполнительное производство, судебный пристав-исполнитель, процессуальные отрасли права, судебное решение, принципы исполнительного производства.

Институт исполнения занимает важное место в структуре практических мер, направленных на регулирование поведения индивида с точки зрения совершения деяний, соответствующих нормам права. В этом смысле Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ устанавливает, что исполнительное производство преследует цель обеспечения принудительного исполнения судебных и нормативных актов, принятых органами власти и их должностными лицами¹. Осуществляется это посредством делегирования права на соответствующих уполномоченных лиц возложения обязанности передачи имущества от одних лиц другим и совершения в их сторону каких-либо действий (или воздержания от совершения конкретных действий). Правовое требование, не реализованное в действиях соответствующих субъектов права, хотя и подтвержденное судебным и иным юрисдикцион-

ным документом, не может считаться полноценно реализованным, что, тем самым, создает опасную ситуацию с точки зрения обеспечения законности и правопорядка в обществе. В силу этого институт исполнительного производства важен в том смысле, что позволяет гарантировать защиту прав и интересов собственников, инвесторов, иных субъектов права

Среди представителей научной общественности существуют различные мнения на предмет того, какое место занимает исполнительное производство в структуре иных норм отраслей права в РФ. Так, Шерстюк В.М. отмечает, что исполнительное производство, являясь составной частью гражданского судопроизводства, в конечном итоге завершает его, т.е., тем самым, выступает заключительной стадией гражданского процесса².

Ряд исследователей придерживаются точки зрения, что об исполнительном производстве стоит говорить как о самостоятельной процессуальной отрасли права³. Это обосновывается рядом доводов. Во-первых, предмет гражданско-процессуальных правоотношений отличается по способу применения от норм исполнительного права, ограничиваясь сферой правосудия, в связи с чем следует говорить о том, что институт исполнительного производства автономен по своему свойству. Во-вторых, в качестве аргумента приводится совокупность принципов, на базе которых осуществляется исполнительное производство, обеспечивающих ему самостоятельность: активность, реальность исполнения, инициативность компетентных органов, деятельность которых направлена на принудительное исполнение судебных и нормативных актов в РФ⁴. Также сюда можно отнести принципы неприкосновенности личности должника, поощрения добровольного исполнения, неприкосновенности средств должника в случае, если в его распоряжении остается жизненно необходимый уровень для обеспечения себя самого и членов семьи.

Наконец, иные авторы, к примеру, Юков М.К. полагают, что совокупность норм исполнительного характера являются прикладными по отношению к процессуальным отраслям, и ключевым субъектом в правоотношениях по принудительной реализации юрисдикционных актов является суд⁵. При этом функциональные обязанности суда в рамках исполнительного производства сводятся к нижеследующим полномочиям:

- 1) выдача исполнительных документов (исполнительного листа, его дубликата, восстановление пропущенного срока в случае, если был пропущен срок для предъявления исполнительного документа);

- 2) регламентирование движения исполнительного производства (приостановление и прекращение исполнительного производства);

- 3) действия, направленные на исправление ошибок, выявленных в процессе исполнительного производства (при возникновении опечаток, арифметических недочетов, разъяснение решения, уточнение способа и порядка исполнения);

4) реализация контроля за действиями судебного пристава-исполнителя посредством разрешения поступающих жалоб, рассмотрения исков об освобождении имущества от ареста.

Место и интерпретация института исполнительного производства зависит главным образом от того, каким образом воспринимать процесс защиты прав человека и гражданина. В одном случае полагается, что защита интересов субъектов прав заканчивается в момент вынесения судебного решения, в то время как ряд ученых полагают, что защита прав, свобод и интересов только тогда будет гарантирована окончательно, когда произойдет реальная их защита на практике⁶. Полагаем, что вторая точка зрения выглядит более правомерной и обосновывает идентификацию исполнительного производства как результата гражданского и арбитражного процесса. Это подтверждается тем, что принятие судебного решения в рамках процессуальных отраслей не завершает процедуру по защите прав физического или юридического лица. Именно прикладное их воплощение на практике является конечной целью правового государства РФ. Не столько принципиален факт принятия судом соответствующего решения, сколько важна обоснованная защита материального права посредством применения мер исполнительного производства. Именно этим подтверждается факт того, что исполнительное производство, обеспечивая защиту нарушенных или восстанавливаемых прав, все же выступает результатом гражданского и арбитражного процесса.

Также сложно согласиться с автономностью существующих принципов, на базе которых функционирует исполнительное производство в связи с тем, что они в той или иной мере являются прикладными к принципам гражданского процессуального права и арбитражного процесса. К примеру, принцип законности, существующий в арбитражном процессе (ст. 6 АПК РФ) имманентен принципу неприкосновенности как непосредственно самой личности должника, так и минимума его средств существования и членов его семьи, а принцип добровольного исполнения солидарен по своей трактовке с принципом диспозитивности, существующим в гражданском судопроизводстве⁷.

В итоге, как резюмирует Боннер А.Т., правоотношения, складывающиеся в структуре института исполнительного производства, носят производно-вспомогательный характер и синонимичны содержанию процессуальных отраслей права, нацеленных на обеспечение взаимоотношений между компетентными институтами публичной власти и участниками процесса. Разница заключается лишь в том, что речь идет о заключительном этапе гражданского и арбитражного процесса, олицетворенном в принятии судебного решения, которое в последующем воплощается в исполнении данного решения на практике. А место суда как проводника интересов государства и всех члены общества в данном случае занимает судебный пристав-исполнитель, действующий в рамках законодательства РФ.

Таким образом, на основании вышеизложенного можно подтвердить мысль о том, что исполнительное производство есть ни что иное, как результат гражданского и арбитражного процесса, поскольку именно в данном институте воплощается ключевая задача процессуальных отраслей права – защита и восстановление нарушенных или оспариваемых прав, свобод и интересов граждан в правоприменительной практике.

¹ Об исполнительном производстве: Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/ (дата обращения 08.10.2020)

² Набоков В.В. Характеристика исполнительного производства в России // Постулат. – 2019. – № 12 (50). – С. 18.

³ Йорг П. Средства принуждения в исполнительном производстве // Законодательство. – 2019. – № 3 (35). – С. 99-102.

⁴ Курлович А.В. Правопреемство в исполнительном производстве // Юстиция Беларуси. – 2019. – № 5 (206). – С. 14-15.

⁵ Королева В.А. Современное состояние и проблемы исполнительного производства в Российской Федерации // XXIV Державинские чтения. Институт права и национальной безопасности. Материалы Всероссийской научной конференции преподавателей и студентов. Отв. редакторы В.А. Шуняева, Р.В. Зелепукин. – 2019. – С. 92-95.

⁶ Азовцев М.А. Добросовестность поведения участников исполнительного производства как гарантия реализации задач гражданского судопроизводства // Перспективы развития гражданского процессуального права. Сборник статей по материалам III Международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию со дня рождения доктора юридических наук, профессора И.М. Зайцева. – 2019. – С. 23-27.

⁷ Ефремова А.В., Авдеева О.Р. Исполнительное производство в гражданском процессе // Донецкие чтения 2019: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности. материалы VI Международной научной конференции. – 2019. – С. 253-256.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF EXECUTIVE PRODUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 **Kuandykova Kamila Romanovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Kuandykova.kamila@yandex.ru

© 2020 **Perepelitsa Maria Aleksandrovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Mascha.perepelitsa@yandex.ru

© 2020 **Rudneva Julia Viktorovna**

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

The article considers the essence of the institution of enforcement proceedings, interpreted, on the one hand, as the result of civil and arbitration proceedings, on the other – as an independent branch of law and, finally, as a branch that has an applied nature to key branches of law in the Russian legal system. The role and powers of courts in the structure of enforcement proceedings are considered. The hypothesis is proved that enforcement proceedings represent the final stage of procedural branches of law due to the fact that it is due to the legal protection tools used in them that the violated and disputed rights of citizens in the Russian Federation are restored.

Keywords: enforcement proceedings, bailiff, procedural branches of law, court decision, principles of enforcement proceedings.

ОБ АКТУАЛЬНОСТИ ИССЛЕДОВАНИЯ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ НОТАРИАТА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

© 2020 Куандыкова Камила Романовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Kuandykova.kamila@yandex.ru

© 2020 Перепелица Мария Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Mascha.perepelitsa@yandex.ru

© 2020 Фадеев Алексей Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alexfad1960@mail.ru

Раскрыта уникальность правового содержания института нотариата с точки зрения реализации, с одной стороны, государственных, а с другой – частных интересов. Обоснована роль независимости нотариата как важного критерия развития правового государства РФ и правовой культуры членов общества. Выделена роль нотариата при защите прав и интересов физических и юридических лиц, а также рассмотрены предпосылки необходимости реформирования нотариата с точки зрения формирования новых концептуальных положений и удовлетворения запросов правоприменительной практики.

Ключевые слова: институт нотариата, частно-публичные интересы, принципы нотариата, законодательство о нотариате, беспристрастность нотариата.

В современных условиях развития правового государства РФ нотариат представляет собой в некотором роде уникальный по своему содержанию институт, поскольку, выполняя различного рода функции в механизме регулирования общественных правоотношений, он обеспечивает защиту интересов не только частных лиц, но и институтов публичной власти.

В соответствии с Основами законодательства Российской Федерации о нотариате (далее – Основы о нотариате) деятельность нотариата в Российской Федерации направлена на всестороннюю защиту прав и законных интересов физических и юридических лиц в соответствии с законодательством РФ посредством совершения нотариальных действий⁶. Данного вида действия реализуют, с одной стороны, нотариусы, работающие в государственной нотариальной конторе, а с другой – нотариусы, занимающиеся частной практикой. В этом смысле нотариат в некоторой степени выходит за рамки функционирования демократического строя Российского государ-

ства с точки зрения построения правовой системы РФ, а является элементом гражданского общества, функциональное назначение которого сводится главным образом к защите прав, свобод и интересов человека и гражданина. Данную точку зрения можно встретить в трудах Моисеева О.В, полагавшего, что нотариат как институт гражданского общества автономен и независим от государства и действует на началах организации местного самоуправления. Указанная специфика нотариата привлекает особый интерес к изучению тенденций его развития, поскольку, несмотря на то, что нотариат в определенной степени является беспристрастным субъектом реализуемых правоотношений, вместе с тем он одновременно является компетентным участником государственного регулирования гражданского оборота. При этом независимость и беспристрастность нотариата выступают принципиальным критерием развития как всей правовой системы РФ, так и уровня общественно-правовой свободы, что выражается в частоте обращений к нотариусу членов общества, обладающих определенной степенью правовой грамотности и правовой культуры.

В силу своей дуальной природы, выражающейся в выражении частно-публичных интересов, нотариат защищает не только интересы граждан и юридических лиц, но и взаимодействует с правоохранительными органами, обеспечивающих правопорядок и законность в обществе. Нотариальная деятельность тесно сопряжена с судебными органами власти и некоторые представители научной общественности идентифицируют нотариат как инстанцию превентивного правосудия в силу того, что, обеспечивая нотариальные действия в части удостоверения доказательственных средств, нотариус способствует снижению нагрузки на судебную систему². Помимо прочего нотариат, который аккумулирует в своем содержании реализацию правозащитной и правоохранительной функции, также способствует оказанию квалифицированной юридической помощи, что является важным инструментом в вопросе предоставления гражданам РФ профессиональных юридических услуг.

На сегодняшний день, несмотря на систематизированный свод положений, регламентирующих организационную форму деятельности нотариата, порядок учреждения и ликвидации должности нотариуса, его права, обязанности и ответственность при совершении нотариальных действий, по-прежнему в правовом пространстве РФ не разработана единая концепция развития на среднесрочную и долгосрочную перспективу, что связано с отсутствием единого, всеми признанного представления о правовой природе института нотариата и сфер развития, в которых указанный институт способен найти максимальное выражение своих функций⁵. В связи с этим, несмотря на то, что законодателем на регулярной основе модифицируются и совершенствуются нормы Основ о нотариате с учетом накопленного опыта и потенциала государства в правореализационной практике, тем не менее, до сих пор остается ряд вопросов, требующих своего разрешения. К таким вопросам, к примеру, можно отнести место нотариата в системе публичной власти РФ, эффективность способов охраны наследственного имущества, повышение юридической силы различных нотариальных актов с точки зрения объективности и допустимости доказательств, представляемых в суде, и т.д.

Перечень представленных проблем не является исчерпывающим, что доказывает необходимость дальнейшего уточнения норм законодательства, регламентирующего нотариальную деятельность. Аналогично можно отметить, что научные изыскания, проводимые в сфере исследования нотариата, главным образом сводятся к оценке правовых положений, устанавливающих порядок оказания нотариальных услуг и их практического исполнения. Однако в современных условиях, характеризующихся вариативностью происходящих событий правового пространства РФ и перманентно меняющегося в связи с этим законодательства, повышением уровня развития теоретической мысли с параллельным изменением запросов правоприменительной деятельности – все это в совокупности свидетельствует о необходимости разработки научной доктрины о нотариате⁴. Современные исследования преимущественно посвящены отдельным аспектам оказания нотариальных услуг и их сравнительному анализу, что побуждает говорить о создании новых концептуальных положений института нотариата.

В целом, подтверждая актуальность реформирования существующей законодательной базы, регламентирующей деятельность нотариата, стоит отметить попытки внедрения контрольно-надзорных мероприятий со стороны институтов публичной власти по отношению к государственным нотариусам и нотариусам, занимающихся частной практикой. Мнения представителей научной общественности на этот счет неоднозначны⁷. Как было отмечено выше, нотариат является автономным институтом в системе гражданского общества, выполняющим свои действия вне зависимости от волеизъявления государственных органов власти. В этом смысле Романовская О.В. отмечает, что такой подход, при котором негосударственная организация реализует публичные функции, является правильным в отношении нотариата, поскольку способствует укреплению его значимости и авторитетности, а также способствует формированию принципов его создания и укрепления, в том числе за счет взаимодействия с органами государственной юстиции³. Таким образом, рассуждая на предмет целесообразности реформирования нотариата и основных направлениях в этой сфере, изначально стоит выделить источник возникающих споров, а именно пределы допустимости регулирования государством нотариальной деятельности. Помимо этого важным является проведение сравнительного анализа в отношении существующего законодательства о нотариате в зарубежных странах и их правоприменительной практики с тем, чтобы трансплантировать наиболее важные положения, способные повысить процессуальный статус нотариата. В итоге переосмысление потребностей и проблем нотариата на ином, научно обусловленном уровне позволит вывести анализируемый институт на новый уровень в системе публичных институтов государства и общества.

¹ Балашкина И.В., Яцурик К.А. Развитие отечественного нотариата: некоторые аспекты // Аллея науки. – 2020. – № 2 (41). – С. 558-563.

² Зайченко П.В. Тенденции развития законодательства о нотариате на современном этапе // Традиции и новации в системе современного российского права. Сборник тезисов

XVIII Международной научно-практической конференции молодых ученых. – 2019. – С. 275-276.

³ Кириллова Е.А. Тенденции развития электронного нотариата в России // Нотариус. – 2019. – № 8. – С. 44-46.

⁴ Максимова К. Л. Об актуальности исследования тенденций развития нотариата в современной России // Молодой ученый. – 2018. – № 48 (234). – С. 180-181.

⁵ Моисеева О.В. Современные тенденции развития правореализационной практики нотариата // Актуальные вопросы юридической науки и практики. Сборник научных трудов членов Тамбовского регионального отделения Общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России». – Тамбов, 2019. – С. 179-184.

⁶ Основы законодательства Российской Федерации о нотариате: Утверждены ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1 (ред. от 27.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.05.2020) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581/ (дата обращения 30.10.2020)

⁷ Частухина Т.А., Чугурова Т.В. Тенденции развития нотариата в российском праве // Современные научные исследования и разработки. – 2018. – № 2 (19). – С. 336-338.

ON THE RELEVANCE OF RESEARCH ON TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF NOTARIES IN MODERN RUSSIA

© 2020 **Kuandykova Kamila Romanovna**
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Kuandykova.kamila@yandex.ru

© 2020 **Perepelitsa Maria Aleksandrovna**
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Mascha.perepelitsa@yandex.ru

© 2020 **Fadeev Aleksei Vladimirovich**
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: alexfad1960@mail.ru

The uniqueness of the legal content of the notary's institute is revealed from the point of view of the implementation, on the one hand, of state, and on the other, of private interests. The role of the independence of the notary as an important criterion for the development of the legal state of the Russian Federation and the legal culture of members of society is justified. The role of a notary in protecting the rights and interests of individuals and legal entities was highlighted, as well as the prerequisites of the need to reform the notary in terms of the formation of new conceptual provisions and the satisfaction of requests for law enforcement practice were considered.

Keywords: Institute of notaries, public-private interests, principles of notaries, legislation on notaries, impartiality of notaries.

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ СОБАК ПРИ ОСМОТРЕ МЕСТА ПРОИСШЕСТВИЯ ПО ДЕЛАМ О ХИЩЕНИЯХ

© 2020 Кургуз Андрей Максимович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kurguz99@bk.ru

В статье анализируется целесообразность и эффективность применения служебных собак при расследовании преступлений. В частности, автор рассматривает эффективность применения собак на примере осмотра места происшествия в городской и сельской местности.

Ключевые слова: криминалистика, кинологи, служебные собаки, одорология, место происшествия, осмотр, биологические следы.

Согласно данным официального портала МВД России, уровень преступности в нашей стране по состоянию на январь 2020 г. составляет 159,2 тысяч преступлений, а это почти на 3% больше, чем в 2019 г. Лидирующие позиции среди всех преступлений занимают кражи, грабежи и разбои. Вышеуказанные преступления все чаще совершаются с незаконным проникновением в жилище, помещение или иное хранилище¹.

Важным этапом алгоритма расследования преступлений, совершенных с незаконным проникновением в жилище, помещение или иное хранилище является осмотр места происшествия, так как следователь фиксирует обстановку и расположение предметов с целью выдвижения версии происшедшего. Как правило, в состав следственной оперативной группы входит специалист, привлекаемый следователем для участия в осмотре места происшествия. В случае осмотра жилища, помещения или строения, согласно следственной практике, эффективно привлекать кинолога с собакой для обнаружения следов, которые человек не сможет обнаружить самостоятельно.

Практика использования собак при расследовании преступлений зародилась в конце XIX в., благодаря австрийскому ученому-криминалисту Гансу Гроссу. Ученый в своих трудах преследовал главную цель – повысить скорость и качество раскрытия преступлений, благодаря своевременной идентификации личности преступника. В качестве одного из ключевых «идентификаторов» преступника

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Г.Гросс выдвинул биологический след, который представляет собой совокупность следов, оставляемых преступником. Специфичной чертой таких следов является то, что они характерны любому живому организму. Такими следами являются: потожировые следы пальцев рук; отпечатки частей тела (стоп, рук, туловища, губ и др.); биологические жидкости (кровь, слюна, слезы, сперма и др.) и самое интересное – запах².

Одорология – наука, составная часть криминалистики, изучающая особенности обнаружения и использования запаховых следов человека при расследовании преступлений. Появление такой науки было вызвано вечной «гонкой» преступников и следователей по нахождению новых способов совершения и сокрытия преступлений и их раскрытия и расследования соответственно. Со временем, преступникам становятся известны многие способы и методы, применяемые следователями при расследовании преступления, потому преступность становится все хитрее. Преступники используют плотные перчатки, стертые подошвы обуви, маски для лица, плотную синтетическую одежду и многие другие способы и средства, которые позволяют не оставить следы на месте преступления и тем самым поставить следствие в тупик³. Научным путем было установлено, что человеческий организм постоянно выделяет летучие вещества, которые являются продуктом жизнедеятельности бактерий в молекулах пота и солевых желез человека. Эти летучие вещества являются отдельным следом, который может идентифицировать преступника. Здесь же и возник вопрос: как обнаружить и зафиксировать запах? В научной литературе нет официальной информации о каком-либо ученом, который выявил у собак высокий уровень обоняния, способность не только найти запах, но и найти источник этого запаха. Однако, данная информация считается фактом в зоологии и активно изучается и по сей день. Затем полученные знания кинологии вошли в одорологию для возможности применения собак при расследовании преступлений. На месте преступления следователь может установить лишь ярко выраженные запахи: гарь, резина, бензин, уксус и т.п. В то время как специально обученная собака способна опознать запахи преступника и орудий преступления. Но всегда ли использование собак при осмотре места преступления будет эффективным? На наш взгляд, использование собак будет логичным именно при осмотре жилища, строений и сооружений, так как запахи преступника будут более стойкими ввиду отсутствия выветривания. Стоит учесть факт, который до сих пор является предметом дискуссий среди криминалистов, а именно: возможность определения ложного запаха собакой. Приведем пример : кража с проникновением в жилище, в котором проводилась уборка с использованием сильнодействующих химических средств. К чему приведет использование собаки при осмотре такого места преступления? Резкий запах химических элементов, входящих в состав средств для уборки может сбить собаку с верного пути, «перекрыв» собой другие запахи. А это в свою очередь не даст каких-либо положительных результатов для следствия.

А.А. Яковенко экспериментальным путем установил возможность запутать собаку, даже если она была специально обучена на обнаружение запахов определенных веществ и предметов, а эффективность применения собаки зависит от наличия внешних раздражителей, которые и не дают обнаружить запаховый след.⁴ Рассмотрим каждый раздражитель по отдельности:

1. Звук (шум) – при наличии звука частотой в 80-120 Дб, время обнаружения собакой предмета увеличивается вдвое. Чем ближе искомый предмет к источнику звука, тем сложнее собаке обнаружить предмет.

2. Свет – малая освещенность, мерцание света так же дезориентирует собаку, особенно, если запаховый след искомого предмета составляет несколько десятков метров и имеет характер «петли». То есть преступник, который петляет, запутывает следы, скорее всего не будет обнаружен собакой.

3. Стронний запах – ярко выраженные, резкие, опасные запахи хлора, уксуса, химических реагентов, жидкостей, аэрозолей наносят вред собаке и способны полностью дезориентировать ее на осматриваемой местности.

Также об эффективности использования собак на примере таможенных служб говорит и П.А. Авдеев. В рамках его исследования было установлено, что в ходе работы таможенных служб зачастую работник таможни не может обнаружить следы наркотических веществ, оружие или взрывные вещества. Однако, применение биодетектора – собаки приносит положительные результаты. Обусловлена эффективность тем, что собака применяется в помещении во время осмотра (досмотра) и нет каких-либо сторонних факторов, которые могли бы мешать собаке правильно определить следы запрещенных предметов и веществ⁵.

Таким образом, можно сделать определенные выводы об эффективности применения собак при осмотре места происшествия в зависимости от конкретной ситуации. На наш взгляд, большое сочетание раздражителей находится именно в городской местности, а не в сельской. Выхлопные газы автомобилей, наличие огромного количества людей, шума от машин, музыка и другие, характерные для жизни городов (особенно мегаполисов), раздражителей снижают почти до минимума эффективность применения собаки при осмотре места преступления. Скорее всего, искомые следы будут либо утеряны, либо собака не сможет установить их, либо возьмет ложный след другого человека, не причастного к преступлению. Рассматривая же объем пространства места преступления, эффективность будет снижаться при увеличении объема поисковой местности.

Таким образом, не смотря на наличие методических рекомендаций и специальных средств фиксации запаховых следов, использование собак нельзя назвать максимально эффективным способом при осмотре места преступления. Задача следователя – выявить возможность применения собаки в зависимости от конкретной ситуации. Если же кража, разбой или грабеж произошли в помещении, либо на открытой сельской местности – использование собаки может

привести к обнаружению запаховых следов, имеющих значение для расследования преступления, но при условии отсутствия внешних раздражителей. Если же место преступления находится в городе, либо в болотистой местности, где количество раздражителей наиболее высокое, эффективность использования собаки сводится практически к нулю.

¹ См.: Официальный сайт МВД России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/item/19655871/>, свободный. Дата обращения: 18.09.2020 г.;

² См.: Ревенко Н.И. Применение служебно-розыскных собак при расследовании преступлений//Вестник Омского университета. Серия «Право». – 2009 – №4 (21). С. 227-229;

³ См.: Курбанова Е.М. Правовое положение специалиста-кинолога в таможенных органах Российской Федерации, как субъекта таможенного контроля// Финансовая экономика. – 2018 – №4. С. 63-64;

⁴ См.: Яковенко А.А. Влияние посторонних раздражителей на работу служебных собак// Сборник: 5-я итоговая научная сессия молодых ученых РостГМУ.– 2018. С. 12-14.

⁵ См.: Авдеев П.А. Вестник современных исследований. – 2019 – № 2.19 (29). С. 4-6.

TO THE QUESTION OF THE USE OF DOGS WHEN EXAMINING THE SCENE OF AN ACCIDENT IN CASES OF THEFT

© 2020 Kurguz Andrey Maksimovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kurguz99@bk.ru

The article analyzes the expediency and effectiveness of the use of service dogs in the investigation of crimes. In particular, the authors consider the effectiveness of the use of dogs on the example of inspection of the scene in urban and rural areas.

Keywords: forensic science, dog handlers, service dogs, odorology, scene of the accident, inspection, biological traces.

* Scientific adviser – **Yavorsky Maxim Alexandrovich**, PhD in Law, Associate Professor.

О ПРОБЛЕМЕ БАНКОВСКИХ АССОЦИАЦИЙ И СОЮЗОВ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ КОНКУРЕНЦИИ НА РЫНКЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

© 2020 Курдюмов Михаил Дмитриевич*

аспирант

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

E-mail: m.kurdyumov@yandex.ru

В статье рассматривается роль банковских ассоциаций и союзов на рынке банковских услуг. Выявлены проблемы правового регулирования, обозначившиеся на фоне так называемой «пандемии COVID-19», и предложен способ устранения.

Ключевые слова: банковские ассоциации, ценовые прогнозы, ФАС России, лоббизм, конкуренция, юридическая техника.

В Российской Федерации создаются и функционируют ассоциации и союзы банков. Ст. 2 Закона о банках¹ не включает данные организации в банковскую систему, с позиции теории место подобных организаций в банковской системе дискуссионно². По мнению Л.Г. Ефимовой, целью деятельности банковских союзов и ассоциаций является отстаивание корпоративных интересов банковского сообщества³. По нашему мнению, ассоциации и союзы банков не входят в банковскую систему, но являются субъектами конкурентных отношений в банковской сфере.

Двумя наглядными примерами организаций подобного рода являются Ассоциация российских банков (далее – «АРБ»), включающая в себя 95 из 395 действующих в России коммерческих банков и Ассоциация банков России (далее – «АБР»), включающая в себя 155 банков (не считая небанковских кредитных организаций).

В соответствии с уставом АРБ «Ассоциация представляет консолидированную позицию банковского сообщества перед Банком России и органами государственной власти, вырабатывает совместные решения по интересующим кредитные организации вопросам банковской деятельности и совершенствования законодательства, регулирующего деятельность финансовых организаций»⁴.

Деятельность банковских ассоциаций не всегда характеризуется одобрительно, например, Бекмурадов К.А. указывает, что «...к лоббистским организациям можно отнести различные профессиональные ассоциации и объединения,

* Научный руководитель – **Попова Наталия Федоровна**, доктор юридических наук, профессор.

например Ассоциацию российских банков, созданную в 1991 г. с целью представления интересов банковского сообщества в органах государственной власти»⁵, а в отношении характера ее деятельности можно встретить критические высказывания, в частности, что «Ассоциация российских банков не лоббирует сохранение в банковских договорах конституционного содержания норм ГК РФ, невыгодных банкам»⁶.

Допустимость некоторых действий ассоциаций вызывает вопросы. Например, АБР было направлено письмо в ЦБ, в котором она указывает, что в случае сохранения ограничений по размеру комиссии в размере 1% на оплату медицинских услуг, введенной в качестве антикризисной меры во время т.н. «пандемии COVID-19»: «...банки-эмитенты будут вынуждены начать взимать деньги с потребителей за выпуск и обслуживание карт, использование платежных приложений, доступ к колл-центру. А также – сократить или отменить программы лояльности»⁷, – тем же документом указывается, что ряд расходов может быть переложен на бизнес. Означенное заявление по своему посылу близко к шантажу, а семантически похоже на предупреждение о возможных согласованных действиях. В ходе «пандемии COVID-19» испытали проблемы многие сферы экономики, поэтому действия государства в отношении банковских комиссий имеют под собой рациональное обоснование. Одним из смыслов конкуренции является защита прав потребителей (в смысле п. 23 ст. 4 Закона о защите конкуренции⁸, далее также – «ФЗ-135»), и в данном случае его достижение под угрозой. Ранее ФАС России отмечала, что «ценовые прогнозы со стороны ассоциаций и объединений, в которые входят участники рынка – недопустимы с точки зрения антимонопольного законодательства»⁹, поскольку могут быть восприняты как ориентир – и данная позиция нашла отражение, например, в вынесении предостережения о недопустимости координации экономической деятельности Владимиру Чирскову, президенту «Приморского топливного союза», который в публичном выступлении обозначил возможность повышения цен на бензин¹⁰. Отметим, что директор компании, занимающейся добычей морепродуктов, также получил предостережение за прогноз касательно роста цены на красную икру¹¹.

Для объективности отметим, что формирование и высказывание позиции АБР не произвольно, а связано с государственным вмешательством в экономические отношения, соответственно, стремление банковского сообщества обеспечить защиту своих интересов вызывает понимание. Однако в условиях «пандемии COVID-19» и вызываемого ею претерпевания убытков многими предприятиями и целыми отраслями намеки вида «если будут низкие комиссии, может стать платным колл-центр» не выглядят корректно.

На фоне изложенного отмечаем неочевидную правовую коллизию: абз. 2 п. 1 ст. 123.8 ГК РФ¹² указывает, что координация предпринимательской деятельности является одной из целей создания ассоциаций и союзов, ФЗ-135 ограничивает координацию экономической деятельности, если она вредна для конкурен-

ции (в первую очередь речь о ч. 5 ст. 11 ФЗ-135), ст. 3 Закона о банках прямо указывает, что координация деятельности является одной из целей создания ассоциаций и союзов кредитных организаций, содержательно дублируя ГК РФ.

Таким образом, заявление АРБ выглядит как предупреждение о возможности нарушения п. 1 ч. 1 ст. 11 ФЗ-135, что противоречит одному закону и претворяет в жизнь другой. Правоприменительная проблема кроется в невозможности определения, какая норма в данном случае является специальной, поскольку и норма Закона о банках, и норма ФЗ-135 являются специальными по отношению к ГК РФ. При этом отправной точкой является норма ГК РФ, которая не позволяет, а предписывает осуществление координации экономической деятельности ассоциациями и союзами. Учитывая, что норма закона о банках дублирует норму ГК РФ, закономерным представляется признание нормы ФЗ-135 «более специальной», это усиливается правилом о приоритете нормы, которая принята позднее. Однако отмечаем, что ст. 32 Закона о банках, посвященная антимонопольным требованиям, не содержит указаний на необходимость соблюдения антимонопольного законодательства банковскими ассоциациями и союзами, в связи с чем предлагаем дополнить ее абзацем следующего содержания:

«Координация экономической деятельности банковскими ассоциациями и союзами может осуществляться с соблюдением ограничений, предусмотренных антимонопольным законодательством».

Не забывая о вкладе, который вносят в совершенствование правового регулирования разрабатываемые банковскими ассоциациями и союзами идеи, важно осознавать, что они данные объединения основаны субъектами, целью которых в силу прямых указаний ГК РФ является получение прибыли. Данное обстоятельство следует учитывать при оценке содержания, форм и способов продвигаемых ими инициатив продвижения, в том числе при правовой оценке.

¹ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1. URL: <http://www.consultant.ru>.

² Ярошенко Н.В. Ассоциации и союзы кредитных организаций // Банковское право. 2016. № 6. С. 67-71.

³ Ефимова Л.Г. Понятие и структура банковской системы Российской Федерации // Банковское право. 2007. № 2. С. 36-42.

⁴ Ассоциация российских банков. <http://www.arb.ru>.

⁵ Бекмурадов К.А. Лоббизм как основной фактор воздействия на процесс развития парламентских согласительных процедур // Актуальные проблемы российского права. 2019. № 8. С. 75-85.

⁶ Идрисов Р.Ф., Костюк Н.Н., Кокунова С.Д. Юрисдикционная форма защиты прав и законных интересов физических и юридических лиц: субъективные причины неэффективности // Современное право. 2019. № 3. С. 5-18.

⁷ Любуй кэшбэк за ваши деньги: выпуск карт в России может стать платным. URL: <https://iz.ru/1022548/natalia-ilina/liuboi-keshbek-za-vashi-dengi-vypusk-kart-v-rossii-mozhet-stat-platnym?> (дата обращения: 19.11.2020).

⁸ Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru>.

⁹ ФАС предупредил Ассоциацию фармацевтических производителей. URL: <https://pravo.ru/fas15/news/224564/> (дата обращения: 20.11.2020).

¹⁰ ФАС вынесла предостережение президенту некоммерческой организации «Приморский топливный союз». URL: <https://fas.gov.ru/news/30298> (дата обращения 20.11.2020).

¹¹ ФАС выдала предостережение из-за прогноза цен на икру. URL: <https://pravo.ru/fas15/news/225845/> (дата обращения: 20.11.2020).

¹² Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ. URL: <http://www.consultant.ru>.

THE PROBLEM OF BANKING ASSOCIATIONS AND UNIONS IN THE SCOPE OF BANKING COMPETITON

© 2020 Kurdyumov Mikhail Dmitrievich*

Graduate Student

Financial University under the Government of the Russian Federation

E-mail: m.kurdyumov@yandex.ru

The article examines the role of banking associations and unions in the banking market. The work identifies problems of legal regulation, which emerge on the background of so-called «Pandemic COVID-19» and the method of improving is proposed.

Keywords: banking associations, price predictions, FAS, lobbying, competition, legal writing.

* Scientific adviser – **Popova Natalia Fedorovna**, Doctor of Law, Professor.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ЕЕ СТРУКТУРА И ЗНАЧЕНИЕ В ПОСТРОЕНИИ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИХ МЕТОДИК

© 2020 Курмаев Гумар Фаритович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gumar_1@mail.ru

Дается определение понятию «криминалистическая характеристика преступлений». Рассматриваются элементы, входящие в структуру криминалистической характеристики преступлений, и их роль при раскрытии преступлений. На основании проведенного анализа автором предлагается оптимальная структура криминалистической характеристики преступлений. Определяется, что подразумевается под элементами КХП, а также их влияние на построение методики для своевременного и эффективного раскрытия преступлений.

Ключевые слова: криминалистическая характеристика преступлений, элементы, структура, следствие, расследование.

На протяжении всего времени, в течение которого развивались и продолжают развиваться общество и государство, совершаются преступления. Они совершаются в разное время, в разных местах, с разными побуждениями и в различных формах. Для безопасности всех субъектов и их защиты необходима своевременная и эффективная реакция на произошедшее событие. Своевременность установлена на законодательном уровне, но и не нужно забывать, что это понятие не существует лишь в законе. На практике мы видим, что своевременность выполнения определенных действий гарантирует наибольший положительный результат. А эффективное расследование преступлений напрямую зависит от умения следователя применять на практике достижения криминалистической науки. Речь идет о криминалистической характеристике различных групп и видов преступлений (в сокращении КХП).

КХП является категорией криминалистической науки. Как правило, она выступает информационной базой при раскрытии различного рода преступлений. Большая ее важность выражается и в помощи следователю. Данному должностному лицу поступают сведения, с помощью которых он может представить более подробную картину произошедшего события. А также получить информацию о лице, которое совершило преступление.

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Исходя из этого, под КХП понимается такая совокупность объективных сведений о преступлении, предоставляющие следователю возможность наиболее результативно и оптимально организовать раскрытие и расследование преступного события¹. Поэтому необходимо учесть тот факт, что успешное расследование преступления состоит из двух основ. Первое это знания самого следователем уголовно-правовых основ и норм в соответствии, с которыми и строится дальнейшая его работа. Второе заключается в его умении верно распознать криминалистическую сущность произошедшего акта. Абсолютно точно можно сказать, что для распознавания этой сущности этому должностному лицу нужно уметь пользоваться своими знаниями, касаясь криминалистически важных факторов совершенного преступления. Не стоит забывать и об обязательном его навыке – сопоставлять детали, которые касаются преступления. Эти основы являются базисными для последующей работы следователя. А соответственно прямым образом влияют на всю работу следователя и в целом на расследование конкретного преступления.

На данный момент времени, КХП – самая совершенная форма, которая используется для описания существенных сторон, свойств, закономерностей преступных посягательств. Она отличается от других моделей тем, что обладает определенными структурными элементами, которые дают следователю возможность наиболее полно представить картину произошедшего события. Так, КХП является лучшим помощником следователя при раскрытии и расследовании преступлений. Тяжело представить сотрудника министерства внутренних дел Российской Федерации, который выясняет обстоятельства события и делает выводы, без использования КХП. А именно, имея большое количество информации и сведений о совершенном преступлении, разбирается и не смешивает факты, которые имеют значение для качественного анализа произошедшего.

Многие ученые-криминалисты неоднократно высказывали мнение о том, что в настоящее время криминалистическая характеристика – это эффективный инструмент следователя при раскрытии преступлений². Как правило, это объясняется тем, что она основана на принципах системности. Элементы, входящие в ее состав взаимосвязаны друг с другом. Получение информации по каждому из них создает целостность и единство касательно произошедшего события. Целостность и единство два фактора, которые, безусловно, важны при расследовании преступлений. Без единства и взаимосвязей в элементах невозможно представить работу следователя. Ведь он должен развиднеть всю картину случившегося в единой палитре.

Однако ученые-криминалисты до сих пор не пришли к единому мнению касательно количества и содержания элементов, входящих в КХП. Так, некоторыми исследователями представлена структура КХП, содержащая в себе четыре основных элемента³:

- предмет, из-за которого произошло преступление;

- способ совершения преступления;
- оставленные следы на месте преступления;
- портрет преступника.

Между тем, разными авторами, в структуру включаются и другие элементы (см. таблицу).

Элементы, входящие в структуру КХП, по мнению некоторых авторов

Автор	Элементы
Митричев С.П.	Характерные следы, оставляемые на месте преступления, преступные связи, профессиональные и преступные навыки преступников
Белкин Р.С.	Описание деяния, отталкиваясь от его классификационных данных, описание способов, часто используемых для данного вида преступлений, описание признаков множества лиц среди, которых может быть лицо, совершившее преступление
Яблоков Н.П.	Типичные следственные ситуации и различные механизмы совершения преступления
Филиппов А.Г.	Обстоятельства, при которых готовилось и было совершено преступление, личность потерпевшего (пострадавшего)*

* Филиппов А.Г. Криминалистика. Полный курс : учебник. Москва : Юрайт, 2017. 526 с.

Важно, что количество элементов КХП будут зависеть от принципа достаточности для решения задач гносеологического и практического характера. Другими словами, следователь должен использовать в своей работе тот набор элементов, который даст ему возможность получить наиболее полную информацию относительно произошедшего события. Безусловно, количество и содержание элементов будут зависеть от вида преступления и условий, при котором оно было совершено. Так, определенный и исчерпывающий перечень элементов КХП дать невозможно, а в какой-то мере и не нужно ведь знания и понимание сути каждого ученого-правоведа различно. И в соответствии с этим нельзя ограничивать все в этом вопросе на правильное и не правильное.

На основании вышеизложенного, можно предложить оптимальную структуру криминалистической характеристики преступлений, которая содержит в себе необходимые элементы при раскрытии различных видов преступлений. По мнению автора, эта предложенная структура максимально старается отразить суть КХП и позволяет более полно воспринять картину произошедшего преступления. В эту структуру входят:

- предмет, из-за которого произошло преступление;
- механизм совершения преступления;
- портрет преступника;
- портрет потерпевшего;
- мотивы совершения преступления.

Следует отметить, что в предложенной структуре все элементы взаимосвязаны и между ними существует закономерная связь.

Нельзя не сказать и о том, что элементы КПХ не только предоставляют следователю необходимую информацию относительно совершенного правонарушения, но также содействуют разработке определенных криминалистических методик. А они, в свою очередь, способствуют развитию данной сферы.

Так, Яблоков Н.П. говоря о необходимости их использования в криминалистической практике, подчеркивал, что начав работу с одним элементом в этой системе взаимосвязей, можно добраться до всей цепочки. В частности, выявление наличия в расследуемом преступлении какого-либо элемента из взаимосвязанной цепочки с той или иной степенью вероятности может указывать на существование другого, еще не установленного элемента и определить направление и средства его поиска⁴. Действительно, в условиях информационного дефицита, который характерен для первоначального этапа расследования преступлений, исследуемая система позволяет благодаря устойчивой взаимной зависимости элементов выдвинуть версии касаясь не установленных обстоятельств.

Таким образом, отталкиваясь из изученного материала необходимо сделать вывод. А заключается он в том, что КПХ является как элементом определенной методики расследования конкретного вида преступлений, так и самостоятельной, относительно динамичной, подсистемой. От применения данных сведений в большей своей мере зависит, как будет организована методика и тактика при расследовании преступлений в целом. А грамотная организация расследования в априори направляет к пути, который приводит к решению поставленной задачи и достижению цели, ради которых и проводились все вышеописанные действия.

¹ Калугина С.А. Понятие криминалистической характеристики преступления // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. 2017. № 7. С. 371-374.

² Павликов С.Г. К вопросу о значении теории криминалистической характеристики преступлений // Российский судья. 2019. № 10. С. 48-55.

³ Самойлов А.В. Современное состояние учения о криминалистической характеристике преступлений // Российский следователь. 2018. № 22. С. 116-122.

⁴ Яблоков Н.П. Теоретическое значение криминалистической характеристики преступлений // Криминалистика. XXI век: Материалы научно-практической конференции. 2017. Т. 1. С. 47.

CRIMINALISTIC CHARACTERISTICS OF CRIMES, ITS STRUCTURE AND SIGNIFICANCE IN THE CONSTRUCTION OF CRIMINALISTIC METHODS

© 2020 Kurmaev Gumar Faritovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: gumar_1@mail.ru

The definition of the concept of «criminalistic characteristics of crimes» is given. The article examines the elements that make up the structure of the forensic characteristics of crimes and their role in solving crimes. Based on the analysis, the author proposes the optimal structure of the forensic characteristics of crimes. It is determined what is meant by the elements of CCP and their influence on the construction of a methodology for the timely and effective disclosure of crimes.

Keywords: forensic characteristics of crimes, elements, structure, investigator, investigation.

* Scientific adviser – **Yavorsky Maxim Alexandrovich**, PhD in Law, Associate Professor.

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В ОТНОШЕНИИ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2020 Лаврентьева Елизавета Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Lavrenteva295@gmail.com

© 2020 Милохранова Полина Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

Налоговая политика представляет собой определенную систему мер, предпринимаемых со стороны правительства и отдельных субъектов Российской Федерации в области установления налогов и сборов. Важно заметить, что она является составной частью финансовой политики государства и определяет перечень налогов, налоговых ставок, круг налогоплательщиков и объектов налогообложения, также льготных налоговых режимов, что особенно актуально для 2020 года в связи с мировой пандемией.

Ключевые слова: налоговая политика, налоговая система, индивидуальный предприниматель, пандемия, налоги.

Налоговая политика представляет собой определенную систему мер, предпринимаемых со стороны правительства и отдельных субъектов Российской Федерации в области установления налогов и сборов. Важно заметить, что она является составной частью финансовой политики государства и определяет перечень налогов, налоговых ставок, круг налогоплательщиков и объектов налогообложения, также льготных налоговых режимов, что особенно актуально для 2020 года в связи с мировой пандемией.

Индивидуальные предприниматели это отдельные класс физических лиц, которые зарегистрированы в определенном законом порядке и осуществляют предпринимательскую деятельность.¹

Рассмотрим подробнее налоговое регулирование индивидуальных предпринимателей, опираясь в первую очередь на документ, который именован как «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов». Именно в нем регламен-

тированы основные моменты, касающиеся малого и среднего предпринимательства не только в период распространения новой коронавирусной инфекции covid-19, но и определены основные векторы развития политики в отношении индивидуальных предпринимателей на несколько лет вперед.

В ежегодном докладе бизнес-омбудсмена Бориса Титова, который был направлен президенту России В.В.Путину, указывается, что пандемия затронула порядка 4,17 млн. компаний и ИП от общего числа 6,05 млн, то есть до 67% малых, средних и крупных предприятий и ИП, как говорится.

В начале апреля правительство утвердило список пострадавших отраслей, в который внесло девять направлений, в том числе туризм, авиаперевозки, общепит, гостиницы, дополнительное образование. Позже перечень дополнили стоматологической практикой и демонстрацией фильмов, деятельностью по организации конференций и выставок, а также непродуктивным ретейлом. Это говорит о том, что ущерб был причинен многим отраслям общественно-хозяйственной деятельности.

*Основные режимы послабления были выражены в том, что налоговым законодательством было предусмотрено несколько лояльных систем для бизнеса. Единственная проблема здесь – это несвоевременность их распространения и применения, что усугубило ситуацию для предпринимательства.*²

Важно заметить, что налоговые льготы были предоставлены далеко не по всем видам деятельности ИП, а только тем, чей бизнес особо пострадал. Так, к примеру, речь идет об отсрочке налогов, сборов, страховых взносов за отчетные налоговые периоды, относящиеся ко II кварталу 2020 года.

Одна из главных мер, предпринимаемых со стороны государства, связана с юридической практикой. Так, 6 апреля на шесть месяцев введен мораторий на возбуждение дел о банкротстве, с возможностью продления по отдельному решению Правительства. Он действовал также только для налогоплательщиков из наиболее пострадавших отраслей.

Также важно помнить о процессе снижения доходов, который определяется по данным налоговой декларации за квартал, предшествующий кварталу, в котором подается заявление об отсрочке или рассрочке. Эти данные сравниваются с показателями за аналогичный период 2019 г. Исключение сделано для второго квартала 2020 года – если прогнозируется снижение доходов в этом квартале, а в первом квартале снижения не было, заявления могут быть поданы заранее, не дожидаясь окончания второго квартала. Это приостановит взыскание сумм, заявленных к отсрочке или рассрочке до момента, когда будет возможным рассмотрение заявления.³

Согласно программе основных направлений политики, одна из главных задач в сфере малого и среднего бизнеса (МСП) связана с диверсификацией российской экономики и повышением экономической активности населения. В части налоговых мер поддержки субъектов МСП предусматривается: снижение страховых взносов для МСП в рамках структурных изменений налоговой системы; про-

дление до 2024 года права регионов вводить «налоговые каникулы» в виде нулевой ставки для упрощенной и патентной системы налогообложения, для впервые зарегистрированных ИП (для деятельности в производственной, социальной, научной сферах, и в сфере бытовых услуг населению); исключение – обязанности представления налоговой декларации для налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения, с объектом налогообложения в виде доходов и использующих контрольно-кассовую технику.

Исходя из всего вышесказанного, мы можем сделать вывод о том, что меры, установленные государством в нормативно-правовых актах по вопросам налогов и сборов, в отношении предпринимателей определены, достаточно ли их и насколько они эффективны покажет время.

¹ Арзуманова Л. Л., Грачева Е. Ю., Болтинова О. В. Налоговое право. Общая часть. – М.: Норма, 2019. 52 с.

² Тютин Д.В. Налоговое право: курс лекций // СПС КонсультантПлюс. 2017.

³ Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред. Карасева М.В. – М.: Проспект, 2020. 272 с.

TAX POLICY TOWARDS INDIVIDUAL ENTREPRENEURS IN THE PERIOD OF THE PANDEMIC

© 2020 Lavrentieva Elizaveta Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Lavrenteva295@gmail.com

© 2020 Milohranova Polina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Tselniker Grigory Feliksovich
PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics
E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

Tax policy is a certain system of measures taken by the government and individual subjects of the Russian Federation in the field of setting taxes and fees. It is important to note that it is an integral part of the state's financial policy and determines the list of taxes, tax rates, the range of taxpayers and tax objects, as well as preferential tax regimes, which is especially important for 2020 in connection with the global pandemic.

Keywords: tax policy, tax system, individual entrepreneur, pandemic, taxes.

**ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА РАЗВИТИЕ НАРКОБИЗНЕСА
В РОССИИ И ВОЗМОЖНОСТЬ РЕШЕНИЯ ЭТОЙ ПРОБЛЕМЫ
С ПОМОЩЬЮ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ**

© 2020 Левицкая Лада Игоревна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ladalewitskaya@gmail.com

© 2020 Тимофеев Александр Вадимович
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: timofeev_av@list.ru

Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме роста продаж наркотических средств в Интернете. Авторы отмечают ужесточение мер регулирования данной проблемы, необходимость изучения современных методов борьбы и возможного дальнейшего изменения законодательства в области наркотической политики.

Ключевые слова: наркобизнес, современные технологии, изменение законодательства, меры борьбы, даркнет, дилер.

Развитие технологий, это неотъемлемая часть жизни современного человека.

Мы можем успевать за ними или все еще пытаться постичь азы использования сенсорного телефона. Но мы не можем остановить скорость их внедрения в нашу жизнь.

Очереди в банках уже давно в прошлом, для записи к врачу нам не требуется даже из дома выходить, а вот покупки продуктов или каких-либо товаров необходимых для жизни шагнули дальше всего. Один клик в интернете и покупка уже у вашей двери, в течение нескольких минут.

Но хорошо ли это?

Ведь помимо безобидных товаров на подобию: продуктов, пушистых чехлов на телефон и веселых блокнотов, интернет полон грязи, которая так же легко теперь может попасть в нашу жизнь, и разделить ее на до и на после.

Продажа наркотиков – это прибыльный бизнес направленный на изменение устройства общества в худшую сторону, заставляющий людей деградировать и заниматься само уничтожением порой в достаточно юном возрасте.

Бизнес по продаже наркотиков, как и любовь бизнес в 21 веке не мог обойти стороной платформу онлайн продаж.

Ведь основная аудитория данного продавца является активным юзером информационного пространства.

Продажа наркотических средств по средством интернета упрощает работу дилеров и позволяет им действовать из разных точек мира. Ведь интернет- это всемирная сеть, и данная проблема приняла глобальный масштаб.

Помимо продажи, как основного направления, в интернете пользуется немалой популярностью активная пропаганда наркотических средств.

При том как бы не пытались власти обернуть это все в негативном ключе, и не пропагандировали в массы вред наркотиков, пропаганда их пользы все же берет верх.

Действия наркодилеров, точнее будет сказать техно- дилеры являются незаконными, так как охватывают большой пласт населения, основная часть которого является несовершеннолетними.

Объемы проблемы растут за счет активного использования не только сети интернет, но и даркнета.

Даркнет- это скрытая сеть (теневая, темная, тайная), сеть в которой соединения устанавливаются исключительно между доверенными лицами, «друзьями».

Помимо даркнета, существует огромное число сайтов, сетей, политика которых не позволяет занимать прослушкой и просмотром переписок и разговоров, огромная часть темных сделок заключается именно в них.

Одним из таких сайтов является Tor, в котором переписки юзеров защищены технологией луковой маршрутизации. Которая позволяет сохранять анонимность пользователей, и в обход законодательства совершить сделки.

В российском законодательстве безусловно присутствуют меры борьбы с наркопреступностью.

Борьба направлена как на главарей данных бизнес-схем, так и на технарей, размещающих рекламу «интересного товара» в интернете.

Давайте подробнее рассмотрим как же именно наше законодательство сейчас занимается проблемой уничтожающей нашу нацию, и какие меры в будущем могут быть приняты для разрешения этой незадачи.

В РФ достаточно жестко подходят к теме наркотиков, наказание в этой области может быть даже выше чем за убийство человека. Ведь употребление наркотиков убивает людей, просто медленнее.

Сейчас наказание за продажу, распространение, изготовление, пропаганду наркотических средств описано в УК РФ, АК РФ, ФЗ «О наркотических средствах».

Но удивительно, что в нашей стране людей не пугают уголовные сроки и огромные штрафы за исполнение незаконной наркотической деятельности.

Какие же иные методы борьбы с этим недугом нам может предложить руководство страны?

1) Месяц назад президент РФ В.В. Путин официально поручил ввести в законодательство РФ уголовную ответственность за пропаганду в интернете наркотических средств.

2) Председатель движения «Трезвая Россия» попросил главу государства предпринять меры по ликвидации на улицах страны реклам наркотических средств.

3) Применяются меры ужесточения статья 228 УК РФ.

4) Участие России в международных проектах по борьбе с наркотиками.

5) Вводятся на обязательной основе профилактические беседы с учащимися в образовательных учреждениях.

Одним словом, работа в направлении уничтожения наркобизнеса в стране ведется. В этой работе участвуют не только граждане нашей страны, но и все мировое сообщество. Ведь проблема продажи наркотиков в интернете глобальная. Затрачиваются большие средства из бюджета страны на урегулирование этого вопроса. И не смотря на относительно слабые показатели эффективности этой политики, останавливаться на половине пути нельзя. Руководство нашей страны работает каждый день над этой проблемой. Но и без помощи активных граждан результата будет мало. Мы должны самостоятельно заботиться в первую очередь о себе и о своих близких, и не допускать их попадания на эту темную дорожку, ведущую в никуда.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 28.04.2015 г.) // СПС Консультант плюс.

² Указ Президента Российской Федерации № 690 от 9 июня 2010 года «Об утверждении Стратегии государственной антинаркотической политики Российской Федерации до 2020 года» // Российская газета. – 2017. – 15 июня

³ 5 марта 2020 г. Правительством Российской Федерации принято постановление № 230, которое действует до 31 декабря 2023 г.

⁴ «1 января 2019 г. вступило в силу постановление Правительства Российской Федерации от 19 декабря 2018 г. № 1598 ; 27 августа 2019 года вступило в силу постановление Правительства Российской Федерации от 9 августа 2019г. №1041, которым установлены меры контроля в отношении 14 наркотических средств и 1 растения.»

⁵ Постановлением Правительства Российской Федерации от 22 февраля 2019 г. № 182

**THE INFLUENCE OF MODERN TECHNOLOGIES ON THE DEVELOPMENT
OF DRUG BUSINESS IN RUSSIA, AND THE POSSIBILITY OF SOLVING
THIS PROBLEM BY MEANS OF CHANGING THE LEGISLATION OF THE RF**

© 2020 Levitskaya Lada Igorevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ladalewitskaya@gmail.com

© 2020 Timofeev Alexander Vadimovich

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: timofeev_av@list.ru

The urgency of this problem is devoted to the growth in the sale of drugs on the Internet. And aimed at tightening the regulation of this problem, and changing the legislation in the field of drug policy.

Keywords: drug business, modern technologies, changes in legislation, control measures, darknet, dealer.

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УНИТАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК СУБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

© 2020 Лемехов Сергей Витальевич

студент

Санкт-Петербургский юридический институт (филиал)

Университета прокуратуры Российской Федерации

E-mail: lemekhov.serzh@gmail.com

В статье рассматриваются некоторые особенности государственных и муниципальных предприятий, влияющих на их идентификацию в гражданских правоотношениях. Анализируются различные научные мнения и положения нормативно-правовой базы. На основе анализа автор формулирует собственные выводы.

Ключевые слова: государственные и муниципальные унитарные предприятия, субъекты гражданских правоотношений.

С теоретической точки зрения, особого внимания заслуживают особенности государственных и муниципальных унитарных предприятий (далее ГУП и МУП), которые позволяют сделать выводы об уникальности их положения в правоотношениях, а также о специфике правового регулирования. Именно на основе особенностей допускается различать ГУП и МУП от иных видов юридических лиц. Их следует выделять через анализ научных исследований, в которых авторы приводят отличительные черты указанных предприятий.

Следует отметить, что Т.Л. Калачева пишет, что унитарным предприятием следует считать такую коммерческую организацию, которая не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество своего учредителя. Имущество данных субъектов неделимо и не распределяется по вкладам. В форме унитарного создаются только ГУП и МУП. Они обладают специальной правоспособностью и создаются на основе публичной собственности¹.

Отметим, что А.А. Баженов, анализируя отличительные черты унитарных предприятий, обращает внимание на то, что особенностью организации бизнеса в данной организационно-правовой форме является то, что: учредители имеют вещные права на имущество унитарных предприятий; учредитель и собственник у данных предприятий едины, это и выражает их унитарность; имущество неделимо, по вкладам не распределяется. Унитарное предприятие осуществляет деятельность с использованием имущества учредителя-собственника, однако право собственности на него у ГУП или МУП отсутствует. ГУП и МУП являются но-

сителя ограниченной правоспособности, не обладают правомочиями без согласия собственника предоставлять займы другим лицам, выдавать поручительства, получать банковские гарантии, уступать права требования третьим лицам, переводить долги, участвовать в деятельности по договору простого товарищества².

В свою очередь, С.А. Михайлов, рассматривая деятельность ГУП и МУП, выделяет единственную особенность, которая заключается в том, что право собственности на имущество унитарных предприятий РФ и субъекты РФ осуществляют через органы государственной власти РФ или субъекта РФ. От имени муниципального образования право собственности на имущество предприятия реализуют соответствующие органы местного самоуправления³.

Исходя из вышеперечисленного, необходимо выделить следующие признаки МУП и ГУП:

1. ГУП или МУП осуществляет деятельность с использованием имущества учредителя-собственника, однако право собственности на него у них отсутствует;
2. Неделимость имущества ГУП и МУП;
3. Специальная правоспособность;
4. Отсутствие права без соответствующего согласия учредителя предоставлять займы, выдавать поручительства, получать банковские гарантии, уступать права требования и т.д.

Данные признаки достаточны для выделения ГУП и МУП среди иных субъектов гражданских правоотношений. Однако, полагаем, что возможно выделить, по крайней мере, еще один признак. Существует определенная специфика привлечения ГУП или МУП к юридической ответственности. В связи с чем, целесообразно было бы выделить пятый признак, который заключается в особенностях привлечения ГУП и МУП, их учредителей к гражданско-правовой ответственности.

Отметим, что ст. 7 ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» от 14.11.2002 № 161-ФЗ гласит:

1. ГУП или МУП несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим имуществом и не несет ответственность по обязательствам собственника его имущества.

2. РФ, субъект РФ, муниципальное образование не несут ответственность по обязательствам ГУП или МУП, за исключением случаев, если несостоятельность (банкротство) данных субъектов вызвана собственником его имущества. В данном случае на собственника, в случае если имущества предприятия недостаточно, может быть возложена субсидиарная ответственность по обязательствам унитарных предприятий.

3. Учредители несут субсидиарную ответственность по обязательствам своих казенных предприятий при недостаточности их имущества⁴.

В свою очередь, стоит рассмотреть п. 6 ст. 113 ГК РФ. Данная норма упоминает, что ГУП или МУП несет ответственность по своим обязательствам всем при-

надлежащим ему имуществом и не отвечает за обязательства учредителя-собственника. Учредитель-собственник имущества, за исключением случаев с казенным предприятием, не несет ответственность за обязательства своего унитарного предприятия. Если имущества казенного предприятия недостаточно, то субсидиарную ответственность будет нести учредитель⁵.

Из анализа норм законодательства, допустимо сделать вывод о том, что, по общему правилу, ГУП и МУП не несут юридическую ответственность за обязательства учредителя и аналогичным образом учредители не отвечают по обязательствам указанных предприятий. Однако в законодательстве имеются исключения, например, если предприятие является казенным, то учредитель несет субсидиарную ответственность за обязательства ГУП или МУП при недостаточности их имущества, аналогичным образом, учредитель может быть подвергнут ответственности если несостоятельность такого предприятия вызвана его воздействием на унитарное предприятие.

Перечисленные признаки позволяют идентифицировать ГУП и МУП среди других субъектов, что необходимо для определения дальнейших оснований регулирования правоотношений с участием указанных субъектов. Рассматриваемые отличительные черты объясняют значимость и важность данной категории юридических лиц, в связи с которой законодатель принял решения издать отдельный федеральный закон для регулирования деятельности указанных субъектов. Таким образом, допустимо говорить о существовании определенных особенностей, выделяющих данных субъектов среди иных юридических лиц, которые необходимо учитывать при регулировании правоотношений с их участием.

¹ Калачева Т. Л. Государственные и муниципальные унитарные предприятия // Актуальные вопросы юридической науки и техники сборник научных трудов 2й Международной научно-практической конференции. Хабаровск: Тихоокеанский государственный университет, 2018. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32492449> (дата обращения: 24.10.2020).

² Баженов А.А. Муниципальные унитарные предприятия как субъекты гражданских правоотношений // Innovative development: potential of science and modern education – 2018. № 1. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=34892262> (дата обращения: 24.10.2020).

³ Михайлов С.А. Особенности правового статуса государственных и муниципальных унитарных предприятий // сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции.. Ярославль: ФГБОУ ВО Ярославская ГСХА., 2018. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36861093> (дата обращения: 24.10.2020).

⁴ О государственных и муниципальных унитарных предприятиях : 14.11.2002 № 161-ФЗ (последняя редакция): текст с изм. и доп. на 17 ноября 2020 г. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

⁵ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): текст с изм. и доп. на 20 октября 2020 г. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ABOUT SOME FEATURES OF STATE AND MUNICIPAL UNITARY ENTERPRISES AS SUBJECTS OF CIVIL LEGAL RELATIONS

© 2020 Lemekhov Sergey Vitalievich

Student

St. Petersburg Law Institute (branch)

of the University of the Prosecutor's Office of the Russian Federation

E-mail: lemekhov.serzh@gmail.com

The article discusses some features of state and municipal enterprises that affect their identification in civil legal relations. The article analyzes various scientific opinions and provisions of the legal framework. Based on the analysis, the author formulates his own conclusions.

Keywords: state and municipal unitary enterprises, subjects of civil legal relations.

ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННОЙ ПРАВОВОЙ РЕФОРМЕ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА

© 2020 **Леонова Анна Олеговна***

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: annleonova2001@gmail.com

Данная статья посвящена анализу процесса нормотворчества, оказывающего влияние на качество правовой системы и функционирование государства в целом.

Ключевые слова: законодательство, нормотворчество, правовая система, законы, общество, правотворчество, правоприменение.

Формирование качественных законов – одна из важнейших проблем нормотворчества, которая в свою очередь влияет на уровень современной правовой системы. Законы, принимаемые обществом, и качественное функционирование законодательства зависят от слаженного механизма разработки, рассмотрения законопроектов и публикации законов. Стоит отметить, что успешная деятельность законотворчества во многом зависит от уровня образованности и правовой культуры законодателя. Необразованный или недостаточно образованный законодатель не только не сможет создать действенный закон, который отражал бы потребности развивающегося общества, но и может также потенциально нанести вред и привести к деградации общества. Так, Анна Головина, Министр образования и науки Мурманской области, написала пост в Instagram с ошибками. Данный случай не является единичным. Министр образования должен быть грамотным, ведь он занимается законотворчеством и нормотворчеством. Именно поэтому при формировании законодательного органа следует тщательней отбирать кандидатов. Должен строго учитываться уровень их образованности, а также стоит постоянно повышать профессиональный уровень депутатского корпуса путем проведения научных конференций и курсов по подтверждению и повышению квалификации.

Правовая система будет функциональна лишь при условии соблюдения принципа единства правоприменительной и правотворческой деятельности. Так, чтобы увеличить эффективность противодействия коррупции законодателем были повышены размеры штрафов¹. Однако, в ходе исследования судебной

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, доцент кафедры публичного права.

практики было выявлено, что санкции определяются судьями согласно нижней границе наказаний или ниже низшей. Это делается для того, чтобы виновнику правонарушения была предоставлена возможность уплаты штрафа в полном размере. Так, Лагутенов Д.С., являясь сотрудником органа внутренних дел и находясь при исполнении обязанностей получил взятку. Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации определила смягчить назначенное Лагутенкову Д.С. по ч. 3 ст. 290 УК РФ с применением положений ст. 64 УК РФ основное наказание в виде лишения свободы до 2 лет 3 месяцев с отбыванием в исправительной колонии общего режима, исключить назначение Лагутенкову Д.С. дополнительного наказания в виде штрафа².

Большое внимание необходимо уделять процессу исполнения законов, в частности, несоответствиям в правоприменительной и законотворческой практике. Это негативно сказывается на состоянии правовой системы и понижает уровень правового развития общества. В процессе создания законов и их применения необходимо консультироваться с учеными-правоведами, а также учитывать мнение общества. Также целесообразно указать авторов при внесении предложения в Государственную Думу. Возможно, это улучшит качество закона, потому что этот процесс увеличивает личную ответственность законодательного органа.

Подводя итог, из вышесказанного можно сделать вывод, что нормотворчество является постоянно обновляющимся процессом, требующим улучшения механизмов его эффективности. Так, необходимо обратить внимание на формирование качественного законодательства, поскольку оно является проблемой нормотворчества, которая, в свою очередь, влияет на качество правовой системы. Также необходимо сделать акцент на процессе реализации законов, а конкретно на расхождении в правоприменительной и правотворческой практике. Приведенные выше проблемы нормотворчества тормозят развитие качественного законодательства и, как следствие, тормозят развитие правового государства. Решив поставленные задачи и проблемы, государство сможет сделать шаг к усовершенствованию и развитию правового государства.

¹ Федеральный закон от 4 мая 2011 г. N 97-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции»

² Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 17.11.2016 N 83-УД16-13

LEGAL ISSUES IN THE MODERN LEGAL REFORM OF THE RUSSIAN STATE

© 2020 Leonova Anna Olegovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: annleonova2001@gmail.com

This article analyzes the process of rule-making, which in turn affects the quality of the legal system and the functioning of the state as a whole.

Keywords: legislation, rule-making, legal system, laws, society, law-making, law enforcement.

* Scientific adviser – **Kazankova Tatyana Nikolaevna**, Associate Professor of Public Law Department.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА СПРАВЕДЛИВОСТИ В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ

© 2020 Ломакина Евгения Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: evgenloo2000@mail.ru

© 2020 Глухова Ксения Валерьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

В статье рассматривается сущность принципа справедливости налогообложения. Приводится характеристика принципов налогообложения, закрепленных в ст. 3 НК РФ, через которые принцип справедливости находит свое отражение. Даются рекомендации по законодательному закреплению принципа справедливости в Налоговом кодексе Российской Федерации.

Ключевые слова: принцип справедливости, принцип всеобщности, принцип равенства, принцип соразмерности, налогоплательщики, НК РФ, требования.

Тема справедливости затрагивалась, затрагивается и будет затрагиваться людьми всегда. Много тысяч лет люди пытаются создать ту идеальную формулу, с помощью которой возможно будет установить абсолютное равенство для всех людей. Справедливость – это понятие действительно многогранное и неоднозначное. Оно рассматривается во многих гуманитарных науках, таких как философия, юриспруденция, социология и т.д. А теперь мы рассмотрим справедливость с точки зрения юридических наук.

У справедливости выделяют несколько основных функций:

- Индивидуализация дел, которая впоследствии помогает праву
- Восполнение пробелов в праве, которые ранее не были обнаружены
- Изменение юридических норм в более мягкую или же более строгую форму, в зависимости от существующих реалий
- Прекращение юридических норм, которые перестали быть актуальны.

Переходя ближе к теме принципа справедливости как основополагающего при налогообложении, следует заметить, что данный принцип можно считать ба-

зовым. Множество ученых рассуждали о нем и признавали его первостепенность и важность, но отмечали его изменчивость и непостоянность с течением времени. Далее мы рассмотрим, какую форму принял данный принцип в Налоговом Кодексе в условиях современной России, выделим основные понятия, входящие в принцип справедливости, и в целом раскроем представления о справедливом налогообложении с помощью судебных нормативных актов и мнений современных ученых-юристов.

Такая категория, как справедливость выступает основополагающей идеей, на которой выстраивается система правового регулирования. Между тем, принцип справедливости до сих пор является предметом активных обсуждений, как со стороны российских, так и со стороны зарубежных исследователей. Исходя из того, что принципы налогообложения вообще и принцип справедливости в частности выступают своего рода требованиями, которым должна соответствовать налоговая система, оценка ее соответствия данным принципам достаточно актуальна на сегодняшний день.

В настоящее время принцип справедливости налогообложения не обладает законно связывающим характером. Однако находит свою реализацию через предусмотренные в ст. 3 НК РФ принципы, к которым относятся:

- принцип всеобщности;
- принцип равенства;
- принцип учета фактической способности налогоплательщика к уплате налога².

Множество раз значимость принципа справедливости акцентировал именно Конституционный Суд России. Говоря об этом принципе, Конституционный суд отмечал в первую очередь то, что данный принцип не закреплен в тексте НК РФ, хотя справедливость играет одну из наиболее важных основ во всем налогообложении без исключения.

Принцип справедливости рассматривался Конституционным Судом РФ не только как самостоятельный принцип, но и как возможная составляющая принципа юридического равенства. Этот вывод мы сделали исходя из изученных нами судебных решений Конституционного Суда РФ. Также можно отметить, что у налогоплательщиков должна быть возможность выплачивать налоги, а это в свою очередь предполагает равенство и равномерность в налогообложении. Не стоит забывать, что налогообложение необходимо для того, чтобы перераспределять полученные деньги в социальном обществе. И из этого становится понятно, то, что для достижения справедливости в налогах необходимо прийти к нужному уровню равенства и всеобщности среди субъектов налогообложения³.

Конституционный Суд России очень много внимания уделил теме раскрытия сущности принципа справедливости, и еще одним рассматриваемым составным компонентом можно считать равенство в налогообложении, которое включает в себя такие понятия как нейтральность и равномерность. Нейтральность проявля-

ется в налоговом бремени, которое несут налогоплательщики. Нельзя допустить такой ситуации, что при равных доходах налогоплательщики будут платить разный налог на доходы. Это в корне будет противоречить равномерности. Нейтральность же заключается в равном налоговом бремени при равных результатах от деятельности налогоплательщика. Справедливо заметить, что достаточно сложно найти баланс между данными критериями.

Также Конституционный суд РФ дал свое видение о равенстве при налогообложении. В первую очередь суд отметил то, что должен существовать учет фактической способности лиц в уплате налогов. В социальном государстве не должно быть таких налогов, которые бы противоречили конституционным основам, препятствовали гражданам в реализации данных прав, были установлены законным путем и не противоречили принципу экономической обоснованности. Перераспределение доходов, налогов и сборов необходимо реализовывать справедливо и соразмерно по отношению к гражданам⁴.

Равенство должно проявляться не только в одинаковом налогообложении для всех лиц. Оно должно также учитывать возможность установления разных правовых условий для различных групп налогоплательщиков, так как фактическая способность к уплате налогов будет отличаться. В данном случае важно не допускать произвола при составлении характеристики субъекта, который может претендовать на иной правовой режим налогообложения, а основываться на объективных причинах для этого.

Помимо мнения Конституционного суда РФ, мы рассматривали и мнения ученых-юристов. Наиболее близкой к нашему мнению оказались мысли Данила Владимировича Винницкого. В своих работах он писал, что отношения, возникающие в сфере налогообложения не должны негативно сказываться на экономике⁵.

Автор, в ходе своих рассуждений пришел к тому же выводу, который был вынесен Конституционным судом России, а именно о том, что налоговые отношения должны иметь построение и организовываться исходя из принципов равенства, всеобщности и соразмерности. Чтобы прийти к этому выводу, Д.В. Винницкий рассуждал так: налоговые отношения, противоречащие общей системе сложившихся экономических отношений не смогут гармонично вписаться в существующие закономерности. Стабильности в них добиться крайне трудно, так как необходимо добиться согласия между большим количеством сторон и только при их минимальных противоречиях между собой состояние будет нормализовано. В ином случае о справедливости налоговой системы и речи быть не может, потому что средства правового воздействия будут крайне неэффективными⁶.

Мы делаем итог о том, что рассматриваемый принцип справедливости должен включать в себя множество факторов, которые проявляются в виде рациональных величин налогов и сборов, в налоговых отношениях, и в установлении ответственности за правонарушения в сфере налогов.

На основании всего вышесказанного можно сказать, что такие понятия как равенство, всеобщность и соразмерность, которые необходимо рассматривать только в совокупности, являются основой принципа справедливости налогообложения. В свою очередь данный принцип официально не закреплен в НК РФ, но он явно содержит в себе основополагающие идеи рассматриваемого принципа.

Хотим обратить внимание на требования, в которых четко проявляются всеобщность и равенство налогообложения⁷ (рис. 1).

Говоря о принципе справедливости, касаясь нормативных актов, мы часто представляем их только в декларативном виде, а именно это одно из важных пунктов, которые должны быть реализованы на деле, а не только на бумаге. Даже если в НК РФ и будет закреплен принцип справедливости, то это не будет обозначать его эффективность. Для того чтобы данный принцип действительно начал применяться и активно использоваться, необходимы механизмы, которые будут его реализовывать. Одним из таких механизмов мы можем назвать определение того, что может считаться эффективным и справедливым по отношению к налоговой политике в целом исходя из таблицы, представленной на рисунке.

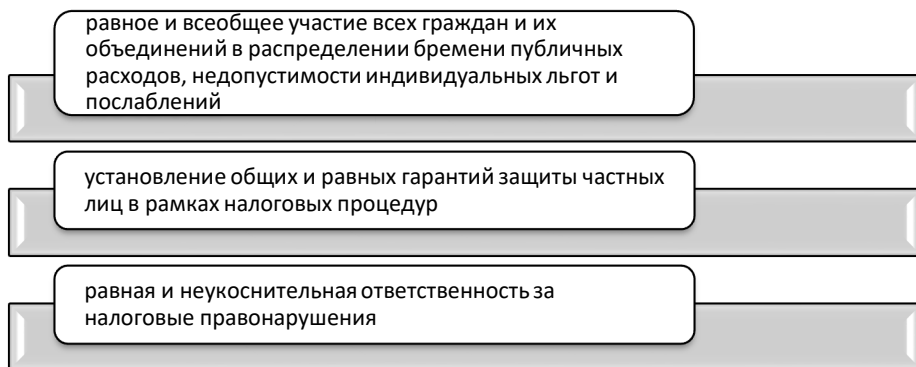


Рис. Основные требования налогообложения

Справедливость в налогообложении не стабильна, подвержена изменениям, связанным с социально-политическими процессами. Как уже было сказано в начале статьи – критерий справедливости очень многообразен и включает в себя множество аспектов.

Мы знаем, что существуют всеобщепризнанные идеи справедливости, которых не хватает Российской налоговой системе. На основании этого, принцип справедливости налогообложения в НК РФ может быть закреплен следующими нормами:

1. Каждый гражданин Российской Федерации должен платить налоги и сборы, установленные законодательством о налогах и сборах.

2. На налогоплательщиков должна быть возложена обязанность по уплате налогов на основании их возможностей по их уплате.

3. За каждым налогоплательщиком должна закрепляться ответственность за отклонение от уплаты налогов.

Подводя итог, следует констатировать, что справедливость без всяких сомнений является одним из наиболее важных принципов налогообложения. Справедливость – это принцип, лежащих в основе всех других принципов налогового права. Помимо этого, он является принципом социального государства, политика которого направлена на создание условий, которые способны обеспечить достойную жизнь и свободное развитие граждан.

Принцип справедливости налогообложения предполагает сочетание интересов государства, общества и налогоплательщиков. Реализация принципа справедливости заключается в достижении баланса интересов разных категорий налогоплательщиков и способов его обеспечения в практической жизни.

¹ Закон РФ от 27.12.1991 №2118-1 (ред. от 11.11.2003) «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2004) // Российская газета, №56, 10.03.1992, (утратил силу).

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 20.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2020) // Собрание законодательства РФ, №31, 03.08.1998, ст. 3824.

³ Демин А.В. К вопросу об общих принципах налогообложения // Журнал российского права. – 2020. – №4. – С. 54-62.

⁴ Кучеров И.И. Справедливость налогообложения и ее составляющие (правовой аспект) // Финансовое право. – 2019. – №4. – С. 25.

⁵ Красноперова О.А. Принципы налогообложения как составной элемент налогового механизма. // Государство и право. – 2018. – №3. – С. 51.

⁶ Акимов В.И. Единый налог – как справедливость для всех? // Налоговый вестник. – 2019. – №5. – С. 124.

⁷ Смирнов Д.А. О понятии принципов налогового права // Известия вузов. Правоведение. – 2019. – №5. – С. 60.

IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE OF FAIRNESS IN TAX LAW

© 2020 Lomakina Evgenia Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: evgenloo2000@mail.ru

© 2020 Glukhova Ksenia Valeryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Tselniker Grigory Feliksovich

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

The article deals with the essence of the principle of fair taxation. The article describes the principles of taxation enshrined in article 3 of the tax code of the Russian Federation, through which the principle of justice is reflected. Recommendations are given for legislative consolidation of the principle of fairness in the Tax code of the Russian Federation.

Keywords: the principle of justice, the principle of universality, the principle of equality, the principle of proportionality, taxpayers, the tax code of the Russian Federation, requirements.

ИЗМЕНЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2020 Макин Егор Александрович

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: makin.zhora@mail.ru

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент кафедры публичного права

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

Данная статья посвящена изменениям в налоговом законодательстве в связи с пандемией коронавирусной инфекции COVID-19. Проводится сравнение зарубежного опыта по эффективному поддержанию экономики.

Ключевые слова: Пандемия, коронавирусная инфекция, малый бизнес, средний бизнес.

Пандемия коронавирусной инфекции (COVID-19) внесла изменения в привычный образ жизни большинства людей. Проследить это можно на примере перехода большинства работников на дистанционный режим работы, в связи с принятыми мерами самоизоляции.

Но к сожалению не все работники имели возможность перейти на дистанционный режим работы, некоторые предприятия, такие, как заведения общественного питания, предприятия сферы услуг не имели такой возможности и были полностью закрыты, на время действующих ограничений. Такие меры привели к огромным финансовым потерям в малом и среднем бизнесе, многие предприниматели не смогли «пережить» период жестких ограничений и были разорены, это связано с тем, что многим предпринимателям не смотря на прекращение своей деятельности приходилось нести некоторые издержки, такие как арендная плата, а так же выплаты сотрудникам.

Стоит обратить внимание на выплаты сотрудникам, ведь на время действующих ограничений многие предприниматели приостановили свою деятельность, не имели прибыли но правительство Российской Федерации обязало работодателей выплачивать сотрудникам заработную плату. В то время, когда фактическая деятельность предприятий была приостановлена.

В данной ситуации вырисовывалась картина того, что предприниматели были обязаны выплачивать работникам заработную плату из «собственного кармана». Многие предприниматели не смогли вынести «время безвозмездного со-

держания работников» и были вынуждены ликвидировать свои предприятия, ведь наибольший удар во время пандемии принял на себя именно малый и средний бизнес, который зачастую не имеет финансовой подушки, способной покрыть непредвиденные обстоятельства.

В массовом сознании малый бизнес, и иногда средний – первые в очереди среди пострадавших от коронавируса и карантинных мер. Правда, в реальности под этим понятием скрываются самые разные примеры предпринимательской деятельности, от парикмахерской на одно кресло до небольшой сети продуктовых магазинов. Вообще же государство считает пострадавшими всех, кто попал в одну из примерно 30 сфер деятельности и соответствует таким требованиям.¹

Государство в свою очередь предприняло ряд мер, по поддержанию малого и среднего бизнеса, среди таких мер налоговая отсрочка. Было объявлено, что отсрочка на срок до 6 (шести) месяцев будет предоставлена предприятиям, которых наиболее сильно затронула сложившаяся ситуация, для оплаты всех налогов, за исключением НДС. Для микропредприятий, помимо отсрочки уплаты налогов, планируется предоставить отсрочку для уплаты страховых взносов и иных взносов в социальные фонды.²

В виду сложившиеся кризисной ситуации, правительством России было предложено: Изменить срок уплаты налогов, сборов, страховых взносов, Отложить срок предоставления налоговой, бухгалтерской отчетности, а так же смягчить ответственность, за их не своевременное предоставление

Когда мы говорим о пандемии коронавирусной инфекции, мы говорим не о конкретной группе людей, не о конкретном городе, или стране, мы говорим обо всем мире. Ввиду того, что пандемия получила мировой охват, с экономическими проблемами столкнулись не только предприниматели РФ, но и предприниматели всего мира.

Власти многих стран старались поддержать малый и средний бизнес, рассмотрим пример поддержки малого и среднего бизнеса, на примере Федеративной Республики Германия. В Германии небольшие фирмы и частные предприниматели смогут получить прямые субсидии размером до €15 тыс., на эти цели выделено €50 млрд. 23 марта Минэкономики ФРГ запустило специальную программу по линии государственной банковской группы Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW), через которую бизнес сможет получить неограниченные кредиты.³

Как мы видим, власти Германии не стали вносить изменения в налоговое законодательство, в связи с пандемией. Предпринимателям была оказана финансовая помощь, которая была важна им в настоящий момент времени, а не в долгосрочной перспективе, ведь для малого и среднего бизнеса основными пунктами в списке расходов является арендная плата, а также выплаты сотрудникам, на которые у большинства предпринимателей не было денег, в связи с пандемией.

Из всего вышеизложенного возникает логичный вопрос, если власти Германии (ФРГ), не пошли по тому же пути, что и Россия, эффективны ли меры, которые были предприняты правительством Российской Федерации?

Для того, чтобы ответить на данный вопрос, следует обратиться к статистике.

Россия к августу 2020 года потеряла 1 млн 95 тыс. 423 микро-, малых и средних предприятия (МСП), или почти каждый пятый бизнес в этом секторе, подсчитала аналитическая служба международной аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza.⁴

Как мы видим, даже не смотря на те меры поддержки малого и среднего бизнеса, которые были предприняты Правительством Российской Федерации, число предпринимателей, которые не смогли выдержать трудностей, возникших в связи с пандемией просто огромно.

На мой взгляд, внесенные изменения в налоговое законодательство, являются не эффективным способом поддержания малого и среднего бизнеса, ведь как мы видим на практике, данная мера работает не эффективно, а число разорившихся предприятий продолжает расти. Ведь малый и средний бизнес, это довольно не устойчивый сектор экономики, в котором любой момент может оказаться решающим и привести к банкротству предприятия, или большим убыткам. Поэтому важно оказывать помощь предпринимателям, которая будет актуальна для них в настоящий момент времени, а не в дальнейшей перспективе.

Более того, изменения, которые были внесены в налоговое законодательства Российской Федерации, в дальнейшем могут неожиданно и с наибольшей долей вероятности пагубно сказаться на российской экономике в целом. Ведь исходя из изменений, срок уплаты налогов может быть сдвинут, что скажется на налоговых поступлениях в бюджет РФ. Более того, с учетом нынешних обстоятельств, в скором времени из налоговой системы могут исчезнуть такие субъекты налогового права, как малые и средние предприниматели, ведь должной помощи со стороны государства не было оказано. Для наиболее эффективного поддержания малого и среднего бизнеса, России следует перенять опыт западных коллег, таких, как ФРГ. А именно, не изменять налоговое законодательство, а выделять субсидии, для поддержки бизнеса, с последующим контролем, за использованием выделенных средств.

1. Информационно-аналитическое финансовое издание «Банки Сегодня». «Пандемия и малый бизнес: действительно ли все так плохо, как говорят? Эксперты рассказали, как пережить кризис». URL: <https://bankstoday.net/last-articles/pandemiya-i-malyj-biznes-dejstvenno-li-vse-tak-ploho-kak-govoryat-eksperty-rasskazali-kak-perezhit-krizis>

2. «VC.RU». «Polozov Group». «Меры поддержки бизнеса, предпринятые государством в связи с COVID-19» URL: <https://vc.ru/legal/117154-mery-podderzhki-biznesa-predprinjatye-gosudarstvom-v-svyazi-s-covid-19>

3. Информационное агентство России «ТАСС». «Какие меры для поддержки экономики вводили в разных странах в связи с коронавирусом». URL: <https://tass.ru/info/8088363>

4. «Росбалт» – российское федеральное информационно-аналитическое агентство. «В России за год закрылись более миллиона предприятий МСП». URL: <https://www.rosbalt.ru/business/2020/08/14/1858568.html>

CHANGES IN TAX LEGISLATION IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC

© 2020 Makin Egor Aleksandrovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: makin.zhora@mail.ru

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor of Public Law Department

Samara State University of Economics

E-mail: Tatianaok78@yandex.ru

This article is devoted to changes in tax legislation in connection with the coronavirus pandemic COVID-19. We also compare foreign experience in the effective maintenance of the economy.

Keyword: Pandemic, coronavirus infection, small business, medium business.

ГРАЖДАНСТВО КАК ЭЛЕМЕНТ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ГРАЖДАНИНА

© 2020 Максимова Вероника Викторовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Inika89555@gmail.com

© 2020 Лунин Станислав Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 2020-stas@mail.ru

Изучены материалы про гражданство Российской Федерации, проведен анализ проблемы, которая возникает при рассмотрении вопроса о гражданстве.

Ключевые слова: гражданство, административно-правовой статус, приобретение гражданства, проблемы гражданства.

Гражданство играет определенную роль в жизни каждого жителя страны. Данный статус предоставляет определенные преимущества, но самое главное у человека, который стал гражданином определенного государства, появляются права и обязанности, которых он должен придерживаться. Гражданство является основным элементом административно-правового статуса человека.

Административно-правовой статус человека – это прежде всего юридическое закрепление гражданина в обществе. Гражданство представляет собой правовую связь человека с государством.

Гражданство регулируется Федеральным Законом «О гражданстве РФ». Вышеупомянутый закон является основным правовым источником по вопросам получения, прекращения гражданства и т. д. ¹

Самостоятельная сила гражданства выражена возможностью регулирования гражданских отношений самим государством, публично-правовое состояние обусловлено в прочной правовой связи человека с государством, и все существующие правовые установления.²

После получения гражданства человеком возникает правовая взаимосвязь между гражданином и государством. Данная связь закрепляется официально при помощи определенных документов. Отношения регулируются правовыми нормами, которые существуют в стране.

Под воплощением воззрений гражданского права необходимо иметь в виду осуществление содержащихся положений в процессе законотворческой и право-

применительной деятельности, а также в поведении личностей гражданского права.³

Рассматривая Конституцию и ФЗ «О гражданстве» можно предположить, что данные источники объясняют и дают ответы на многие вопросы, которые возникли по поводу всех аспектов гражданства, а также по организации жизни в обществе.

Именно на основе приобретения гражданства граждане имеют некоторые определенные цели и устои, которые направлены на сплочение общества.

Изучая основы получения гражданства, можно обратить внимание на то, что структура поставлена четка и конкретна, нет иных требований, которые бы не были понятны лицам, которые хотят получить гражданства РФ.

Прием в гражданство очень конкретная и сложная процедура. Есть некоторые важные признаки, с помощью которых приобретается гражданство, например, прием происходит по общему правилу с заявлением дееспособного человека, возраст которого достиг 18-ти лет.

Связь с правовыми международными основаниями играет роль в получении гражданства, так как иностранные граждане также заинтересованы в получении определенных прав и обязанностей страны, в которой хотят проживать и существовать в обществе.

В конституции РФ (статья 6) прописано следующее: гражданин РФ не может быть лишен своего гражданства или права изменить его. Но есть одна причина, по которой человек может остаться без гражданства – отмена ранее принятого решения о предоставлении гражданства. В принимаемых поправках закона о гражданстве вводится понятие «отмена решения о приеме в гражданство» по причине предоставления заведомо ложных сведений. Данное нововведение противоречит требованиям конституции, в части того, что в случае не будет учитываться конституционное право жителя страны на добровольный отказ от гражданства. Данная поправка противоречит статье 6 Конституции РФ. Перспектива решения данной проблемы может заключаться в следующем: либо нужно внести изменения в статью Конституции, либо абсолютное аннулирование существующей версии законопроекта о лишения гражданства, но только тогда, когда он вступит в силу.

Делая выводы, можно сказать, что гражданство должно быть у каждого человека, так как все люди могут быть равны и их права и обязанности должны регулироваться одинаково, в зависимости от государства, в котором будет проживать гражданин.

Гражданство обеспечивает гражданину страны ряд прав и функций. Гражданин имеет право на работу, на образование, принимать участие в выборах, и т. д. Тот, кто не обладает гражданством данных прав не имеет.

¹ Соловьев, М.Л. Гражданство Российской Федерации / М.Л. Соловьева. – М.: Книга по Требованию, 2016. – 1 с.

² Безруков, А.В. Конституционное право России: учебное пособие. – Москва: Юстицинформ. – 2018. – 110-111 с.

³ Парфенов М.И. Процесс реализации принципов гражданства Российской Федерации и содержание принципов гражданства Российской Федерации. 2018. С.185

CITIZENSHIP AS AN ELEMENT OF THE ADMINISTRATIVE AND LEGAL STATUS OF A CITIZEN

© 2020 Maximova Veronika Viktorovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Inika89555@gmail.com

© 2020 Lunin Stanislav Vladimirovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: 2020-stas@mail.ru

The materials about the citizenship of the Russian Federation were studied, the analysis of the problem that arises when considering the issue of citizenship was carried out.

Keywords: citizenship, administrative and legal status, acquisition of citizenship, problems of citizenship.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Меркулова Мария Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mary.mermary5@gmail.ru

Данная статья посвящена анализу роли норм международного права в национальном законодательстве Российской Федерации, выявлению основных проблем, связанных с их реализацией, а также рассмотрению Закона РФ о поправке к Конституции РФ и его влияния на решение поставленных вопросов.

Ключевые слова: международное право, международный договор, Конституция.

В настоящий период времени Российская Федерация относится к числу государств, принимающих активное участие в процессе международно-правового сотрудничества. Наличие такого вектора внешней политики во многом связано с внутренней политикой страны, нацеленной на построение правовой демократической государственности. В связи с этим вопросы, связанные с внедрением и последующим применением норм международного права, являются достаточно актуальными на сегодняшний день.

Действующая Конституция Российской Федерации соответствует современному международному праву, содержит гарантии его реализации¹. В подтверждение данного тезиса рассмотрим часть 4 статьи 15 Конституции РФ, в которой указаны основополагающие условия для реализации норм международного права в Российской Федерации².

Важно отметить, что обсуждаемая норма, являясь общеправовым принципом, в перечень инкорпорируемого правового материала относит не только определенные международные договоры, но и общепризнанные принципы и нормы международного права. Председатель Конституционного Суда РФ Валерий Дмитриевич Зорькин утверждает: «Российская Конституция включает в себе механизм, позволяющий вводить в отечественную правовую систему новые принципы и нормы, равно как и международные договоры по мере их возникновения, а также обновлять существующие по мере их развития»³.

Положение о применении привила международного договора в случае возникновения их противоречия с правилами, которые предусмотрены законом,

* Научный руководитель – **Суркова Ольга Егоровна**, кандидат юридических наук, доцент.

устанавливает приоритет международного права относительно национального. Важно упомянуть, что применению подлежат лишь ратифицированные международные договоры, до приобретения такого статуса они проходят процедуру рассмотрения Конституционным судом на предмет соответствия Конституции. Возможность изменения статьей Конституции, предусмотренная Федеральным законом от 15.07.1995 № 101-ФЗ «О международных договорах РФ», косвенно подтверждает приоритет международного права относительно национального права⁴.

Внедрение норм международного права в национальное законодательство может осуществляться несколькими способами, например, при помощи адаптации, инкорпорации, трансформации, отсылки, рецепции и др. Наличие различных механизмов порождает ряд проблем, к которым можно отнести отсутствие разработанного механизма реализации общепризнанных принципов и норм международного права, надлежащего законодательного регулирования статуса обсуждаемых норм и принципов.

Подавляющее большинство норм международного права носят абстрактный характер, не порождают конкретных правоотношений, прав и обязанностей их участников, что может стать причиной проблем при попытке сослаться на правовой материал в суде.

Кроме того, отсутствие единого систематизированного источника, включающего нормы и принципы международного права, порождает проблему с их поиском и реализацией.

14 марта 2020 года был принят Закон РФ о поправке к Конституции РФ №1-ФКЗ, который породил споры среди правоведов о соотношении международного и национального права⁵. Предметом дискуссий стала поправка в статью 79 Конституции РФ, в соответствии с которой решения межгосударственных органов не подлежат применению в Российской Федерации при их истолковании, противоречащем Конституции РФ⁶. Эксперты Венецианской комиссии утверждают, что данная поправка противоречит обязательствам государства-члена Совета Европы и участника Европейской Конвенции о правах человека, поскольку, в соответствии с внесенными изменениями, российские суды могут не исполнять решения ЕСПЧ⁷.

Важно заметить, что концепция, отраженная в статье 79 действующей Конституции РФ, существует в российском законодательстве с 2015 года. В настоящей редакции ФКЗ «О Конституционном суде» указано, что при разрешении вопроса о возможности исполнения решения межгосударственного органа Конституционный суд проверяет его на предмет соответствия Конституции РФ⁸. Так образом, юридическая сила Европейской конвенции о защите прав не является равной и большей в сравнении с Конституцией РФ. Решения Европейского суда по правам человека, противоречащие Конституции, не подлежат исполнению⁹.

Важно обратить внимание и на то, что решения международных органов не относятся к числу принципов и норм международного права, а также ратифицированных договоров, за которыми статья 15, которая является основополагающей в вопросе соотношения международного и национального права, закрепила приоритет¹⁰.

Таким образом, реализация норм международного права на сегодняшний день сопровождается рядом проблем, которые не удалось решить принятием Закона о поправке к Конституции РФ №1-ФКЗ. Помимо вышеперечисленных трудностей актуальной остается проблема формирования международного сознания граждан и вытекающая из нее задача создания единого международно-правового информационного пространства на территории Российской Федерации. Большинство споров о соотношении международного и национального права, вызванные принятием поправок к Конституции РФ, оказались беспочвенны, поскольку в основополагающую статью 15 Конституции РФ изменения внесены не были.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 17.11.2020).

² Статья 15 / КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/54dd4e1f61e0b8fa47bfff695f0c08b192a95f7a3/ (дата обращения: 17.11.2020).

³ Зорькин В.Д. Роль Конституционного Суда Российской Федерации в реализации Конвенции о защите прав человека и основных свобод // Сравнительное конституционное обозрение. № 1 (54). С. 35.

⁴ Закон О Международных Договорах РФ N 101-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <https://fzrf.su/zakon/o-mezhdunarodnyh-dogovorah-101-fz/> (дата обращения: 17.11.2020).

⁵ Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 N 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти» / КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_346019/ (дата обращения: 17.11.2020).

⁶ Статья 79 / КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/a18a3bfc321a6ec58d281c8d1f1ac1ca54df7e8b/ (дата обращения: 17.11.2020).

⁷ Венецианская комиссия предложила исключить поправку к статье 79 Конституции РФ – Новости – Мир – Коммерсантъ [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4381189> (дата обращения: 17.11.2020).

⁸ Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 09.11.2020) «О Конституционном Суде Российской Федерации» / КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_4172/ (дата обращения: 17.11.2020).

⁹ Постановление КС РФ от 19.01.2017 N 1-П [Электронный ресурс]. URL: <https://legalacts.ru/sud/postanovlenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-19012017-n-1-p/> (дата обращения: 21.11.2020).

¹⁰ «Инновационные исследования как локомотив развития современной науки: от теоретических парадигм к практике»: электронный сборник научных статей по материалам XXVII Международной научно-практической конференции. – М.: НИЦ МИСИ. – 2020. // С. 44-50.

THE PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF INTERNATIONAL LAW IN RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Merkulova Maria Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: mary.mermary5@gmail.ru

This article analyzes the role of international law in the national legislation of the Russian Federation, identifies the main problems associated with their implementation, and considers the Law of the Russian Federation on amendments to the Constitution of the Russian Federation and its impact on the solution of the issues raised.

Keywords: international law, international Treaty, Constitution.

* Scientific adviser – **Surkova Olga Egorovna**, Candidate of Law, Associate Professor.

КОНСТИТУЦИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ О СОХРАНЕНИИ И РАЗВИТИИ РОДНЫХ ЯЗЫКОВ НАРОДОВ РОССИИ

© 2020 Мухутдинова Ляйсан Маратовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

© 2020 Суркова Ольга Егоровна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Olga.surkova@icloud.com

В статье автор анализирует конституционные предпосылки для изучения родного нерусского языка в регионах. Рассматривается действие федеральных законов, которые призваны реализовать приведенные принципы на практике.

Ключевые слова: Конституция РФ, родной язык, государственный язык.

В жизни каждого человека знание языка имеет огромное значение. Язык- это не только инструмент, с помощью которого люди общаются между собой, но и носитель культуры, традиций и истории каждого народа. Современные условия жизни делают необходимостью знание нескольких иностранных языков, в связи с чем происходит умаление роли родного языка. Именно поэтому родители должны уделять много времени изучению ребенком именно родной речи, ведь школа, сверстники помогут ребенку научиться грамотно пользоваться языком, необходимым для повседневной жизни, в то время как без практики родной язык начнет забываться и произойдет постепенная потеря этнической уникальности народов. Немалую роль в этом вопросе должно играть и государство, создавая на практике все необходимые условия для поддержания, сохранения и развития народами их родных языков.

Так, в части первой статьи 68 Конституции Российской Федерации определен конституционно-правовой статус русского языка: он является государственным языком на всей территории страны¹. Это обусловлено следующим:

Во-первых, законное существование языка межнационального общения в пределах одного государства является эффективным инструментом в решении экономических, политических проблем, возникающих в обществе. Также это способ приобщения народов к достижению отечественной науки и культуры².

Во-вторых, именно русский язык является наиболее популярным языком общения и используется в качестве основного большинством населения страны (им свободно владеет большая часть представителей иных национальностей)³.

В-третьих, русский язык представляет собой важный элемент целостности России: на нем представляются проекты федеральных законов, публикуются нормативно-правовые акты, на нем проводятся непосредственные формы волеизъявления граждан (выборы и референдумы), функционирует система правосудия и т.д.

Однако, часть третья 68 статьи Основного закона страны предоставляет гарантию всем народам на сохранение родных языков и создание условий для их изучения и развития. Фиксация данного права свидетельствует о том, что оно занимает исключительное место в правовой системе, так как исчезновение языкового многообразия в нашей стране повлечет утрату культурного колорита России, которым мы так гордимся.

Кроме указанного группового права, Конституция предоставляет каждому гражданину целый перечень персональных языковых возможностей:

- Пользование родным языком;
- Свободный выбор языка общения, воспитания и творчества¹.

Перечисленные языковые гарантии необходимо рассматривать в симбиозе с другими положениями Конституции- о равенстве прав и свобод человека и гражданина, о праве республик устанавливать свои государственные языки и т.д.

Закон РФ «О языках народов Российской Федерации» (от 25.10.1991 № 1807-1) конкретизирует гарантии равноправия языков народов России, свободу выбора языка общения. Таким образом, в межличностных неофициальных отношениях не устанавливается никаких норм, которые могли бы регламентировать использование языков различных народов. Это положение является конкретным воплощением права выбора свободного языка общения⁴.

Особую значимость вопрос языка приобретает в федеративных государствах. В составе Российской Федерации находится большое количество субъектов, однако особый интерес необходимо обратить на республики, в связи с тем, что именно им Конституция дает возможность провозглашать иные государственные языки. Другие субъекты федерации (например, города федерального значения, края, области) не наделены этим правом. Текущее решение можно обосновать следующим образом: эти субъекты являются русскоязычными и постановка вопроса об установлении второго языка в качестве государственного маловероятен⁵.

Согласно закону от 29 декабря 2012 Года № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», образовательные организации посредством локальных нормативных актов вправе устанавливать языки образования по собственной инициативе⁶. Таким образом, данный нормативный акт направлен на реализацию прав, обозначенных в Конституции. Однако, изучение какого-либо языка мо-

жет осуществляться только по заявлению родителей (законных представителей ребенка). Это обстоятельство может затруднить реализацию возможности изучения родного языка.

Действенный языковой курс проводится в Республике Татарстан, где еще в 1990-х годах была ориентация на интеграцию национального (татарского) языка в процесс обучения и другие сферы человеческой жизнедеятельности. Таким образом, до 2017 года освоение татарского языка являлось требуемым условием для детей школьного возраста, поскольку это один из двух государственных языков в Республике, а также исконный язык представителей титульной национальности. Но в настоящее время татарский язык избирается родителями для освоения только в качестве родного, также данное волеизъявление должно подкрепляться письменным заявлением в начале каждого учебного года⁷. Вполне обоснованно то, что изъятие обязательных уроков национального языка из школьной программы стало обсуждаемой проблемой в регионе, ведь теперь сохранение языковой культуры во многом зависит от семьи, которая не всегда способна обеспечить передачу актуальных светских знаний.

Русский язык значителен единственным признанным общепризнанным языком, но ни в одном источнике права не определено, что гражданин в неукоснительном порядке должен им владеть. В то же время, в республиках, где берется расчет на обязательное изучение дополнительного языка, ссылаются на 68 статью Конституции, позволяющую устанавливать иные государственные языки. Однако и в законодательстве субъектов также отсутствуют нормы, обязывающие граждан знать национальный язык республики⁵.

Таким образом, формируются разногласия по вопросу об изучении родных (нерусских) языков на территории страны. Чтобы устранить возникшие противоречия между нациями, необходимо создать условия, в которых ни родные, ни государственные языки не будут ущемляться в изучении, а станут взаимодействовать в симбиозе друг с другом. Ведь первостепенной задачей современного демократического государства- обеспечение равной поддержки всех народов без исключения.

¹ «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

² URL: <http://konstrf.ru/68> (Дата обращения: 04.10.2020)

³ Чунихина Татьяна Николаевна, Водовозова Марина Станиславовна К вопросу о статусе государственных языков субъектов Российской Федерации (на примере республик в составе Российской Федерации, входящих в Южный федеральный округ) // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2020. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-statuse-gosudarstvennyh-yazykov-subektov-rossiyskoy-federatsii-na-primere-respublik-v-sostave-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 04.10.2020).

⁴Закон РФ «О языках народов Российской Федерации» от 25.10.1991 № 1807-1 (последняя редакция)

⁵Мысина Марина Владиславовна, Голованов Михаил Олегович О Некоторых проблемах правового регулирования изучения государственных и родных языков в республиках в составе Российской Федерации // E-Scio. 2018. №5 (20). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-nekotoryh-problemah-pravovogo-regulirovaniya-izucheniya-gosudarstvennyh-i-rodnyh-yazykov-v-respublikah-v-sostave-rossiyskoy> (дата обращения: 04.10.2020).

⁶Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 № 273-ФЗ (последняя редакция)

⁷Низамова Лилия Равильевна Языковые практики татар в Республике Татарстан: трансмиссия родного языка в частной сфере // Вестник Нижегородского университета им. Н.И.Лобачевского. Серия: Социальные науки. 2019. №3 (55). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yazykovye-praktiki-tatar-v-respublike-tatarstan-transmissiya-rodного-yazyka-v-chastnoy-sfere> (дата обращения: 04.10.2020).

CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION ON THE PRESERVATION AND DEVELOPMENT OF NATIVE LANGUAGES OF THE PEOPLES OF RUSSIA

© 2020 Mukhutdinova Laysan Maratovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

© 2020 Surkova Olga Egorovna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Olga.surkova@icloud.com

In this article, the author analyzes the constitutional prerequisites for studying the native non-Russian language in the regions. It also considers the effect of Federal laws that are designed to implement these principles in practice.

Keywords: Constitution of the Russian Federation, native language, state language.

К ВОПРОСУ О ВЫЯВЛЕНИИ ИНСЦЕНИРОВОК ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УБИЙСТВ

© 2020 Никитина Ольга Петровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

В статье рассматриваются вопросы, связанные с выявлением инсценировок при расследовании убийств, обозначаются признаки инсценировок на основе анализа следственной практики.

Ключевые слова: инсценировка, негативные обстоятельства, расследование, убийство, признаки инсценировки, криминалистика.

Преступник, за редким исключением, всегда стремится скрыть следы своего преступления, ввести в заблуждение представителей правоохранительных органов для того, чтобы впоследствии уйти от ответственности. С течением времени способы совершения преступлений и их сокрытия становятся более усложненными. Наравне с использованием ложных алиби и показаний сейчас в деятельности преступников широко распространена инсценировка событий преступления. Она выступает одним из наиболее сложных для распознавания способов сокрытия преступления. Поэтому при раскрытии и расследовании инсценировки события от следователя и дознавателя требуются особые профессиональные навыки, мастерство, а также теоретические знания выявления типизированных схем инсценировок.

Как справедливо отмечает Обухова С.С., в последнее время инсценировки наиболее часто используются для сокрытия убийства¹, что добавляет сложности в типичные схемы расследования. Это и инсценировка ДТП², и инсценировка убийства другим человеком, который впоследствии совершил самоубийство³ и т.д. По своей сути преступник создает новую реалистичную картину произошедшего, тем самым нарушая логику разоблачения. При этом на реальные возможности убийцы по инсценировке оказывают влияние место и время совершения преступления, а также способ, от которого в конечном итоге будет зависеть характер и локализация следов реального преступления, из чего вытекают уже возможные варианты сокрытия и фальсификации реальной картины произошедшего. Возможна и обратная ситуация, когда преступник выбирает наиболее эф-

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

фективный способ инсценировки и только потом совершает убийство, чтобы предполагаемые следы не выбивались из общей картины маскировки. Преступления с такой инсценировкой наиболее сложны для расследования. Тем не менее, чаще всего маскировка продумывается не заранее, а спонтанно, когда убийца находится в сильном душевном волнении после совершенного деяния, тогда наиболее вероятно оставление каких-либо следов, выбивающихся из общей обстановки.

Важно понимать, что при всем многообразии вариантов совершения преступлений, в том числе замаскированных инсценировками, их расследование ведется на основе общих подходов и технологических схем. Однако на современном этапе информация о подобных убийствах находится лишь на стадии накопления и систематизации, поэтому практических указаний и алгоритмов для разоблачения инсценировок при расследовании убийств юридической наукой еще не выработаны⁴, чем объясняется актуальность систематизации таких сведений и криминалистической практики.

Для следователя признаками криминальной инсценировки могут служить самые различные обстоятельства. При этом они могут иметь место не только непосредственно во время совершения преступления, но и предшествовать ему или проявиться впоследствии. Данные признаки по своей сути выступают разницей или противоречием между теми событиями и следами, которые проявились в действительности, и теми, что якобы должны были произойти в результате инсценировки. К таким признакам инсценировки можно отнести:⁵

- явное несоответствие между причиной смерти, на которую указывает инсценировка, и другими объективными данными. Так, при осмотре места происшествия следователем была поставлена под сомнение версия о самоубийстве женщины, которое, впоследствии оказалась инсценировкой убийства. Муж убитой заявил, что в связи с тяжелым заболеванием его жена страдала и, таким образом, решила совершить самоубийство через повешение. Однако следователь заметил, что веревка, на которой была подвешена жертва, оставляет на руках достаточно большое количество ворса, а на ладонях женщины его практически нет. Естественно, при предполагаемом развитии событий, женщине пришлось бы много контактировать с веревкой: завязывать узлы, крепить к потолку, надевать на себя, то есть микроследов ворса веревки осталось бы многим больше. Кроме того, под ногтями жертвы были отмечены ворсинки, предположительно идентичные тем, что могли остаться от рубашки мужа, в которую он был одет во время следственного действия. Тогда следователь решил проверить ладони мужа, обнаружив на них ворс от веревки в количестве большем, чем находилось на руках жертвы. Это подтвердила впоследствии и экспертиза – криминалистическое исследование микрообъектов. Позже в совершении преступления признался и муж, объяснив его тем, что семье едва хватало на дорогостоящие лекарственные препараты. Таким образом, следователь, подметив различия между явными

признаками, объясняющими причину смерти, и следами, которые должны были возникнуть на месте происшествия (обильное количество ворса веревки на ладонях жертвы), смог выявить инсценировку преступления;

- также о сокрытии убийства могут свидетельствовать следы борьбы, которая могла предшествовать наступлению смерти. Например, телесные повреждения, порванная одежда и т.д.;

- фактическая невозможность совершения действий, предполагаемых по сценарию инсценировки. Например, поднятие тяжести, непосильной для одного человека и другое. Во многих случаях раскрыть инсценировку может помочь проведение следственного эксперимента;

- и наконец, это признаки удаления следов преступления. Например, присутствие на теле жертвы молекул химических веществ, используемых для подобных целей.

Исследование вопросов инсценировки убийства привело к возникновению такого понятия как «негативное обстоятельство», которое по своей сути выступает одним из основных признаков, указывающих на возможное наличие инсценировки в конкретном деле. Однако единой трактовки данного понятия в научной юридической литературе еще не выработано. Ряд исследователей, например профессор М.С. Шаламов, рассматривают это понятие в узком смысле и понимают под ним отсутствие объектов, которые должны иметь место в маскировке преступления.⁶ Некоторые ученые, в том числе Р.С. Белкин, к этому добавляют также наличие следов, которых напротив там быть не должно⁷. Поэтому наиболее правильной представляется трактовка, которая совмещает оба вышеупомянутых признака. Такой подход наиболее полно охватывает все основные признаки инсценировок, известные следственной практике.

Однако и данное определение нельзя считать исчерпывающим. Ведь выявление противоречий не исчерпываются лишь временем осмотра места происшествия. Большую роль здесь могут сыграть проверка алиби, назначение экспертиз и другое. Так, при осмотре места происшествия был обнаружен труп мужчины, смерть которого предположительно наступила от алкогольного отравления. В дальнейшем эта версия следствия была подтверждена и судебно-медицинской экспертизой. Однако следователь выяснил, что накануне смерти погибшим была продана квартира. На этом фоне скоропостижная смерть вызвала ряд подозрений, заставивших следователя перепроверить выдвинутую версию. В ходе расследования при допросе свидетелей было выявлено, что смерть потерпевшего наступила скоропостижно через остановку дыхания. Это расходится с медицинским заключением, так как для алкогольного отравления характерна медленная смерть. Тогда была назначена повторная экспертиза на выявление вещества, способного вызвать подобную реакцию организма. Проведенная экспертиза подтвердила наличие искомого вещества в организме погибшего, что дало основание предполагать наличие инсценировки события преступления.⁸ Среди нега-

тивных обстоятельств, свидетельствующих об инсценировке здесь можно выделить: очевидное расхождение типичной для алкогольной интоксикации картины смерти и тем, что в ходе допроса описывали свидетели; обнаружение в организме погибшего яда, остатки которого не могут быть обнаружены при стандартном вскрытии.

Рассмотренные случаи иллюстрируют тот факт, что выявить обстоятельства, указывающие на возможность инсценировки предполагаемой картины преступления, не только в рамках осмотра места происшествия. Это говорит о необходимости, во-первых, более широкого толкования понятия «негативных обстоятельств», то есть включения в него всего процесса расследования и проверки заявления о преступлении, а во-вторых, выработки для следователей практических рекомендаций по выявлению негативных обстоятельств в инсценировках на основе следственной практики.

Таким образом, инсценировка, маскирующая убийство, не является редкостью в следственной практике. Наиболее типичны два варианта: первый, импульсивная инсценировка, когда преступник после совершения преступления маскирует его под другое событие; вторая – заранее продуманная, до совершения преступного деяния. Однако в обоих случаях остаются следы и признаки, указывающие на реальную картину произошедшего, которые и непроходимо своевременно обнаружить лицу, проводящему расследование. Поэтому несмотря на специфику расследования преступлений, замаскированных инсценировками, на данном этапе развития криминалистики существуют лишь общие и разрозненные рекомендации в данной области. При этом их латентность в силу специфики высока, что требует знание следователем типичных для определенных категорий дел признаков совершаемых инсценировок, а также систематизации информации о них.

¹ См.: Обухова С.С. Расследование неочевидных убийств / Бузулук: БГТИ. 2018. С. 6.

² Апелляционное определение Камчатского краевого суда № 22-588/2013 от 18 июня 2013 г. по делу № 22-588/2013.

³ Приговор Тюменского областного суда № 2-14/2019 2-3/2020 от 13 февраля 2020 г. по делу № 2-14/2019.

⁴ См.: Караева А.А., Чернева Е.В. Анализ зарубежного опыта выявления и оценки убийств, инсценированных под самоубийство // Вопросы науки и образования. 2020. №13 (97). С. 47.

⁵ См.: Хамидуллин Р.С. Некоторые особенности раскрытия и расследования преступных инсценировок // Вестник УЮИ МВД России. 2020. №2. С. 47-50.

⁶ См.: Шаламов М.С. Осмотр места происшествия. – М., 1960. С. 5.

⁷ См.: Белкин Р.С. Эксперимент в следственной, судебной и экспертной практике – М.: Юрид. лит. 1964. С. 58.

⁸ См.: Федотенков Д.Г. Негативные обстоятельства в инсценировке и их значение в процессе расследования преступлений // Законность и правопорядок в современном обществе. 2019. №20. С. 79.

TO THE QUESTION OF IDENTIFICATION OF INCIDENTS IN THE INVESTIGATION OF MURDERS

© 2020 Nikitina Olga Petrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

The article discusses issues related to the identification of staging in the investigation of murders, identifies signs of staging based on the analysis of investigative practice.

Keywords: staging, negative circumstances, investigation, murder, signs of staging.

* Scientific adviser – **Yavorsky Maxim Alexandrovich**, PhD in Law, Associate Professor.

РАССМОТРЕНИЕ ЗАЯВЛЕНИЙ О ФАЛЬСИФИКАЦИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Никитина Ольга Петровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

© 2020 Индирякова Анастасия Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

В статье рассматриваются основные проблемы рассмотрения заявлений о фальсификации доказательств в арбитражном процессе. На основе анализа судебной практики дается оценка деятельности судов при рассмотрении данных заявлений, а также поднимается вопрос о необходимости более тесного сотрудничества арбитражных судов и правоохранительных органов.

Ключевые слова: заявление о фальсификации доказательств, подложные документы, арбитражный процесс, экспертиза.

В практике арбитражных судов нередки случаи, когда участники процесса действуют недобросовестно, прибегают к различным уловкам или идут на прямое нарушение закона, для того чтобы суд принял решение в их пользу, снизил конечную сумму выплат и другие решения, которые будут благоприятны для одной из сторон. Одним из самых распространенных способов ввести суд в заблуждение выступает предоставление поддельных документов, неполных или недостоверных сведений. Однако целесообразнее не дожидаться итогового решения суда первой инстанции, а поставить суд в известность о представлении оппонентом ложных сведений. Для этого в Арбитражном процессуальном кодексе РФ в статье 161 предусмотрено специальное заявление о фальсификации доказательств. Согласно данной норме такое заявление может подать лицо, участвующее в деле, в письменной форме.

Отдельно стоит отметить, что в арбитражном судопроизводстве разрешается только вопрос о допустимости и достоверности оспариваемого доказательства, при этом арбитражный суд не решает вопрос о привлечении лица, предоставившего сфальсифицированное доказательство к уголовной ответственности на ос-

* Научный руководитель – **Чуракова Екатерина Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

новании ст. 303 (фальсификация доказательств) и 306 (заведомо ложный донос) УК РФ. При этом большинство судов придерживается позиции, что необходимо предупреждать одновременно как заявителя, так и лицо, представившее доказательство¹.

Далее арбитражный суд должен лишь отразить результаты проверки заявления о фальсификации в протоколе судебного заседания, а вот обязанность арбитражного суда сообщать об обнаружении признаков преступления в органы дознания или предварительного следствия в действующем АПК отсутствует.² Однако в силу субъективных причин информация об этих преступлениях редко доходит до правоохранителей, вследствие чего лица, совершившие рассматриваемые деяния остаются фактически безнаказанными, хотя есть процессуальные документы, свидетельствующие об их вине, а само преступление совершено публично. Именно поэтому для профилактики данных преступлений представляется целесообразным внести в АПК РФ норму, аналогичную ч. 3 ст. 226 ГПК, в которой раскрывается обязанность суда при обнаружении в действиях участников судебного процесса, должностных лиц признаков состава преступления сообщать об этом в следственные органы и органы дознания.

Поэтому, несомненно, рассмотрение заявления о фальсификации доказательств играет большую роль в деятельности судов. Оно важно не только для участников индивидуально-определенного арбитражного спора, но и является реализацией положений ч. 2 ст. 50 Конституции РФ.

Тем не менее, в настоящее время арбитражное законодательство содержит узкий круг норм, регулирующих область рассматриваемых правоотношений. Относительная ясность была внесена Верховным судом РФ при рассмотрении арбитражного дела, в котором он разъяснил, как правильно заявлять о фальсификации доказательств и какие действия должен предпринять суд при его получении³.

В рамках данного дела в суде первой инстанции один из кредиторов указал в отзыве на требование, что ключевое соглашение (согласно которому должник должен второму кредитору 27 млн руб. и в связи с которым в реестр требований кредиторов было включено указанное требование) являлось сфальсифицированным с целью создания искусственной задолженности.

Однако при рассмотрении дела в суде первой инстанции доводы несогласного кредитора были отклонены со ссылкой на норму ст. 161 АПК РФ. Суд подчеркнул, что требование не было оформлено в надлежащем порядке – оно содержалось в отзыве, а отдельное заявление о фальсификации доказательства, которое подразумевает рассматриваемая статья, не поступило. Кроме того, как альтернатива – не было заявлено ходатайство о назначении экспертизы давности спорного соглашения. Выводы первой инстанции подтвердили также апелляция и кассационный суды. Однако иную позицию по делу заняла Судебная коллегия по экономическим спорам ВС РФ: необходимо исследовать все обстоятельства, лежащие в основе сделки, связанной с перечислением денежных

средств. Поэтому арбитражному суду было необходимо принять меры к проверке обоснованности доводов о фальсификации, так как спорное соглашение напрямую влияло на правовую квалификацию возникших отношений.

Тем не менее, для арбитражного процесса первоначально то, какие последствия заявление о фальсификации доказательств имеет для участников судебного разбирательства и самого хода процесса. Рассмотрим, какие последствия предоставления сфальсифицированных доказательств возникнут для добросовестной стороны в процессе.

Во-первых, необходимо правильно определить цель подачи заявления о фальсификации доказательств. Другими словами, подача такого заявления не всегда рациональна с точки зрения временных и финансовых затрат, а вероятность доказать факт фальсификации доказательства также очень низок. При этом спорное доказательство может и не иметь большого значения для суда.

Во-вторых, необходимо помнить, что назначение экспертизы – это право, а не обязанность суда. Суды не связаны мнением лиц, участвующих в деле, и самостоятельно выстраивают тактику проверки заявления о фальсификации. Однако на мнение суда во многом влияет наличие ходатайств об истребовании доказательств, назначения экспертизы, привлечения третьих лиц и др.⁴ Поэтому большой вес имеет хорошо аргументированная в ходатайствах позиция.

Отдельно стоит рассмотреть ситуацию, когда заявление о фальсификации доказательства не было подано в суде первой инстанции, однако сторона желает подать такое заявление в апелляционной инстанции. По общему правилу, основанному на Определении Конституционного суда РФ от 22.03.2012 № 560-О-О, существует запрет на подачу такого заявления в апелляции. Представляется, что такая позиция основывается на невозможности наступления последствий такого заявления при рассмотрении дела в апелляционной инстанции, так как спорное доказательство уже было оценено в суде первой инстанции и его нельзя исключить из материалов дела.

Однако в некоторых случаях подать такое заявление в апелляционной инстанции не только допустимо, но и целесообразно. Например, если заявление подается в отношении новых доказательств, представленных именно в апелляционную инстанцию, или если спорное доказательство не было представлено в суд первой инстанции, но по не зависящим от лица обстоятельствам и ему не были известны определенные факты, с приложением доказательств, обосновывающие невозможность подачи такого заявления ранее⁵. Наиболее эффективными, как показывает судебная практика, являются следующие аргументы: 1) спор в арбитражном суде первой инстанции был рассмотрен по копиям, без предоставления оригиналов;⁶ 2) заявление о фальсификации было отклонено судом первой инстанции, либо его обоснованность не была проверена.⁷

Таким образом, в случаях, когда участвующая в арбитражном разбирательстве сторона сомневается в достоверности предоставленных оппонентом дока-

зательств, необходимо подать заявление о фальсификации. Основную роль в рассмотрении заявления играет суд, он заслушивает объяснения сторон, истребует доказательства, назначает экспертизу для проверки подлинности оспариваемого доказательства. Поэтому большое значение придается активной позиции сторон: приведет доводов в обоснование своих суждений, заявление ходатайств, предоставление дополнительных доказательств, на основании чего суд сможет принять решение по рассматриваемому заявлению о фальсификации.

Кроме того, в настоящее время отсутствует тесная связь между судами и правоохранительными органами, в силу чего фальсификация доказательств часто остается безнаказанной. Суды не инициируют передачу информации о совершении преступления, а органам следствия и дознания доказать наличие состава преступления крайне сложно. Именно поэтому представляется целесообразным обязать суды предоставлять информацию о ставших им известным преступлениях путем внесения изменений в АПК РФ.

¹ См., например: Постановление АС Волго-Вятского округа от 27.05.2016 № Ф01-1771/2016 по делу № А79-1689/2015.

² См.: Гармаев Ю.П., Ладошкин Л.С. Проблемы выявления, раскрытия и расследования преступлений, связанных с фальсификацией доказательств в гражданском и арбитражном судопроизводстве // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2016. №8-9. С. 212.

³ Определение ВС РФ от 16.11.2017 № 307-ЭС17-1676 по делу № А56-71402/2015.

⁴ См., например: Постановление Северо-Западного округа от 04.08.2017 № Ф07-7191/2017 по делу № А56-4829/2016.

⁵ Постановления Пленума ВАС РФ от 28.05.2009 № 36 «О применении Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел в арбитражном суде апелляционной инстанции».

⁶ См., например: Постановление АС Московского округа от 25.01.2017 № Ф05-20611/2015 по делу № А41-66051/2015.

⁷ См., например: Постановление АС Московского округа от 29.03.2016 № Ф05-2989/2016 по делу № А40-19502/2013.

CONSIDERATION OF APPLICATIONS FOR FALSIFICATION OF EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCEDURE

© 2020 Nikitina Olga Petrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

© 2020 Indiryakova Anastasia Vyacheslavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

This article examines the main problems of consideration of applications for falsification of evidence in the arbitration process. Based on the analysis of judicial practice, an assessment of the activities of the courts is given when considering these applications.

Keywords: statement of falsification of evidence, false documents, arbitration process.

* Scientific adviser – Churakova Ekaterina Nikolaevna, PhD in Law, Associate Professor.

К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКЕ АДВОКАТОВ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2020 Новикова Татьяна Борисовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: novtatbor@mail.ru

© 2020 Тихонова Ксения Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: xiuscha.tihonova2015@yandex.ru

© 2020 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

В статье анализируется необходимость государственной поддержки адвокатов в период пандемии, а также рассматривается мировая практика помощи гражданам. В частности, автор рассматривает сведения, которые можно получить при анализе коронавирусной ситуации в России.

Ключевые слова: поддержка, адвокатура, коронавирус, пандемия, судопроизводство.

В нынешней мировой ситуации многие адвокаты признают, что с тревогой смотрят в будущее. Органы самоуправления адвокатских палат усердно разрабатывают стратегии поддержки своих работников в ускоренном режиме. Эти случаи можно разделить на меры в области охраны здоровья и безопасности и инструменты для поощрения юридической профессии как института и элемента гражданского общества и функционирующей судебной системы.

Ассоциации адвокатов собирают и анализируют нормативную базу, регуливающую чрезвычайные режимы, а также публикуют условия их подготовки на своих интернет-ресурсах. Они также публикуют информацию о введении ограничительных мер и возможных мерах государственной поддержки адвокатов, предоставляя адвокатам собственные разъяснения и рекомендации.¹

Внезапная смена образа жизни и вынужденная изоляция от внешнего мира могут стать серьезным ударом для юристов, чья работа неразрывно связана с постоянным общением с клиентами и появлением в суде. Некоторые адвокатские палаты Самары создали горячие линии для приема звонков от адвокатов, кото-

рые сталкиваются с различными проблемами, вызванными пандемией. В таких условиях крайне важно поддерживать контакт с коллегами и клиентами.

Однако главной задачей юридической профессии остается обеспечение верховенства права и доступа к правосудию. Судебная практика не может быть приостановлена, поскольку реализация конституционного права граждан на получение квалифицированной юридической помощи не ограничивается даже в условиях чрезвычайного положения.²

К сожалению, в мире широко распространена ситуация, когда де-факто государства не рассматривают институт коллегии адвокатов как элемент гражданского общества, которое в нынешней кризисной ситуации нуждается в государственной поддержке. Безусловно, врачи, медицинский персонал, социальные работники, фармацевты, Лабораторный медицинский персонал, а также сотрудники органов, обеспечивающих безопасность граждан, находятся на переднем крае борьбы с пандемией и, прежде всего, нуждаются в дополнительной поддержке и защитных мерах. В этой ситуации задача коллегии адвокатов состоит в том, чтобы обратить внимание властей на то, что в случае кризиса право на квалифицированную юридическую помощь и доступ к правосудию должно быть предоставлено всем гражданам на самом высоком уровне, что невозможно без нормального функционирования коллегии адвокатов.

Поскольку профессия адвоката зачастую не является бесплатной, юридическая практика в некоторых странах не считается предпринимательской, ввиду этого она часто не подпадает под действие мер экономической поддержки предпринимательства.³ Однако в существующем мировом положении юристам сложнее всего перейти на удаленную работу, обеспечив при этом конфиденциальность адвоката и клиента и полноценную юридическую помощь клиентам. Поэтому превратить свое место жительства в помещение для консультирования клиентов и хранения конфиденциальных данных довольно сложно, поэтому адвокатам необходимо поддерживать работу офисов своих юридических лиц. В то же время спрос на юридическую помощь остается достаточно высоким даже в кризисные времена, особенно в таких областях, как трудовое право, банкротство, Страхование право, семейное право и наследственное право.

Совет Федеральной палаты адвокатов России и министр юстиции России, а также палаты адвокатов субъектов, входящих в состав Российской Федерации, публично заявили о важности поддержки адвокатов и защиты их профессиональных прав.

Так же, необходимо заметить, что остро стоит вопрос о процессуальных сроках. Прерывание судебного разбирательства в одних случаях может быть выгодно интересам директоров, а в других совершенно недопустимо. Из-за постоянной изоляции и длительных периодов рабочего времени все чаще требуются четкие и подробные объяснения судебных органов. Возможно, потребуются внести изменения в законодательство с целью четкого толкования и понимания

того, какие дела должны рассматриваться в текущем периоде, а какие могут быть отложены без риска негативных последствий пропуска процессуальных сроков.⁴

Все меры, ограничивающие права граждан в целях предотвращения распространения эпидемии, должны учитывать статус адвоката и обеспечивать их доступ к юридическим учебным заведениям и свободу передвижения при осуществлении ими своей профессиональной деятельности.

Суды Москвы, России и всего мира приостановили действие НДФЛ граждан. Российские суды продолжают рассматривать только категории неотложных дел.

С наступлением кризиса вновь остро встает вопрос о введении цифрового судебного процесса. Европейский суд и Европейский суд по правам человека, а также московские суды сейчас рассматривают наиболее важные дела в помещениях судов. На сегодняшний день известно, что успешный переход к электронной судебной системе осуществлен в 27 государствах. Представители судебных систем Австралии, Великобритании и Ирландии недавно выразили полную готовность запустить электронную судебную систему в дополнение к уже функционирующему электронному документообороту в судебной системе. Совет адвокатов австралийского штата Новый Южный Уэльс издал подробное руководство по посещению судов в режиме онлайн. Ведь документ – это инструкция, содержащая все необходимые ссылки, требования и рекомендации для входа в судебный процесс и проведения его в режиме онлайн.

Рассматривая опыт Южной Кореи в области оцифровки судопроизводства, можно заметить, насколько он эффективен. Эпидемия коронавируса не удивила судебную систему Кореи, где электронное правосудие действует с 2015 года, а с 2020 года в этой системе было вынесено более 81,5 миллиона судебных решений.⁵

Оцифровка всех российских судебных процессов очень сложная задача, и, на наш взгляд, было бы наивно полагать, что при переходе к новой эре проведение судебного процесса онлайн ничем не отличается от проведения судебного процесса в обычном режиме. Но если государство, суды и сторона защиты готовы сотрудничать и согласны с тем, что переход к виртуальному судопроизводству является залогом обеспечения его дальнейшей реализации, то эта задача может быть решена в достаточно короткие сроки.

Актуальной проблемой для юристов всего мира является обеспечение конфиденциальности при использовании социальных сетей, различных сайтов и программ для организации видеоконференций при общении с клиентами или коллегами (например, Zoom, Microsoft Teams). Совсем недавно стало известно, что в Сети появилось несколько тысяч записей видеозвонков Zoom. Следует отметить, что среди них были частные беседы пользователей и рабочие видеоконференции различных компаний. Это стало возможным благодаря тому, что Zoom присваивает публичные идентификаторы видеозвонкам и не шифрует соединения, так что записи можно найти с помощью онлайн-поиска. В связи с этим стоит

помнить, что при работе из дома необходимо соблюдать конфиденциальность и следовать рекомендациям специалистов по информационной безопасности.

Следует также отметить, что по мере распространения пандемии многие люди сталкиваются с необходимостью получения юридических консультаций по вопросам потери работы или жилья, страховых взносов, государственных пособий и других льгот, предоставляемых мерами государственной поддержки. У работодателей и руководителей компании также возникает много вопросов.

В этом контексте примечателен опыт американской Ассоциации адвокатов, которая создала общенациональную рабочую группу, состоящую из опытных юристов и судей, предоставляющих бесплатные консультации гражданам по любым вопросам, возникающим в связи с пандемией коронавируса. В состав целевой группы АБА входят эксперты по реагированию на стихийные бедствия, медицинскому праву, страхованию, трудовому, налоговому и семейному праву.

Наряду с числом случаев заболевания COVID-19 растет и число случаев бытового насилия – настолько резко, что это вынудило генерального секретаря ООН призвать к защите женщин, оказавшихся в ловушке в своих домах перед лицом агрессивных партнеров. В частности, во Франции уровень насилия в семье вырос на 30% с начала карантина за неделю, а только в Париже – на 36%.⁵

В нашей стране более ста российских адвокатов обратились в качестве волонтеров, предложив пообщаться со студентами юридического факультета университета в качестве преподавателей различных отраслей права. А одна из юридических палат города Санкт-Петербурга даже создала мобильное приложение, которое служит специализированным центром занятости для юристов на всех этапах их карьеры.

Во время кризиса структурные проблемы юридической профессии обострились, и все же коллеги во многих странах проявляют инициативу, изобретательность и солидарность в решении критических ситуаций.

¹ Громько Алексей Анатольевич КОРОНАВИРУС КАК ФАКТОР МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ // Научно-аналитический Вестник Института Европы РАН. 2020. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/koronavirus-kak-faktor-mirovoy-politiki>

² Правительство проработает вопрос поддержки адвокатуры // URL: <https://rg.ru/2020/05/07/pravitelstvo-prorabotaet-vopros-podderzhki-advokatury.html>

³ Солдатова Светлана Сергеевна, Пивкина Ксения Романовна ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПАНДЕМИИ «COVID-19» ДЛЯ РОССИИ // StudNet. 2020. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-posledstviya-pandemii-covid-19-dlya-rossii>

⁴ Хаустова М. Г. Юридическая профессия в правовых семьях мира // Проблемы законности. 2012. №118. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yuridicheskaya-professiya-v-pravovyh-semyah-mira-1>

⁵ АСИ собрало лучшие мировые практики по борьбе с коронавирусом // URL: <https://asi.ru/news/121576/>

TO THE QUESTION OF STATE SUPPORT OF LAWYERS IN THE PANDEMIC PERIOD

© 2020 Novikova Tatiana Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: novtatbor@mail.ru

© 2020 Tikhonova Ksenia Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: xiuscha.tihonova2015@yandex.ru

© 2020 Rudneva Julia Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

The article analyzes the need for state support for lawyers during a pandemic, and also considers the world practice of helping citizens. In particular, the author examines the information that can be obtained from the analysis of the coronavirus situation in Russia.

Keywords: support, advocacy, coronavirus, pandemic, legal proceedings.

НЕЗАКОННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РФ: СОВРЕМЕННЫЙ КОНТЕКСТ

© 2020 Овод Игорь Викторович

кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: iv_just@mail.ru

© 2020 Латышкина Дарья Евгеньевна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: wepotok777@yandex.ru

В статье рассмотрены понятие предпринимательства и его критерии в соответствии с гражданским законодательством, а также сущность незаконной предпринимательской деятельности на основании УК РФ. Приведены признаки, совокупность которых позволяет идентифицировать предпринимательство как незаконное, и санкции уголовной ответственности за совершение анализируемого противоправного деяния. Раскрыта сущность регулирования незаконной предпринимательской деятельности и обоснована целесообразность ужесточения санкций за нарушение норм УК РФ в части незаконного предпринимательства. Проанализированы проблемы установления уголовной ответственности за предпринимательскую деятельность самозанятых как самостоятельной группы субъектов права.

Ключевые слова: предпринимательство, незаконное предпринимательство, лицензия, регистрация, штраф, уголовная ответственность, самозанятые.

В соответствии со ст. 171 УК РФ под незаконным предпринимательством понимается осуществление предпринимательской деятельности, которое соответствует нижеследующим условиям: реализуется без регистрации, лицензии или аккредитации в случаях, когда такие документы являются обязательными в соответствии с законодательством РФ; сопровождается получением дохода в крупном размере или сопряжено с причинением ущерба государства, физическим или юридическим лицам. При этом, анализируя проблемы, возникающие в контексте незаконного предпринимательства, возникающего в рамках правового пространства РФ, стоит обратить внимание на то, в чем суть понятия предпринимательства. Так, в соответствии с гражданским законодательством, предпринимательством является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли, получаемой за счет продажи товаров, оказания услуг или выполнения работ (п. 1 ст. 2 ГК РФ)². Таким образом, наличие признаков самостоятельности, систематичности в получении прибыли и рискованности являются обязательными для того, чтобы иден-

тифицировать деятельность в качестве предпринимательской. Соответственно, в условиях того, что УК РФ вводит признак обязательного наличия лицензии или регистрации для того, чтобы предпринимательство не считалось незаконным, стоит отметить, что отсутствие одного из вышеприведенных признаков имманентно будет означать, что осуществляемая деятельность не относится к предпринимательской или является незаконной³.

В современных условиях проблема борьбы с незаконным предпринимательством приобретает особое значение в силу активного распространения числа преступлений в области незаконного предпринимательств, которые за пять прошедших лет, с 2015 г. по 2019 г., увеличились на 12,8% (см. рисунок).

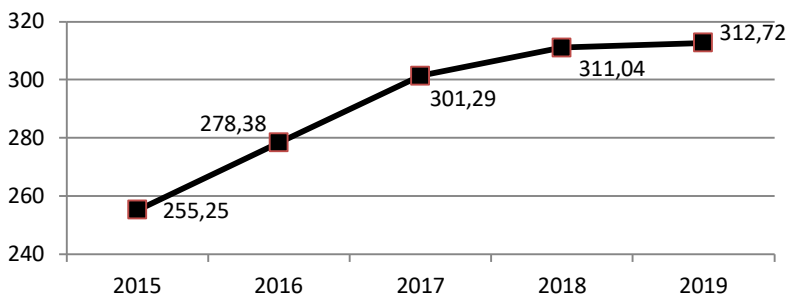


Рис. Число преступлений в области незаконного предпринимательства в РФ за 2015–2019 гг., тыс.⁴

Действующая редакция уголовного законодательства предусматривает следующие виды санкций за совершение противоправных деяний в сфере незаконного предпринимательства: штраф в размере до 300 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до 2 лет; обязательные работы на срок до 480 часов; арест на срок до полугода (п. 1 ст. 171 УК РФ).

В свою очередь, если преступление совершено организованной группой или сопряжено с извлечением дохода в особо крупном размере, то уголовная ответственность предусматривается следующим образом: штраф в диапазоне 100-500 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период 1-3 года; принудительные работы на срок до 5 лет; лишение свободы на срок до 5 лет со штрафом в размере до 80 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев либо без такового (п. 2 ст. 171 УК РФ)¹.

Среди представителей научной общественности неоднократно поднимался вопрос о необходимости кратного увеличения штрафов и ужесточения санкций уголовной ответственности за незаконное предпринимательство, указывая, что тяжесть совершенных противоправных деяний превосходит ту юридическую ответственность, которая устанавливается в рамках УК РФ⁵. Необходимость пере-

смотра ряда положений уголовного законодательства с точки зрения изменений санкций уголовной ответственности видится целесообразным в связи с тем, что в судебной практике растет число дел, разрешаемых судьями по ст. 171 УК РФ.

Отдельного внимания заслуживает вопрос реализации предпринимательской деятельности со стороны самозанятых граждан. Так, принятие Федерального закона от 26.07.2017 № 199-ФЗ ознаменовало этап развития правоотношений, в структуре которых выделялась отдельная и автономная категория субъектов предпринимательской деятельности – самозанятых, не зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей или действующих без создания юридического лица, но вместе с тем реализующих предпринимательские функции⁷. Проблема легализации деятельности указанных граждан также неоднократно обсуждался в научных кругах по причине того, что, с одной стороны, самозанятые пополняют теневой сектор экономики и не исполняют возложенную на них конституционную обязанность по уплате налогов в РФ, а с другой, не участвуют в пополнении внебюджетных фондов, делегируя, тем самым, функцию по медицинскому и социальному обеспечению на граждан, законно уплачивающих налоги и с деятельности которых начисляются соответствующие социальные взносы.

Вместе с тем на факт того, что физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью самостоятельно и на свой страх и риск и систематически извлекающих прибыль в результате своего труда, стоит трактовать как субъектов предпринимательской деятельности ряд авторов указывали достаточно давно. К примеру, Яковлев А.М. считал, что предпринимательской деятельностью в равной степени считается та, которая осуществляется с регистрацией и без таковой⁸. Отнюкова Г.Д. полагала, что право на осуществление предпринимательской деятельности может выражаться как в легитимной форме (при наличии лицензии и регистрации), так и в физической форме, что подразумевает отсутствие обязательных документов⁹. Однако на сегодняшний день, несмотря на то, что государство всячески поощряет выход самозанятых граждан из тени предпринимательского сектора, уголовное законодательство не регламентирует и не раскрывает данное понятие в контексте норм уголовной ответственности. Так, ряд авторов предлагают ввести санкции уголовной ответственности за нелегальную деятельность самозанятых соразмерно причиненному ущербу, что в некотором роде предполагает более лояльную степень ответственности, чем в случае незаконного предпринимательства по ст. 171 УК РФ¹⁰. С другой стороны, подобное нововведение наталкивается на ряд возражений, кроющихся в том, что самозанятый по своему правовому статусу занимает пограничное положение между предпринимателем и наемным работником, поскольку не привлекает наемную силу и доход извлекает исключительно посредством личного труда. Но стоит согласиться с тем, что по иным критериям самозанятого нельзя идентифицировать как работника, действующего в соответствии с нормами трудового законодатель-

ства: он выполняет деятельность, предполагая рисковый характер, и не находится в подчинении режима труда и отдыха, регламентируемого ТК РФ и локальными актами работодателя. Тем самым, категорию самозанятых можно характеризовать как сегмент микробизнеса или малого бизнеса, что предполагает соответствующую уголовную ответственность наравне с иными формами осуществления предпринимательской деятельности.

Таким образом, современно действующее законодательство, устанавливающее порядок реализации предпринимательской деятельности и санкции за незаконную предпринимательскую активность, должно не только предусматривать совокупность уголовно-политических и уголовно-правовых средств воздействия, оказывающих организационно-регулятивный характер, но и включать совокупность санкций более строго свойства с тем, чтобы предупредить совершение подобных противоправных деяний в будущем. Важно учитывать реалии современных условий с тем, чтобы своевременно уточнять и модифицировать уголовное законодательство с целью обеспечения справедливости и легитимности в рамках хозяйственных процессов, что наглядно выражается в необходимости введения уголовной ответственности за предпринимательскую деятельность самозанятых лиц.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

³ Советова М.Ю.А., Анищенко В.Н. Особенности экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в России: вопросы теории и практики // Интернаука. 2019. № 45-2 (127). С. 48-50.

⁴ Семякин М. Н., Губарева А. В. Правовое регулирование противодействия незаконному предпринимательству // Ex jure. 2020. №2. С. 73-94.

⁵ Колосовский В. С. Незаконное предпринимательство в Российской Федерации // Молодой ученый. 2018. № 11 (197). С. 228-229.

⁶ О внесении изменений в статьи 2 и 23 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 26.07.2017 № 199-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_220896/

⁷ Бондаренко Д.В. Самозанятые лица как субъекты предпринимательской деятельности // Право и политика. 2018. №5. С. 62-74.

⁸ Ершова И.В., Трофимова Е.В. Самозанятость: реперные точки формирования правового режима // Предпринимательское право. 2017. № 3. С. 3-12.

⁹ Ермолова О.Н. Система принципов правового регулирования предпринимательской деятельности в аспекте целей и функций права // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2017. № 1. С. 38-43.

ILLEGAL BUSINESS IN THE RUSSIAN FEDERATION: THE MODERN CONTEXT

©2020 Ovod Igor Viktorovich

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: iv_just@mail.ru

© 2020 Latyshkina Daria Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: wepotok777@yandex.ru

The article considers the concept of entrepreneurship and its criteria in accordance with civil legislation, as well as the essence of illegal business activities based on the criminal code of the Russian Federation. The author presents the features that make it possible to identify entrepreneurship as illegal, and the sanctions of criminal liability for the Commission of the analyzed illegal act. The essence of regulating illegal business activity is revealed and the expediency of toughening sanctions for violating the norms of the criminal code of the Russian Federation in terms of illegal business is justified. The problems of establishing criminal liability for the entrepreneurial activity of the self-employed as an independent group of legal entities are analyzed.

Keywords: entrepreneurship, illegal entrepreneurship, license, registration, fine, criminal liability, self-employed.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРАВОВОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ

© 2020 Овчинникова Юлия Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iuliaow@yandex.ru

Правовое образование является одним из самых главных сегментов гармоничного развития общества и формирования правовой среды государства. На сегодняшний день Российская Федерация является страной, которая постоянно развивается во многих направлениях жизнедеятельности, в том числе и в области правового просвещения. Автор рассматривает вопрос развития и популяризации правового образования среди населения России, указывая на то, что тенденция, ведущая к искоренению правового нигилизма, с каждым днем набирает все большую популярность.

Ключевые слова: право, правовое образование, правовой нигилизм, правовая культура, законодательство.

Согласно высшему законодательному акту, Конституции Российской Федерации, наша страна является правовым государством, что говорит о приоритете прав и свобод человека и гражданина. Данная статья имеет непосредственную связь с правовым просвещением и уровнем правовой грамотности населения, ведь термин «правовое государство» включает в себя несколько составляющих, в том числе, развитое гражданское общество, в основу которого входит знание обществом своих прав и обязанностей.

Важно заметить, что правовое образование в России с каждым годом претерпевает изменения. Связано это в первую очередь с тем, что меняются люди, их менталитет, и конечно же, меняется власть.¹

На сегодняшний день, правовую культуру следует рассматривать как синтез общего уровня знаний и объективного отношение общества к праву. Некоторые ученые, в том числе Дегтярева Л. Н.², говорят о том, что правовая основа общества это то, что является определенным ядром, формирующим совокупность правовых знаний в виде норм, убеждений и установок, создаваемых в процессе жизнедеятельности, что, в свою очередь, проявляется в труде, общении и поведении субъектов общественных отношений, и, как высшей форме общественных- правовых отношений. Таким образом, правовые реалии возникают под воздействием системы культурного и правового воспитания и обучения.

На сегодняшний день, в России существует около 777 вузов, включающих юридические специальности. В данных университетах около 1078 различных программ и специализаций. Технических вузов 948, и, это говорит о том, что отрыв между юридическими и техническими специальностями небольшой, хотя во многих социологи-

ческих исследованиях и средствах массовой информации часто говорится о том, что более важно и перспективно сегодня учиться на технические специальности. С этим не соглашаются многие юристы, и мы, в том числе. Ведь основой государства, как мы обозначали в начале статьи, является народ. И от уровня образования населения зависит то, как Россию принимают в международном сообществе, а это немаловажный момент, ведь наша страна является активным участником некоторых международных организаций, поэтому, с ее имиджем считаются.

Исходя из вышесказанного, мы делаем вывод о том, что население у государства-лидера должно быть грамотным во многих сферах жизнедеятельности, особенно, в вопросах, касающихся знания норм права, своих обязанностей и защиты собственных интересов в рамках определенных проблемных вопросов.³

Мы придерживаемся той точки зрения, что процесс обучения населения правовым основам и нормам должен быть с самого детства. А это значит, что процесс введения правовых дисциплин во многие учебные заведения- несомненно важен. Знать свои права и обязанности должен каждый человек. Именно поэтому обучать праву нужно всех, начиная со школьного возраста.⁴

Рассуждая на данную тему, мы не можем не отменить несколько проектов Самарского региона, направленных на развитие правового образования среди населения. К примеру, региональный проект «Школа права», где ребята изучают правовую основу нашего государства, обсуждают в общих чертах вопросы, связанные с законодательством и общаются с юристами, на разные актуальные темы.

Не менее интересным проектом является «Школа профессионального мастера для юриста» и всевозможные курсы по правовой грамотности.

В социальной сети Instagram, нами было проведено несколько опросов по теме правового нигилизма и правовой культуры. Респондентам, в количестве 1700 человек, были заданы следующие вопросы:

1. Знаете ли Вы в полном объеме свои права и обязанности?
2. Существует ли у Россиян правовая грамотность?
3. Насколько важно в сегодняшнем мире знать нормы права или уметь оперировать законодательством?

Ответы были следующими.

На первый вопрос более 70% человек ответили «Не знаю», остальные «Знаю». На второй вопрос 82% дали категоричный ответ «Нет», что толкает нас на мысль о том, что рассматриваемый нами вопрос действительно актуален. На третий вопрос порядка 90% респондентов ответили «Важно», что подтверждает востребованности знания норм права среди Россиян.

Мы также задали более развернутый вопрос населению, где нужно было поделиться своим мнением по поводу правового обучения и того, какими способами, в сегодняшних реалиях, нужно бороться с правовым нигилизмом.

Некоторые считают, что в России не хватает площадок для самообучения в вопросах права. Следующие говорят о несовершенной системе образования, о том, что в Российских школах не хватает предметов, в рамках которых школьники

изучали бы актуальные для населения нормы права, а также теоретические и практические навыки современного гражданина России. Большая часть респондентов ссылается также на то, что искоренить правовой нигилизм до конца невозможно, но, тем не менее, сократить уровень его проявления можно за счет введения в законодательные акты статей об ответственности за проявление правового нигилизма, за отрицание национального законодательства. Некоторые, отвечая на поставленный вопрос, говорили о важности создания кодекса правовой грамотности, в котором были бы обозначены нормы по регулированию вопросов правового просвещения, а также, в нем фигурировала бы основная терминология, которую обязан знать каждый образованный гражданин.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что правовое образование – актуальная тема, развитием которой нужно заниматься не только на уровне местной власти, но и на уровне субъектов, как следствие, и на Всероссийском уровне, ведь только тогда мы сможем вывести Россию на приоритетно новый уровень в вопросах формирования правового государства и правового общества.

¹ Певцова, Е.А. Законность и правовая культура (теоретико-правовые и сравнительно правовые аспекты). Учебное пособие / Е.А. Певцова. – М.: Проспект, 2018. – 830 с.

² Дегтярева Л. Н. Роль правовой культуры в обеспечении прав молодежи // Пожарная безопасность: проблемы и перспективы. 2013. № 1 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-pravovoy-kultury-v-obespechenii-prav-molodezhi> (дата обращения: 21.11.2020).

³ Исаков, И.Н. Правовая система общества: основные характеристики / И.Н. Исаков // Правовая культура. 2019. № 4 (27). С. 45-52.

⁴ Бурмакин П. Н. Влияние системы правового воспитания на процесс формирования правовой социализации личности // Гуманитарные и юридические исследования. 2016. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-sistemy-pravovogo-vozpitaniya-na-protsess-formirovaniya-pravovoy-sotsializatsii-lichnosti> (дата обращения: 20.11.2020).

IMPROVING LEGAL EDUCATION IN RUSSIA

© 2020 Ovchinnikova Yulia Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: iuliaow@yandex.ru

Legal education is one of the most important segments of the harmonious development of society and the formation of the legal environment of the state. Today, the Russian Federation is a country that is constantly developing in many areas of life, including in the field of legal education. The author examines the development and popularization of legal education among the Russian population, pointing out that the trend leading to the eradication of legal nihilism is gaining more and more popularity every day.

Keywords: law, legal education, legal nihilism, legal culture, legislation.

ПРОЦЕССУАЛЬНО-ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2020 Оганян Нвард Грагатовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: goar.78@mail.ru

© 2020 Кот Марина Константиновна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkroz@mail.ru

Актуальность темы научной статьи заключается в необходимости изучения особенностей процессуально-правового статуса несовершеннолетних, которые все чаще становятся участниками гражданского судопроизводства. В статье приводится понятие несовершеннолетнего лица, рассмотрены особенности правового статуса несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве. Авторы выделили и изучили противоречия, связанные с особым процессуально-правовым положением несовершеннолетних лиц.

Ключевые слова: несовершеннолетние, процессуально-правовой статус, защита прав, законные представители.

Конвенция о правах ребенка несовершеннолетним признает человеческое существо, возраст которого не превышает восемнадцати лет, при условии, что его совершеннолетие не наступило ранее.¹ По Пекинским правилам несовершеннолетним считается лицо, который может стать субъектом юридической ответственности по решению органов власти, в порядке, отличном от порядка привлечения к ответственности совершеннолетнего лица.²

В отечественной литературе несовершеннолетний определен как субъект, достигший определенной возрастной границы, предоставляющей ему возможность в полном объеме осуществлять предоставленные законом права и свободы, а также исполнять юридические обязанности.

В настоящее время в Гражданско-процессуальном кодексе РФ (далее ГПК РФ) правовой статус несовершеннолетнего вызывает ряд вопросов. Особенностью правового положения ребенка в гражданском процессе является то, что в некоторых случаях защита его прав и интересов осуществляется его законными представителями. Однако, ГПК РФ устанавливает возможность субъектов самостоятельно защищать свои права и свободы, а несовершеннолетние в возрасте от 14

до 16 лет имеют право самостоятельного участия в делах, предметом рассмотрения которых являются сделки, предусмотренные пп.1 и 2 ст. 26 ГК РФ.

Многие авторы отмечают наличие у несовершеннолетнего «урезанной» по содержанию дееспособности и подчеркивают, что данное обстоятельство необходимо восполнить обязанностями законных представителей. К примеру, в ч. 5 ст. 37 ГПК РФ закреплено положение о защите прав и интересов несовершеннолетних управомоченными на то законными представителями.³

Семейный кодекс РФ (далее СК РФ) предусматривает возможность участия несовершеннолетних в делах по оспариванию отцовства и материнства (п.3 ст.62 СК РФ), а также в случаях нарушения их прав и интересов (п.2 ст. 56 СК РФ). При этом суд вправе привлечь к делу представителей ребенка.

Неоднозначность в вопросе определения правового статуса несовершеннолетнего возникает также при применении судом п. 4 ст.37 ГПК РФ о необязательном присутствии в деле, затрагивающем законные интересы несовершеннолетнего, его законных представителей.⁴

Конвенция «О правах ребенка» и СК РФ устанавливают положение о том, что ребенок – полноправный участник правоотношений. При этом отсутствие у несовершеннолетнего процессуальной целенаправленности и жизненного опыта лишает его действия во время процесса значения.

Таким образом, существующая в правовой науке мысль о создании специализированных судов по делам несовершеннолетних заслуживает внимания и требует дальнейшего развития с учетом социальных, моральных и этических факторов.

¹ «Конвенция о правах ребенка» (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990 г.)

² Минимальные стандартные правила Организации Объединенных Наций, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних («Пекинские правила») (приняты резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН 40/33 от 10 декабря 1985 г.)

³ Булаевский Б.А. Правовое положение несовершеннолетних по российскому гражданскому законодательству: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1998. С. 10.

⁴ Салазкина Е.Ю., Дымшакова А.С. Сравнительный анализ ювенальной юстиции РФ с ювенальной юстицией зарубежных стран // Психолого-педагогические и правовые аспекты предупреждения преступности среди несовершеннолетних: проблемы и пути их решения: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Под редакцией И.Ю. Блясовой. М., 2017. – С. 249-252

PROCEDURAL AND LEGAL STATUS OF MINORS IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2020 Ohanyan Nvard Gragatovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: goar.78@mail.ru

© 2020 Kot Marina Konstantinovna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

The relevance of the topic of the scientific article is the need to study the features of the procedural and legal status of minors, who are increasingly becoming participants in civil proceedings. The article describes the concept of a minor and examines the features of the legal status of minors in civil proceedings. The authors of the article identified and studied the contradictions associated with the special procedural and legal status of minors.

Keywords: minors, procedural and legal status, protection of rights, legal representatives.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ ЛИЦАМИ С ПСИХИЧЕСКИМИ АНОМАЛИЯМИ

© 2020 Осипов Данила Денисович

преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proof-mast@mail.ru

В статье рассмотрены некоторые особенности совершения преступлений лицами, имеющими психические аномалии; приведены соответствующие статистические данные. Выделены этапы расследования преступлений с участием лиц, страдающих психическими заболеваниями. Раскрыта специфика проведения допроса, обыска и производства экспертизы в отношении лиц с психическими аномалиями.

Ключевые слова: психические аномалии, нарколого-психиатрическая и психолого-психиатрическая экспертизы, следователь, психическое состояние подозреваемого.

В современной правоприменительной практике, согласно представленным на сайте МВД России данным, все чаще совершаются преступления с участием лиц, состояние здоровья которых усугублено различного рода психическими аномалиями. Так, данные судебно-медицинской экспертизы подтверждают, что около трети подэкспертных лиц страдают различными формами нервно-психической патологии, а свыше 70% преступлений против личности совершается лицами с различными психическими отклонениями здоровья³. При этом наиболее тревожный факт состоит в том, что среди несовершеннолетних граждан, совершивших тяжкие преступления, доля лиц с наличием психических аномалий составляло в 2018 году порядком 53%⁶.

В криминологии к группе психических аномалий относят такие категории, как психопатия, поражения центральной нервной системы органического и травматического происхождения, наличие психопатических черт характера, хронический алкоголизм, наркомания. Также среди видового разнообразия аномалий психики выделяют эпилепсию, олигофрению в степени дебильности, шизотипические расстройства, маниакально-депрессивный психоз⁶.

Таким образом, психические аномалии можно интерпретировать как расстройства психической деятельности, которые, с одной стороны, могут приводить к отклонениям в стандартном поведении личности, а с другой, не позволяют усугубить состояние субъекта права до болезненного уровня. Несмотря на то, что наличие психических аномалий в большинстве своем ослабляет сознательно-волевые черты индивида, провоцирует его неадекватное поведение, тем не менее,

такой субъект права идентифицируется как вменяемый, дееспособный и трудоспособный в большей своей мере член общества⁵.

Лица с аномалиями психики в большей мере склонны к совершению противоправных деяний по причине того, что они отчуждены от общества и с трудом адаптируются к существующим в нем социальным нормам, а также с большей степенью остроты склонны реагировать на провокационные, конфликтные ситуации при взаимодействии с иными индивидами.

В настоящее время среди сотрудников правоохранительных органов выработана инструментальная база, с опорой на которую происходит расследование преступлений с участием лиц, страдающих психическими аномалиями. В первую очередь применяется допрос, проводимый в отношении подозреваемого или обвиняемого лица, страдающего различными видами психических аномалий. Допросу отводится ключевая роль, однако важно понимать, что есть риск исключения из допроса стандартных процедур, заменяемых теми из них, где заподозренному лицу отводится пассивная роль с учетом его психического состояния: освидетельствование, предъявление его для опознания, получение некоторых образцов для сравнительного исследования и т.п. Допрос осуществляется с обязательным привлечением специалистов, которыми могут выступать психолог, психиатр, врач-сексолог, педагог. Специалист помогает не только оценить ход и результаты следственных действий, но и интерпретирует ответы подозреваемого (обвиняемого) в случае, если существует подозрение на самооговор или оговор по причине наличия психических аномалий¹. Дополнительно специалист после знакомства с материалами дела может в силу профессиональной компетентности помочь в примерном определении вида психической аномалии у неизвестного преступника. В таком случае полученную информацию проверяют по психоневрологическим, медицинским и криминалистическим учетам.

Параллельно может быть назначена судебно-психиатрическая экспертиза, которая способствует получению сведений о вменяемости допрашиваемого лица. В данном случае такие признаки, как показания свидетелей о нетипичном поведении подозреваемого или наличие физических недостатков, отклонения в развитии подозреваемого могут указывать на психические аномалии лица, наличие которых невозможно доказать без проведения соответствующей экспертизы.

В целом производство любого рода экспертизы способствует более точному изучению особенностей состояния личности и специфических ее черт в контексте расследуемого преступления. Так, такие виды экспертизы как нарколого-психиатрическая, психолого-психиатрическая, сексолого-психиатрическая и т.д. направлены в числе прочих аспектов на выявление психических аномалий для уточнения порядка содержания под стражей во время предварительного расследования и суда для предотвращения оказания негативного влияния на состояние здоровья личности.

Особое значение в контексте расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями, отводится обыскам, в процессе которых преследуется цель поиска орудий совершенного преступления, медицинских и иных документов, подтверждающих наличие психических заболеваний⁴. Обыск может производиться как по месту жительства, так и на рабочем месте и в процессе учитывается поведение обыскиваемого с точки зрения его необъяснимых реакций, истеричного поведения и проч.

В практике могут возникать случаи, когда личность субъекта, совершившего противоправное деяние, установлена, и в таком случае следователю вменяется изучение портрета личности с точки зрения анализа типичных ситуаций, варьирующихся в зависимости от того, признает ли обвиняемый свою вину или нет. В результате этого может быть выдвинуто несколько первичных версий, которые проверяются, с одной стороны, совокупностью следственных действий, а с другой, производством психолого-психиатрической экспертизы, которая способствует установлению следующих сведений:

- причины дачи субъектом, имеющим психические аномалии, ложных показаний;
- причины отказа от дачи показаний;
- аспекты влияния лиц, задействованных в групповом совершении преступления, на лицо, имеющего психические заболевания и т.д.².

В результате следователь может выдвинуть гипотезы о невменяемости или вменяемости лица с точки зрения инкриминируемого ему преступления¹.

Резюмируя, отметим, что в процессуальном свете для идентификации личности на предмет наличия у нее психических аномалий в процессе возбуждения уголовного дела и предварительного расследования требуется установление следующих факторов:

- совокупность обстоятельств совершенного общественно-опасного деяния;
- оценка вероятности совершения конкретного противоправного деяния лицом, страдающим психическими аномалиями;
- выявление у лица, совершившего уголовно-наказуемое деяние наличие психической аномалии, путем изучения медицинской документации (истории болезни);
- особенности поведения субъекта преступного деяния до, в момент и после совершения деяния;
- оценка общественно-опасных последствий, которые возникли в результате совершения преступного деяния (ст. 404 УПК РФ).

Таким образом, расследование преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями, имеет свои специфические черты, отражающие нетипичную характеристику преступника с точки зрения наличия у него психических заболеваний. Для эффективного раскрытия преступления и дальнейшего его пресечения в будущем является важным не только придерживаться определенных эта-

пов предварительного расследования, но и максимально учитывать физиологическое и психологическое состояние подозреваемого (обвиняемого) с тем, чтобы не нанести вред его здоровью.

Нетрудно сделать вывод о том, что совершенствование отечественной нормативно-правовой базы и современных криминалистических методик расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями позволит поэтапно достичь выполнение стратегических целей и задач в области обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, в части снижения количественных показателей преступности на всей территории нашего государства. Мы считаем, что дальнейшие практико-ориентированные научные разработки в заявленной тематике позволят разработать комплекс эффективных мер в борьбе с вышеназванной преступностью и укрепить авторитет Российской Федерации на международной арене как современного правового государства.

¹ Гостева Ю. В Особенности тактики допроса лиц с психическими нарушениями // Молодой ученый. – 2019. – № 7 (245). – С. 234-237.

² Демихова А.А. Некоторые особенности расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями // Образование. Бизнес. Наука. Культура. Сборник материалов II международной научно-практической конференции. Главный редактор А.А. Жаркова. – 2019. – С. 149-152.

³ Мисюра Д.Д., Туливетрова А.А. Особенности расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями // Студенческий вестник. – 2019. – № 22-3 (72). – С. 35-37.

⁴ Сальников А.В. Доказательственное значение следственных действий с участием лиц, страдающих психическими заболеваниями // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2016. – №3 (78). – С. 11-17.

⁵ Сафаров В.Р., Муртазина Р.Р. Особенности расследования преступлений, совершенных лицами с психическими отклонениями // Евразийский юридический журнал. – 2019. – № 1(128). – С. 305-307

⁶ Седова К.В. Методика расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями // Государство и общество: актуальные вопросы взаимодействия. материалы II Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 50-летию Всероссийского государственного университета юстиции. Казанский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России). – 2020. – С. 325-328.

SOME FEATURES OF INVESTIGATION OF CRIMES COMMITTED BY PERSONS WITH MENTAL ABNORMALITIES

© 2020 Osipov Danila Denisovich

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proof-mast@mail.ru

The features of committing crimes by persons with mental abnormalities are considered; the corresponding statistical data are provided. The stages of investigation of crimes involving persons suffering from mental illnesses are highlighted. The article reveals the specifics of conducting an interrogation, search, and examination of persons with mental abnormalities.

Keywords: mental abnormalities, drug-psychiatric and psychological-psychiatric examinations, investigator, mental state of the suspect.

**ЦИФРОВИЗАЦИЯ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
КРАТКИЙ АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЙ
СОВРЕМЕННОГО УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНА**

© 2020 Осипов Данила Денисович

преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proof-mast@mail.ru

Цифровизация экономико-правового пространства способствует тому, что в уголовной правоприменительной практике возникает необходимость решения вопросов, связанных с использованием новых средств доказывания. Требуется нормативное закрепление положений, связанных с методами исследования и оценкой электронных доказательств, используемых в судебной и следственной деятельности для более правильного, полного, объективного и непосредственного разрешения дела. Поэтому с учетом российского юридического опыта обосновывается тезис о важности применения электронных документов, которые при наличии электронной цифровой подписи считаются полноценными средствами доказывания в уголовном процессе.

Ключевые слова: электронная подпись, электронный документ, уголовное судопроизводство, уголовное дело, информационные технологии.

Проблема использования документов, полученных посредством информационно – телекоммуникационной сети «Интернет», в качестве средств доказывания существует около двух десятилетий и по-прежнему вызывает в научной общественности споры: не определен должным образом статус электронных средств доказывания, методология доказывания электронных доказательств и т.д.

Так, первые работы по этой теме появились в начале 2000-х годов и были посвящены особенностям применения информационных элементов в структуре совершаемых правонарушений¹. Такими учеными как Н. А. Архипов, В. В. Поляков, А. В. Шебалин раскрывалась специфика совершения телекоммуникационных и компьютерных преступлений², а впоследствии вся совокупность проводимых исследований была сведена к следующим направлениям использования информационных технологий в структуре уголовного судопроизводства:

- 1) особенности применения системы информационного обеспечения уголовного процесса с точки зрения существующих теоретических доктрин;
- 2) рассмотрение методологии применения электронных доказательств в системе классических видов доказывания;

3) технико-криминалистическое обеспечение использования электронных технологий³.

Функционирование института электронной цифровой подписи (далее – ЭЦП) в структуре российского правосудия обосновано внедрением идеологии цифрового общества и электронного судопроизводства, доминантные концепции развития которых были положены в основу федеральных программ «Информационное общество», действующей до 2024 года⁴, и «Развитие судебной системы России на 2013 – 2020 годы»⁵. Нормативными положениями указанных программ было предусмотрено всестороннее применение информационного обеспечения деятельности судебной системы, что нашло отражение в нормах Уголовного процессуального кодекса РФ (далее – УПК РФ), а именно в ст. 474.1 УПК РФ, предусматривающей порядок использования электронных документов в уголовном процессе⁶. Так, законодатель установил, что начиная с 01.01.2017 года в обязанность судов общей юрисдикции вменяется прием документов, подписанных электронной подписью.

Современная редакция УПК РФ декларирует, что такие нормативные документы как ходатайство, заявление, жалоба или представление могут быть оформлены через официальный портал суда, рассматривающего дело, посредством оформления соответствующего электронного документа. Документ подается, таким образом, через информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет» и подписывается электронной подписью субъекта правоотношений, направившего данный локальный нормативно – правовой акт. По аналогии заверяются электронной подписью документы, предоставляемые юридическими лицами и публично – правовыми образованиями в порядке, предусмотренном законодательством РФ (п. 1 ст. 474.1 УПК РФ).

Дополнительно УПК РФ устанавливает, что решение, принимаемое судьей, также может быть оформлено в виде электронного документа, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью. Данное положение не распространяется на дела, предмет рассмотрения которых затрагивает интересы следующих лиц:

- 1) права и законные интересы несовершеннолетних граждан РФ;
- 2) субъектов по преступлениям против половой неприкосновенности и половой свободы личности;
- 3) дела, содержащие охраняемую федеральным законом тайну, а также затрагивающие безопасность государства (п. 2 ст. 474.1 УПК РФ).

Подписание судебного решения усиленной квалифицированной электронной подписью представляет собой несомненное достоинство указанного нововведения УПК РФ, поскольку предоставляет всем заинтересованным лицам возможность ознакомления с нормативными документами органов правосудия через Государственную автоматизированную систему РФ «Правосудие» (ГАС РФ «Правосудие).

В свою очередь, если стороны уголовного судопроизводства изъявляют желание в получении копии судебного решения, то она также заверяется усиленной квалифицированной ЭЦП и через сеть «Интернет» отправляется участнику рассматриваемого дела (п. 3 ст. 474.1 УПК РФ), что также можно отнести к положительным сторонам действующей ст. 474.1 УПК РФ.

Таким образом, нормативное закрепление использования ЭЦП в рамках формирования и применения электронных документов как полноценного средства доказывания обусловлено наличием следующих аспектов:

- потребностями соответствующих правоохранительных органов в части обеспечения своевременного оперативного контроля за расследованием уголовных дел;

- обеспечение полноценного и эффективного взаимодействия всех правоохранительных органов, участвующих в расследовании уголовного дела, за счет ускоренного направления необходимых копий материалов уголовного дела в электронном виде в соответствующий орган;

- оптимизация издержек, возникающих при рассмотрении уголовного дела в судебных органах;

- возможность восстановления уголовного дела в случае его утраты;

- обеспечение качества рассмотрения и разрешения уголовного дела посредством уменьшения числа выявляемых фальсификаций и исправлений в материалах дела.

Все перечисленное требует дальнейшего развития института электронной цифровой подписи в уголовном процессе, внедрение и юридически обоснованное применение которого соответствует концепции формирования единой цифровой среды уголовного судопроизводства. Несмотря на то, что использование ЭЦП по своей сути сопряжено с наличием многих дискуссионных положений в правоприменительной практике уголовного судопроизводства, тем не менее, правильное понимание места и роли данной институциональной категории в системе осуществляемых стадий уголовного процесса будет способствовать своевременному эффективному использованию наиболее оптимальных процессуальных решений, направленных на достижение необходимого результата уголовного судопроизводства.

Вне всякого сомнения, что внедрение цифровых технологий в отечественную правоприменительную деятельность, позволит, как уже ранее отмечалось повысить уровень качества процессуальной деятельности органов предварительного расследования и суда, а также укрепит авторитет Российской Федерации на международной арене как современного правового государства.

¹ Зуев С.В. Цифровая среда уголовного судопроизводства: проблемы и перспективы // Сибирский юридический вестник. – 2018. – № 4 (83). – С. 118-123.

² Халиуллина Л. Г. Электронная форма процессуальных документов в уголовном процессе: проблемы теории и практики // Правопорядок. – 2016. – № 4. – С. 75–79

³ Зуев С.В. Развитие информационных технологий в уголовном судопроизводстве : монография / под ред. С. В. Зуева. – М. : Юрлитинформ, 2018. – 248 с.

⁴ Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество»: Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 313 (ред. от 30.11.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162184/ (дата обращения 09.04.2020)

⁵ О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России на 2013 – 2020 годы»: Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 N 1406 (ред. от 25.12.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140638/b133a7b61b64e004cdc913e66130aa61d9f266d0/ (дата обращения 09.04.2020)

⁶ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 07.04.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения 09.04.2020)

DIGITALIZATION OF CRIMINAL PROCEDURE: A BRIEF ANALYSIS OF THE PROVISIONS OF THE MODERN CRIMINAL PROCEDURE LAW

© 2020 Osipov Danila Denisovich

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proof-mast@mail.ru

Digitalization of the economic and legal space contributes to the fact that in criminal law enforcement practice there is a need to address issues related to the use of new means of evidence. It is necessary to establish normative provisions related to the methods of research and evaluation of electronic evidence used in judicial activities for a more correct, complete, objective and direct resolution of the case. Therefore, taking into account the Russian legal experience, the thesis about the importance of using electronic documents, which in the presence of an electronic digital signature are considered full-fledged means of proof in criminal proceedings, is justified.

Keywords: electronic signature, electronic document, criminal proceedings, criminal case, information technology.

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Поветкина Яна Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

Email: Yyana.Povetkina@yandex.ru

В статье приводится анализ и структура конституционной системы защиты основных прав и свобод гражданина и человека, рассматриваемых в конституционном праве. При рассмотрении данной системы автор оценивает ее преимущества и недостатки, в том числе учитывает воздействие конституционно-правовых механизмов защиты на российское законодательство.

Ключевые слова: конституционные права и обязанности, конституция, свобода гражданина, гражданское общество, правовой статус.

За прошедшие 28 лет, с даты создания Конституции РФ, произошли коренные изменения в сознании гражданского общества, накопился богатый опыт способов осуществления и защиты прав индивидуальными гражданами страны, субъектами общественного контроля и уполномоченного по правам человека на региональном, федеральном и международном уровнях. Благодаря Конституции появился самостоятельный, независимый институт Уполномоченного по правам человека в РФ и в каждом из 85 субъектов Российской Федерации также назначены Уполномоченные по правам человека, которые вместе образуют уникальную систему государственных правозащитных институтов.

За это время многое уже было сделано, но многое еще предстоит сделать. И необходимым условием такой работы служит тесное взаимодействие некоммерческих организаций, научного и правозащитного сообщества, а также субъектов международного права с органами государственной власти. Чтобы проанализировать и систематизировать механизмы защиты прав человека и гражданина, необходимо обратиться к некоторым статьям Конституции РФ.

Статья 15 пункт 4 Конституции РФ ¹ представляет собой Соотношение норм международного и Конституционного права. Конституция действительно открыла дорогу в Совет Европы и во взаимодействие с международными институтами, которые предоставляют нам дополнительные возможности. В 2017 году при участии федерального омбудсмена Татьяны Москальковой институт Уполно-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

моченного вступил в Европейскую сеть Глобального альянса национальных учреждений по защите прав человека (ГАНРИ), подписан Международный меморандум о создании Евразийского альянса омбудсменов, который был подписан в Москве, а в 2018 году был подписан меморандум о сотрудничестве с Монголией, которая стала его пятым участником. Также было принято участие в 2019 году в XVI Международной конференции омбудсменов в Баку.

В статье 16 Конституции РФ¹ закреплено соотношение юридической и фактической Конституции РФ. Другими словами, декларативного и реального обеспечения прав и свобод человека и гражданина в РФ. Уполномоченный по правам человека является одним из субъектов мониторинга правоприменения федерального и регионального законодательства, информируя органов власти о своей деятельности и состоянии защищенности прав человека в своих ежегодных и тематических докладах, а также направляя рекомендации всем ветвям органов государственной власти.

В Конституции РФ целая вторая глава представляет собой права и свободы человека и гражданина. В данной главе права и свободы соотносятся с иными Конституционными ценностями, обязанностями и ответственностью. Анализ этих Конституционных прав показывает, что не всем правам уделяется достаточное внимание. Политические права опираются на положения первой статьи – о демократическом правовом государстве с республиканской формой правления. Социальные права на 7 статью – о социальном государстве. Экономические на восьмую статью – о единстве экономического пространства. Однако на современном этапе в обществе формируются запрос на социальную справедливость, на традиционные нравственные ценности, которые имеют историческую основу, но реализации и защите культурных прав и свобод, особенно в век информационных технологий не уделяется достаточно внимания.² Любая Конституционная норма второй главы нуждается в государственной поддержке на уровне гарантий.

И наконец, статья 46 по 54 Конституции РФ, закрепляющие государственную, но в первую очередь судебную защиту прав человека. В настоящее время рабочим аппаратом уполномоченного по правам человека в РФ, совместно с региональными уполномоченными осуществляется разработка критериев оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов РФ и предложены основные подходы к такой оценке, разрабатывается рабочая модель показаний защищенности прав и свобод человека и гражданина.³ В 2018-2019 годах эта методика уже применяется. Так, проводятся ежегодные выступления Уполномоченного по правам человека в различных областях о судебном равенстве и защите, разбираются жалобы граждан на нарушения уголовно-процессуального законодательства, благодаря содействию уполномоченного удается отстоять права осужденных на справедливое судебное разбирательство.

Таким образом, изучив и проанализировав критерии и показатели механизмов защиты приходим к выводу о необходимости создания собственной специфически – обособленной для Российской Федерации системы стратегических целей и поэтапному решению задач и поставленных вопросов. Кроме того, следует систематизировать набор показателей и функций, а также обозначить их роль и место в российском законодательстве, чтобы иметь подход для восприятия экономических, политических, социальных этапов в Российской Федерации. В отдельных субъектах РФ такие региональные показатели уже разработаны и утверждены, причем по предложениям не только федеральных, но и региональных уполномоченных. Например: издаются различные нормативно-правовые акты по развитию и защите основных прав и свобод человека и гражданина.

К сожалению, международное правило оценки должного, структурированного развития и человеческой базы, потенциала является избирательной, при этом, не учитывая отдельно взятые Конституционные права в общей системе, либо трактуется иначе, чем в Российском законодательстве, зачастую, ставя под угрозу суверенитет государства.

Хочется надеяться, что с совместными усилиями граждан РФ и аппарата управления России и ее субъектов удастся обеспечить защищенность прав человека, его прав и свобод и добиться будущего более справедливого и

комфортного для устойчивого развития государства и всестороннего развития личности.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020.) Статья 15,16, 46-54 Конституции РФ.

² Чашин А.Н., // Конституционное право Российской Федерации // Учебное пособие для вузов // Гриф УМО ВО – 2020 г. №1 – стр 45

³Абаева Е.А., Аверьянова Н.Н., Алешина И.А., Конституционное право. // Практикум 2-е изд., испр. и доп. Учебное пособие для вузов. – // 2019 г – стр. 39

⁴Георгиевич С.Г., // Конституционное право России // Учебник для академического бакалавра // Бакалавр. Академический Курс. Модуль. // Юрайт №1 – 2020 г., – стр 220 – 234

CONSTITUTIONAL AND LEGAL MECHANISMS FOR THE PROTECTION OF HUMAN AND CIVIL RIGHTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Povetkina Yana Igorevna*

Student

Samara State University of Economics

Email: Yana.Povetkina@yandex.ru

This article provides an analysis and structure of the constitutional system for the protection of fundamental rights and freedoms of citizens and individuals considered in constitutional law. When considering this system, the authors assess the advantages and disadvantages, including the impact of constitutional and legal protection mechanisms on Russian legislation.

Keywords: constitutional rights and obligations, Constitution, citizen's freedom, civil society, legal status.

* Scientific adviser – **Kazankova Tatyana Nikolaevna**, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor.

РЕШЕНИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РФ КАК РЕГУЛЯТОР ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2020 Потапова Юлия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Данная статья посвящена рассмотрению регулятивной функции нормативно-правовых актов Конституционного Суда РФ. Автор рассматривает деятельность Конституционного Суда РФ как специфического источника правотворчества в сфере прав и свобод человека и гражданина.

Ключевые слова: Конституционный Суд РФ, право, защита, общественные отношения.

Конституционный Суд РФ является одним из основных институтов механизма охраны прав и свобод человека и гражданина в России. Наравне с этим, он наделен полномочиями правоприменительной деятельности, в процессе которой наиболее конкретно и детально раскрываются общие нормы, содержание оценочных правовых понятий и создаются новые правовые положения – прототип полноценной нормы. Также данную деятельность можно рассматривать как правотворческую, относительно принадлежности которой к Конституционному Суду в юридической науке ведется множество дискуссий.

К примеру, В.С. Нерсесянц рассматривает решение Конституционного Суда РФ о признании закона несоответствующим Конституции, как правоприменительный акт, который не несет в себе никакой правотворческой деятельности, поскольку оно лишь дает основание для отмены такого акта законодателем, при условии прямого действия Конституции, установившей такое правило.¹ Основываясь на данной позиции можно выделить различия в решении органов конституционной юстиции и нормативным актом. Так, законодатель по итогу своей деятельности устанавливает правила поведения общеобязательного характера. В свою очередь конституционный суд выявляет новые правила поведения, путем интерпретации существующих нормативно-правовых актов. Своей главной целью он ставит урегулирование отношений и устранение противоречий в правовой и социальной действительности. При этом постановления конституционного суда существенно влияют на правовое регулирование, конкретизируя содержа-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

ние проверяемых нормативно-правовых актов, подавляя коллизии между нормами права, устанавливая взаимосвязи между ними.

Судебное правотворчество выражается в таких исключительных признаках, как:

1. Зависимость от основной деятельности судебной ветви власти – реализация правосудия;
2. Осуществление деятельности происходит в рамках закона и основывается на нем, что предотвращает узурпацию законодательной власти;
3. Правотворчество направлено на толкование права, разрешение коллизий норм права и ликвидацию пробелов в законодательстве;
4. Судебные решения осуществляются путем деятельности законодателя и обладают лишь рекомендательным характером, следовательно судьи Конституционного Суда РФ не обладают компетенцией для изменения или отмены закона.

Однако, тот факт, что Конституционный Суд РФ не обладает функцией непосредственного правотворчества, не исключает того, что принятые им решения являются правовым и представляют собой источники права. Также, обоснованием служит, та реальность, что период внесения изменений или отмены того или иного нормативно-правового акта законодателем достаточно продолжителен по времени, поэтому в течение него действует норма, содержащаяся в судебном решении. Фактически Конституционный Суд РФ определяет новую правовую основу изменяемого или отменяемого нормативно-правового акта и предопределяет правила, которые должны действовать до принятия его новой редакции. Исключение актов суда из источников можно считать грубой ошибкой нашей правовой системы, поскольку именно они являются наиболее гибкими и обладают своевременной реакцией на постоянно изменяющиеся реалии жизни.

Конституционный Суд РФ распространяет свою юрисдикцию на широкий круг вопросов, соответственно может урегулировать вопросы экономической, социальной, политической сферы жизни общества, в том числе и вопрос защиты прав и свобод гражданина и человека, который приобретает все большую значимость при условии становления российского демократического правового государства.

Решения Конституционного Суда РФ имеют достаточно специфичный характер, несмотря на это, для них характерны признаки правовых актов, которые выступают как средство правового регулирования. К таким признакам относятся:

1. Общеобязательность для всех субъектов права;
2. Имеет влияние на неопределенный круг лиц;
3. Неоднократность применения нормативно-правового акта;
4. Содержание нормы права детерминировано впервые, тем самым приобретая правовой характер.

Также важно иметь в виду тот факт, что регулирование общественных отношения в системе российского права решениями конституционного суда происхо-

дит под влиянием внешних факторов, а именно: особенности экономика и политики страны и мира в целом, которые оказывают влияние на правовую систему в целом. В настоящий момент глобализация данных фактор набирает все большие обороты, что сказывается на активном взаимопроникновении правовых систем. Впоследствии происходит пополнение национальных правовых систем различных стран новыми источниками, изначально не свойственные им².

Примером правоприменительной и правотворческой деятельности Конституционного Суда РФ служит решение по делу в связи с противоречиями статей Федерального закона №114 от 15.08.1996³ Конституции РФ, которые ограничивают права иностранных граждан и лиц без гражданства на свободный въезд на территорию России. Ст. 19 Конституции РФ закрепляет гарантию на равенство прав и свобод человека⁴, однако ст. 25.10 и пп. 1 ч.1 ст. 27 ФЗ №114 от 15 августа 1996 года и постановление Правительства РФ №199 от 7.04.2003, ограничивают данное право человека. В соответствии с их содержанием иностранные граждане и лица без гражданства, которые не пожелали проходить терапию, найденных у них при обследовании инфекционных заболеваний, на территории РФ и в целях ее прохождения выехали за пределы РФ, впоследствии, по окончании терапии и восстановлению здоровья, их право пребывания на территории РФ не возобновляется. К настоящему моменту в правовом поле нет механизма для урегулирования вопроса, относительно восстановления вышеупомянутого права. Данный механизм мог бы мог бы предоставить лица возможность повторно сдать анализ для подтверждения отсутствия у них инфекционных заболеваний, либо возможность предоставить в органы власти документы с медицинским заключением об отсутствии инфекционного заболевания. Стоит отметить, что лица, проходившие лечение в РФ имеют право на пересмотр решения об их нежелательности пребывания в РФ. Как следствие можно констатировать факт нарушения конституционного принципа равенства. Таким образом, данное решение Конституционного Суда РФ закрепляет возможность восстановления права на въезд иностранных лиц и лиц без гражданства на территорию РФ, после прохождения лечения от инфекционного заболевания в любой другой стране мира. Реализация данного права имеет высокий спрос среди иностранных граждан и лиц без гражданства. Данное постановление позволяет утверждать, что решения Конституционного Суда РФ являются регулятором общественных отношений в правовом поле.⁵

Решения Конституционного Суда РФ, как и сам Конституционный Суд РФ непосредственно имеют весомое значение в регулировании правоотношений. Во-первых, система принципов конституционного судопроизводства, сложившаяся в нашем государстве, обеспечивает и гарантирует защиту прав граждан, отраженных в Конституции РФ. Во-вторых, вопрос реализации решений Конституционного Суда коренным образом состоит не в качестве принимаемых решений, а в правовой культуре и правосознании современного общества, для решения которой необходимы совместные действия различных органов власти, в первую

очередь, прокуратуры и судов. В-третьих, все виды решений Конституционного Суда имеют высокую юридическую силу, что определяет высокий показатель их роли в правовой системе Российской Федерации, следовательно, игнорирование или затягивание их реализации ставит под сомнение саму суть конституционного контроля, поскольку, их исполнение является важнейшим фактором авторитета Конституционного Суда и правосудия в России в целом. В-четвертых, опираясь на проведенный анализ национальных аспектов реализации полномочий Конституционного Суда, необходимо отметить, что его правовые позиции направлены на выполнение большой и значимой роли в правовом регулировании, в частности соблюдения конституционных прав и свобод граждан.⁶

Таким образом, проанализировав решения Конституционного Суда РФ как нормативно-правовой акт и источник права, судебную практику Конституционного Суда РФ, можно сделать вывод, что они представляют собой мощными регуляторами общественных отношений.

¹ Нерсисянц В.С. Суд не законодательствует и не управляет, а применяет право (О правоприменительной природе судебных органов) // Судебная практика как источник права. М., 2017. С.34-41.

² Баранов П.П. Конституционно-правовая политика современной России: идеи, приоритеты, ценности, направления: монография. Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2018. – С. 95.

³ Федеральный закон от 15.08.1996 N 114-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию». URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.11.2020).

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.11.2020).

⁵ Постановление Конституционного Суда РФ от 20.10.2016 N 20-П «По делу о проверке конституционности положений части четвертой статьи 25.10 и подпункта 1 части первой статьи 27 Федерального закона «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» в связи с жалобой гражданина Республики Корея Х.» URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.11.2020).

⁶ Грипп, Э.Х., Яхина, Ю.Х. О роли Конституционного Суда Российской Федерации в защите прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации: конституционно-правовые аспекты // Правовое государство: теория и практика. – 2016. – Т. 3. № 41. С. 68-74.

DECISIONS OF THE CONSTITUTIONAL COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION AS A REGULATOR OF PUBLIC RELATIONS

© 2020 Potapova Yulia Sergeevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

This article is devoted to the regulatory function of normative legal acts of the constitutional Court of the Russian Federation. The authors consider the activities of the constitutional Court of the Russian Federation as a specific source of law-making in the sphere of human and civil rights and freedoms.

Keyword: Constitutional Court of the Russian Federation, law, protection, public relations.

* Scientific adviser – **Kazankova Tatyana Nikolaevna**, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor.

ЛИЧНЫЙ ДОСМОТР И ДОСМОТР ВЕЩЕЙ КАК МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРОЦЕССА

© 2020 Потапова Юлия Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

© 2020 Лунин Станислав Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 2020-stas@mail.ru

Данная статья посвящена рассмотрению понятий личного досмотра и досмотра вещей, их обеспечению, процедуре и законодательному закреплению. Авторы предполагают возможные изменения нормативно-правовых актов для наиболее полного урегулирования данных мер административного процесса и предлагают свои способы улучшения.

Ключевые слова: личный досмотр, досмотр вещей, административное правонарушение, мера.

В целях реализации административного производства используются различные процессуальные меры, которые закреплены в ч. 1 ст. 27.1 КоАП РФ.¹ Отличительные черты мер, приведенных в статье названной выше, заключаются в их назначении и нацеленности на выявление и фиксацию доказательств для совершенного правонарушения в административной сфере. Задача реализации данных мер состоит в выявлении и приостановлении административного правонарушения, впоследствии которого происходит составление протокола, если отсутствует возможность выписать протокол на месте выявления правонарушения, происходит процедура установления личности нарушителя. Выше названные действия оказывают значительное влияние на своевременное и правильное рассмотрение и исполнение составленного по делу акта.

Обеспечение административного производства осуществляется с помощью мер имеющих различные цели применения, которые можно разделить на 3 группы: меры пресекающего действия, меры устанавливающие обстоятельства дела и доказательную базу, меры исполнительно-распорядительного характера.

Из второй группы, приведенной выше, можно выделить такую административную меру как досмотр, влекущий в себе ограничение личных и имуществен-

ных прав лиц, который имеет различные виды. Исследование задержанных производится с целью обнаружения вещей, которые могут послужить орудием или предметом осуществления противоправного деяния. Применение данных мер предполагает ограничение конституционных прав и свобод личности³, к которым относится личная неприкосновенность, неприкосновенность частной жизни и частной собственности, охрана чести и достоинства личности.⁴

Рассматриваемая мера оказывает имеет высокую степень влияния на психику человека, что создает потребность в более четком правовом регулировании досмотра. Однако четкого порядка осуществления досмотра, как и правового акта, регулирующего его, не существует.⁵ А какие-либо правила содержащиеся в КоАП не в полной мере регулируют данную процессуальную меру административного производства.

КоАП РФ содержит лишь одну статью (ст.27.7 КоАП РФ) в которой затрагиваются понятия, некоторые условия и требования регистрации процедуры личного досмотра и досмотра вещей. Целью данной меры в соответствии с вышеприведенной статьей является выявление орудий или предметов совершения правонарушения в сфере административного права, а также механизма его совершения и закрепление обстоятельств дела в соответствии с законом. Однако, изъятие обнаруженных орудий и предметов не является целью данной меры, что является явным упущением, поскольку оно позволило предотвратить совершение данного правонарушения задержанным вновь.

Личный досмотр представляет собой поверхностный осмотр тела физического лица, содержащейся при нем одежды и иных предметов, посредством которых возможно совершить сокрытие орудия или иного предмета, при помощи которых можно осуществить правонарушение в сфере административного права.⁶ Данная дефиниция не закреплена в законодательстве и носит собирательный характер. Действия сотрудников исполнительной власти при проведении досмотра также не определены, в связи с этим, при опросе должностных лиц, осуществляющих данную административную меру, не имеют четкого понятия и плана действий для ее реализации.

С целью исследования правопонимания обществом термина «личный досмотр» и его процедуры был проведен опрос граждан, которые подвергались данной административной мере. Основываясь на мнении опрошенных лиц можно сделать вывод, относительно данного действия должностных лиц, устанавливающего обстоятельства дела: большая часть рассматривают его как противоправное и недопустимое, поскольку оно может повлечь за собой снятие верхней одежды, обследование вещей под ней, и относят данные действия к понятию «личного обыска». Не осведомленность граждан о понятии и процедуре «личного досмотра» зачастую приводит к конфликтам с должностными лицами и порождает искаженное правосознание, что затрудняет осуществление административного производства, сильно снижает превентивный потенциал прину-

дительных мер в административном праве. Для снижения расхождений мнений о личном досмотре и досмотре вещей, разумно внести в законодательство их универсальное понятие и предоставить возможность его конкретизации в правоприменительных сферах.

Часть 3 ст.27.7 КоАП содержит требование к личному досмотру лиц, согласно которому его необходимо проводить лицом одного пола с досматриваемым и двумя понятыми того же пола, поскольку данное производство может осуществляться с частичным или полным обнажением досматриваемого лица. Также важными мерами при проведении личного досмотра является обеспечение безопасности и здоровья лица, сохранение его личного достоинства, конфиденциальности сведений, полученных в процессе производства, которые могут каким-либо образом компрометировать лицо.

Однако в определенных ситуациях при содержании оснований полагать факт наличия у лица оружия или других предметов, которые можно использовать в качестве первого, осуществление процедуры досмотра возможно при отсутствии понятых. С позиции обеспечения охраны общественного порядка и безопасности, в том числе самого должностного лица⁷, своевременному выявлению правонарушений и привлечению к ответственности в сфере административного права, данное положение является положительным. С другой стороны, оно предоставляет уполномоченным лица возможность «обхода» данного требования и фальсификации соответствующих данных в протоколах. Например, привлечение в качестве понятых такие категории лиц, как заинтересованные или внесение в протокол лиц, не принимавших участие в проведении досмотра, или же вовсе фальсификация личных данных понятых. На практике зачастую происходят ситуации, при которых привлечение понятых объективно невозможно: из-за удаленности мест совершения правонарушения от населенных пунктов или совершения деяния в ночное время. В данных ситуациях, согласно ч.5 ст.27.7 КоАП, возможно применение фото- и киносъемки.

В определении личного досмотра и досмотра вещей входит понятие «конструктивная целостность». В соответствии с этимологией слов, данное выражение представляет собой единство конструкции, которое не должно нарушаться при проведении досмотра. К примеру конструктивную целостность можно отнести внутреннюю подстежку одежды, твердое отделяемое дно чемодана. Эти места могут являться местонахождением скрываемого орудия или предмета совершения правонарушения, но отделение данной части от объекта будет считаться нарушением его изначальной целостности. Выходим, что соблюдение данных требований при проведении процедуры, значительно сказывается на ней и оказывает влияние на ее итог. Наиболее рациональным будет условие сохранения функциональных качеств досматриваемых вещей, без причинения вреда после выполнения процедуры. Термин «функциональный» в своем определении имеет большую взаимозависимость от деятельности чего-либо, а не от его струк-

туры или строения. Таким образом, целесообразно заметить фразу «проводимое без нарушения их (вещей) конструктивной целостности» на «проводимое без нарушения их (вещей) функциональных качеств».

Проведя анализ личного досмотра и досмотра вещей, как мер обеспечения административного процесса, их законодательное закрепление можно сделать вывод, что действующее законодательство не достаточно регулирует данные меры. В частности необходимо:

1. внести четкое понятие личного досмотра и досмотра вещей, которые позволят сократить количество противоречий в обществе при их проведении;
2. заменить термин « конструктивная целостность» на «функциональные качества»;
3. предоставить возможность изъятия орудий и предметов совершения правонарушения;
4. закрепить порядок проведения досмотра в различных отраслях права.

В целом это позволит более четко регламентировать данные меры, обеспечить полноценный и справедливый административный процесс и наиболее полное осуществление конституционных прав и свобод человека.

¹ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.11.2020).

² Пивоваров Д.В. Меры обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, применяемые сотрудниками полиции // Вестник Кыргызско-Российского славянского университета. 2017. № 9. С. 54-57.

³ Кирьянова О.В. Обеспечение прав граждан при назначении административных наказаний // Совершенствование законодательства в сфере защиты прав человека и гражданина: проблемы и перспективы отв. ред. Е.М. Якимова. Иркутск, 2018. С. 110-115.

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.11.2020).

⁵ Газизов Д.А. Досмотр, как мера административного принуждения, применяемая полицией для противодействия правонарушениям в сфере оборота наркотических средств //Административное право и процесс. 2016. № 2. С. 505-54.

⁶ Калмыков Г.И. Личный досмотр граждан: научно-практическое пособие. Москва: ФГКУ «ВНИИ МВД России», 2016. – 40 с.

⁷ Мягков А. В. Досмотр как мера административного предупреждения, применяемая полицией. Омск, 2016.

**PERSONAL SEARCH AND INSPECTION OF ITEMS AS MEASURES
TO ENSURE THE ADMINISTRATIVE PROCESS**

© 2020 Potapova Yulia Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

© 2020 Lunin Stanislav Vladimirovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: 2020-stas@mail.ru

This article is devoted to the consideration of the concepts of «personal search and inspection of things», their provision, procedure and legislative consolidation. The authors suggest possible changes in legal acts for the most complete regulation of these measures of the administrative process and offer their own ways to improve.

Keywords: personal inspection, examination of things, an administrative offence, the measure.

ПРОЯВЛЕНИЕ ЛУКИЗМА В СФЕРЕ ТРУДОВОГО ПРАВА

© 2020 Прыткова Анастасия Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya.prytkova.01@mail.ru

© 2020 Кот Марина Константиновна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mkroz@mail.ru

В статье речь идет о вопросе дискриминации по внешнему виду (лукизм) в области занятости, которая затрагивает людей с нетипичной внешностью. Представлены как теоретические, так и практические выкладки отечественных и зарубежных исследователей в области дискриминации по внешнему виду. Существуют показатели дискриминации по внешнему виду, а также факты, которые влияют на степень проявления дискриминации.

Ключевые слова: лукизм, профессиональная деятельность, проявление лукизма.

На протяжении длительного времени во всем мире прослеживается проявление предвзятого отношения к конкретному лицу или группе лиц, на основании наличия, отличающего его от других, признака. До сих пор данная проблема является актуальной, поскольку показатели дискриминационного отношения с каждым годом увеличиваются. Высокий рост различных видов дискриминации связан с отсутствием единого, комплексного нормативного акта, который бы способствовал предотвращению дискриминационного отношения посредством введения санкций. Но поскольку отсутствуют определенные меры по пресечению ущемления прав и свобод людей, данная проблема и в настоящее время остается нерешенной.

Сам термин дискриминация имеет большое количество определений. Так Латуреат премии Гордона Олпорта, социальный психолог Д. Майерс в своих научных трудах рассматривает термин «дискриминация» как необоснованное отрицательное поведение к группе лиц или к конкретным ее участникам. Его теория заключается в том, что дискриминация основывается в расхождении на эмоциональном уровне, и поэтому она определяется, как негативное поведение, даже если это «позитивная дискриминация».¹

На нынешнем этапе проблема дискриминации часто возникает по разным причинам: национальности, по признаку пола, возраста, цвета кожи. Но наибольшую проблему вызывает такой тип дискриминации, как лукизм, который пред-

ставляет собой положительное отношение людей к лицам, имеющим наиболее привлекательную внешность, без наличия физических дефектов. В конституциях многих стран существует принцип запрета дискриминации. Так, в Конституции РФ данный принцип заключается в том, что Российская Федерация в полной мере обеспечивает права и свободы граждан независимо от расы, национальности, пола, религии, языка, происхождения и других обстоятельств. В свою очередь, государство осуществляет контроль по защите от дискриминационного отношения в зависимости от признака принадлежности. В Основном Законе Российской Федерации есть информация о дискриминации в общем, но отсутствуют сведения о наличии дискриминации по внешнему виду. Несмотря на то, что в Конституции РФ речь идет исключительно о дискриминации в целом, это не значит, что в повседневной жизни людей нет проявления лукизма.

Лукизм – дискриминация людей с нетипичной внешностью. Данный тип дискриминации проявляется как сравнение людей нестандартной внешности с идеалом, установленным в обществе, а также фиксирование «ярлыков», которые определяют степень красоты. В европейских и западных странах проблема лукизма рассматривается еще с 1980 годов, а в России данная тема только набирает обороты. В европейских странах предметом обсуждения, касательно темы лукизма является исследование стереотипов, связанных с внешностью. Так, в результате эксперимента нейробиологов И. Олсон и К. Маршуд прослеживается связь между внешней привлекательностью и положительной оценкой общества, которая выражается в получении различных привилегий: занятие руководящих должностей, более высокой денежной оценки труда. При анализе этой проблемы авторы установили, что оценка рабочих качеств сотрудника в большинстве случаев рассматривается через призму его внешних данных. Непосредственно Л.А. Нордхолм, изучая влияние внешности на коммуникацию между доктором и пациентом, выявила, что со стороны врача существует негласное разграничение пациентов с «приятной» и «неприятной» внешностью, которое возникло из-за убеждений медицинских работников, что с пациентами привлекательной наружности работать легче, поскольку они более открыты и доброжелательны. По мнению специалиста в области невербального поведения В.А. Лабунской, внешность имеет значение при коммуникации людей, так как является одним из атрибутов невербального общения.²

Лукизм-это явление, при котором отношение людей к кому-то с самыми привлекательными взглядами становится более позитивным, чем к тому, кто на него не похож. Еще в 1994 г. Daniel S. Hamermesh и Джефф Е. Биддл в своем исследовании «Красота и рынок труда» показал, что санкции или премии возможны в зависимости от внешности сотрудников. Исследованием в процентном соотношении было установлено, что у «некрасивых» сотрудников пострадать от различных взысканий вероятность выше.

Исходя из вышесказанного, мы видим, что внешность человека в трудовых отношениях играет огромную роль для работника. К сожалению, сегодня в России проблема лукизма играет важную роль в трудовой деятельности людей. Исследовательским центром рекрутингового портала SuperJob.ru был проведен опрос среди работодателей по поводу преимущества привлекательных людей при приеме на работу. Его результаты показали, что 77% опрошенных считают внешний вид значимым критерием при выборе кандидатов на место работы при наличии у соискателей профессиональных данных.³ Допустим, в сети Интернет появилась вакансия на место продавца-консультанта. Требования были стандартные: опыт работы, образование, коммуникабельность, пунктуальность, но помимо этого наличие привлекательной внешности. Исходя из этого требования, можно сделать вывод, что если у человека будет отсутствовать привлекательная внешность, то, скорее всего, ему откажут в предоставлении данной работы.

Также можно привести пример из судебной практики, в которой показана позиция суда по поводу дискриминации, связанная с внешностью. Например, одно из громких дел между российской авиакомпанией «Аэрофлот» и бортпроводницей Евгенией Магуриной. Суть дела заключалась в том, что под руководством авиакомпании были проведены кардинальные изменения, которые заключались в том, что всех стюардесс необходимо было «взвесить и обмерить», якобы для того, чтобы ввести в эксплуатацию старую форму. Однако никаких документов, подтверждающих законность данного процесса, не было предоставлено. Все проводилось исключительно в устной форме. В результате, руководством авиакомпании была сформирована группа «нестандартных» стюардесс, размер одежды которых составлял 48, именно в эту группу и вошла Магурина. По итогу дела, судом была установлена дискриминация по внешнему признаку.⁴ Другим примером из судебной практики международного уровня является то, что в 2016 году секретаршу в Лондоне отправили с работы домой за отказ надеть туфли на высоком каблуке. Это кончилось тем, что девушка обратилась к властям с призывом «запретить работодателям требовать от сотрудниц носить каблуки». То есть дресс-код тоже своего рода является лукизмом.⁵ При этом, Комиссия по правам человека Соединенных Штатов Америки добилась подписания закона о запрете дискриминации в отношении внешнего вида. Подписанное губернатором штата Нью-Йорк Эндрю Куомо в 2019 году распоряжение запрещает дискриминацию в отношении прически и цвета волос человека.⁶

Таким образом, для решения проблемы дискриминационного отношения необходимо внести дополнения в законодательство, в первую очередь в Трудовой кодекс. Именно, внесенные дополнения помогут урегулировать права и свободы людей, подвергающихся давлению со стороны общественности. По большому счету, случаи дискриминации, в частности лукизма, становятся все более распространенными как при трудоустройстве, так и при изменении условий труда. Необходимо введение запрета на ограничение трудовых прав и свобод на

основе внешних свойств личности, не относящихся к трудовой деятельности. Все чаще работодатель в погоне за внешними данными не обращает внимания на навыки, способствующие принятию быстрого и качественного решения в текущих ситуациях. Профессиональные качества – вот на что нужно обращать внимание.

¹ Майерс Д. Социальная психология: Интенсивный курс: Пер. с англ./ Д. Майерс . -- 5-е междунар. изд. – СПб.;М.:Прайм-Еврознак;Олма-Пресс,2016. – 510 с.:ил. – (Мэтры психологии). 2

² Лабунская В.А. «Видимый человек» как социально-психологический феномен // Социальная психология и общество. – 2010. – № 1. – С. 26-39

³Работодатели предпочитают красивых [Электронный ресурс]. URL: https://www.superjob.ru/community/otdel_kadrov/38603/ (дата обращения: 10.10.2020).

⁴ Информация по делу № 33-33167/2017 | Информация по гражданским делам апелляционной инстанции | Информация по судебным делам | Сервисы | Московский городской суд | Официальный портал судов общей юрисдикции города Москвы [Электронный ресурс]. URL: <https://www.mos-gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/5cf13637-8f91-4312-bccc-3a46b362c27e> (дата обращения: 10.10.2020).

⁵ «Корзина свободы»: высокие каблукы 3 декабря 2018 <https://www.bbc.com/russian/features-46263802>

⁶ «В США приняли закон запрещающий дискриминацию по форме прически и цвету волос» 17 августа 2019 https://yandex.ru/turbo/joinfo.ua/s/inworld/1258017_V-SShA-prinyali-zakon-zapreshchayuschiy.html

MANIFESTATION OF LOOKISM IN THE FIELD OF LABOR LAW

© 2020 Prytkova Anastasia Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastya.prytkova.01@mail.ru

© 2020 Kot Marina Konstantinovna

PhD in Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

The work discussed below deals with the issue of discrimination in appearance (lookism) in the field of employment, which affects people with atypical appearance. Presented are both theoretical and practical calculations of domestic and foreign researchers in the field of discrimination in appearance. There are indicators of discrimination in appearance, as well as facts that affect the degree of discrimination.

Keywords: lookism, professional activity, manifestation of lookism.

НАЛОГОВЫЕ РИСКИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2020 Рязанова Ксения Денисовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ksenon20@mail.ru

© 2020 Иванова Дарья Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

В работе изучаются определение предпринимательского риска, его составные части и связь с налогами и налоговыми органами. Устанавливаются причины появления рисков. Выделяются особенности появления рисков при отдельных видах деятельности предпринимателя.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, риски, субъективная сторона, объективная сторона, налоги, налоговые риски.

Для анализа рисков в предпринимательской деятельности в первую очередь необходимо дать понятие этого термина. Такие риски можно определить, как материальную ответственность лица за свои действия в процессе совершения предпринимательской деятельности, которая осуществляется на страх и риск лица. Любая предпринимательская деятельность, в первую очередь, направлена на получение экономической выгоды. Это значит, что количественный и качественный риск является неопределенным, поскольку результаты в случае удачи или неудачи крайне тяжело определить. Ученые в своих экономических трудах определили перечень рисков, которые разделяются по категориям.

Труды, связанные с юриспруденцией, также затрагивают проблему рисков в предпринимательской деятельности, анализируя и критикуя ее. Для анализа рисков в первую очередь стоит опираться на теоретические исследования таких ученых как: М. С. Гринберг; О.А. Красавчиков; Н. С. Малейн; М.М. Агарков¹.

На основе трудов этих ученых можно составить схожее определение рисков в предпринимательской деятельности². Риск в предпринимательской деятельности – это вероятность получения незапланированного исхода от осуществления предпринимательской деятельности, который может быть в свою очередь отри-

цательным из-за совершения тех или иных действий предпринимателя. Он имеет преимущественно психологическое значение. Поскольку, при осуществлении своей деятельности предприниматель осознает вероятность риска за совершение тех или иных действий. К тому же риск может быть объективно не связан с действиями предпринимателя и основан на случайных происшествиях³.

Налоговые риски как составная часть предпринимательских рисков

Важно понимать, что существующие определения рисков не могут быть полными в связи с тем, что данная тема является слишком обширной и из-за этого отразить все ее особенности крайне затруднительно. Как пример можно привести налоговые риски. Это составная часть общих предпринимательских рисков и понимается как риски, которые связаны со взаимодействием между предпринимателем в лице налогоплательщика и государства. Каждый из субъектов имеет свои интересы и цели. Для государства это сбор налогов, а для предпринимателя – попытка минимизировать налоговые выплаты⁴.

Из-за этого формируется конфликт между субъектами, который основывается на стремлении каждой из сторон получить денежные средства. Чтобы решить данную проблему государство должно формировать строгую налоговую политику, в то время как предприниматели должны добросовестно отчислять средства в налоговую. В итоге можно отметить то, что налоговые риски подразделяются на⁵:

1. Риски для государства;
2. Риски для предпринимателя.

Для того, чтобы определить степень налоговых рисков, выделяют аспекты в предпринимательской деятельности и подразделяют их на внешние и внутренние факторы⁶.

Внешние факторы налоговых рисков⁷:

1. Видоизменение налогового законодательства, которое связывается с появлением новых статей и повышением налогов.

2. Отсутствие системы в создании налогового законодательства. В большинстве случаев реформы проходят спонтанно и иногда устанавливаются задним числом. Такие изменения повышают степень налогового риска в предпринимательской деятельности и затрудняют их прогнозирование.

3. Недостаточная четкость в формулировке законодательства приводит к спонтанной трактовке статей.

4. Тяжелая экономическая ситуация в России, вызванная внешними геополитическими факторами, затрудняет ведение предпринимательской деятельности.

Внутренние факторы налоговых рисков:

1. Отношение граждан к налогам и налоговой системе в целом. Предприниматели зачастую посредственно относятся к налоговому кодексу и пытаются всячески его обойти.

2. Проблемы, связанные с организацией деятельности предприятия. В основном это связано с низкой степенью развитости налоговой культуры в стране.

3. Посредственное отношение руководителей к налогам.

4. непрофессиональный подбор кадрового состава бухгалтерии напрямую влияет на финансовую отчетность.

В процессе осуществления предпринимательской деятельности избежание налоговых рисков достигается путем создания стратегического плана, который будет исключать определенные налоговые риски⁸.

Осознание предпринимателем природы налоговых рисков позволяет разработать четкий план действий и делать те шаги, которые позволяют избежать экономических потерь⁹. Работа с налоговыми рисками – одно из самых важных условий для осуществления эффективной предпринимательской деятельности.

Для определения налоговых рисков предприниматель должен основываться на следующих принципах налоговой политики: консерватизм в использовании налогового законодательства, учет практики других организаций в работе с бухгалтерией и налогами, работа с налогами и их минимизация¹⁰.

Для работы с налогами осуществляется анализ результатов, предполагаемых в процессе осуществления предпринимательской деятельности. Такая работа предполагает изучение налоговых расходов, их прогнозирование и оптимизация. Под анализом понимается использование различных методов прогнозирования: риск-менеджмент, рейтинговый метод и экспертные оценки. Помимо этого, задействуются методы имитационного модулирования, теории вероятностей и создание дерева решений¹¹.

В процессе оценивания налоговых рисков допускаются следующие факторы:

1. Предприниматель стремится минимизировать расходы и на основе этого совершаются те действия, которые приведут к минимальным рискам.

2. Риски, которые возникают в процессе предпринимательской деятельности и которые не были спрогнозированы заранее, являются случайными.

Практическая величина рисков основывается на полученных предпринимателем данных о рынке и налоговом законодательстве, которое имело место быть в прошлом квартале. Сложность в учете налоговых рисков возрастает при задействовании предпринимателем незаконных налоговых схем. Такие действия приводят к проблемам не только с налоговым, но и с уголовным законодательством¹².

Предприниматель также может самостоятельно оценить налоговые риски на основе пунктов, указанных в Концепции системы планирования налоговых проверок, которая задокументирована в приказе ФНС России от 30.05.2007 г. № ММ 3 Об/333. Данная концепция была разработана для того, чтобы предприниматель мог избежать ошибок в расчетах и выплатах налогов и иных сборов.

Налоговые риски в предпринимательской деятельности формируются на основе внешних и внутренних факторов, которые предприниматель может спрогнозировать и впоследствии принять решение по минимизации или же полном исключении каких-либо налоговых рисков в процессе осуществления своей деятельности¹³. Также выбор метода анализа рынка и налогового законодательства

позволяет предприниматель грамотно спрогнозировать все налоговые риски. В целом большая часть налоговых рисков является случайной и спрогнозировать их практически невозможно.

¹ Предпринимательство: учебник / под. ред. М. Г. Лапусты. М., 2000.

² Кабышев О. А. Предпринимательский риск: правовые вопросы. Автореф. дис... канд. юрид. наук. М., 1996.

³ Предпринимательское (хозяйственное) право: учебник: в 2 т. Т. 1. / отв. ред. О. М. Олейник. М., 2000.

⁴ Большой толковый словарь русского языка. Гл. ред. С. А. Кузнецов. Первое издание: СПб.: Норинт, 1998.

⁵ Предпринимательское право Российской Федерации: учеб./ под ред. Е. П. Губина, П. Г. Лахно. 2-е. изд. М., 2010.

⁶ Фосмер М. Этимологический словарь русского языка: в 4 т. Т. 3. М., 1971.

⁷ Шумпетер Й. Теория экономического развития. М., 1982.

⁸ Друкер П. Рынок: как выйти в лидеры. Практика и принципы. М., 1992.

⁹ Рождественская Т. Э. Понятие правового риска в документах Банка международных расчетов // Банковское право. 2000. № 6.

¹⁰ Страхование предпринимательских рисков: Учебное пособие / Е. В. Андреева, М. Н. Евсевлеева, О. И. Русакова. Иркутск: Изд-во ИГЭА, 2001.

¹¹ Рассудовский В. А. Вопрос об имущественном риске в гражданском праве // Советская юстиция. 1963. № 18.

¹² Гришина Н. А. Оценка риска деятельности хозяйствующего субъекта в условиях неопределенности экономической ситуации // Вопросы оценки. 2001. № 1.

¹³ Копылов В. А. Риск в предпринимательской деятельности. Автореф. дис. ... канд. юридических наук. Волгоград, 2003.

TAX RISKS IN BUSINESS ACTIVITIES

© 2020 Ryazanova Ksenia Denisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ksenon20@mail.ru

© 2020 Ivanova Darya Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Tselniker Grigory Feliksovich

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

The paper examines the definition of business risk, its components and the relationship with taxes and tax authorities. The reasons for the occurrence of risks are established. The author highlights the peculiarities of risk manifestation in certain types of entrepreneur's activities.

Keywords: business activity; risks; subjective side; objective side; taxes; tax risks.

К ВОПРОСУ О СТАТУСЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Саблина Юлия Владимировна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sablinaulia359@gmail.com

© 2020 Борякин Дмитрий Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: boryakindv@gmail.com

В статье рассматриваются федеральные территории как новелла российского публичного права, введенная в содержание Конституции РФ в 2020 году. Приводится зарубежная практика создания федеральных территорий, подробно анализируются положения Конституции РФ с учетом поправок, а также законопроект о создании федеральной территории «Сириус».

Ключевые слова: федеральная территория, Сириус, поправки в Конституцию РФ.

В 2020 году в российском законодательстве произошли значительные изменения, обусловленные принятием поправок в Конституцию Российской Федерации¹ (далее – Конституция), одобренных в ходе общероссийского голосования. В числе положений, введенных в содержание основного закона, представляет значительный интерес статья 67, в обновленной редакции которой нашло закрепление понятие федеральной территории. В ноябре 2020 года внесен на рассмотрение законопроект «О федеральной территории «Сириус»², в котором, как предполагается, и будет осуществлена конкретизация вышеуказанного положения Конституции. Вполне очевидно, что вопрос о статусе федеральных территорий в настоящий момент практически не исследован в литературе, что обуславливает актуальность его рассмотрения в рамках настоящей статьи с учетом положений действующей Конституции, рассматриваемого законопроекта, а также исследований, посвященных анализу аналогичных правовых образований в зарубежном законодательстве.

В ст. 67 Конституции в обновленной редакции предусмотрена возможность создания федеральных территорий на основании федерального закона, в котором также устанавливается и порядок управления данными субъектами. При этом в анализируемой норме не отражается, что следует понимать под федеральной территорией, и каковы существенные признаки данного правового обра-

зования. Исходя из буквального толкования, можно сделать предположение, что федеральной следует признать территорию, управляемую непосредственно органами федеральной власти, в то время как все иные субъекты, формирующие состав Российской Федерации, управляются в значительной части вопросов региональными органами власти, а входящие в них муниципальные образования – органами местного самоуправления. Иными словами, Конституция в обновленной редакции устанавливает возможность для создания территорий, находящихся под непосредственным и исключительным управлением Российской Федерации в лице федеральных органов власти.

В литературе вопрос о федеральных территориях практически не исследован с позиции правовой науки, однако существуют работы отдельных авторов, посвященные анализу аналогичных моделей правовых образований в зарубежных государствах. Так, И. В. Ирхин указывает на наличие федеральных территорий в целом ряде государств Азии, Северной и Южной Америки³. Исследователь указывает, что в каждой проанализированных правовых систем федеральные территории имеют значительные особенности, однако всех их объединяет общее свойство, заключающееся в том, что управление данными территориями осуществляет непосредственно центральная (федеральная) государственная власть.

При этом необходимо отметить, что цели и задачи, которыми обусловлено создание федеральных территорий в зарубежных странах, являются кардинально разными. Так, например, создание в прошлом столетии в Пакистане так называемых территорий племен федерального управления было обусловлено сложной геополитической обстановкой на границе Афганистана и Пакистана, и фактически реализация данной модели строится на принципах колониального государства, унаследованных со времен, когда Пакистан являлся колонией Британской империи. Более того, как указывает в своей работе О.С. Целера, отдельные действующие в настоящий момент источники права, регулирующие вопрос взаимоотношения данных территорий и центральной власти, были приняты Британской империей (Правила регулирования 1901 года)⁴. В свою очередь, в Индии и Канаде наряду с историческими и культурными факторами значительную роль сыграли административные и социальные.

В Малайзии при наделении статусом федеральной территории Куала-Лумпур руководствовались стремительным развитием города как экономической и культурной столицы государства, а федеральная территория Путраджая была выделена в 1995 году в качестве нового административного центра государства – иными словами, сформирована не на основе существовавшего территориального образования, а выделена специально для реализации вышеуказанных целей публичного управления⁵.

В этой части можно провести некую параллель между выделением Путраджаи и поселка городского типа Сириус, в отношении которого и рассматривается федеральный закон о наделении его статусом федеральной территории.

Территория указанного поселка была выделена из территории городского округа Сочи в феврале 2020 года распоряжением Правительства Российской Федерации⁶. В указанном распоряжении никоим образом не были обозначены цели и задачи, которыми руководствовало государство при выделении обозначенной территории. Тем не менее, учитывая разработку и принятие в последующем поправки в Конституцию, касающейся наделения государства полномочием по созданию федеральных территорий, а также разработку федерального закона о наделении Сириуса статусом федеральной территории, представляется очевидным, что данная территория была выделена специально для последующего наделения ее вышеуказанным статусом.

В п. 1 ст. 2 законопроекта о федеральной территории Сириус в рассматриваемой в настоящий момент редакции указывается, что целью ее формирования является обеспечение комплексного устойчивого социально-экономического и культурного развития данной территории, в отношении которой законодатель признает общегосударственное стратегическое значение. Наряду с этим указывается цель сохранения олимпийского спортивного, культурного и природного наследия – под которым, как очевидно, следует понимать инфраструктуру, созданную для проведения в 2014 году в Сочи Зимних Олимпийских игр. В целом, совокупное толкование цитируемой нормы позволяет сделать вывод, что государство считает необходимым создание территории с особым публично-правовым статусом как спортивного, культурного и инновационного центра.

В содержании п. 2 ст. 2 рассматриваемого законопроекта указано, что местное самоуправление на федеральной территории Сириус осуществляется специально создаваемыми органами публичной власти, а также гражданами в формах непосредственного участия в местном самоуправлении (в соответствии с положениями специального закона⁷), и по отдельным вопросам может быть делегировано органам местного самоуправления городского округа Сочи. Иными словами, в законопроекте предусматривается возможность введения смешанной модели управления данной федеральной территорией.

Важно при этом отметить, что органы публичной власти федеральной территории Сириус в п. 2 ст. 3 законопроекта предлагается наделить опосредованным правом законодательной инициативы по вопросам, связанным непосредственно с функционированием федеральной территории и осуществлением в ее границах инновационной и научно-технологической деятельности.

Однако, как очевидно, в связи с отсутствием в закрытом перечне субъектов законодательной инициативы (ст. 104 Конституции) органов публичной власти федеральной территории было сформулировано не право законодательной инициативы, а право вносить предложения Президенту РФ и Правительству РФ о разработке федеральных законов. В узком смысле, анализ содержания права на законодательную инициативу не позволяет отнести к нему правомочие органов

публичной власти федеральной территории, указанное в ст. 3 законопроекта. Однако, фактически, оно реализуется в опосредованном и ограниченном варианте.

В целом же, общий анализ рассматриваемого законопроекта позволяет сделать вывод о том, что статус федеральной территории может породить в кругу исследователей в дальнейшем ряд дискуссионных вопросов. В частности, нет четкого и однозначного понимания, в чем принципиальное отличие статуса федеральной территории за исключением смешения в нем полномочий, присущих одновременно как органам власти субъектов РФ, так и органам местного самоуправления. Дополнительные вопросы вызывает то, что исходя из ст. 18 рассматриваемого законопроекта по общему правилу признаются равнозначными наименования «Федеральная территория Сириус» и «муниципальное образование городской округ Сириус Краснодарского края», хотя фактически, следуя содержанию ст. 67 Конституции, федеральная территория обособлена от субъектов Российской Федерации, а значит, не может быть приравнена и к муниципальному образованию.

Тем не менее, является очевидным вывод о том, что создание федеральных территорий в российском праве не является принципиально новым для зарубежной практики публично-правового регулирования, поскольку аналогичные правовые образования существуют к настоящему времени в целом ряде государств. При этом, предполагаем возможным говорить о некотором сходстве целей и задач создания федеральных территорий в РФ и Малайзии.

¹ Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 № 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти» // Собрание законодательства РФ. 16.03.2020. №11, ст. 1416.

² Законопроект № 1051718-7 «О федеральной территории «Сириус» // Автоматизированная система обеспечения законодательной деятельности (АСОЗД) (URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1051718-7>, дата обращения 15.11.2020).

³ Ирхин И. В. Федеральные территории и федеральные округа: смешение конституционно-правовых моделей // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. № 6 (67). 2017. С. 30-37.

⁴ Целера О.С. Территории племен федерального управления: британское колониальное наследие в постколониальную эпоху // Самарский научный вестник. № 2 (23). 2018. С. 196-199.

⁵ Ирхин И. В. Указ. соч. С. 30-37.

⁶ Распоряжение Правительства РФ от 01.02.2020 № 171-р «О присвоении наименования поселку городского типа, образованному на территории города Сочи Краснодарского края» // Собрание законодательства РФ. 10.02.2020. № 6. ст. 707

⁷ Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 09.11.2020) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС Гарант. Электронный ресурс. URL: <https://base.garant.ru/186367/> (дата обращения: 15.11.2020).

**ON THE STATUS OF FEDERAL TERRITORIES IN THE LEGISLATION
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

© 2020 Sablina Yulia Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sablinaulia359@gmail.com

© 2020 Boryakin Dmitriy Vladimirovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: boryakindv@gmail.com

The article considers Federal territories as a novel of Russian state law, introduced in the content of the Constitution of the Russian Federation in 2020. Is the foreign practice of creation of Federal territories, a detailed analysis of the provisions of the Constitution as amended and a bill to create the Federal territory of Sirius.

Keywords: Federal territory, Sirius, amendments to the Constitution of the Russian Federation.

ВВЕДЕНИЕ ПРОГРЕССИВНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ

© 2020 Семенова Виктория Игоревна

студент

Московский государственный юридический университет
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)

E-mail: Vicktoria_Semenova@mail.ru

Данная статья посвящена концепции прогрессивной системы налогообложения. Автор рассматривает возможное влияние повышенной налоговой ставки, а также анализирует положения Законопроекта № 1022669-7 «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части налогообложения доходов физических лиц, превышающих 5 миллионов рублей за налоговый период».

Ключевые слова: налоги, налог на доход физических лиц, прогрессивная система налогообложения, законопроект, закон, налоговый кодекс, экономика.

В Государственную Думу ежегодно вносится более 1 000 предложений о реформировании действующего законодательства. Так, Правительство Российской Федерации в сентябре 2020 года выступило с законодательной инициативой о внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации, которая непосредственно предусматривает введение прогрессивной шкалы налогообложения. Данная инициатива вызвала ряд споров и дискуссий относительно эффективности и справедливости такого нововведения. Однако спустя два месяца после внесения предложения законопроект был одобрен Советом Федерации. В данном исследовании предлагается изучить концепцию прогрессивной системы налогообложения и проанализировать положения указанного законопроекта.

Прежде всего, важно отметить, что прогрессивная система налогообложения основана на платежеспособности налогоплательщика. Таким образом, она устанавливает более низкую налоговую ставку для лиц с низким доходом и, соответственно, более высокую для лиц с высоким доходом. Обычно это достигается за счет создания налоговых групп или категорий, которые распределяют налогоплательщиков по диапазонам доходов. Обоснование введения прогрессивной шкалы заключается в том, что фиксированный процентный налог будет непропорционально большим бременем для людей с низкими доходами, тем временем у лиц с высоким доходом, даже при значительном увеличении суммы налога, покупательная способность значительно не уменьшится. Ухудшение ситуации с «неплатежеспособным» населением подтверждается также другой за-

конодательной инициативой 2019 года, а именно освобождение работников с доходом ниже прожиточного минимума от уплаты подоходного налога. По статистическим данным около 14,3% населения России (20,9 млн человек) имеют доход ниже прожиточного минимума¹. Однако, на наш взгляд, данное предложение не является целесообразным, так как оно будет служить причиной для сокрытия доходов, в то время как прогрессивная система налогообложения будет способствовать пополнению бюджета и возможности перераспределения денежных средств для различных социальных нужд, в том числе и на помощь гражданам с доходом ниже установленного регионами прожиточного минимума. Также прогрессивная налоговая система имеет тенденцию «сбирать» больше налогов, чем фиксированная или регрессивная система, поскольку самый высокий процент налогов взимается с самых высоких доходов. Таким образом, прогрессивный налог требует от лиц, обладающих наибольшим объемом ресурсов, финансировать большую часть услуг, которые направлены на поддержку и обеспечение всего населения Российской Федерации. В данном контексте представляется необходимым обратиться к статистике. Так, на долю 10% самых обеспеченных россиян приходится 82% всего личного богатства в России².

Однако существует и другая позиция, а именно критики прогрессивной шкалы отмечают тот факт, что фиксированная налоговая ставка и так «взимает» больше денежных средств с большей налоговой базы. Более того, высказывается мнение, что повышенная налоговая ставка мешает успеху по причине того, что, к примеру, работники не станут стремиться к более высоким заработным платам и, как следствие, к построению карьерной лестницы из-за обязанности отдавать существенную часть дохода государству. Критики данной системы налогообложения также выступают против механизма перераспределения доходов, который, по их мнению, несправедливо наказывает богатых и даже средний класс. Противники прогрессивной шкалы, как правило, являются сторонниками низких налогов и, соответственно, минимальных государственных услуг.

На данном этапе исследования представляется необходимым обратиться к положениям самого законопроекта о внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части налогообложения доходов физических лиц, превышающих 5 миллионов рублей за налоговый период № 1022669-7. Согласно будущим нововведениям, начиная со следующего года, налоговая ставка по налогу на доходы физических увеличится на 2 процента. Однако к процентному увеличению налоговой ставки добавляется и определенно фиксированная сумма, а именно 650 000 рублей. Следует отметить, что налоговая ставка (650 000 рублей + 15% от суммы налоговых баз) будет применяться только в отношении доходов физических лиц, которые превышают 5 000 000 рублей за указанный налоговый период. Таким образом, мы можем наблюдать, что законопроект устанавливает две «группы» налогоплательщиков в диапазоне дохода до и от 5 000 000 рублей за календарный год, что приблизительно равняется

416 000 в месяц. Необходимо уточнить, что нынешняя процентная ставка (13 процентов) по-прежнему остается для категорий граждан, чьи доходы меньше указанной выше суммы.

Налоговой базой в рамках данного законопроекта по отношению к резидентам являются все виды доходов, в частности доходы от долевого участия, выигранные в лотереи, доходы от ценных бумаг, РЕПО, доходы, полученные участниками инвестиционного товарищества и доходы от прибыли контролируемой иностранной компании. Однако законодатель «исключил» из под действия прогрессивной шкалы налогообложения и сохранил 13% ставку в отношении доходов от продажи и дарения недвижимого имущества. Что касается доходов нерезидентов Российской Федерации, то законопроект будет по-прежнему в основном применять ставку в 30%. Однако существует определенная категория видов деятельности, которая предусматривает все тот же порог в 5 000 000 руб., что и по отношению к резидентам. Так, например, если доход высококвалифицированного иностранного специалиста превысит указанный выше порог, то налоговая ставка составит 15%. Исключение также распространяется на беженцев и лиц, получивших временное убежище в РФ: для них налоговая ставка будет равна 13%.

Таким образом, можно предположить, что с 2021 года на территории Российской Федерации будет действовать прогрессивная система налогообложения. Окажет ли эта модернизация положительное или негативное влияние, покажет только время и практика. Однако, законодатель уверен, что «реализация законопроекта не повлечет негативных социально-экономических, финансовых и иных последствий...»³. Несмотря на противоречивый характер введенных мер, на наш взгляд, они являются важным толчком в развитии не только налогового законодательства, но и всей правовой системы в целом.

¹ Федеральная служба государственной статистики. URL: https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/rosstat/smi/news-290719.htm

² Ведомости. Credit Suisse: 10% россиян владеют 82% всего личного богатства в России // 18 октября 2018. URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/news/2018/10/18/784032-10-rossiyan>

³ Пояснительная записка к проекту Федерального закона «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части налогообложения доходов физических лиц, превышающих 5 миллионов рублей за налоговый период». URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1022669-7>

ADOPTION A PROGRESSIVE TAXATION STRUCTURE IN RUSSIA

© 2020 Semenova Victoria Igorevna

Student

Kutafin Moscow State Law University (MSAL)

E-mail: Vicktoria_Semenova@mail.ru

This article is devoted to consideration of the concept of a progressive taxation system. The authors consider the possible impact of the increased tax rate, as well as analyze the provisions of the Draft Law No. 1022669-7 «On Amending Part Two of the Tax Code of the Russian Federation regarding the taxation of personal income exceeding 5 million rubles for the tax period».

Keywords: taxes, personal income tax, progressive taxation system, bill, law, tax code, economics.

ЛИЧНОСТНЫЕ КАЧЕСТВА АДВОКАТА КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЕГО ПРОФЕССИОНАЛИЗМА

© 2020 Симунова Полина Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: S1munova@yandex.ru

© 2020 Тарасенко Олеся Станиславовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Olesya300899@gmail.ru

© 2020 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

В статье раскрываются личностные качества современного адвоката, способствующие осуществлению его успешной профессиональной деятельности как в обычном режиме, так и в период пандемии коронавируса COVID-19.

Ключевые слова: адвокат, личность, квалифицированная юридическая помощь, личностные качества, COVID-19.

«Каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи¹» гласит п.1 ст. 48 Конституции РФ. Вопрос понятия квалифицированной юридической помощи до сих пор является открытым, Федеральный Закон «Об оказании квалифицированной юридической помощи в Российской Федерации» так и остался на уровне проекта и не был принят. Так, по закону, под квалифицированной юридической помощью должна была пониматься любая самостоятельная деятельность по предоставлению на постоянной профессиональной основе юридических услуг, перечень которых так же указан в ст.2 не принятого Федерального Закона.

Говоря о качестве юридической помощи, можно разграничить критерии оценки качества. Так, по мнению исследователей Л. В. Казанцевой, Н. В. Поляковой и В. В. Полякова они делятся на профессиональные, процедурные и потребительские². Остановимся на каждом критерии поподробнее.

Профессиональный критерий. Главная особенность в том, что он напрямую связан с профессиональными требованиями, предъявляемые к адвокату. Требования четко определены на законодательном уровне, а именно в ст.9 Федераль-

ного закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации»³:

- высшее юридическое образование, полученное по имеющей государственную аккредитацию образовательной программе, либо ученая степень по юридической специальности ;

- наличие стажа работы по юридической специальности не менее двух лет либо прохождение стажировки в адвокатском образовании в сроки ;

- отсутствие непогашенной или неснятой судимости за совершение умышленного преступления;

- полная дееспособность лица;

- сдача квалификационного экзамена.

Процедурный критерий. Здесь необходимо говорить, о соблюдении требований Закона и принципов адвокатской этики в профессиональной деятельности адвоката: адвокатская тайна (ст. 8 Закона об адвокатуре), ст. 6. Кодекса профессиональной этики адвоката гласит, что безусловным приоритетом деятельности адвоката является соблюдение профессиональной тайны.

Потребительский критерий. В отличие от двух вышеупомянутых, потребительский критерий является субъективным, так как он отражает именно мнение/представление доверителя о личности адвоката, результате работы с ним⁴.

Каждый человек рано или поздно сталкивается с проблемой выбора специалиста в юридической сфере, будь то нотариус или адвокат. Как и в любой сфере деятельности, адвокатуре тоже свойственна конкурентность. Адвокат должен обладать хорошей репутацией, вследствие чего и быть востребован. Итак, какими же личностными качествами необходимо обладать адвокату 21 века? Совокупность таких качеств как, коммуникативность, стрессоустойчивость, заинтересованность, пунктуальность, нравственность и справедливость, верный путь к статусу успешного адвоката.

Нравственность. Советник президента ФПА РФ по информационным технологиям, кандидат юридических и исторических наук С. Н. Гаврилов: «в числе множества вопросов, стоявших перед адвокатурой во все периоды ее существования, есть по крайней мере два, которые, будучи тесно взаимосвязаны между собой, волновали как самих представителей адвокатского сословия, так и общество, и государство. Вопросы эти об организации адвокатуры и ее нравственном состоянии. Именно эти две составляющие всегда определяли отношение к адвокатуре и во многом саму ее судьбу»⁵. Развитое чувство нравственности не позволит специалисту пойти на сделку с собственной совестью, к адвокатам необходимо предъявлять высокие нравственные требования, чтобы обеспечить сохранить нравственное состояние института адвокатуры. Невозможно не согласиться с мнением адвоката Г.П. Падвы, по его мнению адвокат должен обладать всеми качествами порядочного человека: честностью, скромностью, надежностью, принципиальностью в делах и поступках, а также ввиду того что адвокатская про-

фессия является одной из немногих, этические и нравственные основы которых отражены в Кодексе этики, хороший адвокат должен быть нравственным человеком⁶. П. ст.10 Кодекса профессиональной этики адвоката гласит: «закон и нравственность в профессии адвоката выше воли доверителя. Никакие требования, просьбы или требования доверителя, направленные к несоблюдению закона или нарушению правил, предусмотренных Кодексом этики, не могут быть исполнены адвокатом⁷».

Заинтересованность. Юрист, действующий или же потенциальный, должен испытывать интерес к выбранной сфере деятельности. Данное качество является как раз таки двигателем прогресса абсолютно во всех сферах, заинтересованность порождает мотивацию двигаться дальше, совершенствоваться в повышении собственных результатов, как итог мы имеем доверие потенциальных клиентов и уважение в профессиональной среде. Период пандемии, показал, что адвокаты, обладающие таким качеством как заинтересованность, адаптировались под реалии 2020 года и успешно продолжили свою деятельность посредством онлайн-консультаций, предоставляя свои услуги на различных платформах: Skype, Microsoft Teams, Zoom, Discord; тем самым выплывает еще один не менее важный критерий как адаптация к конкретной ситуации.

Стрессоустойчивость. Оказывая квалифицированную юридическую помощь, адвокату необходимо сохранять спокойствие. Как и в любой работе, непредвиденные ситуации настигают в самый неподходящий момент: задержка начала судебного заседания, некомпетентные коллеги, испытывающие терпение, все это может помешать наилучшим образом представить позицию своего доверителя или защитить его. Но для стрессоустойчивого специалиста это не проблема. Как уже было сказано выше, заинтересованные в своей деятельности адвокаты перенесли свою деятельность по оказанию квалифицированной юридической помощи в сеть «Интернет», что пророчит непредвиденные неполадки и сбои в работе. Однако, профессионалу, обладающему стрессоустойчивостью, технические проблемы не должны влиять на работу в целом, так как «хорошую карьеру в адвокатском деле выстраивают эмоционально устойчивые люди, умеющие взвешенно рассчитать все действия и их последствия».⁸

Коммуникативность. Слово – «это профессиональный инструмент, и владение им тем лучше, чем чаще инструмент настраивается, используется, тренируется в процессе публичных выступлений», считает В профессии адвоката, как и любого юриста, по мнению д. ю. н. М. В. Немытина. Адвокат, обладающий коммуникативными навыками, сможет легче установить доверительные отношения, а умение выстраивать и поддерживать доверительные отношения повышает его авторитет в профессиональной среде.

Пунктуальность. Как известно, адвокат оказывает юридическую помощь в определенных временных рамках ежедневно, и такие ошибки как опоздание на судебное заседание или же встречу доверителем, опоздание в следственный

изоляция, время на посещение которого строго определено, приводят к разрыву доверительных отношений. В связи с пандемией, как уже было сказано, многие адвокаты перешли на информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет», где обязаны соблюдать Правила поведения адвокатов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», которые были утверждены решением Совета ФПА РФ от 28.09.2016 (протокол № 7)⁹, обращая при этом особое внимание на разд. 2 «Основные принципы деятельности адвоката в сети «Интернет»» и разд. 4 «Адвокатская тайна». Поэтому, если видеоконференцсвязь у адвоката с доверителем запланирована на определенное время, адвокату к этому времени следует не только создать технические возможности для установления с доверителем видеодialogа, но и позаботиться об установлении с ним доверительных отношений. Опоздав на запланированный сеанс связи, адвокат может лишиться и доверия, и уважения своего доверителя.

На основе вышесказанного мы можем прийти к выводу, что такая совокупность личностных качеств как нравственность, заинтересованность, коммуникативность, пунктуальность, стрессоустойчивость и других, не затронутых в этой статье, например, уверенность, справедливость, логическое мышление и т.д., делают адвоката высококвалифицированным специалистом. Рассмотренные личностные качества способствуют успешной профессиональной деятельности адвоката, как в обычном режиме, так и в период пандемии коронавируса COVID-19.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 04.08.2014. – № 31.

² Полякова Н. В., Поляков В. В., Баранова Ю. О. Критерии качества юридических услуг, предоставляемых гражданам // Известия Байкальского государственного университета. 2017. Т. 27. № 4. С. 468–477.

³ Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ // [Электронный ресурс] СПС «КонсультантПлюс»

⁴ Журкина О. В. Критерии оказания качества юридических услуг // Юрист. – 2018. – № 10.

⁵ Гаврилов С. Н. Развитие адвокатской этики в России // Мораль и догма юриста: профессиональная юридическая этика : сборник научных статей. М. : Эксмо, 2008. С. 198

⁶ Падва Г. П. Юрист должен обладать всеми качествами порядочного человека // Адвокатская газета. 2010. № 1. С. 6.

⁷ Кодекс профессиональной этики адвоката (принят Первым Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 22.04.2015) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

⁸ Адвокат – кто он такой, и все ли могут им стать // URL: <https://helperlife.ru/80-advokat.html> (дата обращения: 20.09.2020)

⁹ Правила поведения адвокатов в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (приняты Советом Федеральной адвокатской палаты Российской Федерации 28.09.2016) [Электронный ресурс] URL: http://fparf.ru/documents/council_documents/council_recommendations/28316/

PERSONAL QUALITIES OF A LAWYER AS AN INDICATOR OF THEIR PROFESSIONALISM

© 2020 Simunova Polina Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: S1munova@yandex.ru

© 2020 Tarasenko Olesya Stanislavovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Olesya300899@gmail.ru

© 2020 Rudneva Yulia Viktorovna

Senior lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

The article reveals the personal qualities of a modern lawyer that contribute to the implementation of his successful professional activities both in the normal mode and during the COVID-19 coronavirus pandemic.

Keywords: lawyer, personality, qualified legal assistance, personal qualities, COVID-19.

ПРИМЕНЕНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ДАКТИЛОСКОПИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

© 2020 Синецын Никита Андреевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

Статья посвящена вопросам использования автоматизированных информационных систем в правоприменительной практике на этапе дактилоскопического исследования. Рассмотрены современные технические средства и методы снятия отпечатков пальцев, изучена технология работы с ними на месте происшествия, а также освещена проблема массового внедрения данной системы в массовое использование.

Ключевые слова: ПАПИЛОН, экспертиза, АДИС, отпечатки.

Дактилоскопическая экспертиза – одна из самых надежных и эффективных методов идентификации человека. Согласно статистике экспертно-криминалистических управлений МВД, общее количество дактилоскопических экспертиз, проведенных в России в 2019 году, составляет 36% от общего количества криминалистических экспертиз.³

Информация, собранная в виде следов на этапе предварительного расследования, является важным источником поисковой и доказательственной информации для раскрытия и расследования преступления. С развитием высоких технологий использование отпечатков пальцев далеко вышло за традиционные рамки криминалистической экспертизы.

Еще несколько лет назад биометрическое сканирование отпечатков пальцев считалось недоступным методом, а теперь, с развитием науки и техники, биометрическое сканирование постепенно становится обычным явлением. За это время были разработаны автоматизированные информационные системы по отпечаткам пальцев, которые способствуют высокоэффективной организации работы правоохранительных органов.

В их состав входит бесцветное устройство для считывания информации с кожи рук. Дактилоскопический прибор «Живой сканер» обеспечивает качественную регистрацию отпечатка пальца человека, создание электронных дактилоскопических карт заданной формы, передачу дактилоскопических карт в АДИС ПАПИ-

* Научный руководитель - **Хаснугдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

ЛОН или другую базу данных отпечатков пальцев. Благодаря этой системе эффективность работы с дактилоскопическими следами увеличивается, что позволяет намного быстрее сузить круг подозреваемых за счет изучения электронных баз данных. Так же есть комплект ПАПИЛОН – ФОСКО который предназначен для цифровой фотосъемки следов на объектах, отпечатков пальцев, а также поверхностных и объемных следов непосредственно на месте происшествия при различных режимах освещения. Данный комплекс состоит из:

- цифровой камеры;
- блока осветителей;
- светового планшета, зарядного устройства и набора аккумуляторов;
- WiFi SD-карты;
- смартфона с предустановленным ПО ПАПИЛОН-ЛАТОП.²

Комплект ПАПИЛОН-ЛАТОП – это новый инструмент, предназначенный для качественной фотосъемки и мгновенной передачи изображений обнаруженных отпечатков пальцев и ладоней в АДИС для проверки, которым пользуется судебно-криминалистический эксперт при выезде на место происшествия.⁶

В начале производится качественная цифровая фотосъемка поверхностных и объемных отпечатков рук на предметах, следов светлых и темных отпечатков пальцев с использованием разных режимов освещения: отраженный свет, отраженный ультрафиолетовый свет, косой свет, косой ультрафиолетовый свет, проходящий свет (съемка на просветном планшете).⁷ Затем изображения следов рук передаются в АДИС для проверки, а результаты проверки принимаются из АДИС.

Режим работы: Wi-Fi подключение к SD-карте камеры для получения изображений; подключение к серверу оперативного контроля АДИС для отправки запроса и получения результатов контроля.

Технология работы эксперта выстраивается в следующем порядке:

1. Эксперт активирует Wi-Fi соединение фотоаппарата со смартфоном и делаем снимки следов, найденных на месте преступления.

2. Фотографии автоматически передаются на смартфон.

3. В интерактивном режиме эксперт создаем запрос на проверку трассировки, состоящий из необходимых текстовых данных и изображения следа. По завершению создания запросов происходит автоматическое соединение с АДИС, и запросы перенаправляются.

4. В АДИС ПАПИЛОН: изображение следа кодируется; выполняется автоматический поиск в базе данных и создается рекомендательный список карты следа; просматривается список рекомендаций, создается результат контроля; результат проверки сообщается заявителю.

5. Получение и отображение результатов на экране смартфона АДИС ПАПИЛОН также решает проблему идентификации неопознанных трупов.⁵

Анализ и краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – сентябрь 2020 года показывает, что более половины преступлений совершено лицами, ранее совершавшими преступления.⁴

Изучив эту статистику, можно предположить, что использование АДИС ПАПИЛОН могло бы повысить раскрываемость преступлений, поскольку более половины преступлений совершено людьми, которые уже совершили преступление, то есть они есть в базе данных, в которой хранятся все отпечатки пальцев, ранее найденные на месте совершения преступления или взятые у задержанного при подозрении его в совершении преступления.

Например, «... в 2005 году был получен след папиллярных линий в электронном виде, снятый при осмотре места убийства А. В марте 2008 года папиллярные линии указанного следа совпали с отпечатком большого пальца левой руки дактокарты на В. Д. Куравлева...». ¹ Этот пример показывает, что благодаря данной системе и базе данных где хранятся отпечатки пальцев, старые нераскрытые преступления в которых были найдены отпечатки пальцев неизвестного лица, при повторном совершении данным лицом преступления и задержании его, при взятии образцов отпечатков, по базе данных можно проверить были ли данные отпечатки, найдены при совершении других нераскрытых преступлений.

Но не смотря на все плюсы, высокая цена комплекта оборудования, входящего в состав комплекса бесцветной дактилоскопии ПАПИЛОН, ограничивает его широкое распространение среди органов МВД России, тем самым эффективность обработки и передачи дактилоскопических данных, в том числе раскрытия преступлений, а также расследования по «горячим» следам и расследование преступлений прошлых лет уменьшается. Это приводит к медленному развитию данного института экспертизы по сравнению с зарубежными странами.

¹ Кассационное определение ВС РФ от 14.01.2008 г. по уголовному делу № 13-007-25. [Электронный ресурс] URL: <https://sudact.ru/> (дата обращения 10.11.2020 г.).

² Криминалистическая техника. [Электронный ресурс] URL: <https://krimtex.ru/> (дата обращения: 10.11.2020 г.).

³ Сайт Министерства внутренних дел РФ. [Электронный ресурс] URL: <https://мвд.рф/> (дата обращения: 09.03.2020 г.).

⁴ Сайт Министерства внутренних дел РФ. [Электронный ресурс] URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/21551069/> (дата обращения: 09.03.2020 г.).

⁵ Системы ПАПИЛОН. [Электронный ресурс] URL: <https://papillon.ru/> (дата обращения 10.11.2020г.).

⁶ Уварова И.А. Тактические особенности дактилоскопирования трупов / Наука и современность. 2019. № 6-2. С. 423-428.

⁷ Ярмак К.В. Инновационные направления развития криминалистических средств и методов / Вестник экономической безопасности. 2018. № 2. С. 84-88.

APPLICATION OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE PRODUCTION OF DACTYLOSCOPIC EXPERTISE

© 2020 Sinitsyn Nikita Andreevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

The article is devoted to the use of automated information systems in law enforcement practice at the stage of fingerprinting research. The modern technical means and methods of fingerprinting are considered, the technology of working with them at the scene of the incident is studied, and the problem of mass introduction of this system into wide use is also considered.

Keywords: PAPILLON, examination, AFIS, prints.

* Scientific adviser – **Khasnutdinov Renat Rafailevich**, Candidate of Law, Associate Professor.

К ВОПРОСУ ОБ АДВОКАТСКОЙ МОНОПОЛИИ

© 2020 Синицын Никита Андреевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

© 2020 Хайруллина Динара Ильдаровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Руднева Юлия Викторовна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Рассмотрены особенности предоставления правовой помощи физическим и юридическим лицам в РФ как со стороны высококвалифицированных адвокатов, деятельность которых регламентируется Федеральным законом от 31.05.2002 N 63-ФЗ, так и иных групп юристов. Выделены трудности получения квалифицированной юридической помощи, гарантии предоставления которой установлены в ст. 48 Конституции РФ, с точки зрения наличия лиц различной компетентности, для которых вопрос представительства и защиты в совокупности обязанностей не является приоритетным. Раскрыты требования к лицу, приобретающему статус адвоката в соответствии с законодательством РФ для ведения адвокатской деятельности. Систематизированы преимущества от введения адвокатской монополии в контексте предоставления юридической помощи высокого качества.

Ключевые слова: адвокатская монополия, представительство, институт адвокатуры, доверитель, квалифицированная юридическая помощь.

Основной закон государства – Конституция РФ в ст. 48 декларирует, что каждый гражданин РФ вправе получить квалифицированную юридическую помощь⁶, в т.ч. безвозмездно в порядке, предусмотренном Федеральным законом от 21.11.2011 N 324-ФЗ⁷. Дополнительно в структуре конституционных норм установлено, что каждый задержанный, заключенный под стражу, а также обвиняемый в совершении конкретного преступления имеет право пользования услугами адвоката, принципы деятельности которого регламентируются главным образом Федеральным законом от 31.05.2002 N 63-ФЗ (далее – Закон N 63-ФЗ) и Кодексом профессиональной этики адвоката⁵. Закон N 63-ФЗ не только раскрывает понятие адвокатской деятельности как квалифицированной юридической помощи, оказываемой доверителям для защиты их прав, свобод и интересов, но

и устанавливает принципы функционирования независимого и самоуправляемого института адвокатуры.

В разрезе действующего конституционного принципа о предоставлении квалифицированной юридической помощи важно понимать именно высокопрофессиональный ее статус в связи с тем, что правовая услуга данного содержания должна максимально удовлетворять запрос граждан в защите прав, свобод и интересов¹¹. В этом смысле Постановление Конституционного Суда РФ от 28.01.1997 №2-П конкретизирует, что государство, гарантируя предоставление и дальнейшее получение гражданами РФ квалифицированной юридической помощи, обеспечивает достижение нижеследующих задач:

1) установление и поддержание условий, направленных на подготовку высокопрофессиональных юристов, в компетенцию которых входит оказание различных видов юридической помощи;

2) внедрение базовых стандартов квалификации и критериев, на основании которых оценивается профессионализм юристов⁹.

Указанные положения являются важными, поскольку свобода выбора подозреваемым или обвиняемым защитника, представляющего его интересы в ходе уголовного судопроизводства, приводит к тому, что защитником может стать лицо, не обладающее должным уровнем подготовки, что чревато тем, что юридическая помощь не будет оказана в должном качестве и с нужным уровнем профессионализма.

Проблема предоставления соответствующей квалифицированной юридической помощи на сегодняшний день заключается в том, что данный вид услуг не является лицензируемым, что имманентно означает возможность предоставления юридической помощи любым субъектам правового поля. Лояльность российского рынка юридических услуг на практике приводит к подмене конституционного принципа о квалифицированности данного вида помощи возможностью оказания услуг юридического характера любым дееспособным лицом⁴. В связи с этим становится актуальным решение вопроса о введении адвокатской монополии по некоторым категориям дел, что обеспечит нормы статьи 48 Конституции РФ наибольшей эффективностью.

Таким образом, целью статьи выступает изучение адвокатской монополии как самостоятельного института в системе правовой помощи и правовых услуг, обеспечивающего оказание квалифицированной юридической помощи.

Для достижения цели были поставлены следующие задачи:

1) изучить определение адвокатской монополии на рынке оказания юридических услуг;

2) раскрыть требования, предъявляемые к лицу, намеренному приобрести статус адвоката;

3) рассмотреть разницу между институтом представительства и институтом адвокатуры в контексте оказания юридической помощи гражданам РФ;

4) уточнить особенности адвокатской монополии при предоставлении юридических услуг физическим и юридическим лицам.

Объектом исследования является институт адвокатской монополии.

Предметом исследования выступают нормы права и корпоративной этики, регламентирующие институт адвокатской монополии.

Адвокатская монополия представляет собой институт, действие которого направлено на обеспечение возможности адвоката представлять доверителя по ряду дел отраслей права. Действие данного института не означает преднамеренное лишение права некоторых субъектов по оказанию юридической помощи. Напротив, правовое содержание адвокатской монополии кроется в нижеследующих аспектах:

- 1) обеспечение равного доступа всем физическим и юридическим лицам к юридическим услугам высокой квалификации;
- 2) повышение правовой культуры всех членов общества;
- 3) оптимизация работы как правоохранительных органов РФ, так и судебной системы в целом.

Безусловно, ключевым субъектом в вопросе установления адвокатской монополии выступает непосредственно сам адвокат и представляется важным разобраться в основах его правового статуса. Так, п. 1 ст. 2 Закона N 63-ФЗ установлено, что адвокат, являющийся независимым профессиональным советником по правовым вопросам, может получить свой статус в порядке, установленном данным Законом, и на основании этого статуса осуществляющий адвокатскую деятельность⁸. Для того, чтобы стать адвокатом, необходимо выполнение нижеследующих условий:

1. наличие высшего юридического образования, полученного по образовательной программе, имеющей аккредитацию, либо ученой степени кандидата или доктора юридических наук;
2. наличие стажа работы по юридической специальности не менее двух лет или прохождения стажировки в адвокатском образовании в установленные законодательством РФ сроки;
3. успешная сдача квалификационного экзамена, принимаемого квалификационной комиссией адвокатской палаты субъекта РФ¹².

Столь высокие требования к присвоению статуса адвоката, установленные законодателем, направлены на формирование у претендента соответствующих профессиональных знаний и навыков с тем, чтобы в последующем лицо могло оказывать соответствующую квалифицированную юридическую помощь. В этом смысле стоит отметить разницу между институтом представительства и институтом адвокатуры, отличие которых кроется в том, что адвокатура выполняет нижеследующие функции:

- аккумулирует знания профессиональных юристов, объединенных в соответствующую корпорацию;

- участвует в отправлении правосудия;
- оказывает квалифицированную помощь юридического характера;
- обеспечивает контроль за выполнением норм права, систематизированных в законодательстве РФ¹.

Таким образом, вытекают такие преимущества введения адвокатской монополии, как:

- 1) институт адвокатуры приобретает независимость;
- 2) правовую помощь будут оказывать субъекты – адвокаты, для которых основополагающей задачей является именно защита прав, свобод и интересов доверителя, а не извлечение прибыли;
- 3) юридические услуги будут оказываться с учетом действия и соблюдения стандартов и критериев профессионализма осуществления адвокатской деятельности, среди которых недопустимость конфликта интересов, сохранение с доверителем профессиональных отношений, обеспечение адвокатской тайны и т.д.;
- 4) действующая система гарантий адвокатской деятельности, среди которой запрет на допрос адвоката, которому стали известны определенные сведения, касающиеся доверителя, установление особого порядка привлечения к дисциплинарной ответственности и т.п.;
- 5) предоставление бесплатной адвокатской помощи³.

Адвокатская монополия в современных условиях предусмотрена структурой уголовного процесса, в котором говорится о том, что в качестве защитника выступает адвокат, а по определению или постановлению суда в качестве защитника наряду с адвокатом может быть допущен один из близких родственников обвиняемого (п. 2 ст. 49 УПК РФ)¹³. Во всех иных видах процессуального права адвокатская монополия законодателем не установлена¹⁰.

Также отметим, что в кругах представителей научной общественности встречаются противоположные мнения на предмет уместности адвокатской монополии. Так, существуют точки зрения, что любая монополия сопровождается снижением конкуренции на соответствующем рынке и данное положение вещей чревато возрастанием стоимости услуг представительства со стороны адвоката. Также указывается на факт того, что монополия может привести к тому, что возможность получения бесплатной помощи гражданами будет несколько затруднена. Это вызвано тем, что функцию защиты прав и свобод по категории дел, в рамках которой установлена адвокатская монополия, будет предоставлять меньшее число адвокатов. Наконец, указывается на целесообразность введения критериев оценки деятельности практикующихся на рынке юридических услуг юристов, чем вводить автономный институт адвокатской монополии².

В последнем случае можно указать, что на сегодняшний момент уже существуют субъекты права, оказывающие функции защиты и представительства на высокопрофессиональной основе – адвокаты, и дублирование их функций и требований к их деятельности среди иной категории юристов видится неэффектив-

ным, что доказываемая актуальность вопроса о необходимом введении адвокатской монополии по ряду дел в области права.

¹ Алимова Е.С. К вопросу о перспективах введения адвокатской монополии // Наука и инновации в XXI веке: актуальные вопросы, открытия и достижения. Сборник статей XIX Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. – 2020. – С. 96-98.

² Вайнерман Ф.В. К вопросу о понятии адвокатской монополии и о праве на ее существование в российском законодательстве // Юридический вестник Самарского университета. – 2017. – №1. – С. 99 – 105.

³ Верещагин А.Н. К оценке обоснованности адвокатской монополии // Экономическая политика. – 2017. – №2. – С. 152 – 179.

⁴ Гончар П.А., Тимофеева Д.Е., Чернышова Е.В., Карева Т.Ю. Адвокатская монополия в РФ: необходимость или переоцененность? // Финансовая экономика. – 2020. – № 3. – С. 41-44.

⁵ Кодекс профессиональной этики адвоката: Принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003 (ред. от 20.04.2017) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44841/ (дата обращения 16.09.2020)

⁶ Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 16.09.2020)

⁷ О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 N 324-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121887/ (дата обращения 16.09.2020)

⁸ Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36945/ (дата обращения 16.09.2020)

⁹ По делу о проверке конституционности части четвертой статьи 47 Уголовно – процессуального кодекса РСФСР в связи с жалобами граждан Б.В. Антипова, Р.Л. Гитиса и С.В. Абрамова: Постановление Конституционного Суда РФ от 28.01.1997 N 2-П // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13370/ (дата обращения 16.09.2020)

¹⁰ Руднева Ю.В., Мавринская Т.В. Перспективы введения адвокатской монополии // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №11-3. – С. 144 – 146.

¹¹ Слепова В. В., Шарапова Р. А. Адвокатская монополия: за и против // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №12-2. – С. 52-54.

¹² Смирнов А.И., Королева Е.В. Перспективы внедрения адвокатской монополии в Российской Федерации // Юридическая наука. – 2020. – № 4. – С. 121-129.

¹³ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система

TO THE QUESTION ABOUT THE LAWYER MONOPOLY

© 2020 Sinitsyn Nikita Andreevich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nik.sinitsyn.1999@mail.ru

© 2020 Khairullina Dinara Ildarovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

© 2020 Rudneva Julia Viktorovna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

The features of the provision of legal assistance to individuals and legal entities in the Russian Federation are considered both by highly qualified lawyers, whose activities are regulated by the Federal Law of May 31, 2002 N 63-FZ, and by other groups of lawyers. The difficulties of obtaining qualified legal assistance are highlighted, the guarantees for the provision of which are established in Art. 48 of the Constitution of the Russian Federation, from the point of view of the presence of persons of different competence, for whom the issue of representation and protection in the aggregate of duties is not a priority. The requirements for a person acquiring the status of an advocate in accordance with the legislation of the Russian Federation for conducting advocacy are disclosed. The advantages of the introduction of a lawyer's monopoly in the context of providing high quality legal assistance are systematized.

Keywords: advocate monopoly, representation, institute of the legal profession, principal, qualified legal assistance.

ПОДЗАКОННОЕ НОРМОТВОРЧЕСТВО В СФЕРЕ НАЛОГОВ И СБОРОВ

© 2020 Сынков Владимир Владимирович*

студент

Санкт-Петербургский юридический институт (филиал)

Университета прокуратуры Российской Федерации

E-mail: synkovvv@icloud.com

Настоящая статья посвящена анализу феномена подзаконного нормотворчества в сфере налогов и сборов. Предпринята попытка проанализировать границы допустимости регулирования правоотношений в сфере налогов и сборов подзаконными правовыми актами.

Ключевые слова: налоговое законодательство, подзаконные правовые акты, регулирование отношений в сфере налогов и сборов, допустимость.

В условиях пандемии коронавирусной инфекции широкое распространение получило подзаконное регулирование правовых отношений в сфере налогов и сборов. Так, Правительством Российской Федерации (далее – Правительство РФ) издано достаточно большое количество актов, направленных на регулирование отношений по уплате налогов и сборов. Все это актуализирует проблему подзаконного нормотворчества в налоговой сфере.

К законодательству РФ о налогах и сборах в соответствии со ст. 1 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) относятся: 1) НК РФ; 2) принятые в соответствии с ним федеральные законы о налогах, сборах, страховых взносах; 3) законодательные акты субъектов Российской Федерации и 4) нормативные правовые акты муниципальных образований в соответствующей сфере.

Возможность издания Правительством РФ, федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов РФ исполнительными органами местного самоуправления предусматривается ч. 1 ст. 4 НК РФ. Стоит отметить, что в указанной норме содержатся ограничения на издания упомянутыми органами правовых актов. Так, 1) возможность и случаи издания подзаконного акта должна быть прямо предусмотрена в законодательстве о налогах и сборах; 2) издание подзаконного акта допускается только в пределах компетенции издаваемого органа; 3) издаваемые подзаконные акты не могут изменять или дополнять законодательство о налогах и сборах, если иное не предусмотрено ст. 4 НК РФ.

* Научный руководитель – **Фирсов Виталий Викторович**, кандидат юридических наук, доцент.

Возможность издания Президентом РФ Указов по вопросам налогов и сборов законодательно не предусмотрена. Однако де-факто Президент РФ, пусть и косвенно, но участвует в нормативном регулировании сферы налогов и сборов. Отметим, что до принятия НК РФ Указы Президента играли ведущую роль в вопросах регулирования обязательных платежей. Так, например Указом Президента РФ от 18.08.1996 г. № 1212 устанавливались конкретные правовые предписания, адресованные налогоплательщикам, направленные на повышение собираемости налогов. С принятием в 1998 году НК РФ роль Указов Президента РФ несколько снизилась. Вместе с тем, акты Президента сегодня регулируют общеорганизационные вопросы. Так, например, Указом Президента РФ от 09.03.2004 г. № 314 (в ред. от 12.04.2019) установлена система и структура федеральных органов исполнительной власти. Кроме того, ст. 3 Закона РФ от 21.03.1991 г. № 943-1 (в ред. от 26.03.2020) установлена обязанность налоговых органов в своей деятельности руководствоваться, в числе прочего, нормативными правовыми актами Президента РФ. К тому же, как справедливо отмечает профессор М.А. Краснов, роль Президента в сфере экономики, по существу, решающая. Конституция РФ, де-факто предоставляет Президенту РФ неограниченные полномочия, в том числе, в экономической сфере. Такое положение вещей М.А. Краснов называет эффектом «компетенционной гравитации»¹. Такое утверждение, впрочем, неоспорно. Президент РФ определяет, в числе прочего, внутреннюю политику государства. Можно сказать, он намечает общие пути развития и их цели, строит «дорожную карту». Однако значительный объем регулированию возложен на законодательную и исполнительную власть соответствующего уровня.

Правительство РФ, как уже указывалось ранее, вправе издавать подзаконные акты по вопросам регулирования налогов и сборов. Так как Правительство РФ относится к государственным органам общей компетенции, то компетенционное ограничение при издании подзаконных актов не действует. Однако иные ограничения распространяются на акты Правительства. В частности, Правительство не вправе издавать постановления, направленные на изменение или дополнение норм НК РФ. На это, в частности, указал Высший Арбитражный Суд Российской Федерации в п. 20 Постановления Пленума от 30.05.2014 г. № 33².

Правом на издание подзаконных актов в сфере регулирования налогов и сборов обладают также федеральные органы исполнительной власти. При издании регулирующих актов необходимо соблюдать компетенционное ограничение. Так, в соответствии с ч. 2 ст. 4 НК РФ федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный по контролю и надзору в области налогов и сборов, иные органы, указанные в упомянутой норме, не имеют права издавать нормативные правовые акты по вопросам налогов, сборов, страховых взносов. К таким органам, в частности, относится Федеральная налоговая служба России (далее – ФНС России), а потому она не может издавать нормативные правовые акты по вопросам налогов, сборов, страховых взносов³. Вместе с тем, нередко ФНС России

разъясняет налоговое законодательство. Как указал Конституционный Суд РФ такие разъяснения, де-факто обязательны для исполнения налоговыми органами в силу принципа ведомственной субординации⁴.

В юридической науке существует широкая дискуссия относительно роли актов фискальных органов. Нередко Минфин России или ФНС России издадут акты, содержащие разъяснения налогового законодательства. Такие акты также должны издаваться с соблюдением требований ч. 1 ст. 4 НК РФ. Вместе с тем, возникает вопрос – насколько обязательны, например, разъяснения Минфина России для исполнения? В Письме от 7 августа 2007 г. № 03-02-07/2-138 Минфин России указал, что достаточно часто разъяснения, содержащиеся в Письмах Минфина России воспринимают как норму, обязательную к исполнению. Однако как далее разъясняет Минфин России, его разъяснения не обладают признаком обязательности – они просто должны учитываться наряду с другими источниками⁵. На мой взгляд, это прямо противоречит п. 5 ч. 1 ст. 32 НК РФ, в соответствии с которым налоговые органы обязаны руководствоваться письменными разъяснениями Министерства финансов Российской Федерации по вопросам применения законодательства Российской Федерации о налогах и сборах. Отчасти этот недостаток можно компенсировать делением разъяснений Минфина России на 1) данные налоговым органам и 2) данные конкретным лицам в связи с обращением последних. Так, ВС РФ указал, что налоговые органы не обязаны руководствоваться ответами Минфина России, которые адресованы конкретным заявителям⁶. Возможно, это и имелось в виду в Письме Минфина России от 7 августа 2007 года. Однако и в том и в другом случае имеются разъяснения Минфина России, хотя последствия их применения разные.

Как показывает судебная практика, суды редко признают нормативность за письмами Минфина России. Так, в 2016 году юридическое лицо пыталось оспорить разъяснение Минфина России, которое фактически санкционировало проверки налоговыми инспекциями любых сделок под предлогом необходимости выявлять факты манипулирования ценами. ВС РФ отказался признать Письмо Минфина России нормативным, поскольку последнее, по мнению ВС РФ адекватно интерпретирует действующее законодательство и не меняет норму права⁷.

Впрочем, в случае применения разъяснений ФНС России налогоплательщик не несет вины, а соответственно и ответственности за совершение налогового правонарушения.

Справедливости ради следует отметить, что разъясняющие акты Минфина и ФНС России способствуют достижению определенности в сфере налогообложения. Как указывает А.В. Демин, разъясняющие акты фискальных органов вызваны к жизни несовершенством и слишком общим характером налоговых норм⁸. Действительно, на мой взгляд, нецелесообразно прописывать все в тексте НК РФ, т.к. последний и без того перегружен. Именно поэтому акты Минфина и ФНС России

подобно Постановлениям Пленума ВС РФ способствуют достижению однозначности и определенности в применении норм НК РФ.

Практика свидетельствует, что при издании подзаконных актов, субъекты такого нормотворчества нередко забывают про требования ч. 2 ст. 5 НК РФ об отсутствии у определенных в указанной норме актов обратной силы. Так, Комитет по управлению государственным имуществом Волгоградской области приказом от 27 июня 2018 г. внес изменения в приказ КУГИ Волгоградской области от 27 октября 2015 г. Согласно внесенным изменениям был изменен порядок определения кадастровой стоимости отдельных земельных участков. Кроме того, указанному изменению была придана обратная сила – пунктом 2 Приказа от 27 июня 2018 г. установлено, что приказ вступает в силу по истечении 10 дней со дня его официального опубликования и распространяет свое действие на отношения, возникшие с 1 января 2016. Как указала Судебная коллегия по административным делам ВС РФ такое положение незаконно в силу его противоречия ч. 2 ст. 5 НК РФ⁹.

Проведенный анализ позволяет нам прийти к следующим выводам. Подзаконное нормотворчество по вопросам налогов и сборов допустимо и не лишено положительного эффекта. Вместе с тем, существуют определенные проблемы с определением пределов допустимости такого нормотворчества. Кроме того, не совсем ясны ограничительные критерии, прописанные в ст. 4 НК РФ.

¹ Краснов М.А. Президент в экономике: эффект «компетенционной гравитации» // Общественные науки и современность. 2014. № 1. С.77-92.

² Постановление Пленума ВАС РФ от 30.05.2014 г. № 33 «О некоторых вопросах, возникающих у арбитражных судов при рассмотрении дел, связанных с взиманием налога на добавленную стоимость». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164585/ (дата обращения: 09.11.2020).

³ Решение ВАС РФ от 19.03.2010 г. по делу № ВАС-9507/09 // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 09.11.2020).

⁴ Постановление Конституционного Суда РФ от 31.03.2015 г. № 6-П. URL: <https://legalacts.ru/doc/postanovlenie-konstitutsionnogo-suda-rf-ot-31032015-n/> (дата обращения: 09.11.2020).

⁵ Письмо Минфина РФ от 07.08.2007 г. № 03-02-07/2-138 «Разъяснение положений налогового законодательства в части статьи 34.2 Налогового кодекса РФ». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71640/ (дата обращения: 09.11.2020).

⁶ Апелляционное определение Апелляционной коллегии Верховного Суда РФ от 10.11.2016 г. № АПЛ16-462 // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 09.11.2020).

⁷ Налоговое письмо Минфина не является нормативным актом, решил Верховный суд. URL: <https://www.vedomosti.ru/politics/articles/2016/05/27/642643-nalogovoe-pismo-minfina> (дата обращения: 09.11.2020).

⁸ Демин А.В. Официальные разъяснения фискальных органов в контексте определенности налогообложения // Вестник Томского государственного университета. 2019. № 31. С.63-73.

⁹ Апелляционное определение Верховного Суда РФ от 09.10.2019 г. № 16-АПА19-14 // Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 09.11.2020).

LEGAL REGULATION IN THE FIELD OF TAXES AND FEES

© 2020 Synkov Vladimir Vladimirovich*

Student

Saint-Petersburg law institute (branch)

of University of the Office of the Prosecutor of the Russian Federation

E-mail: synkovv@icloud.com

This article is devoted to the analysis of the phenomenon of subordinate rule-making in the field of taxes and fees. An attempt is made to analyze the limits of admissibility of regulation of legal relations in the field of taxes and fees by subordinate legal acts.

Keywords: tax legislation, by-laws, regulation of relations in the field of taxes and fees, admissibility.

* Scientific adviser – **Firsov Vitaly Viktorovich**, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor.

КОНТРОЛЬ КАК ВИД ГОСУДАРСТВЕННО-УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «КОНТРОЛЬ» И «НАДЗОР»

© 2020 Тихонова Дарина Дмитриевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: darina-tikhonova-2017@mail.ru

© 2020 Лунин Станислав Владимирович

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 2020-stas@mail.ru

Статья посвящена рассмотрению и сравнительной характеристике понятий «контроль» и «надзор». На основе анализа нормативных правовых актов, точек зрения ученых выявлена необходимость разграничения терминов и предложены пути совершенствования российского законодательства.

Ключевые слова: контроль, надзор, законодательство, государственное управление.

Понятие «контроль» является наименее изученным, как вид государственной управленческой деятельности, т.к. существует многообразие сфер общественной жизни, форм и способов работы контрольных органов.

Контроль- это целенаправленная деятельность, поэтому необходимо выделить:

1. Контроль является основным средством, непосредственно реализующим общегосударственную политику в различных сферах общественной жизни.

2. Назначением контроля является сопоставление фактического положения дел в регулируемых органах, организациях, учреждениях с тем, которое обязано быть.

Российское законодательство имеет разветвленную систему контроля и надзора. Отсутствие закрепленных функций, а также неопределенность задач органов контроля и надзора становятся причиной нарушения прав и свобод человека и гражданина, что препятствует реформированию общества.

Относительно соотношения данных понятий существуют три совершенно противоположные точки зрения.

Во-первых: одни ученые рассматривают «контроль» и «надзор» как тождественные понятия, выделяя основные признаки данных понятий. Данной точки зрения придерживались и такие представители как, Погодина Н.А., Студеникина М.С., Кудлинский М.Н., который утверждал: «Разделение данных терминов ха-

рактарно больше для советского периода в силу особенностей устройства государственного управления советского периода»¹.

Во-вторых: существует объединение ученых, которые считают эти понятия различными. Козлов Ю.М. пишет: «...для контроля характерно применение дисциплинарной ответственности и возможность отмены правовых актов подведомственных организаций (должностных лиц), а для надзора – применение мер административного принуждения (предупредительных, пресекательных, наказательных)»².

В третьих: в научных обществах многие авторы рассматривают данные термины непосредственно в соотношении целого и части. «В контрольной деятельности существуют две составляющие: проверку исполнения и надзор»³- писал Кармолицкий А.А.

Проанализированные точки зрения, свидетельствуют о том, что по сей день нет единой позиции в научных обществах относительно соотношения понятий «контроль» и «надзор». Но можно согласиться с мнением ученых, которые выделяют следующие основания для дифференциации терминов «контроль» и «надзор»:

- К виновному лицу, при осуществлении контроля, могут применяться не только меры административного воздействия, но и дисциплинарного, и даже уголовно-правового характера, в отличие от случаев надзора.

- Объектом надзора выступают специальные правила (например, санитарные), а контроля- различные объекты стороны деятельности подконтрольных органов (например, финансы). Наделенные контрольными функциями органы, вправе вмешиваться в деятельность объекта проверки.

- В отношении подчиненных органов и лиц осуществляется контроль, а надзор не связан отношениями подчиненности.

- Контроль может быть и негосударственным, а надзорные функции могут осуществляться только органы государственной власти.

Следует отметить, что на современном этапе чаще всего во многих нормативных актах термины употребляются как синонимы. Так, например, в Указе Президента РФ от 09.03.2004 № 314 (ред. от 22.06.2009 г.) «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти», контроль и надзор рассматриваются как единая функция, для реализации которой предусмотрено проведение мероприятий по контролю. Данные мероприятия не разделяются на «контрольные» и «надзорные».

Единообразное применение понятий можно наблюдать и в Трудовом Кодексе Российской Федерации, а именно в главе 57 «Государственный контроль (надзор) и ведомственный контроль за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права»⁴.

Федеральный закон от 26.12.08 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» подтверждает тождественность понятий.

Следует обратиться и к статистическим данным. Среди 850 нормативных правовых актов были выделены 174 федеральных закона, из которых разграничение функций контрольных и надзорных органов присутствовали лишь в 24, а именно Федеральный закон от 14.04.1999 г. № 77-ФЗ (ред. От 07.05.2009 г.) «О ведомственной охране», Федеральный закон от 03.04.1995 г. № 40-ФЗ (ред. От 25.12.2008 г.) «О Федеральной службе безопасности» и другие. В данном случае, контрольные функции возлагаются на органы исполнительной власти, а функция надзора закрепляется, прежде всего, за органами прокуратуры.

Из всего вышесказанного следует, что рассмотреть различия между данными понятиями действительно сложно, т.к. они связаны общей целью- соблюдение законности. Однако недостаток конкретики в законодательстве отрицательно отражается на реформировании всех сфер общественной жизни, влечет за собой споры и правоприменительные коллизии. Кроме того, пробел законодательства способствует и необоснованному расширению полномочий контрольных и надзорных органов. В тоже время, четкое определение места контроля и надзора будет способствовать наиболее эффективному соблюдению норм права.

С целью повышения эффективности функционирования органов государственной власти предлагаем внести следующие предложения, которые направлены на совершенствование Российского законодательства:

- Ввести в Российское законодательство нормативное определение дефиниций «контроль» и «надзор».
- Для того, чтобы определить систему органов, деятельность которых будут направлена на реализацию функций контроля и надзора, необходимо принять федеральный закон.
- Привести в соответствие нормативные акты, с целью разграничения контрольных и надзорных функций.

¹ Кудилинский М. Н. Контроль как вид государственно-управленческой деятельности: к соотношению понятий «контроль», «надзор» // Социология и право. 2015. № 1(27). С. 38.

² Козлов Ю.М. Административное право. М.: Юристъ, 2005. С. 543-544.

³ Алехин А.П., Кармолицкий А.А., Козлов Ю.М. Административное право РФ: учебник. М.: Зерцало-М, 2001. С.297.

⁴ Трудовой Кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 30.12.2001 №197-ФЗ// Российская газета. № 256. 31.12.2001.

**MONITORING AS A MANAGEMENT ACTIVITY. RELATIONS BETWEEN
THE CONCEPTS OF «MONITORING» AND «OVERSIGHT»**

© 2020 Tikhonova Darina Dmitrievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: darina-tikhonova-2017@mail.ru

© 2020 Lunin Stanislav Vladimirovich

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: 2020-stas@mail.ru

The article is devoted to the consideration and comparative characteristics of the concepts of « monitoring » and «oversight». Based on the analysis of normative legal acts, the points of view of scientists, whose opinion is reflected in scientific works, the need to differentiate concepts is identified and ways to improve Russian legislation are proposed.

Keywords: monitoring, oversight, legislation, public administration.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2020 Хабибулина Ксения Ринатовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kseniya.habibulina@icloud.com

© 2020 Иванкина Александра Евгеньевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Sandra-Ivankina@yandex.ru

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

В статье рассмотрены понятие религиозной организации и особенности ее налогообложения с точки зрения норм налогового законодательства РФ. Выделены виды налогов, которые подлежат к уплате религиозными организациями, а также раскрыты типы льгот, которые распространяются на религиозные организации в соответствии с положениями НК РФ. Приведены изменения, вступившие в силу в структуре НК РФ в 2020 году в части налогообложения религиозных организаций.

Ключевые слова: религиозная организация, налог на прибыль, налог на имущество, НДС, некоммерческие организации, благотворительная деятельность.

В соответствии с Федеральным законом от 26.09.1997 N 125-ФЗ, под религиозной организацией понимается юридическое лицо, созданное объединением граждан на добровольной основе в целях совместного исповедания и распространения веры (ст. 8)¹. При этом важно, чтобы указанные граждане на постоянной основе проживали на территории РФ, а юридическое лицо было создано и зарегистрировано в установленном законом порядке.

В свою очередь ст. 246 Налогового кодекса РФ (далее – НК РФ) устанавливает в качестве налогоплательщиков налога на прибыль организаций следующих лиц:

1. российские организации;
2. иностранные организации, получающие доходы от источников, расположенных на территории в РФ, либо функционирующие на территории Российского государства².

Тем самым, законодатель конкретизирует, с одной стороны, что религиозные организации также являются налогоплательщиками данного вида налога, нало-

говым периодом для которого признается календарный год (п. 1 ст. 285), а налоговой ставкой – 20% (п. 1 ст. 284)². С другой стороны, религиозным организациям предоставляются определенные послабления в виде льгот в части определения налоговой базы, в которую не включаются целевые поступления на содержание некоммерческих организаций.

Одним из направлений деятельности религиозных организаций является реализация религиозной литературы и предметов религиозного назначения, что, в свою очередь, подразумевает факт уплаты НДС³. Однако законодатель в ч. 2 п. 3 ст. 149 НК РФ декларирует, что реализация предметов религиозного назначения и религиозной литературы не подлежит налогообложению, если единственным учредителем является религиозная организация, за исключением случаев, когда реализуются подакцизные товары и минеральное сырье. При этом Постановлением Правительства РФ от 31.03.2001 N 251 конкретизируется перечень приведенных в налоговом законодательстве товаров религиозного назначения, освобождающихся от обложения НДС. К таким относятся нижеследующие:

1. предметы храмового пространства (предметы храмового убранства, священные предметы, шкафы алтарные, ящики для свечей и т.д.);
2. предметы, необходимые для отправления богослужений, обрядов и церемоний (предметы религиозной символики и атрибутики, вещества и предметы для богослужений, одежда и головные уборы религиозного назначения и т.д.);
3. издательская продукция религиозного назначения (богослужебная литература, листовая продукция религиозных организаций и т.д.);
4. аудио- и видеоматериалы религиозного назначения⁴.

Помимо прочего ч. 2 п. 1 ст. 381 НК РФ гарантирует освобождение от налога на имущество религиозной организации в случае, если оно используется для религиозной деятельности. В данном случае подразумевается следующий вид имущества:

- 1) культовые здания;
- 2) сооружения и иные объекты, необходимые для проведения обрядов богослужения;
- 3) религиозные предметы;
- 4) иное имущество, функциональное предназначенное для деятельности религиозной организации².

Соответственно, имущество, не имеющее целевого назначения в виде осуществления религиозной деятельности, на основании налогового законодательства облагается налогом на имущество, порядок уплаты которого регламентируется главой 30 НК РФ⁵.

Отдельно отметим факт уплаты налога в отношении земельных участков, принадлежащих религиозной организации. Так, ч. 4 п. 1 ст. 395 НК РФ устанавливает наличие льготы в контексте приведенного налога, декларируя, что в отношении земельных участков, на которых располагаются здания, сооружения и строения

религиозного и благотворительного назначения указанный налог не уплачивается². В приведенной интерпретации к объектам религиозного назначения можно отнести те, которые необходимы для реализации следующих функций:

- 1) проведение богослужения;
- 2) паломничество;
- 3) организация молитвенных и религиозных собраний;
- 4) проведение профессиональных образовательных процессов в лице действующих духовных школ, семинарий, общежития для учащихся;
- 5) иная религиозная деятельность⁶.

В свою очередь к сооружениям благотворительного назначения относят те здания и строения, которые предназначены для выполнения благотворительной деятельности.

Важным уточнением видится действующее разъяснение Минфина России, приведенное им в Письме №03-05-04-02/31 от 07.05.2008 г., в соответствии с которым налогообложение земельного участка, принадлежащего религиозной организации, будет производиться в общеустановленном порядке в том случае, если на нем отсутствуют строения и сооружения религиозного и благотворительного назначения и располагаются исключительно здания, предназначенные для производства религиозной литературы, а также аудио- и видеоматериалов и иных предметов религиозного назначения⁷.

Как видно из приведенных норм налогового законодательства, государство создает условия для оптимального функционирования религиозных организаций в части предоставления им налоговых льгот или освобождения от налогообложения ряда налогов. Вышеприведенные послабления были зафиксированы в структуре НК РФ в том числе после разъяснений Минюста России от 10.06.2020 г. Подразумевается, что в 2020 году государство разработало пакет мер в части предоставления государственной поддержки в виде освобождения от исполнения обязанности по уплате налогов, авансовых платежей по налогам и сборам, начисленных во II квартале 2020 г. Благодаря данному шагу религиозные организации не только были освобождены от приведенных упомянутых налогов на имущество, земельного налога, но и от транспортного налога, а также от уплаты страховых взносов, начисленных во II квартале 2020 г., по ставке 0% на обязательное пенсионное, социальное и медицинское страхование. С этой целью централизованные религиозные организации должны были предоставить сведения в следующем разрезе:

1. о непосредственно самой централизованной организации и о тех организациях, которые входят в их структуру (к примеру, духовных образовательных местных религиозных организациях);

2. о тех некоммерческих сообществах, созданных под патронажем централизованной религиозной организации.

Таким образом, религиозные организации олицетворяют собой субъект, наделенный рядом преимуществ в контексте начисления и уплаты законно установленных в РФ налогов и сборов. В таком случае следует пересмотреть основные подходы к налогообложению данных организаций, поскольку в настоящее время им присвоены льготы по всем федеральным, региональным и местным налогам.

¹ О свободе совести и о религиозных объединениях: Федеральный закон от 26.09.1997 N 125-ФЗ (ред. от 02.12.2019). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16218/

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 09.11.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.11.2020). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/

³ Жилкина Н.А. Особенности налогообложения религиозных организаций // Академия педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. 2019. № 4. С. 326-328.

⁴ Об утверждении перечня предметов религиозного назначения и религиозной литературы, производимых и реализуемых религиозными организациями (объединениями), организациями, находящимися в собственности религиозных организаций (объединений), и хозяйственными обществами, уставной (складочный) капитал которых состоит полностью из вклада религиозных организаций (объединений), в рамках религиозной деятельности, реализация (передача для собственных нужд) которых освобождается от обложения налогом на добавленную стоимость: Постановление Правительства РФ от 31.03.2001 N 251 (ред. от 03.12.2002). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_30966/

⁵ Шарапова Р. А. Налогообложение религиозных организаций // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №12-2. – С. 164-166.

⁶ Барабаш Е.Е. Особенности налогообложения религиозных организаций // Государство и право. Материалы 58-й Международной научной студенческой конференции. Новосибирск, 2020. С. 11-12.

⁷ О земельном налоге: Письмо ФНС РФ от 01.06.2008 N ШС-6-3/440. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_80847/

⁸ О мерах государственной поддержки для централизованных религиозных организаций: Информация Минюста России от 10.06.2020. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_354818/

FEATURES OF TAXATION OF RELIGIOUS ORGANIZATIONS

© 2020 Khabibullina Ksenia Rinatovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kseniya.habibulina@icloud.com

© 2020 Ivankina Alexandra Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Sandra-Ivankina@yandex.ru

© 2020 Celniker Gregory Felixovich

PhD in law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: grigorij-celniker@yandex.ru

The article considers the concept of a religious organization and the specifics of its taxation from the point of view of the tax legislation of the Russian Federation. The types of taxes that are subject to payment by religious organizations are highlighted, as well as the types of benefits that apply to religious organizations in accordance with the provisions of the tax code of the Russian Federation. The changes that came into force in the structure of the tax code of the Russian Federation in 2020 in terms of taxation of religious organizations are presented.

Keywords: religious organization, income tax, property tax, VAT, non-profit organizations, charitable activities.

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ НАЛОГОВЫХ СЕРВИСОВ В РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент кафедры публичного права
Самарский государственный экономический университет
E-mail: grigorij-celniker@ya.ru

© 2020 Спиридонова Ирина Андреевна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: spiridonova.ia-tlt@mail.ru

© 2020 Васина Екатерина Валерьевна

студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

Рассмотрены особенности взаимодействия налогоплательщиков и налоговых органов посредством использования возможностей онлайн-пространства. Выделены преимущества и недостатки от внедрения цифровых налоговых сервисов в практику налоговых правоотношений. Раскрыты виды сервисов, используемых ФНС России для облегчения взаимодействия с физическими, юридическими лицами и ИП. Оценено влияние интеграции цифровых сервисов в деятельность налоговых служб на число осуществляемых налоговых проверок и размер финансовых поступлений в бюджет.

Ключевые слова: налоговое право, налоговая политика, налоговые сервисы.

Реалии современного экономико-правового пространства связаны с широким внедрением информационных технологий в различные виды деятельности, осуществляемые в рамках взаимодействия государства, общества и бизнеса [4, с. 360]. Можно утверждать, что работа с онлайн – данными оптимизирует бизнес, увеличивая его конкурентоспособность в целом, что стимулирует внедрение новых инструментов осуществления производственной деятельности субъектами экономики.

В данных условиях основным вектором функционирования как институтов публичной власти в целом, так и органов финансового контроля становится не только принятие вызовов информационной среды, но и приспособление к новым условиям реализации правоотношений посредством создания собственных цифровых экосистем. Необходимость их создания обоснована тем, что цифровизация налоговых сервисов позволяет повышать эффективность налогового адми-

нистрирования, облегчая, тем самым, практику взаимодействия на предмет взимания налогов и сборов [2, с. 122].

Непосредственно налогоплательщики в лице конкретных физических и юридических лиц, а также индивидуальных предпринимателей получают ряд следующих возможностей, продуцируемых интеграцией информационных сервисов в процедуру налогообложения:

1) положения, изложенные в законах и подзаконных актах РФ в части уплаты установленных налогов и сборов, становятся более доступными и понятными;

2) улучшается предпринимательский климат в целом за счет оптимизации взаимодействия между налоговыми органами и налогоплательщиками при проведении налоговых проверок [7, с. 12-13].

Помимо прочего внедрение информационных технологий оказывает положительное влияние на ряд нижеследующих аспектов:

- расширяется практика самообслуживания налогоплательщиков;
- распространяется предоставление услуг налоговых органов через сервисы электронного правительства.

Таким образом, налоговые органы, функционирующие в границах РФ, активно внедряют и применяют в своей практике цифровой формат взаимодействия с налогоплательщиками, который имеет явные преимущества перед традиционными инструментами взимания налогов и сборов. Так, к примеру, эксплуатируемая программа АСК НДС представляет собой автоматизированную систему контроля за возмещением НДС, использование которой было положено в 2013 году. В данном случае возможности программы не только позволили снизить число выездных проверок за счет перевода большинства технических процессов налогового контроля на цифровую платформу (рис. 1), но и увеличить бюджетные доходы за счет аккумулирования недостающих налоговых платежей в соответствующих бюджет бюджетной системы РФ (рис. 2).

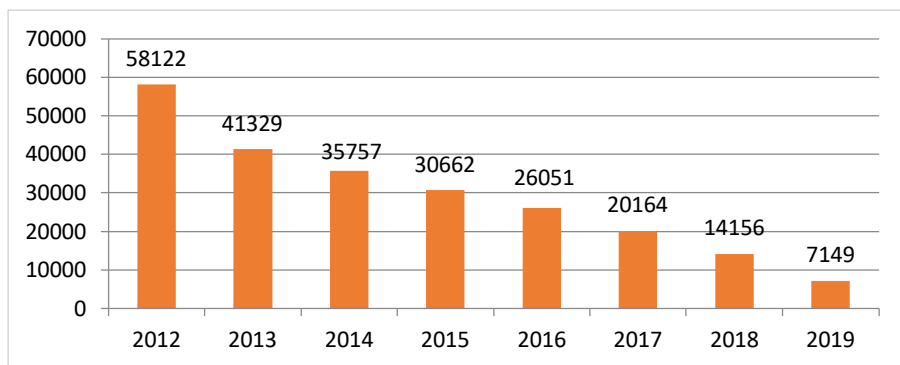


Рис. 1. Количество налоговых проверок, проведенных сотрудниками ФНС в 2012–2019 гг., ед. [6]

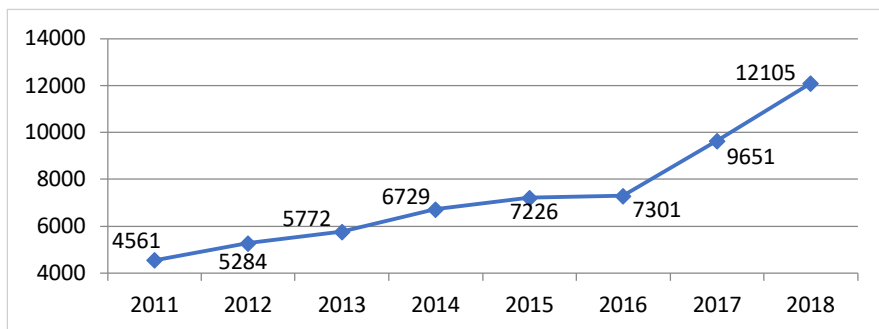


Рис. 2. Объем налоговых поступлений в федеральный бюджет, млрд руб. [6]

Среди доминантных ресурсов, облегчающих взаимодействие с ФНС, можно выделить следующие:

1. Онлайн-запись на прием в ФНС;
2. Направление заявки на госрегистрацию ИП и ЮЛ;
3. Обращение в ФНС;
4. Получение сведений о жалобе.

Применяется активное информирование сотрудниками ФНС всех налогоплательщиков посредством размещения информации, систематизированной на странице в электронных сервисах. В частности речь идет о:

- нормативно – правовые акты ФНС с официальной позицией по вопросам в сфере реализуемых правоотношений;
- решения ФНС по результатам рассмотренных жалоб (обращений);
- ответы на часто задаваемые вопросы и т.д. [1, с. 47 – 48].

Безусловно, говоря о достоинствах цифровизации налоговых сервисов в России, стоит сказать также и о возникающих недостатках, среди которых можно упомянуть необходимость наличия сотрудников, свободно оперирующих онлайн – сервисами и соответствующим программным обеспечением в сфере налогового контроля. Возрастает риск получения искаженной отчетности и ее последующая проверка сотрудником ИФНС, в силу чего на него возлагаются санкции юридической ответственности за рассмотрение недостоверных документов.

Таким образом, внедрение цифровых сервисов в практику осуществления налоговых правоотношений имеет неоспоримые преимущества, которые выражаются в следующем:

- 1) оптимизируются процессы, происходящие в бизнес-среде;
- 2) снижается уровень недобросовестной налоговой конкуренции;
- 3) уменьшается число финансовых операций, совершаемых с нарушением норм законодательства РФ;

Однако стоит понимать важность не только номинального внедрения сервисов онлайн-пространства в структуру взаимодействия налоговых органов и нало-

гоплательщиков, но и их реальной интеграции в практику налоговых правоотношений. Это необходимо в силу того, что уплата налогов и сборов представляет собой конституционную обязанности каждого гражданина РФ (ст. 57 Конституции РФ) [3] и является важным облегчить процедуру уплаты налогов в бюджеты бюджетной системы РФ с тем, чтобы налогоплательщики не несли институциональных издержек в ходе реализации обязанности, возложенной на них законодательством РФ.

1. Анисимова А.А. Цифровизация в сфере налогового администрирования: мировой опыт совершенствования онлайн-сервисов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2019. – Т. 15. – № 11 (380). – С. 2015-2028.

2. Колчин С.П., Анисимова А.А. Развитие цифровых налоговых сервисов в России на фоне общемировых трендов // Налоги и налогообложение. – 2020. – №2. – С. 40-51.

3. Комиссарова М. С. Внедрение информационных технологий в систему налогового контроля в условиях цифровизации экономики // Молодой ученый. – 2018. – № 52 (238). – С. 120-123.

4. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 26.09.2020)

5. О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы: Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения 26.09.2020)

6. Статистика и аналитика // Федеральная налоговая служба: официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: https://www.nalog.ru/rn16/related_activities/statistics_and_analytics/ (дата обращения 26.09.2020)

7. Хасанова С. С., Антаева Ф. Ж. Оптимизация работы ФНС по проведению налогового контроля в условиях цифровой экономики // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №10-2. – С. 11-13.

DEVELOPMENT OF DIGITAL TAX SERVICES IN RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

© 2020 Tselniker Grigory Feliksovich

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: grigorij-celniker@ya.ru

© 2020 Spiridonova Irina Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: spiridonova.ia-tlt@mail.ru

© 2020 Vasina Ekaterina Valerevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

The features of interaction between taxpayers and tax authorities through the use of online space are Considered. The advantages and disadvantages of implementing digital tax services in the practice of tax relations are highlighted. The types of services used by the Federal tax service of Russia to facilitate interaction with individuals, legal entities and sole proprietors are disclosed. The impact of integration of digital services in the activities of tax services on the number of tax audits performed and the amount of financial revenues to the budget is estimated.

Keywords: tax law, tax policy, tax services.

ЗАПРЕЩЕНИЕ ГЕНДЕРНОЙ ДИСКРИМИНАЦИИ В ТРУДОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

© 2020 Шпалянская Ульяна Николаевна

студент

Московская государственная юридическая академия
им. О.Е. Кутафина

E-mail: shpalianskay11@mail.ru

© 2020 Роголева Галина Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент

Московская государственная юридическая академия
им. О.Е. Кутафина

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

Данная работа посвящена исследованиям, лежащим в области трудового права, и касается изучения основных аспектов регулирования дискриминации в международном и российском законодательстве. Этот вопрос долгие годы остается актуальным и важным, так как на данном этапе современного развития Российской Федерации нельзя говорить о равенстве в социуме, что выражается в ущемлении прав и интересов определенных категорий граждан, не позволяя в полной мере использовать свои индивидуальные человеческие ресурсы для удовлетворения возникающих потребностей, что приводит к снижению качества жизни и ограничению возможности реализации своих трудовых прав.

Ключевые слова: трудовые отношения, дискриминация, гендерные различия, модернизация, юридические гарантии.

Дискриминация – это то социально-экономическое явление, воздействие которого абсолютно деструктивно для общества и для государства в целом. Это явление и продолжает являться проблемой мирового масштаба, однако если обращаться именно к российскому законодательству, то можно увидеть не только «узаконивание» дискриминационных положений, которые государство называет «мерами поддержки и заботы», но и проблемы с реализацией норм-гарантий, поэтому необходимо модернизировать и правовую базу, и механизмы обеспечения этих норм.

Объектом дискриминации выступает равенство, которое рассматривается в трех аспектах: равенство прав, равенство возможностей и равенство обращения. В современной России обеспечивается юридическое равенство субъектов права, но куда более важным признается равенство юридических возможностей, но это остается лишь заветной целью, а не реальностью. В данной статье будет рассмотрен такой критерий дискриминации как гендер, так как в 21 веке не могут существовать архаичные патриархальные установки, которые маскируются под огра-

ниченностью возможностей «слабого» пола. Рассмотрим законодательно закреплённый принцип единства и дифференциации условий труда.

В словаре под термином «дифференциация» понимаются различия в нормах трудового права, связанные с условиями работы, местом, правовым статусом организации, с которой работник состоит в трудовых отношениях, половозрастными особенностями работника и другими причинами,¹ то есть это установление различий, исключений, предпочтений и ограничений в правовом регулировании трудовых отношений отдельных категорий работников. Следует отметить сходство с дискриминацией, но предстоит разобраться, можно ли назвать дифференциацию «узаконенной государством дискриминацией»? Для начала обратим внимание на Постановление Правительства РФ от 25 февраля 2000 г. N 162 «Об утверждении перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда женщин». Государство обосновывает наличие такого списка как заботу о «слабом поле», но огромное количество женщин видят в этом ограничение их прав и свобод, заявляя о том, что такая забота им не требуется, которая заключается в запрещении реализации их желаний. Обратимся к реальным примерам. Светлана Медведева по образованию судоводитель, в 2012 году ей было отказано в трудоустройстве по ее специальности, так как работа в данной отрасли была закрыта для женщин. В 2013 году она обратилась в Комитет ООН по защите прав женщин с целью рассмотреть ее обращение на наличие дискриминационного отношения. Комитет ООН указал на то, что в п. ф ст. 2 Конвенции о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин содержится указание на необходимость отмены всех действующих законов, постановлений, обычаев и практики, которые представляют собой дискриминацию в отношении женщин.² Комитет также отметил, что должны обеспечиваться в равной степени безопасные условия труда как женщинам, так и мужчинам. Далее анализируя ст. 253 Трудового кодекса РФ и вышеупомянутого Постановления Правительства, Комитет не получил никаких доказательств (хотя РФ ссылаясь на высокий уровень шума), свидетельствующих о том, что включение должности моториста-рулевого в перечень работ, при выполнении которых запрещается применение труда женщин, оправдано научными данными о вредном влиянии этого вида деятельности на репродуктивное здоровье женщины.³ Было отмечено, что позднее Комитет также выражал беспокойство об отсутствии в Российской Федерации эффективного антидискриминационного законодательства. Приведу в пример п. 19 Заключительных замечаний по восьмому периодическому докладу Российской Федерации, в котором содержится констатация наличия патриархальных установок и стереотипов о роли и обязанностях женщин и мужчин в обществе, согласно которым женщины должны в основном осуществлять уход за детьми и быть «хранительницами домашнего очага», что закрепляет их подчиненное положение в семье и обществе, а также ограничивает возможности женщин на выбор профессии, участие в политической жизни, явно свидетельствуя о дискриминации по гендерному при-

знаку. Итоговым решением Комитета стал вывод о том, что национальное законодательство дискриминирует женщин, запрещая им работать по той специальности, которую они выбрали для обучения, а также наличие косвенной дискриминации мужчин, так как государство не обеспечивает равные меры защиты репродуктивных функций.

В дополнение хотелось бы сказать, что основанием для упоминания об укоренившихся социальных ролях Комитетом ООН стало Определение Конституционного Суда РФ от 22 марта 2012 года – «невозможно достичь юридического равенства без учета общепризнанной социальной роли женщины в воспроизведении потомства, что накладывает на государство определенные обязанности по защите здоровья женщин путем предоставления льгот и гарантий».⁴ Может ли Конституционный суд указывать на «место» женщине общепризнанной (только кем?) социальной ролью, учитывая лишь архаичные установки социума, а не свободное желание и выбор женщины, что и становится причиной превращения права и возможности родить детей в ее дефект и поводом для ограничения в правах и свободах. Истец Клевцев Ю.А. в 2009 году обратилась в Верховный Суд Российской Федерации с иском о признании недействительным раздела вышеупомянутого перечня запрещенных работ для женщин, предусматривающего запрет занимать должности по профессиям «машинист электропоезда» и «помощник машиниста электропоезда». Так как НИИ медицины труда РАМН определило условия труда как вредные 3.3-3.4 класса, которые приводят к профессиональным заболеваниям легкой и средней тяжести, а иногда – к тяжелой форме. Также Верховный суд указал, что в процессе выполнения работы необходимо поддерживать высокий уровень внимания, сосредоточенности, способности к быстрому восприятию многочисленной звуковой и световой сигнализации, помнить значительный объем инструктивного материала, в соответствии с которым осуществлять переработку информации, точно и своевременно вырабатывать правильные решения и совершать определенные управляющие действия». Из этого заявления можно сделать вывод, что, по мнению НИИ медицины труда РАМН, женщины не обладают сосредоточенностью, должной памятью, им сложно принимать правильные решения и так далее. Стоит ли говорить, что это закрепление профессионального превалирования мужчин над женщинами? Почему же в двадцать первом веке существуют стереотипы, что только мужчина способен быть высокоорганизованным, сконцентрирован, не поддаваясь эмоциям? Если исходить из логики законодателя, то основным мотивом проведения такой дифференциации является забота именно о репродуктивной системе женщины, но почему же в учет не берется тот неопровержимый факт, что мужчина в равной доле принимает участие в зачатии ребенка? Да, нельзя подвергать сомнению, что мужчины физически сильнее женщин, но в любом случае необходимо учитывать индивидуальные особенности каждого человека, а также желание родить ребенка. Почему должны претерпевать ограничения женщины, которые сделали свой выбор и не хотят иметь детей, получается, что абсолютно всем приписыва-

ется эта роль матери, что недопустимо в свободном обществе, а особенно законодательно.

В завершении хотелось бы отметить, что для искоренения этой проблемы требуется не только совершенствование законодательной базы, но и правоприменительной, а также повышение правового сознания граждан, в частности работодателей. Государство прилагает довольно большие усилия для борьбы с дискриминацией, но не все они являются эффективными и, на мой взгляд, законными и столь необходимыми. В данной статье я поставила под вопрос необходимость и законность дифференциации норм трудового права, а также продемонстрировала наличие действительных проблем в области дискриминации.

¹ Словарь по трудовому праву/ Отв. ред. Ю.П. Орловский. М., 1998, С. 121.

² Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин, принятая резолюцией 34/180 Генеральной Ассамблеи от 18 декабря 1979 года

³ «Обзор судебной практики Верховного суда Российской Федерации № 2 (2016)» (утв. Президиумом Верховного суда РФ от 06. 07.2016) – Комитет по ликвидации дискриминации в отношении женщин

⁴ Определение Конституционного Суда РФ от 22.03.2012 N 617-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Клевев А. Ю. на нарушение ее конституционных прав частями 1 и 3 ст. 253 Трудового кодекса РФ и пунктом 374 раздела XXX Перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда женщин»

PROHIBITION OF DISCRIMINATION IN LABOR LAW

© 2020 Shpalyanskaya Uliana Nikolaevna

Student

Kutafin Moscow State Law University

E-mail: shpalianskay11@mail.ru

© 2020 Rogaleva Galina Anatolievna

PhD in law, Associate Professor

Kutafin Moscow State Law University

E-mail: sseu_conf_sno@mail.ru

This work is devoted to research in the field of labor law and concerns the study of the main aspects of the regulation of discrimination in international and Russian legislation. This issue has remained relevant and important for many years because at this stage of the modern development of the Russian Federation it is impossible to talk about equality in society which is expressed in the infringement of the rights and interests of certain categories of workers, not allowing use full of their individual human resources to satisfy emerging needs, which leads to a decrease in the quality of life and limitation of the possibility of exercising their labor rights.

Keywords: labor relations, discrimination, gender differences, modernization, legal guarantees.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2020 Якунинских Алина Геннадьевна

магистрант

Вятский государственный университет, г. Киров

E-mail: alina.yakuninskih@yandex.ru

В статье автор, используя сравнительно-правовой и метод системного подхода, анализирует зарубежное законодательство, регулирующие ситуации конфликта интересов, а также функции органов государственной власти, в ведение которых входит предупреждение конфликта интересов на государственной службе. Исследуются законодательные дефиниции этого понятия, сформулированные в нормативных правовых актах наиболее развитых зарубежных государств, а также меры, направленные на недопущение этого негативного социального явления на государственной службе. Анализ зарубежного законодательства, направленного на недопущение конфликта интересов на государственной службе, позволил внести предложение о целесообразности принятия отдельного законодательного акта по вопросу урегулирования конфликта интересов на государственной службе, как это сделано в Канаде, где принят и успешно применяется Ценностный этический кодекс государственной службы.

Ключевые слова: конфликт интересов, законодатель, выгоды, преимущества, государственная служба, должностное лицо.

Использование зарубежного опыта при совершенствовании правовой регламентации конфликта интересов в рамках института государственной (муниципальной) службы позволяет адаптировать апробированные на практике нормы иностранного законодательства применительно к российским реалиям и повысить эффективность российского законодательства о предотвращении этого негативного явления⁵.

Способы регулирования конфликта интересов во властных структурах зарубежных государств различны.

Великобритания, в которой, несмотря на монархическую форму правления, последовательно реализуется принцип разделения властей, имеет для каждой ветви власти специальные нормативные предписания, касающиеся поведения государственных (муниципальных) служащих.

Правовое регулирование конфликта интересов в США характеризуется тем, что каждый штат осуществляет самостоятельное правовое регулирование таких ситуаций, нормативные предписания которого простираются только на служащих, находящихся под юрисдикцией этого штата.

В Канаде принят Свод законов, который определяет ситуации, подпадающие под понятие «конфликт интересов» и предусматривает комплекс специальных мер, принимаемых после того, как чиновник смещается с должности. Этот документ применяется только в отношении таких должностей, как министр, государственный секретарь, а также в отношении депутатов Парламента. Сенаторы и члены Палаты общин, которые не занимают посты в Кабинете министров, руководствуются нормами специальных законов, регулирующих ситуации конфликта интересов, а также специальными нормами Устава Палаты общин и Правила Сената. Что касается регулирования конфликта интересов в отдельных штатах, то в Канаде, как и в США штаты осуществляют самостоятельное правовое регулирование общественных отношений в данной сфере².

Что касается других государств, то стоит отметить, что в своем большинстве национальный законодатель предусматривает специальное правовое регулирование ситуаций, связанных с конфликтом интересов в отдельных сферах, в которых его проявления наиболее характерны.

К примеру, французский законодатель ввел специальные нормативные предписания, относящиеся к конфликту интересов для сотрудников, несущих службу в Министерствах, осуществляющих государственное регулирование таких сфер, как транспорт, инфраструктура, жилищное хозяйство, а польским законодателем приняты специальные нормативные правовые акты, регламентирующие ситуации конфликта интересов для чиновников, несущих свою службу в таких отраслях, как охрана окружающей среды, санитарный контроль, надзор за соблюдением трудового законодательства⁷.

Великобритания – государство, в котором нет специального нормативного правового акта, регулирующего ситуации, связанные с конфликтом интересов, однако в этой стране принят Кодекс управления государственной службой, в котором содержатся нормы профессиональной этики, соблюдать которые предписывается чиновникам, находящимся на государственной службе. При этом ситуации, подпадающие под конфликт интересов с участием членов Парламента, урегулированы Кодексом поведения членов Парламента, Правилами регистрации и декларации интересов членов Парламента.

В большинстве стран правовые нормы, которыми регламентируется институт конфликта интересов взаимосвязаны с санкциями уголовного законодательства и нормами уголовно-процессуальных кодексов, что свидетельствует о том, что последствия игнорирования законодательных правил о конфликте интересов влечет не только наложение дисциплинарного взыскания и (или) гражданской, административной ответственности, но и уголовных наказаний.

Вопросам предотвращения возникновения конфликта интересов в рамках государственной службы в США посвящена деятельность специального ведомства – Офиса по правительственной этике. Данная служба разрабатывает федеральные стандарты этики в сфере исполнительной власти, дает толкование раз-

работанных ей норм в данной сфере, занимается подготовкой методических материалов, образовательных курсов и пособий по предмету своего ведения, организует проведение семинаров и тренингов⁴.

Так, если чиновник, принимал личное участие в решении какого-либо вопроса, то ему запрещено после ухода с должности заниматься представительством интересов любого лица по тем же вопросам, связанным с деятельностью органа исполнительной власти. Помимо этого, даже если чиновник если личным или косвенным образом не принимал участия в решении конкретного вопроса, но этот вопрос фактически входил в его компетенцию в рамках годичного срока с момента ухода с должности, то он утрачивает заниматься подобными вопросами сроком на два года с момента отставки. Кроме того, после ухода с должности служащего запрещено вести предпринимательскую деятельность в течение двухлетнего срока, если такая деятельность сопряжена с обращением для разрешения конкретных вопросов к органам государственного управления бывших в его подчинении в рамках годичного срока перед его отставкой³.

Во французском государственном механизме выработка нормативных правил по предотвращению конфликта интересов на государственной службе возложена на Центральную службу по предупреждению коррупции, подведомственную Минюсту, которая выработала свое определение конфликта интересов. В докладе, датированном 2004 годом этим органом было сформулировано легальное понятие конфликта интересов следующим образом: ситуация, когда должностное лицо может использовать услуги общественной или частной организации в угоду своим личным интересам, оказание которых может негативным образом отразиться на добросовестное и беспристрастное исполнение установленных законом служебных обязанностей должностного лица. Эта легальная дефиниция является применяется в системном единстве и внутренней взаимосвязи с нормативными предписаниями ст. 25 Закона от 13 июля 1983 г., согласно которой для служащих установлен запрет на принятие личным образом или при посредничестве третьих лиц с подконтрольной организации, с которой служащий связан служебными отношениями любых выгод или преимуществ, дискредитирующих их независимость и беспристрастность.

В дальнейшем понятие конфликта интересов было зафиксировано в законе от 11 октября 2013 г. в ст. 2 которого под конфликтом интересов понимается всякий случай пересечения публичного интереса с интересом частным, создающий предпосылки подрыва независимости, непредвзятости и объективности реализации чиновником государственных (административных) обязанностей⁶. Указанный закон закрепил комплекс правовых и организационных предпосылок для гласности подаваемой чиновником декларации, отражающей его доходы и имущество, установлен запрет для любого служащего оплачивать штрафные санкции на месте совершения правонарушения³.

В настоящее время во Франции перед поступлением на государственную службу вопросы совместимости служебных обязанностей чиновника и его будущей профессиональной деятельности оцениваются специальным органом Комиссией по деонтологии государственной службы Франции.

В Германии в августе 1997 г. был принят Закон о борьбе с коррупцией, который устанавливает запрет для государственного служащего на занятие любой иной работой дополнительно, введена уголовная ответственность за уклонение от декларирования своего дохода или представление в декларацию о доходах ложных сведений.

Канада имеет закон федерального уровня о конфликте интересов, принятый 12 декабря 2006 г. В нем в ст. 2 под конфликтом интересов понимается любой случай, при котором чиновник может продвигать свои личные интересы, частные интересы третьих лиц, извлекать выгоды и преимущества для себя и третьих лиц¹.

В Итальянской республике предупреждение конфликта интересов имеет конституционную основу: в ст. 98 Основного закона этого государства сказано, что государственный чиновник должен состоять только на государственной службе, вводится исключительность служебного контракта, запрет на совмещение государственных обязанностей с каким-либо другим постом и должностью.

В действующем итальянском законодательстве под конфликтом интересов понимается ситуация потенциального противоборства сторонами которого являются частный интерес (чиновника) и общественный интерес, в который входят служебные обязанности, обязательные к исполнению должностным лицом в силу его специального статуса².

Практика борьбы с конфликтами интересов ведется по двум основным направлениям: предупреждение потенциально возможных ситуаций конфликтов интересов через специальные нормы и через реформирование системы управления. В первом случае имеет место законодательно точное и детальное обозначение ситуаций или примеров, способных вызвать конфликт интересов: ряд норм, регулирующих потенциальный конфликт между общественным интересом, функциями, которыми наделяются государственные служащие, и личным (частным) интересом в участии в политической деятельности и, в особенности, в политических выборах. С этой целью итальянская система включает точное определение «непригодности» и «несовместимости»⁸.

Анализ зарубежного законодательства о предотвращении конфликта интересов на государственной службе позволяет заключить, что к основным средствам недопущения этого негативного явления относятся: обязанность руководителя отстранить государственного служащего от исполнения служебных обязанностей и делегировать его полномочия иному чиновнику; смещение служащего с должности по инициативе руководителя или добровольный уход в отставку; обязанность государственного служащего отказаться от личной выгоды (подарок, при-

вилегия, доверительное управление активами прочее); достижение максимальной «прозрачности» и возможность детального контроля любого управленческого решения, сведение на нет дискреционных полномочий чиновников и усмотрения при принятии управленческих и иных властных решений.

Следует отметить, что анализ зарубежного законодательства показывает целесообразность принятия отдельного законодательного акта по вопросу урегулирования конфликта интересов на государственной службе.

По такому пути пошла Канада, приняв Ценностный этический кодекс государственной службы. В России пока нет отдельного закона по урегулированию конфликта интересов, все нормы, регулирующие данную сферу государственной службы в определенной степени разрознены и содержатся в нормативно – правовых актах различного уровня.

¹ Казаченкова О.В. Конфликтный потенциал государственной службы как фактор возникновения коррупционных рисков // Административное и муниципальное право. 2010. – № 4. – С. 122-128.

² Конфликт интересов на государственной и муниципальной службе, в деятельности организаций: причины, предотвращение, урегулирование: научно-практическое пособие / Т.С. Глазырин, Т.Л. Козлов, Н.М. Колосова [и др.]; отв. ред. А.Ф. Ноздрачев. – М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2016. – 202 с.

³ Петрова С.Г. Конфликт интересов на государственной службе: опыт России и зарубежных стран // Инновационная наука. 2015. № 6. С. 201-206.

⁴ Противодействие коррупции в Российской Федерации: проблемы, приоритеты, технологии / Под ред. А.П. Кошкина. Вып. 3. – М.: ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2015. – 312 с.

⁵ Селезнева Е.В. Развитие толерантности государственных служащих: Монография. – М.: РАГС, 2017. – 240 с.

⁶ Современные стандарты и технологии противодействия коррупции: материалы третьего Евразийского антикоррупционного форума (Москва, 24–25 апреля 2014 г.) / отв. ред. Т.Я. Хабриева. М., Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, 2015. – 276 с.

⁷ Худякова М.А. Конфликт интересов на государственной службе // Административное право и процесс. – 2019. – № 5. – С. 85-89.

⁸ Черепанова Е.В. Противодействие коррупции в государственном управлении // Журнал российского права. – 2017. – № 4. – С. 100-106.

LEGAL REGULATION OF CONFLICTS OF INTEREST IN PUBLIC SERVICE IN FOREIGN COUNTRIES

© 2020 Yakuninskikh Alina Gennadyevna

Undergraduate

Vyatka State University, Kirov

E-mail: alina.yakuninskikh@yandex.ru

In the article, the author, using a comparative legal and systematic approach, analyzes foreign legislation regulating situations of conflict of interest, as well as the functions of public authorities responsible for preventing conflicts of interest in the public service. The article examines the legal definitions of this concept formulated in the normative legal acts of the most developed foreign countries, as well as measures aimed at preventing this negative social phenomenon in the public service. The analysis of foreign legislation aimed at preventing conflicts of interest in the public service made it possible to make a proposal on the feasibility of adopting a separate legislative act on the issue of resolving conflicts of interest in the public service, as was done in Canada, where the Value code of ethics of the public service was adopted and successfully applied.

Keywords: conflict of interest, legislator, benefits, advantages, public service, official.

УДК 330.3

Код РИНЦ 82.33.17

DOI: SNO-TELSLR:P&P-23/25.11.2020.pp.397

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2020 Волохова Татьяна Игоревна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: voloxova-tatyana@mail.ru

© 2020 Малина Алия Бахтагалиевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kuzdavletova_ab@mail.ru

В статье рассмотрены особенности формирования стратегии развития предприятий пищевой промышленности, возникшие в связи с современными процессами глобализации и сложившейся неблагоприятной санитарно-эпидемиологической ситуацией, связанной с распространением вируса COVID-19.

Ключевые слова: пищевая промышленность, формирование стратегии, пандемия, глобализация, развитие предприятия.

В современной экономической обстановке в стране и мире, в условиях постоянно меняющейся внешней среды деятельности предприятия особое внимание отводится не только изучению экономического состояния организации, но и разработке стратегических целей развития. Данные цели преимущественно затрагивают вопросы производственного потенциала, человеческого капитала, положения предприятия на рынке. Основным результатом формирования стратегии является схема действий организации по достижению желаемого положения, взаимосвязывающая между собой имеющие производственные и сырьевые ресурсы, распределяющая ответственность за прохождение определенных этапов, выделяющая задачи по достижению первостепенной цели и время на их разрешение.

Стратегическое управление должно быть повсеместно внедрено, так как в условиях необратимости грядущих изменений в структуре экономики, стратегический менеджмент помогает адаптировать организацию к новым особенностям производства и потребления.

Отрасль пищевой промышленности в нашей стране хоть и обладает стабильным спросом на производимую ей продукцию, однако ей присущ ряд особенностей стратегического развития. Данные особенности являются отраслевыми и возникают в соответствии со спецификой производимой продукции. К перечню данных особенностей относят:

- прямую зависимость от перерабатывающих отраслей: сезонность сельскохозяйственной продукции оказывает воздействие на объемы использования производственных мощностей;

- высокий уровень расхода сырья и, как следствие, возможность недостаточности сырья для производства в связи с изменениями внешней среды;

- недолговечность производимой продукции: в силу ограниченности срока годности пищевых продуктов отсутствует возможность приостановиться деятельность производства или произвести продукцию с запасом без сырьевых и экономических потерь;

- продукция пищевой промышленности нацелена преимущественно на конечного потребителя, а, следовательно, напрямую зависит от благосостояния и уровня доходов граждан;

- высокий уровень конкуренции и насыщенность рынков сбыта: в целях удержания имеющегося положения на рынке приходится все время совершенствовать и видоизменять свою продукцию;

- непрерывное повышение квалификации работников предприятия посредством обучения, преимущественно на самом предприятии.

Отдельно стоит отметить мировую тенденцию к внедрению современных технологий обработки первичного сырья, а также принудительное обогащение продуктов питания витаминами и минеральными веществами.

Сложившаяся экономическая ситуация в стране и мире вынуждает предприятия пищевой промышленности менять стратегии развития предприятий и адаптировать тактику ведения бизнеса. Формально, предприятия пищевой промышленности наименьшим образом страдают от образовавшегося в результате пандемии кризиса. Такие категории товаров, как молочные продукты, мясные товары, яйца, зерномучные и плодоовощные товары являются основой продовольственной корзины человека, они потребляются вне зависимости от экономического состояния потребителей, ввиду широкого ассортимента и ценового диапазона¹.

Аналитики прогнозируют сокращение представителей отрасли пищевой промышленности, однако настаивают на том, что она твердо стоит на ногах. Правительство г. Москва опубликовало информацию о том, что объемы производства предприятий пищевой промышленности города не сократились, а наоборот возросли в связи с карантином. Однако четким индикатором экономического состояния предприятия является скорее не объем производства, а доходность, значительно снизившаяся вследствие изменения структуры потребления.

Директор Департамента комплексного оснащения хлебопекарных производств по России и странам СНГ холдинга «Русская Трапеза» Павел Сергеевич Голяков видит следующие пути стратегического развития непосредственно производства, нацеленные на выравнивание экономического состояния предприятий:⁴

- расширение или пересмотр ассортимента. Данная стратегия позволит привлечь новых потребителей и поддержать лояльность старых. Многие предприятия опасаются развивать и без того широкий ассортимент производимой продукции во время карантина, в связи с затратами на рецептурную разработку, возможные затраты на оборудование и обучение персонала. Однако опыт крупных производств показывает, что именно в такое непростое время увеличение ассортимента влечет за собой наибольший экономический эффект.

- автоматизация производства. Минимизация ручного труда позволит существенно сократить затраты на оплату труда работников.

- изменение упаковки. Привлечение потребителей напрямую зависит от привлекательности упаковки товара. Стоит отметить, что в условиях снижающейся покупательской способности следует отдавать предпочтение наиболее простым и наименее затратным в производстве типам упаковок.

В качестве примера действенности приведенных стратегий развития можно привести Барнаульский молочный комбинат. Данное предприятие не только расширило ассортимент производимой продукции накануне карантина, но и продолжило автоматизировать производство за счет кредитных средств. Директор комбината в своем интервью порталу Amic.ru отметила, что в планах на ближайшее будущее продолжить автоматизацию предприятия. Так же директор предприятия отметила, что затраты предприятия не увеличились с карантином в связи с тем, что средства индивидуальной защиты и так были повсеместно внедрены на производство, объемы потребления продукции в магазинах формата «У дома» значительно увеличились, однако этот эффект был нивелирован снижением выручки от поставок крупным ретейлерам, закрытием на карантин учебных заведений и предприятий общественного питания.³

Однако при разработке стратегии развития предприятия пищевой промышленности в данный период следует воздержаться от расширения производства. Так, например «Казанская фабрика хлеба» с введением ограничений приняла решение пересмотреть свою стратегию развития и отказаться от запуска нового производства для продажи в регионах Москва и Санкт-Петербург. Теперь дальнейшее развитие согласно стратегии будет основываться на удержании имеющегося положения на рынке и привлечении частных инвестиций. Руководство предприятия отмечает, что фабрика сейчас – заложник обстоятельств: существенно растут затраты на сырье (к началу марта закупочные цены на муку выросли на 40%), снижение объемов производства неизменно приводит к потере контрактов на поставку и, соответственно, еще большим финансовым убыткам. Одним из не-

обходимых и значимых изменений пути развития предприятий отрасли руководство «Казанской фабрики хлеба» называет переход к стратегии объединения отрасли и поэтому выступает с инициативой к представителям региональных хлебозаводов в части объединения закупок.²

Обобщая все вышесказанное можно сделать вывод о том, как сильно влияет внешняя среда на формирование стратегии развития компании. В сложившейся экономической ситуации процесс формирования стратегии развития предприятия пищевой промышленности отягощается имеющими отраслевыми особенностями и, как и стратегия любого бизнеса в данный момент нацелена скорее на удержание имеющегося положения или возвращения в него посредством неглубоких, но качественных изменений.

¹ Параскевов А.В. Организация деятельности предприятий агропромышленного комплекса в условиях пандемии и ее последствий // Статья в открытом архиве // Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина. 2020.

² Пищевая промышленность и пандемия - [Электронный ресурс] – URL: <https://www.if24.ru/promyshlennost-rossii-zhdet-spad-kak-v-2008-godu-issledovanie/> (дата обращения: 09.11.2020)

³ «Пищевка не выиграла от ковида»: директор БМК о рынке и экономике в период пандемии - [Электронный ресурс] – URL: <https://www.amic.ru/news/471636/> (дата обращения: 11.11.2020)

⁴ Пути развития предприятия во время пандемии - [Электронный ресурс] – URL: <https://press.unipack.ru/79804/> (дата обращения: 09.11.2020)

FEATURES OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF FOOD INDUSTRY ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

© 2020 Volokhova Tatyana Igorevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: voloxova-tatyana@mail.ru

© 2020 Malina Aliya Bahtagalievna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kuzdavletova_ab@mail.ru

The article considers the features of forming a strategy for the development of food industry enterprises that have arisen in connection with modern processes of globalization and the unfavorable sanitary and epidemiological situation associated with the spread of the COVID-19 virus.

Keywords: food industry, strategy formation, pandemic, globalization, enterprise development.

СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА В ИНТЕРНЕТЕ

© 2020 Джабасова Зарина Назымбековна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: za_dzhabasova@mail.ru

В статье рассмотрены основные направления деятельности современного менеджмента в онлайн-пространстве. Представлены особенно значимые этапы реализации управленческой деятельности в процессе разработки проектов и продвижения интернет-магазина. Проанализирована взаимосвязь между менеджментом в Интернете и интернет-маркетингом.

Ключевые слова: менеджмент, Интернет, маркетинг, интернет-магазин, проект.

Сегодня одной из самых благоприятных платформ для развития своего дела является Интернет. Темпы развития данной сети как в России, так и в других странах, неизмеримо растут. Большинство людей отказываются от очных операций совершения покупок и оставляют этот процесс внутри сети. Социальные сети забирают победу в области общения людей друг с другом, освобождая пользователей от выхода на улицу, а хранением информации теперь активно занимаются «облачные» хранители. В таких условиях бизнесменам ничего не остается, кроме как развивать свой бизнес в Интернет-пространстве с помощью интернет-магазинов, веб-сайтов и мобильных приложений.

По причине относительно недавнего распространения технологий ведения бизнеса через Интернет, четкого теоретического понимания организации работы в онлайн-режиме пока нет. Четкие обязанности сотрудников не прописаны, установленной специфики продукции в Интернете не имеется, а также заранее непонятно, оправдывает ли себя такое решение переноса бизнес-проекта в digital-пространство. Поэтому развитие менеджмента в Интернете является на данный момент очень важным процессом.

Однако перед тем, как понять сущность управления проектами в онлайн-пространстве, стоит разобраться с понятием самого проекта. Сущность проекта заключается в предприятии временного существования для разработки и реализации инновационных идей. Но чтобы проект начал работать, требуется выполнить определенные этапы, в которых будет описываться будущий продукт, реализованный из высказанной идеи. К этим этапам относятся:

1. Точно описать будущий продукт.

2. Определить, кто будет являться потенциальными потребителями данного продукта.

3. Проанализировать, с помощью каких каналов можно будет распространять данный продукт.

4. Назначить время, в которое будет выпущен продукт.

5. Выбрать возможные средства и методы, благодаря которым будет реализована проектная идея в форме товара или услуги.

6. Рассчитать бюджет, который потребуется для реализации и дальнейших процессов взаимодействия с продуктом.

7. Обозначить цель и предпосылки написания данного проекта.

Дополнительно стоит отметить, что проект обладает несколькими характеристиками, которыми являются:

- уникальность итогового продукта;
- заранее определенный временной период реализации, за который нельзя выходить;

- тщательная разработка мелких деталей крупной концепции;
- продукт, полученный в результате, должен соответствовать принципу под названием «волшебный треугольник», включающий в себя выполнение сроков, точное распределение бюджета и реализацию содержания проекта.

- наличие руководителя проекта, который следит за всеми процессами работы.

Из вышеперечисленных особенностей реализации проекта можно сделать вывод, что менеджер проекта должен выполнять свою работу на 5 стадиях: запуске, планировании, развитии, контроле и закрытии проекта. Важным замечанием является то, что цель работы менеджера проекта отличается от обычного и звучит следующим образом: сформировать концепцию и разработать идею, то есть она является временной и не затрагивает процессы после выхода получившегося продукта на рынок.

Также основным отличием проектов в Интернете от традиционных можно считать пространство реализации, то есть саму онлайн-платформу, для которой нужно разрабатывать программное обеспечение и информационные системы, например: порталы образовательного и новостного характера, приложения для различных гаджетов, онлайн-магазины, системы CRM и многое другое.

Отсутствие четкого видения конечного продукта заказчиками приводит их к его пониманию только в процессе реализации самого проекта, поэтому разработчики продукта должны обладать гибкостью, умением адаптироваться в постоянно меняющихся условиях, а также творческим подходом, благодаря которому впоследствии можно будет интересно редактировать изначально намеченный план реализации.

Другой стороной сущности интернет-менеджмента станет контроль и управление контентом различных коммуникационных каналов. Так как сегодня основ-

ным и главным ресурсом общества является информация, наличие на сайте компании грамотного и четко продуманного контента станет выгодным и результативным решением для продвижения продукции.

Интересные посты в социальных сетях, яркие заголовки объявлений и другие виды рекламы в Интернете имеют весомое значение и высокий уровень воздействия на потребителей. Однако, чтобы достигнуть высоких показателей с помощью контента, требуется придерживаться определенных правил, иметь эмоциональное подкрепление, а также удовлетворять потребностям потенциальных покупателей, то есть соответствовать целевой аудитории.

Поэтому для реализации такого полезного ресурса как контент было сформировано направление контент-менеджмента, главной задачей которого является контроль и взаимодействие с копирайтерами, разработка самого контента, формирование визуального сопровождения с учетом правильного оформления, уровня легкости восприятия, отсутствие грамматических ошибок и т. д.

При условии употребления в контенте правильных словосочетаний, по-другому семантического ядра, которое будет передавать тему и направление информации, веб-сайт определенно будет показывать высокие показатели посещаемости и впоследствии приведет к совершению большего количества покупок как старыми клиентами, так и новоиспеченными.

То есть можно уверенно сказать, что при внедрении интернет копирайт менеджмента в процесс управления продвижением нового продукта, формируются тексты с наиболее подходящей тому или иному предприятию долей плотности ключевых слов, подбираемых с помощью сервисов Яндекс.Вордстат, Google.Adwords и многих других.

Однако основным направлением работы бизнеса является Интернет-магазин, то есть онлайн-витрина, на которой пользователь может подробно изучить всю продукцию компании. Преимуществами интернет-магазина очевидны: оплата и доставка через интернет-платформу, скорость и свобода личного потребительского пространства.

У потенциального потребителя есть возможность тщательно ознакомиться с имеющимися позициями, выбрать нужный товар и затем оформить заказ. Процесс управления, т. е. менеджмент онлайн-магазином является трудоемкой многоэтапной работой через сервис eCommerce, в результате которой выстраивается правильная система продаж, контролируются все бизнес-процессы, а также ресурсы.

Обозначить ход работы менеджера интернет-магазина можно следующим алгоритмом:

1. Активное продвижение маркетплейса с помощью различных методов, при этом постоянно анализируя уровень эффективности данных методов.

2. Разработка максимально удобного и понятного для потребителей сайта, с качественным современным дизайном с целью долгого удержания пользователя и возникновения у него доверия.

3. Взаимодействие с пользователем при решении каких-либо вопросов и консультаций.

4. Процесс оформления сделок онлайн с использованием автоматизированных программ.

Проанализировав сущность работы менеджера интернет-магазина, следует отметить то, что его цели и задачи сильно пересекаются с основными целями и задачами интернет-маркетинга, а именно: высокие показатели прибыли, процесс удовлетворения потребительских потребностей и максимально эффективная и конкурентноспособная работа сайта. Но, с другой стороны, менеджмент главным образом занимается именно управлением человеческими ресурсами, координирует работу всего персонала.

Таким образом, менеджмент в Интернете сегодня всячески актуален и востребован, так как, при грамотной организации труда отделов компании, выстроенном контакте с потребителем на каждом этапе взаимодействия в онлайн-пространстве, показатели эффективности работы интернет-магазина значительно увеличиваются.

¹ Метановская Н.Н. Интернет как источник инноваций в менеджменте и маркетинге // Научные труды Вольного экономического общества России. 2010. Т. 130. С. 448-452.

² Векслер В. А. Изучение технологий Интернета в менеджменте: создание интернет-магазинов // Современные научные исследования и инновации. 2014. №4 (36). С. 77.

³ Болучевская О. А., Шишкина Ю. М. Анализ особенностей применения Интернет-маркетинга в менеджменте // Моделирование, оптимизация и информационные технологии. 2013. №2 (2). С. 15.

ESSENCE AND FEATURES OF MANAGEMENT ON THE INTERNET

© 2020 Dzhabasova Zarina Nazimbekovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: za_dzhabasova@mail.ru

The article discusses the main areas of activity of modern management in the online space. Particularly significant stages of the implementation of management activities in the process of developing projects and promoting an online store are presented. The relationship between Internet management and Internet marketing is analyzed.

Keywords: management, Internet, marketing, online store, project.

ЦИФРОВАЯ ГИГИЕНА КАК СПОСОБ БОРЬБЫ С ОДНОМЕРНЫМ ЧЕЛОВЕКОМ

© 2020 Еловикина Анастасия Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastyaelov0903@mail.ru

Данная статья посвящена разбору проблемы цифровой зависимости в условиях цифровизации общественной деятельности. Основное внимание уделяется изучению статистики пользователей социальных сетей, а также влияние сетей на психологический фактор. Целью исследования является определение действенных методов борьбы с цифровой зависимостью, выработка ключевых моментов «цифровой гигиены» для рационального использования сети Интернет.

Ключевые слова: социальные сети, цифровизация, цифровая гигиена, информация, одномерный человек.

На данный момент человечество переходит на новый этап развития в условиях четвертой технологической революции. Что же она несет за собой? Одно из следствий представляет собой информатизация – организационный, социально-экономический и научно-технический процесс, обеспечивающий условия для формирования и использования информационных ресурсов и реализации информационных отношений¹. Однако революция происходит не только в сфере технологий, но и в социальной сфере жизни общества. Появление сети «Интернет» и социальных сетей повлекло за собой резкие изменения в поведении человека, а также в сознании и мировоззрении. Интернет - технологии становятся все более популярными и доступными, способствуют появлению новых возможностей и способов коммуникации. Формируются новые сферы информационного воздействия, новые виды общественных отношений.²

По данным исследований, в январе 2020 года в мире насчитывалось 3,80 миллиарда пользователей социальных сетей, аудитория соцмедиа выросла на 9% по сравнению с 2019 годом (это 321 миллион новых пользователей за год). Сегодня более 5,19 миллиарда человек пользуются мобильными телефонами – прирост на 124 миллиона (2,4%) за последний год. Цифровые технологии, мобильные устройства и социальные сети стали неотъемлемой частью повседневной жизни людей во всем мире³.

Информация доступна человеку в любых условиях, и что важно, - в любом количестве. Такое обилие имеет свои негативные стороны: потребляя большое ко-

* Научный руководитель - **Чеджемов Герман Асланбекович**, старший преподаватель.

личество информации человек не способен запоминать даже половины. Мозг отбирает только ту информацию, которая будет проще для восприятия, так он устроен: между большим количеством задач он выберет ту, что легче. Далее вырабатывается привыкание к исполнению простых задач и становится актуальным такое явление, как цифровая зависимость. Как следствие общество становится информационно дезинтегрированным - каждый занят общением в социальной сети, просмотром видео, новостной лентой. Социальные связи в реальной жизни разрушаются. Ценность других людей как источника знаний начинает стремительно отпадать.

Проблематика исследования связана с концепцией «одномерного человека» Герберта Маркузе. Под «одномерностью» Маркузе понимает унифицированность людей и их ограниченность низкоматериалистическими и физическими ориентациями. Ныне всячески подавляется марксистская многомерная диалектика реальности и разума, что приводит к одномерности современного человека, у которого утрачены критичность, негативные моменты в отношении репрессивной тотальности современного общества⁴. Именно отсутствие этих моментов приводит к тому, что такой индивид не участвует в социальных протестах (современные культурные механизмы позволяют их подавлять без обращения к силовым акциям), легко воспринимает технологическую рациональность и видит личное счастье в примитивном, одностороннем гедонизме⁵

В данном случае социальные сети стали «инструментами господства» крупных корпораций над человеком и его выбором. Характерно, что борьба за культурные интересы и предпочтения граждан в сфере информационных технологий становится такой же острой и напряженной, как и на рынках сбыта в сфере индустриальной культуры⁶. Человек, будучи социальным существом, уже не так сильно отождествляет себя с другими, ему все сложнее выстраивать контакты с людьми, так как теперь для него это становится сложной задачей (в противоположность таким задачам мозг поставит более легкую - написать собеседнику в режиме «онлайн»).

Определение действенных методов борьбы с цифровой зависимостью, то есть выработка ключевых моментов «цифровой гигиены» является целью нашего исследования. Предполагается, что практически каждый индивид осознает о важности ограничения пребывания в «сети», или просто может испытывать физический дискомфорт, эмоциональную подавленность и другое. Отказаться полностью от социальных сетей он не может, а если может, то не на долгий период времени. В целом нецелесообразен сам отказ, сколько понимание и осознание влияния ежедневного объема информационного потока.

Более полезными будут такие способы противодействия, которые помогут индивиду фильтровать ту информацию, которую он потребляет. Во-первых, чистка цифрового следа, которая подразумевает «отписку» от ненужных информационных потоков (рассылок, сообществ, профилей в сети). Индивиды вправе

самостоятельно выбирать, на кого смотреть и что смотреть, формировать свою новостную ленту, путем осознанного анализа контента потребления в социальной сети. Во-вторых, удалив все ненужное, следует восполнить ленту качественной информацией: «подписаться» на тех людей, которые опытнее и умнее, следовательно, будут источником доброкачественного контента. Оставлять осмысленные комментарии, которые будут нести в себе какую-то идею. В-третьих, нужно научиться управлять алгоритмами, а не наоборот, быть их заложником. Каждый «лайк» (одобрение пользователем в сети чего-либо, путем нажатия кнопки) - сигнал того, что алгоритм будет предоставлять понравившееся вам в большей степени, поэтому стоит делать это аккуратно. В-четвертых, использовать разные сервисы для разных целей. Так, например, музыку можно слушать через приложение «AppleMusic», читать экономические и политические новости (что важно: из первоисточников) в приложении «РБК», в «ВКонтакте» общаться с интересными людьми. Количество платформ должно быть ограничено, так как от него зависит и вероятность возникновения сетевого «мусора». Режим браузера инкогнито при запросах поможет также предотвратить его появление. И в-пятых, после использования какой-либо социальной сети (до 15 минут), следует отложить мобильное устройство и вспомнить все увиденное или прочитанное, что запомнилось. Такой прием позволит мозгу проанализировать и выделить ту информацию, которую он посчитал важной.

Таким образом, можно подвести итог: информационная среда в социальных сетях способна оказывать серьезное влияние на сознание человека. Как следствие формирование ложных потребностей индивида приводит к одномерности личности, ограниченности в выборе действия как в сети, так и в реальной жизни. А также, как считал Маркузе, приводит человека к эйфории в условиях несчастья. Поэтому принципиально важно фильтровать информацию, потребляемую в сети, чтобы избежать навязывания ложных потребностей.

¹ Социологический словарь: <http://endic.ru/kuzhceov/Informatizacija-57697.html>

² Ургалкин Ю.А, Бондарев С.И., Чеджемов Г.А. Формирование Интернет - культуры студентов в процессе преподавания политологии и социологии // Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых «Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации» Самара, 15-16 октября 2015. С.375

³ «Вся статистика интернета на 2020 год- цифры и тренды в мире и в России»: <https://www.web-canape.ru/business/internet-2020-globalnaya-statistika-i-trendy/>

⁴ Маркузе, Г. Одномерный человек: исследование идеологии развитого индустриального общества / Г. Маркузе. – М. : PEFL- book, 1994.

⁵ Кравченко С.А., Социология. Новые и новейшие социологические теории через призму социологического воображения : учебник / С. А. Кравченко. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2014. – 641 с. – Серия : Бакалавр. Углубленный курс.

⁶ Голиновская А.О., Чеджемов Г.А. Цифровые коммуникации как инструмент манипуляции массовым сознанием в современном государстве и обществе// Рецензируемый

научный журнал «Тенденции развития науки и образования», №49 часть 3, г. Самара, апрель 2019, С.

DIGITAL HYGIENE AS A WAY TO FIGHT A ONE-DIMENSIONAL MAN

© 2020 Elovikova Anastasiya Aleskseevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastyaelov0903@mail.ru

This article is devoted to the analysis of the problem of digital dependence in the conditions of digitalization of social activity. The main attention is focused on studying the statistics of social network users, as well as the influence of networks on the psychological factor. The purpose of the study is to identify effective methods of reducing digital dependence and to develop key points of «digital hygiene» for rational use of the Internet.

Keywords: social networks, digitalization, digital hygiene, information, one-dimensional person.

* Scientific adviser - **Chedzhemov German Aslanbekovich**, Senior Lecturer.

УДАЛЕННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: НАСТРОЙКА КАНАЛОВ КОММУНИКАЦИЙ

© 2020 Ишутина Вероника Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: i-v-o-63@yandex.ru

В данной работе рассмотрен вариант управления организацией путем удаленного менеджмента, проанализированы преимущества и недостатки удаленной работы. Особенно уделено внимание вопросу выстраивания коммуникаций в организации при удаленном менеджменте.

Ключевые слова: удаленный менеджмент, каналы коммуникаций, удаленная работа.

В современном мире появляется много причин для того, чтобы рассмотреть менеджмент не с его классической стороны, а с другой – удаленного (дистанционного) менеджмента. Причин применения удаленного управления может быть много: это и определенный вид деятельности компании, у которой основное количество сотрудников находится на удаленном типе занятости (вне офиса, например, фирма, занимающаяся программным обеспечением); наличие сильно разветвленной и региональной сети компаний; или же руководитель может временно отсутствовать в компании (командировка, отпуск), а еще особенно актуально становится рассмотрение данного вопроса в период противодействия распространению коронавирусной инфекции COVID-19, когда многие организации вынуждены переходить на удаленную работу.

На фоне коронавируса 54% российских компаний перешли на удаленный режим работы, показало исследование, проведенное Ассоциацией электронных коммуникаций (РАЭК) совместно с НИУ ВШЭ и Microsoft в России.¹

Кризис, который возник в связи COVID-19 изменил рынок труда. Вынужденный переход на удаленную работу показал, что часть сотрудников могут в таком режиме работать постоянно. При этом найти работу становится все сложнее. По данным HeadHunter, количество вакансий с удаленной работой по России за период с апреля по август составило 71 969, что на 77 % выше, чем за аналогичный период 2019 года.²

На приведенной таблице можно проанализировать плюсы и минусы удаленной работы как для организации, так и для сотрудника (см. таблицу).

* Научный руководитель – **Сураева Мария Олеговна**, доктор экономических наук, профессор.

Преимущества и недостатки удаленной работы

	Организация	Сотрудник
Плюсы	<ul style="list-style-type: none"> - возможность экономить на обслуживании офиса - высокая эффективность труда сотрудников - возможность сотрудников работать круглосуточно - гибкость в установлении рабочего графика. - уменьшение каналов коммуникации, сотрудники меньше общаются между собой, меньше отвлекаются от работы. - нет кухонного менеджмента - найм сотрудников из других регионов и стран 	<ul style="list-style-type: none"> - возможность самостоятельно распределять свое рабочее время - больше времени с семьей, путешествовать, уделять время саморазвитию - возможность совмещать работу и обучение - рост личной эффективности - возможность работать из другого региона или даже из другой страны - возможность совмещать несколько работ - экономия времени и денег на дороге до работы
Минусы	<ul style="list-style-type: none"> - уменьшение каналов коммуникации - люди легко перестают чувствовать сплоченность, если они не общаются в реальной жизни - нельзя полноценно контролировать сотрудников, как в офисе; - сложный и долгий документооборот, если он не электронный. - коммуникации осложнены расстоянием - необходимо техническое перевооружение 	<ul style="list-style-type: none"> - проблемы организации домашнего офиса - размытие границ рабочего дня. - нехватка живого общения. - сложность оперативного взаимодействия с руководителем. - ограниченный карьерный и профессиональный рост

Массовый переход на «удаленку» становится трендом будущего. Если анализировать эффективность труда, то для разных поколений она будет различна, так для «зуммеров» и поколения «игрек», нет разницы, работают они в офисе или из дома – 38% и 32%. А среди представителей поколения «иксов» (40-55 лет) самая высокая доля тех, кто считает, что дома работает эффективнее – 17%. В офисе работают эффективнее «миллениалы» – 34%.³

При управлении командой работников на расстоянии, становится применимо понятие удаленный менеджмент. Для такого менеджмента по-прежнему актуальны такие задачи как: планирование, контроль, целеполагание, обратная связь, мотивация сотрудников. Но они становятся более специфичными, так как удаленное управление не позволяет в обычном режиме использовать такие техники управления.⁴

Анализируя приведенные в таблице преимущества и недостатки удаленной работы, можно сделать вывод что прежде всего страдает коммуникация между

сотрудником и организацией, и сотрудников между собой. И исходя из этого можно предложить варианты управленческих решений удаленного менеджмента для того, чтобы попытаться решить данные задачи.

Когда уменьшаются каналы коммуникаций, менеджеру необходимо придумывать новые форматы общения. При дистанционной работе сотрудники не имеют возможности переговорить и обсудить рабочие вопросы как между собой, так и с руководителем, становится мало общения. Следовательно, онлайн-встреч должно быть больше. Этот недостаток можно восполнить: общей онлайн-встречей всей командой, онлайн-встречи руководителя с каждым сотрудником один на один, онлайн-встречи коллег, работающих над одним проектом. Стоит обратить внимание и на неформальное общение между коллегами, которое для командного духа не менее важно, чем деловое. Для этого можно устроить онлайн-тимбилдинги или делать совместные онлайн-обеда с коллегами.

Сотрудники и руководитель должны быть постоянно на связи. В этом случае на помощь должны прийти всевозможные мессенджеры, но лучше в организации определить основной мессенджер, в котором будет происходить общение и обсуждение рабочих вопросов.

Управляющий должен быть вовлечен в работу сотрудников, точно знать, чем именно они занимаются, какие у них сложности и проблемы.

Нельзя полноценно контролировать сотрудников, как в офисе. Удаленная работа предполагает большую самостоятельность и доверие и требует найти тонкий баланс: как руководителю не скатиться в микроменеджмент, но при этом понимать, кто чем занимается, и иметь информацию о текущих результатах. Руководитель должен отслеживать задачи, качество и сроки работы сотрудников, проверять соблюдение дедлайнов. При этом контроль должен осуществляться максимально ненавязчиво и незаметно, без лишней отчетности, чтобы работа сотрудника не превращалась в пытку заполнением бесконечных форм.⁵

Быстрота реагирования и культура открытости важные и необходимые элементы при работе с удаленной командой, и их необходимо целенаправленно развивать, чтобы команда могла работать в едином информационном поле. Ни один участник команды не должен ощущать дискриминацию по принципу удаленности. Необходимо доводить всю информацию до всех участников команды, которые находятся удаленно.

Подводя итог можно сказать, что да, можно построить работу при удаленном менеджменте. И все больше компаний попробовав в период «локдауна» дистанционный режим работы, готовы и дальше так работать, либо сокращая компанию, отказываясь содержать дополнительные офисы и переводя сотрудников на удаленную работу. Конечно это касается не всех организаций, уходят на удаленку в основном компании специализирующихся на IT-технологиях, работу с текстами, дизайне и рисование, программировании, создании сайтов и приложений, и др. Организации, если они не подведомственны министерствам, сами

должны решать исходя из экономической точки зрения и управленческой, смогут ли они так организовать работу, чтобы компания без потерь могла дальше существовать, развиваться и приносить прибыль.

¹ Статья на сайте РИА НОВОСТИ «Эксперты выяснили, сколько российских компаний перешли на удаленку» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20200818/1575920589.html>, свободный – (19.11.2020)

² Статья из «Российской газеты» Спецвыпуск № 211(8265) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/09/21/v-rossii-znachitelno-vyroslo-chislo-vakansij-s-udalennoj-zaniatosti.html>, свободный – (19.11.2020)

³ Интернет-портал «Webinar Media» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://webinar.ru/blog/research_of_remote_work_in_russia_webinar_group/, свободный – (19.11.2020)

⁴ Управление человеческими ресурсами: современный подход: учебник и практикум для вузов/ Н.А. Горелов, Д.В. Круглов, О.Н. Мельников; под редакцией Н.А. Горелова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. -270 с.

⁵ Общий менеджмент : учебное пособие / Л.С. Ружанская [и др.] ; под общ. ред. Л.С. Ружанской, И. В. Котляревской.– Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2017.– 116 с.

REMOTE MANAGEMENT: SETTING UP COMMUNICATION CHANNELS

© 2020 Ishutina Veronika Olegovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: i-v-o-63@yandex.ru

In this paper, the option of managing an organization by remote management is considered, and the advantages and disadvantages of remote work are analyzed. Special attention is paid to the issue of building communications in the organization with remote management.

Keywords: remote management, communication channels, remote work.

* Scientific adviser - **Suraeva Maria Olegovna**, Doctor of Economics, Professor.

РАЗРАБОТКА ПЛАНА И ПРОГРАММЫ АУДИТА ГАРАНТИЙ И КОМПЕНСАЦИЙ В РАСЧЕТАХ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

© 2020 Криничная Светлана Игоревна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: s-krinichnaya@yandex.ru

Учет и налогообложение расчетов по предоставлению работникам гарантий и компенсаций связаны со множеством нюансов. Именно по таким выплатам у проверяющих органов чаще всего возникают вопросы к работодателю. Аудит поможет не только предупредить жалобы сотрудников и возникновение трудовых споров, но и проверить, насколько соответствует законодательству ведение данного участка расчетов по оплате труда.

Ключевые слова: гарантии, компенсации, оплата труда, аудит.

Сегодняшний аудит – это трудоемкая услуга, в которой участвуют множество сотрудников: аудиторская команда, бухгалтерская, финансовая и даже операционные службы заказчика. К тому же каждый аудиторский проект, даже в одной и той же компании, уникален. Самый важный критерий эффективного аудита – это эффективная коммуникация, где ключевую роль играет, прежде всего, желание понять партнера. Этот принцип также лежит в основе слова «аудит», которое произошло от латинского *audit*, означающего «слушает».

Еще одна особенность аудита, которая в значительной степени определяет его эффективность, это проектный характер работы со строгими датами начала и завершения, формированием команды под каждый отдельный проект. Причем на практике эти проекты рекуррентные, что позволяет повышать эффективность каждого следующего проекта.

Целью аудита гарантий и компенсаций расчетов с персоналом по оплате труда является проверка правильности осуществления документального оформления, отражение операций в бухгалтерском учете экономического субъекта, контроль соблюдения ТК РФ, а также выявление имеющихся ошибок в учетных регистрах и оценка их влияния на достоверность БФО¹.

Программа аудита является развитием общего плана аудита, и представляет собой детальный перечень аудиторских процедур, необходимых для практической реализации плана аудита. Состав аудиторских работ для разработки плана аудита операций с гарантиями и компенсациями включает:

- аудит начисления гарантий и компенсаций;
- аудит налогообложения гарантийных и компенсационных выплат;
- аудит выплаты сумм гарантий и компенсаций.

Гарантии и компенсации поименованы в ст. 164 ТК РФ:

При планировании аудита необходимо руководствоваться МСА 300 «Планирование аудита финансовой отчетности»². Основные шаги на этом этапе – понимание экономического субъекта и его бизнеса, рисков, системы внутреннего контроля и планирование аудиторских процедур. Планирование, если оно не сводится к формальным процедурам, определяет, как аудит будет продвигаться впоследствии.

Общий план аудита гарантий и компенсаций в расчетах с персоналом по оплате труда можно переставить в виде табл. 1.

Таблица 1

План аудита гарантий и компенсаций в расчетах с персоналом по оплате труда

№ п/п	Планируемые виды работ	Сроки проведения	Исполнитель
1	Аудит начисления гарантий и компенсаций	02.03.20 – 11.03.20	Кузьмина Н.В., Елисеева Н.Н.
2	Аудит налогообложения гарантийных и компенсационных выплат	02.03.20 – 07.03.20	Казакова С.Н.
3	Аудит выплаты сумм гарантий и компенсаций	12.03.20 – 15.03.20	Елисеева Н.Н.

Обобщение нормативных актов, регулирующих порядок начисления, налогообложения и бухгалтерского учета гарантийных и компенсационных выплат, критериев достоверности БФО и методов аудиторской деятельности позволяет определить основные процедуры аудита названного раздела.

В табл. 2 представлены процедуры аудита гарантий и компенсаций при направлении сотрудника в служебную командировку. Командировка – это поездка по распоряжению работодателя, чтобы выполнить служебное поручение вне места постоянной работы.

Следует обратить внимание на то, что наименование аудиторских процедур начинается с наименования применяемого метода аудита. Каждой процедуре присвоен идентификатор, в котором условное обозначение аудиторских работ дополнено порядковым номером процедуры. Название аудиторской процедуры формируется аналогично названию работ аудита.

При выполнении процедуры 1 - нормативной проверки оснований направления сотрудника в служебную командировку - аудитор необходимо проверить наличие соответствующего приказа руководителя экономического субъекта.

Процедура 2 направлена на проверку правильности определения суммы возмещения командировочных расходов. Особое внимание аудитору следует уделить порядку отражения сумм НДС со стоимости проездных билетов и услуг гостиниц, а также выплаченным суммам суточных, поскольку до 01 января 2009 года Налоговым кодексом РФ предусматривалось ограничение по сумме возмещаемых суточных, которая учитывалась при определении налогооблагаемой базы по налогу на прибыль.

**Процедуры аудита гарантий и компенсаций при направлении работника
в служебную командировку**

Аудиторские работы	Приемы и процедуры аудита	Источники аудиторских доказательств
		Документы аудируемого лица
1	2	3
Проверка соблюдения нормативных актов, достоверности бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности гарантий и компенсаций при направлении работника в служебную командировку	1. Нормативная проверка оснований направления сотрудника в служебную командировку	Приказ председателя правления
	2. Нормативная проверка правильности определения суммы возмещения командировочных расходов	Командировочное удостоверение, нормы выплаты суточных, проездные билеты, счета гостиниц, авансовый отчет
	3. Нормативная проверка правильности оформления командировочных удостоверений	Командировочное удостоверение
	4. Проверка на корректность арифметических расчетов сумм возмещения командировочных расходов	Командировочное удостоверение, нормы выплаты суточных, проездные билеты, счета гостиниц, авансовый отчет
	5. Синтаксическая проверка первичных учетных и иных документов	Командировочное удостоверение, нормы выплаты суточных, проездные билеты, счета гостиниц, авансовый отчет
	6. Нормативная проверка правильности отражения операций по начислению командировочных расходов на счетах бухгалтерского учета	Рабочий план счетов аудируемого лица, журнал регистрации хозяйственных операций
	7. Нормативная проверка правильности отражения сумм начисленных командировочных расходов в регистрах бухгалтерского учета	Анализ счета и карточка счета 71 «Расчеты с подотчетными лицами», 44 «Расходы на продажу», 19 «НДС по приобретенным ценностям»
	8. Встречная и арифметическая проверка (прослеживание и подтверждение) соответствия отражения хозяйственных операций в первичных документах, журнале регистрации хозяйственных операций, в регистрах бухгалтерского учета и формах БФО.	Командировочное удостоверение, нормы выплаты суточных, проездные билеты, счета гостиниц, авансовый отчет, регистры бухгалтерского учета по счетам 44, 71, 19, формы бухгалтерской и налоговой отчетности.

Командировочное удостоверение является документом, на основании которого сотрудникам выплачиваются суточные, в связи с чем важное значение имеет правильное оформление данного документа. На проверку правильности оформления командировочных удостоверений направлена процедура 3.

В ходе выполнения процедуры 4 аудитор проводит пересчет суммовых показателей выплат командировочных расходов.

Синтаксическая проверка первичных учетных и иных документов (процедура 5) предполагает установление соответствия применяемых в организации форм первичных учетных документов формам, утвержденным руководителем экономического субъекта, а также проверку наличия в документах соответствующих подписей, печатей, и других обязательных реквизитов.

Приведем рекомендации аудиторов, по окончании проверки данного участка расчетов по оплате труда – что поменять в правилах командировок, чтобы исключить претензии налоговых органов. Есть виды расходов, к которым налоговые органы проявляют особое внимание. Но если корректно прописать их в локальном акте, то существенно уменьшится риск претензий проверяющих.

1. Прописать максимум дополнительных услуг в локальном акте.

Когда сотрудник уезжает в командировку, помимо оплаты проезда и проживания ему могут понадобиться дополнительные услуги. Допустим, упаковка багажа, VIP-зал в аэропорту или интернет в гостинице. Эти расходы экономический субъект вправе учесть при расчете налога на прибыль, ведь перечень командировочных расходов открыт (подп. 12 п. 1 ст. 264 НК). Удерживать НДФЛ и начислять страховые взносы тоже не придется. Главное, чтобы расходы были экономически обоснованы. Например, багаж упаковали в пленку, чтобы не допустить кражи документов из чемодана. Чиновники не против, даже если сотрудник доплатил авиакомпании за выбор конкретного места в самолете (письмо Минфина от 27.12.2019 № 03-04-00/102629).

Правильно

Неправильно

При направлении в командировку сотруднику возмещаются следующие расходы:
Расходы по найму жилого помещения.
....
Расходы по выбору места в самолете.
Расходы на упаковку багажа.

При направлении в командировку сотруднику возмещаются следующие расходы:
Расходы по найму жилого помещения.
....
Прочие расходы

Рис. 1. Фрагмент положения о командировках с перечнем разрешенных дополнительных услуг

Чтобы максимально обезопасить дополнительные расходы от претензий проверяющих, их не обходимо прописать в локальном акте компании. Например, положении о командировках, как показано на рис. 1.

Причем состав расходов для разных категорий сотрудников может различаться. К примеру, компания вправе установить, что руководство может пользоваться VIP-залами аэропортов, а рядовые сотрудники – нет. Не предусмотрена компенсация услуг, которые нужны только для удовлетворения личных потребностей сотрудника. Например, мини-бар в номере. Учесть их в налоговом учете нельзя, а также придется удержать НДФЛ и начислить страховые взносы.

2. Добавить конкретики о поездках на такси.

Прописать в положении о командировках ситуации, в которых работники могут пользоваться такси, как показано на рис. 2.

Правильно

Неправильно

При направлении в командировку расходы на такси сотруднику возмещаются при условии, что поездка осуществлялась:

- по служебным делам;
- от места прибытия к месту проживания, от места проживания к месту исполнения служебного задания и обратно, от места проживания к месту убытия.

Поездки в личных целях экономического субъекта не компенсируются.

При направлении в командировку сотруднику возмещаются расходы на такси.

Рис. 2. Фрагмент положения о командировках с правилами проезда на такси

Сотрудники должны точно знать, в каких ситуациях они вправе воспользоваться такси, а когда рискуют, что поездка будет за их счет. Напомнить сотрудникам, какие документы им необходимо взять у перевозчика, чтобы подтвердить свои расходы. Например, электронный чек или расписку, если таксист не использует ККТ (письма Минфина от 20.10.2017 № 03-03-06/1/68839, от 02.03.2017 № 03-03-07/11901).

Если четко не прописать, в каких случаях командированные сотрудники вправе пользоваться такси, есть риск, что они будут ездить по личным делам. А потом потребуют возмещения своих затрат. Такую компенсацию не удастся учесть в расходах. К тому же придется удержать НДФЛ и начислить взносы (п. 1 ст. 217, п. 2 ст. 422 НК).

3. Утвердите замену суточным в однодневной командировке.

В локальном акте установить лимит прочих расходов при однодневной командировке, формулировки показаны на рисунке 3. Оптимальный размер – 700 руб.

При однодневной командировке суточные работнику не положены. Но компания вправе установить в локальном акте, какие расходы компенсирует сотруднику при условии, что у него есть подтверждающие документы. В таком случае эти расходы можно будет признать в прочих (ст. 168 ТК).

Правильно

При однодневной командировке суточные не выплачиваются. Сотруднику компенсируются документально подтвержденные расходы в пределах 700 руб., в том числе на питание

Неправильно

При однодневной командировке компенсируются расходы в соответствии со статьей 168 Трудового кодекса, то есть сумма, аналогичная суточным при обычной командировке. Так обезопасите себя от претензий проверяющих.

Рис. 3. Фрагмент положения о командировках с порядком оплаты расходов в однодневной командировке

Чаще всего эти деньги сотрудники тратят на питание. НДФЛ и страховые взносы в этом случае компании платить не придется (письмо Минфина от 17.05.2018 № 03-15-06/33309). А вот в расходы по налогу на прибыль компенсацию питания в однодневной командировке безопаснее не включать, на это указывает письмо Минфина РФ от 09.10.2015 № 03-03-06/57885³.

4. Привести список документов для перелета.

Если сотрудник отправляется в командировку на самолете, необходимо подтвердить расходы на электронный билет. Для этого подойдет онлайн-чек, а также посадочный талон со штампом о досмотре. Если талона у сотрудника нет, необходимо получить у авиакомпании справку, которая подтвердит, что он действительно летал этим рейсом.

Правильно

Произведенные расходы подтверждаются оригиналами документов. Если сотрудник для перелета воспользовался электронным авиабилетом, расходы подтверждаются посадочным талоном со штампом о досмотре. В случае если оригинала посадочного талона с отметкой о досмотре у сотрудника нет, он запрашивает у перевозчика справку, подтверждающую перелет конкретным рейсом.

Неправильно

Произведенные расходы подтверждаются оригиналами документов.

Рис. 4. Фрагмент положения о командировках с порядком подтверждения расходов при использовании электронного билета

Как прописать в локальном акте, что электронный билет сотрудник обязан подтвердить посадочным талоном с отметкой о досмотре показано ниже на рис. 4.

В табл. 3 представлены процедуры аудита гарантий и компенсаций в расчетах с персоналом по оплате труда при временной нетрудоспособности.

Таблица 3

Процедуры аудита гарантий и компенсаций при временной нетрудоспособности

Аудиторские работы	Приемы и процедуры аудита	Источники аудиторских доказательств
		Документы аудируемого лица
1	2	3
Проверка соблюдения нормативных актов, достоверности бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности гарантий и компенсаций при временной нетрудоспособности	1. Нормативная проверка трудовых договоров с работниками	Трудовые договоры с работниками
	2. Нормативная проверка оснований начисления пособия по временной нетрудоспособности (БиР), исходя из среднего заработка	Листки нетрудоспособности
	3. Нормативная проверка правильности применения коэффициента страхового стажа при расчете пособия по временной нетрудоспособности	Трудовые книжки, трудовые договоры
	4. Нормативная проверка обоснованности включения сумм выплат в пользу работника за расчетный период в расчет среднего заработка	Личные карточки, личные счета работников
	5. Проверка на корректность арифметических расчетов сумм пособия по временной нетрудоспособности (БиР)	Листки нетрудоспособности
	6. Нормативная проверка правильности отражения начисления пособий по временной нетрудоспособности (БиР) на счетах бухгалтерского учета	Журнал регистрации хозяйственных операций, рабочий план счетов, расчетные ведомости
	7. Нормативная проверка правильности отражения начисления пособий по временной нетрудоспособности в первичных документах и регистрах бухгалтерского учета	Листки нетрудоспособности, расчетные ведомости, регистры по счетам 70, 69, 44, 68
	8. Нормативная проверка оснований и правильности осуществления удержаний из сумм пособий	Расчетные ведомости
	9. Синтаксическая проверка первичных учетных документов и регистров бухгалтерского учета по операциям начисления пособий по временной нетрудоспособности (БиР) и удержания НДФЛ	Листки нетрудоспособности, расчетные ведомости, регистры по счетам 70, 69, 44, 68
	10. Встречная проверка первичных учетных документов, регистров бухгалтерского учета и форм отчетности	Листки нетрудоспособности, расчетные ведомости, регистры по счетам 70, 69, 44, 68, форма 4-ФСС

Нормативная проверка трудовых договоров с работниками (процедура 1) необходима для того, чтобы аудитор смог определить правомерность начисления пособия по временной нетрудоспособности или БиР в пользу работника, поскольку эти пособия начисляются только в отношении работников, с которыми заключены трудовые договоры.

Аудитору также необходимо проверить правомерность начисления данных видов пособий исходя из среднего заработка работника, на что направлена процедура 2. Если страховой стаж работника не превышает трех месяцев, пособие по временной нетрудоспособности (БиР) начисляется исходя из установленного Правительством РФ МРОТ.

В случае если аудитором будет установлено, что расчет пособий должен производиться исходя из среднего заработка работника, необходимо обратить внимание на продолжительность страхового стажа, поскольку от нее зависит величина среднедневного пособия по временной нетрудоспособности (не применяется в отношении пособия по БиР).

Процедура 4 направлена на проверку обоснованности включения в расчет среднего заработка сумм выплат в пользу работника, осуществленных в расчетном периоде. После этого аудитору необходимо проверить правильность арифметических расчетов выплаченных сумм пособий (процедура 5).

Выполняя процедуру 6 аудитору, следует обратиться к требованиям Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта и инструкции по его применению.

Также аудитору необходимо проверить какие формы первичных документов при начислении пособий по временной нетрудоспособности и БиР применяются у проверяемого экономического субъекта, а также рекомендованные регистры бухгалтерского учета (процедура 7), заполнены ли они надлежащим образом (процедура 9).

В ходе выполнения процедуры 8 аудитор должен обратить внимание на то, что обложению налогом на доходы физических лиц подлежит только пособие по временной нетрудоспособности, пособие по БиР выплачивается за счет средств ФСС РФ в полном объеме.

Результативна также процедура встречной проверки правильности отражения сумм пособий по временной нетрудоспособности и БиР в регистрах бухгалтерского и налогового учета и формах бухгалтерской, налоговой и статистической отчетности, отчетности, представляемой в территориальные органы ФСС РФ.

Исправлять ошибки по итогам аудита надо любые, независимо от того, была по ним оговорка от аудитора или нет. Кроме того, аудитор может указать лишь на часть существенных замечаний, которые попали в его поле зрения ввиду ограниченности аудиторской выборки.

Рекомендации от аудиторов – как работать с больничными листами и считать пособия по новым правилам.

Пособие не может быть меньше МРОТ. Это правило действует и в том случае, если сотрудник заболел в одном месяце, а выздоровел уже в другом. Разберем на цифрах, как считать пособие в таком случае.

На данный момент действуют новые требования при расчете пособия по нетрудоспособности (Федеральный закон от 01.04.2020 № 104-ФЗ, письмо Московского регионального отделения ФСС от 18.05.2020 № 14-15/7710-1932л). Теперь нужно учитывать, что выплата сотруднику не может быть меньше МРОТ. Для этого необходимо рассчитать пособие дважды. Первый раз – исходя из фактических доходов работника за последние два календарных года. Второй – исходя из МРОТ. Сравните цифры. Большую из них назначьте в качестве пособия.

Для сотрудников, которые трудятся на условиях неполного рабочего времени, к примеру три дня в неделю, рассчитать больничный необходимо пропорционально времени их работы. Если к зарплате применяются районные коэффициенты, то при расчете пособия их также необходимо учесть.

Если период болезни попадает сразу на несколько месяцев, пособие исходя из МРОТ считайте для каждого из них отдельно. Это связано с количеством календарных дней. К примеру, в мае 31 день, а в июне – 30. Как в этом случае будет выглядеть расчет покажем на примере.

Сотрудник ООО «Мир» П.М. Игнатов принес в бухгалтерию листок нетрудоспособности за период с 18 мая по 9 июня 2020 года. Чтобы рассчитать пособие, бухгалтер взял доход работника за 2018 год – 100250 руб. и за 2019 год – 125000 руб. Среднедневной заработок работника составил 308,56 руб. $((100250 \text{ руб.} + 125000 \text{ руб.}) / 730 \text{ дн.})$. Если считать пособие исходя из этой суммы, то за полный май получилось бы 9565,36 руб. $(308,56 \text{ руб.} \times 31 \text{ дн.})$, а за июнь – 9256,80 руб. $(308,56 \text{ руб.} \times 30 \text{ дн.})$. Это меньше чем МРОТ – 12130 руб. Тогда бухгалтер рассчитал пособие исходя из минимальной заработной платы. Получилось, что за один день болезни работника в мае ему положено 391,29 руб. $(12130 \text{ руб.} : 31 \text{ дн.})$, а в июне – 404,33 руб. $(12130 \text{ руб.} : 30 \text{ дн.})$. Соответственно, общая сумма по больничному листу составила 9117,03 руб. $(391,29 \text{ руб.} \times 14 \text{ дн.} + 404,33 \text{ руб.} \times 9 \text{ дн.})$

Таким образом, для повышения качества ведения бухгалтерского учета гарантий и компенсаций в расчетах с персоналом по оплате труда рекомендуется не стесняться задавать аудиторам вопросы и выполнять рекомендации, которые они дают по результатам проверок.

¹ Шеремет А.Д., Суйц В.П. Аудит: Учебник / А.Д. Шеремет, В.П. Суйц. – 6-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2018. - 352 с.

² Международный стандарт аудита 300 «Планирование аудита финансовой отчетности» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 № 2н) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206944/.

³ Попова В.А. Что вам поменять в правилах командировок, чтобы исключить претензии налоговиков / В.А. Попова // Главбух. – 2020. – №4. – С. 76-81.

DEVELOPMENT OF A PLAN AND PROGRAM FOR AUDIT OF GUARANTEES AND COMPENSATION IN SETTLEMENTS WITH STAFF ON REMUNERATION

© 2020 Krinichnaya Svetlana Igorevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: s-krinichnaya@yandex.ru

Accounting and taxation of payments for providing employees with guarantees and compensation are associated with many nuances. It is for such payments that the inspection authorities most often have questions to the employer. The audit will help not only to prevent employee complaints and labor disputes, but also to check whether the conduct of this section of payroll calculations complies with the law.

Keywords: guarantees, compensation, remuneration, audit.

БЕНЧМАРКИНГ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Кузнецова Елена Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Lenusik271099@gmail.com

В статье рассматривается появление нового эффективного инструмента управления в конкурентном анализе - бенчмаркинга. Цель его - выявление возможностей совершенствования компании путем сравнения показателей предприятий конкурентов мирового уровня со своими и применения более успешного опыта в своей организации.

Ключевые слова: экономика, инструменты управления, бенчмаркинг, конкурентный анализ, стратегический анализ.

Для эффективного существования на рынке предприятиям необходимо регулярно сравнивать и анализировать свои экономические и финансовые не только внутри своей фирмы, но и по отношению к компаниям конкурентам. Необходимо проводить стратегический анализ. В свою очередь в полный стратегический анализ входит:

- 1) отраслевой анализ, в котором изучается структура и динамика отрасли, характерные для нее возможности и существующие угрозы,
- 2) конкурентный анализ. Исследование конкурентного положения (макросреды)
- 3) ситуационный анализ. Рассмотрение ближайшего окружения организации, и тех факторов, на которые повлиять она не может.

Сравнительный конкурентный анализ в отрасли может включать как стратегическую направленность, то есть прогнозирование поведения конкурентов в ближайшие несколько лет, так и тактическую, а именно для решения краткосрочных задач.

К стратегическому конкурентному анализу относят бенчмаркинг. Ежегодно в цифровой экономике 21 века появляются все новые и новые термины конкретизирующие и описывающие различные процессы в экономике. Сегодня практически каждое предприятие является сложным механизмом, оно рассматривается как бизнес-система, состоящая из бизнес-процессов. Для того чтобы сравнивать предприятия с аналогичными в отрасли стало вводится такое понятие как

* Научный руководитель – **Акопян Диана Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

бенчмаркетинг. Современная экономика России только знакомит средний и малый бизнес с данным термином.

Бенчмаркинг (или бенчмаркетинг) - это инструмент управления направленный на:

а) сравнение показателей конкурентоспособности аналогичных предприятий; в широком смысле сравнение не только бизнес-процессов, но и клиентов, продукции, затрат и др.

б) изучении и применении успешного опыта других компаний в своей организации¹.

Бенчмаркинг или другое его название «эталонное сопоставление» возникло в менеджменте в 80х годах прошлого века в США в Институте стратегического планирования Кембриджа, когда исследовательская организация PIMS выдвинула теорию о необходимости изучения опыта других предприятий-лидеров для более успешного и сразу эффективного решения проблем на своем предприятии. Уже к концу 80х годов данный инструмент становится востребованным, а на протяжении последних лет является одним из самых популярных методов в управлении.

Целью эталонного сопоставления является нахождение похожих предприятия в отрасли и на их основе выявления эффективного метода решения задач на своем предприятии.

Нельзя отрицать необходимость конкурентного анализа который использовался далеко задолго до появления эталонного сопоставления. Не стоит забывать, что конкурентный анализ ответственен за стратегию компании под воздействием внешних факторов и направлен только на изучение конкурентов. В то время как бенчмаркетинг является лишь более детализированной, унифицированной и упорядоченной функцией конкурентного анализа, он опирается на собственную цель развития, подбирая лучшие способы ее реализации и направлен помимо исследования конкурентов на саму организацию, а также компании из смежной отрасли, при условии, что ее опыт является лучшей практикой².

Существует 4 вида бенчмаркинга:

1) внутренний - сравнение выбранных показателей внутри организации, Премущество: отсутствие проблемы обеспечения информацией.

2) конкурентный – сравнение показателей своей организации с конкурентами, Информация используется размещенная в общем доступе или при заключение партнерских отношений через специальные ресурсы.

3) общий – сравнения без ориентации на определенную отрасль или функцию, по заранее определенным общим показателям;

4) функциональный - сопоставление функций организаций. В силу отсутствия всякой конкуренции, информация данного характера чаще всего не засекречена².

Внедряя бенчмаркинг предприятие должно задаться следующими вопросами:

- какой уровень конкурентоспособности предприятия;
- какие изменения необходимы для повышения конкурентоспособности;
- какие практики других первоклассных предприятий можно применить к нашей;
- как адаптировать найденные практики в своей организации.

Применение бенчмаркинга не обуславливается определенным количеством этапов, поскольку данный процесс можно дробить и осуществлять более детальными шагами. Стандартный процесс бенчмаркетинга состоит из последовательных 4х этапов:

1) осознание и анализ частей собственных БП. Анализ своей деятельности должен проводиться с определенной периодичностью, регулярность является определяющей чертой данного этапа. Она необходима для того, чтобы не допустить возникновение слабых мест в организации.

2) анализ БП других компаний. На данном этапе следует провести исследование деятельности компаний-конкурентов являющимися нашей области. Рассмотреть их экономические показатели, формальную организацию.

3) сравнение результатов своих БП с результатами анализируемых фирм. Наличие привлеченных специалистов в компанию приветствуется;

4) внедрение качественных и (или) количественных изменений в деятельность своей организации для сокращения отрыва от фирмы конкурента. Чаще всего такие изменения являются дорогостоящими для фирмы, в связи с необходимостью привлечения дополнительных специалистов или повышения квалификации своих сотрудников, изучения новых технологий, внедрения современных методик управления и принятия решений³.

Бенчмаркинг предприятия- это не единоразовый анализ. Для того чтобы была виден результат метода, а именно рост эффективности деятельности необходимо сделать механизм эталонного сопоставления регулярным.

В разных странах распространены свои виды бенчмаркетинга, а каждая организация применяет наиболее удобный для нее вид, для того чтобы добиться лучшего эффекта. В Японии, например, популярен товарный бенчмаркинг, направленный в первую очередь на качество продукции в соответствии с концепцией TQM. Помимо этого в Японии, США и некоторых странах Европы программы бенчмаркинга осуществляются при государственной поддержке. Государство предлагает «индустриальные бюро знакомств», интернет сервисы такие как globalbenchmarking.com, benchnet.com и др., которые созданы для поиска партнеров по бенчмаркингу, в них заключаются соглашения между корпорациями-конкурентами по обмену информацией, такой обмен опытом делает экономику страны более совершенной.

В России философия бенчмаркинга пока не является столь популярной, возможно потому что некоторые теории и практики поступают с запаздыванием и им нужно время чтобы прижиться. Отдельные положения и аспекты эталонного сопоставления начали появляться в обществе с 1996 года в работах Е.Г. Багиева, А.К. Казанцева, И. А. Аренкова. В последних десятилетиях данный инструментальный управления приобретает большее доверие благодаря переводам зарубежных трудов и практик. Стали постепенно появляться оригинальные исследования российских ученых. Так или иначе источников информации не много. На данный момент появляются фирмы, которые применяют отдельные элементы бенчмаркинга, но их число незначительно.

У бенчмаркинга есть свои преимущества и недостатки.

Сильные стороны метода: опора не на опыт прошлых периодов, а на актуальную информацию усовершенствования БП, выявление лучших практик менеджмента, обеспечение организации планами по устранению ошибок, помогает извлечь опыт лучших, внедряет непрерывный менеджмент процессов.

Слабые стороны метода: вероятность что чужой опыт не подойдет нашему конкретному предприятию, отсутствие эталонной компании, труднодоступность информации, в некоторых видах большие финансовые вложения.⁴

Таким образом, применяя практику бенчмаркетинга, организация придерживается цели непрерывного совершенствования бизнес-процессов. Для российских предприятий наиболее привлекательным считается опыт лидирующих западных фирм. Бенчмаркинг позволяет усваивать успешный опыт других предприятий, открывает большие перспективы для инновационной деятельности, реализует ее скрытый потенциал, что гарантирует долгосрочное пребывание на рынке.

¹ Лапицкая Л.В. Конкурентный анализ и маркетинговое исследование: соотношение понятий и аналитических процедур проведения. Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и бизнес» 2016г.

² Курняков М.А. Бенчмаркинг как инструмент повышения конкурентоспособности компании ООО «ИНВИТРО» Вестник научных конференций ООО «Консалтинговая компания Юком» (Тамбов), 2019г.

³ Баринов М.В. Бенчмаркинг как инструмент повышения конкурентоспособности предприятия // Молодой ученый. 2015. №20. С. 202-205. URL <https://moluch.ru/archive/100/22618>

⁴ Денисов Р.В. Бенчмаркинг в Японии как фактор повышения конкурентоспособности : история и современность. Россия и Азия, www.russia-asia.org № 1 (2), 2018 г.

BENCHMARKING OF A MODERN ENTERPRISE

© 2020 Kuznetsova Elena Vyacheslavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Lenusik271099@gmail.com

The scientific article studies a new effective management tool in competitive analysis - benchmarking. The purpose of which is to identify opportunities for improvement of the company by comparing the performance of world-class competitors with their own and applying more successful experience in their organization.

Keywords: economics, management, benchmarking, competitive analysis, strategic analysis.

* Scientific adviser - **Akopyan Diana Anatolevna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

КРОСС-ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Кузнецова Елена Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Lenusik271099@gmail.com

В статье рассматривается переход от операционного менеджмента, в котором акцент был направлен на эффективность отдельных операций, к более современному и перспективному способу координации в организации - кросс-функциональному взаимодействию, которое подразумевает организацию всех подразделений как единого информационного пространства для достижения общей цели.

Ключевые слова: процессный менеджмент, операционный менеджмент, бизнес-процесс, BPM, кросс-функциональное взаимодействие.

Научная дисциплина операционного менеджмента возникла на рубеже 19-20х веков благодаря научным трудам Фредерика Тейлора и Анри Файоля, тогда подразделом общего менеджмента стал считаться операционный. Уже в 1913 году Генри Форд стал применять операционный менеджмент на практике и внедрил систему автомобильного конвейера.

Операционный менеджмент - это деятельность, связанная с использованием производственных систем для достижения цели предприятия, производства продукта.

Большой вклад в изучение и развитие операционного менеджмента внес Ф. Тейлор, унифицировавший рабочие операции в рамках производственных процессов. Супруги Гилберт в их научных трудах по эффективности трудовых операций предложили норматив продолжительности выполнения рабочих действия. А. Файоль рассматривал процесс управления, через функцию администрирования, которая должна была упростить управленческий аппарат. Э. Деминг предложил концепцию непрерывного процессного улучшения качества.¹

Операционный менеджмент предусматривает анализ отклонений от плановых заданий, корректирование и осуществление организационно-технологических, экономических и технических решений, обеспечивающих своевременное и эффективное достижение заданных целей организации. Он направлен на эффективное управление ключевыми бизнес-процессами и операциями. Определяющей целью подхода является уменьшение затрат компании без потери скорости исполнения бизнес-процессов и качества результатов деятельности.

* Научный руководитель - Шарикова Юлия Витальевна, кандидат экономических наук, доцент.

Переход к процессному управлению происходил с помощью изменения технологии управления при помощи делегирования полномочий, необходимых для принятия решений. Концепция BPM привнесла в операционный менеджмент множество новых подходов и инструментов, связанных с анализом, реинжинирингом и непрерывным совершенствованием бизнес-процессов.²

В настоящее время в условиях постоянно развивающейся экономики, особое место уделяется планированию. В связи с тем, что экономика каждый год претерпевает ряд изменений, помимо которых конкуренция между компаниями лишь растет, сделать систему стабильной означает крах бизнеса, так как придерживаться тех же стратегий и практик ведения бизнеса нецелесообразно. Компаниям необходимо понимать, что абсолютная устойчивость и стабильность нанесут вред и необходимо стремиться к достижению адаптации в соответствии с изменяющимся внешним условиям. Все это повлекло за собой смену приоритетов. Таким образом появилось новое научное направление – процессный менеджмент.

Концепция Business Process Management (BPM) была сформирована в 1970-х годах как концепция процессного управления организацией, бизнес-процессы в которой непрерывно адаптируются под условия внешней среды. Основным принципом является – понятность и прозрачность бизнес-процессов, что достигалось их графическим простым изображением. Появление Business Process Management связано с TQM (Total Quality Management)-философией всеобщего управления качеством. Хотя со временем BPM трансформировался больше в BPR (Business Process reengineering). Таким образом, акцент с операционного менеджмента, в котором внимание уделялось эффективности отдельных операций и их качеству был постепенно смещен к эффективному кросс-функциональному взаимодействию.

Кросс-функциональное взаимодействие (КФВ) – это принцип построения структуры, в которой специалисты разных областей работают в одной команде, взаимодействуют друг с другом для выполнения единой цели.

Отличительной особенностью кросс-функционального взаимодействия от BPM концепции в том, что в нем отсутствуют обязательные его принципы, то есть структурные подразделения, подчиненность и руководство. Одна задача дается не отдельному отделу, а дается сформированной команде, в которой каждый из участников работает на благо достижения общей цели. В связи с тем, что сотрудники обладают знаниями в различных областях могут возникать некоторые трудности в понимании, которые решаются современными технологиями. Несмотря на это их объединение положительно влияет на достижения цели компании и оказывает наилучшее влияние на эффективность бизнеса.³

Сфера кросс-функционального взаимодействия является достаточно обширной и включает в себя повседневные задачи, единовременные проекты, работа с клиентами, продажи и многое другое.

Для того, чтобы команды КФВ работали наиболее эффективно они, во-первых, наделяются полной свободой и независимостью, имеют все полномочия для решения задач. Во-вторых, обмениваясь знаниями, появляется время для творческих подходов к решению проблем, каждый сотрудник вовлечен в рабочий процесс, может реализовать себя, приобрести новый опыт и знания, узнать новое в смежных отраслях. Несмотря на исход, ответственность за результат решения проблемы команда несет коллективно, поэтому проблема решается не при помощи голосования, а только при наличии консенсуса, то есть единогласного решения, такое взаимодействие на основе синергии повышает командный дух и сплоченность. Важно понимать, что данные коллективы имеют высокие моральные установки и не придерживаются девиза «цель оправдывает средства». Построение организационной структуры по принципу кросс-функционального взаимодействия достаточно эффективно для компании в целом, так как позволяет наладить отношения внутри коллектива, правда, данный принцип будет эффективно работать лишь в компаниях с высоким уровнем квалификации специалистов.

Для того чтобы компания смогла начать использовать кросс-функциональное взаимодействие необходимо оценить стадию развития компании и ее особенности, понять организацию внутренних и внешних взаимоотношений.

Основной проблемой при выборе кросс-функционального взаимодействия в компаниях является избыточность информации, из-за чего возникли неудачи на моменте внедрения данного подхода на практике. Ученые пришли к выводу, что непонимание, и избыточность информации привели к проблеме ее использования. Данная проблема решалась многочисленными коммуникационными возможностями, связи между сотрудниками, координацией деятельности всех подразделений, создании единого информационного пространства фирмы для достижения высших целей и реализации общей политики. Решение было взято на основе японской бизнес-философия «Kaizen» («непрерывное совершенствование»). Бережливое производство, преимущественная ценность корпоративных целей (удовлетворение потребностей заказчика), вместо персональных (карьерный рост), сокращение времени на изготовление заказа, контроль качества, на каждом этапе производства, решение функциональных задач каждого подразделения.⁴

Таким образом, КФВ имеет как свои преимущества, так и недостатки. В первую очередь необходимо понимать сможет ли компания использовать данную концепцию эффективно, а именно до внедрения понять удовлетворяет ли уровень квалификации специалистов требованиям КФВ. В таком случае, разрушая жесткие иерархические структуры, компания выиграет. Переход на более комфортный, творческий уровень взаимодействия на основе синергии в коллективе способствует использованию наиболее эффективных методов планирования и управления для достижения целей компании.

¹ А.И. Лыкова, А.В. Батищев. Развитие концепции управления бизнес- процессами организации: от классического подхода к BPM-системам/ Электронный научно-практический журнал «Синергия» Синергия. 2015. № 1.

² Гордеева Е.И Кросс-функциональное взаимодействие информационной поддержке бизнеса / Научные записки молодых исследователей, 2015г.

³ Вахрушина М. А. Проблемы и перспективы развития российского управленческого учета//Международный бухгалтерский учет. 2014. № 33. С.12-23.

⁴ Кросс-функциональный менеджмент. Авторский сайт Вадима Котельникова. URL: http://www.cecsi.ru/coach/mgmt_crossfunctional.html, доступ свободный, (дата обращения: 01.10.2020).

CROSS-FUNCTIONAL INTERACTION AT THE ENTERPRISE

© 2020 Kuznetsova Elena Vyacheslavovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Lenusik271099@gmail.com

The scientific article examines the transition from operational management, which focused on the effectiveness of individual operations to a more modern and promising method of coordination in the organization-cross-functional interaction, which implies the organization of all departments as a single information space to achieve a common goal.

Keywords: process management, operational management, efficiency, business management, business process, BPM, cross-functional interaction.

* Scientific adviser - **Sharikova Yulia Vitalievna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2020 Макарова Елена Алексеевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mrs.makleen@mail.ru

В статье рассматривается понятие эффективности системы управления предприятием, а также оценка эффективности с точки зрения различных подходов. Приводятся ключевые критерии и показатели эффективности управления организацией в условиях изменчивой внешней среды.

Ключевые слова: система управления, менеджмент организации, эффективность, критерий, показатели оценки.

В современных условиях динамичной конъюнктуры рынка конкурентоспособность предприятия и его рентабельность напрямую зависят от эффективности системы управления всеми его структурными элементами. В связи с этим следует уделить особое внимание анализу эффективности менеджмента на предприятии, обеспечить условия для быстрого реагирования и адаптации к изменениям внешней среды.

Эффективность – соотношение между затратами и результатом. Критерием эффективности системы управления предприятием принято считать наиболее полное удовлетворение потребностей заказчика (в роли которого выступает, как правило, конечный потребитель товаров и услуг) при стабильном высоком уровне качества продукции и рациональном использовании всех видов ресурсов.

Системный подход к оценке эффективности предполагает комплексный анализ всех подсистем управления предприятием по следующим компонентам:

- механизм управления (цели, задачи, принципы управления, функции и методы);
- управленческая структура (совокупность органов, кадровый состав, техническое и технологическое обеспечение управления);
- процесс управления (информационные коммуникации, процесс принятия и исполнения управленческих решений на различных уровнях системы);

* Научный руководитель - **Щуцкая Александра Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

- управление производственными процессами (оценка степени прерывности во времени, зависящая от вида и характеристик технологий и продукции, типа и формы организации производства)⁴;

- механизм развития (анализ экономики функционирования системы управления, разработка предложений по совершенствованию системы управления);

- стиль управления (действия руководителей различных уровней предприятия в условиях конкретной обстановки).

Эффективность системы управления предприятием основана на ряде групп определяющих ее принципов:

1. Приоритеты человеческих ресурсов: совокупность факторов, где основными ресурсами при росте эффективности системы управления предприятием являются человеческие (методы стимулирования, профессиональный уровень).

2. Принципы критических факторов: включают в себя временные, факторы прогресса в сфере инновационных информационных технологий и обеспечения, корпоративности как формы эффективного взаимодействия.

3. Принципы ориентирования: стратегическая направленность деятельности организации по определению миссии, целей и задач.

В качестве основного критерия оценки эффективности деятельности менеджмента предприятия можно рассматривать полученную в результате ведения финансово-хозяйственной деятельности и взаимодействия с внешними субъектами чистую прибыль.² При низком уровне доходности предприятия, его убыточности нельзя говорить об экономической эффективности деятельности предприятия, следовательно, и об эффективности управления им. В противном случае, предприятие неизбежно настигнет угроза банкротства.

Экономический подход к оценке эффективности менеджмента организации предусматривает анализ основных финансовых показателей, традиционно рассчитываемых при оценке текущей хозяйственно-экономической деятельности предприятия: прироста прибыли, объемов реализованной продукции, коэффициента рентабельности, фондо-, материало- и капиталоотдачи, производительности труда и др.

При анализе и оценке эффективности системы управления на предприятии также значимым является набор критериев, отражающих уровень деловой активности предприятия, который характеризуется таким показателем, как оборачиваемость капитала предприятия³.

Также при анализе эффективности системы менеджмента на предприятии необходимо оценивать и уровень его технического обеспечения. Важность данного фактора обусловлена его непосредственным влиянием на уровень экономики предприятия, именно техническое развитие предприятия обеспечивает рост производительности труда, эффективное использование ресурсов и материалов, повышение качества производимых товаров, продуктов и услуг.

Другие количественные показатели деятельности системы управления включают показатели эффективности использования человеческих (трудовых) ресурсов, которые являются составной частью производственных сил организации. Ведение стабильной и эффективной кадровой политики, планирование и организация их деятельности оказывают прямое воздействие на результаты эффективности менеджмента.

Основными критериями эффективного управления является определенное множество показателей, характеризующих результативность работающих организационных систем и подсистем.⁵ На основании проведенного исследования основных вышеперечисленных подходов к оценке эффективности управления предприятием можно определить систему следующих общих показателей эффективности¹ управления организацией, характеристика которых приведена в таблице.

Основные показатели оценки эффективности управления предприятием

Общеэкономические показатели	Показатели управления человеческими ресурсами	Показатели производственных фондов	Финансовые показатели
Чистая продукция/единица затраченных ресурсов; прибыль/единица общих затрат; коэффициент производственной рентабельности; затраты/рубль продукции; темпы прироста продукции из-за повышения интенсивности производства	Темп роста производительности труда; прирост продукции по увеличению производительности труда; коэффициент высвобождения численности работников; коэффициент использования рабочего времени; трудоемкость единицы продукции; зарплатоемкость	Фондоотдача; рентабельность основных фондов; фондоёмкость единицы продукции; материалоемкость единицы продукции; коэффициент использования сырья и материалов	Оборачиваемость средств; рентабельность оборотных средств; коэффициент высвобождения оборотных средств; удельные капиталовложения/единица прироста мощности или продукции; рентабельность капиталовложений; срок окупаемости

Таким образом, необходимо отметить, что оценка эффективности менеджмента организации является сложным и многоступенчатым процессом, что объясняет многообразие подходов и критериев оценивания деятельности, учитывающих разнообразные факторы, влияющие на эффективность принятия и исполнения управленческих решений руководящим составом организации.

¹ Григорьева, И.С. Роль руководителя в развитии сотрудников компании // Управление развитием персонала. 2015. № 4. С. 61-62

² Жилкина, А. Н. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов. Москва : Юрайт, 2020. 285 с.

³ Клейнер, Г. Стратегический менеджмент : актуальные проблемы и новые направления // Проблемы теории и практики управления. 2015. № 1. С. 15-22.

⁴ Малюк, В. И. Производственный менеджмент : учебник для вузов. Москва : Юрайт, 2020. URL: <https://urait.ru/viewer/proizvodstvennyu-menedzhment-453316> (дата обращения: 17.11.2020).

⁵ Шапкин, И.Н. Менеджмент : учебник и практикум для вузов. Москва : Юрайт, 2020. 384 с.

EVALUATING THE EFFECTIVENESS OF THE ENTERPRISE MANAGEMENT SYSTEM IN MODERN CONDITIONS

© 2020 Makarova Elena Alekseevna*

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: mrs.makleen@mail.ru

The article deals with the concept of efficiency of the enterprise management system, as well as efficiency assessment from the point of view of various approaches. Key criteria and indicators of the organization's management efficiency in a changing environment are presented.

Keywords: management system, management organization, effectiveness, criteria, performance evaluation

* Scientific adviser - **Shchutskaya Alexandra Viktorovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ТЕХНИКА ЭФФЕКТИВНОЙ КОММУНИКАЦИИ И ПРЕОДОЛЕНИЕ БАРЬЕРОВ В ПРОЕКТНОМ УПРАВЛЕНИИ

© 2020 Омелькович Алина Витальевна*

студент

Самарский государственный технический университет

E-mail: oalink@mail.ru

Статья посвящена уровню значимости коммуникации в управлении проектами. Нет ничего важнее для успеха проекта, чем эффективная коммуникация. Определяется, что такое коммуникация в проекте, шаги, необходимые для успешной коммуникации. Предлагается четырехступенчатый процесс в построении организационных и управленческих отношений.

Ключевые слова: управление коммуникациями, эффективная коммуникация, процесс коммуникации, барьеры в проектном управлении.

Управление коммуникациями в рамках проекта включает в себя процессы, необходимые для обеспечения удовлетворения информационных потребностей проекта и его участников путем осуществления мероприятий, направленных на достижение эффективного обмена информацией.

Это одна из основных ключевых областей знаний, которая закладывает основу системы управления проектами и играет важную роль в том, чтобы вся проектная команда взаимодействовала друг с другом. Без надлежащего управления коммуникацией вся структура управления проектом может разрушиться, так как отсутствие коммуникации может привести к разрыву различных процессов. В конечном итоге, и вовсе может явиться причиной неудачного проекта. Так, успех проекта по большей части определяется эффективностью его коммуникационной сети¹.

Эффективная коммуникация помогает установить гармоничные отношения между заинтересованными сторонами с различными культурными и организационными особенностями, уровнями знаний, интересами и перспективами. Все вместе они могут влиять на выполнение проекта и конечный продукт. Полный процесс управления проектными коммуникациями представляет собой объединение двух частей:

– первая часть посвящена разработке стратегии, обеспечивающей эффективную систему коммуникации для заинтересованных сторон;

* Научный руководитель – Ларкина Алла Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент.

– вторая часть направлена на осуществление мероприятий, необходимых для реализации коммуникационных стратегий.

Следует отметить, что в среднем менеджер проекта тратит на коммуникацию большее количество своего времени, отведенного на проект. Поэтому для менеджера проекта очень важно поддерживать эффективный обмен информацией. Для этого он должен определить стратегию в начале проекта и следовать ей на протяжении всего жизненного цикла проекта. Вследствие этого проектному менеджеру необходимо придерживаться коммуникации 5С: правильный, краткий, ясный, последовательный, управляемый. Это поможет создать бесперебойную и систематическую связь на протяжении всего проекта².

Быть руководителем проекта не просто, так как необходимо постоянно оставаться на ногах, изучая основы управления проектом и следить за тем, чтобы проект оставался в пределах всех согласованных ограничений проекта, таких как: время, охват проекта и бюджет.

Предлагаем список наиболее распространенных проблем, с которыми сталкиваются менеджеры проектов, и советы о том, как их решать, если они все же возникают³.

1. Отсутствие четких целей и критериев успеха

Ясность является одним из важнейших требований для успешного завершения проекта, и ее отсутствие создает некоторые проблемы в управлении проектом.

Для менеджера проекта также важно придумать способ количественной оценки хода проекта путем установления промежуточных этапов и проверки качества. Помимо того, что это поможет вашей команде продвигаться вперед, наличие четкого набора целей также поможет руководителям проектов отстаивать свое видение перед высшим руководством и заказчиками.

Популярные подходы к постановке целей, такие как SMART и CLEAR, могут помочь руководителю проекта с самого начала проекта придумать набор эффективных целей, которые помогут ему преодолеть барьеры, связанные с управлением проектом.

2. Отсутствие коммуникации

Эффективная коммуникация в управлении проектами чрезвычайно важна для успешного проекта. Необходимо иметь своевременные и прозрачные методы коммуникации, чтобы обеспечить вовлечение в процесс всех заинтересованных сторон. Неправильное общение также опасно для проектных команд, поскольку оно влияет на их командную работу. Это может привести к конфликтам между членами команды и потенциально может привести к незавершению проекта.

Руководители проектов часто полагаются на различное программное обеспечение для совместной работы и управления проектами, доступное на рынке, чтобы гарантировать, что все будет оставаться в курсе последних событий. Эти

инструменты совместной работы не только облегчают выполнение менеджерами своих обязанностей, но и обеспечивают большую прозрачность проектов и подотчетность внутри группы.

3. Вопросы бюджетирования

Большинство менеджеров считают финансовые вопросы одним из самых больших препятствий для эффективного управления проектами. При эффективном управлении затратами менеджер может избежать различных распространенных осложнений, с которыми может столкнуться проект, и стремиться к лучшим и более быстрым результатам.

По этой причине абсолютно необходимо принять правильную процедуру планирования и сделать реалистичные предположения, чтобы избежать перерасхода средств.

4. Недостаточная квалификация членов команды

Цепочка является такой же сильной, как и ее самое слабое звено, и в случае проектных команд производительность в значительной степени зависит от уровня их индивидуальных навыков. Как менеджер проекта, можно создать самую идеальную среду, но если команда не обладает необходимыми навыками для решения поставленной задачи, ваш проект обязательно потерпит неудачу. Это огромная проблема управления проектами, которая может быть решена только при наличии соответствующего опыта и дальновидности.

Эффективные менеджеры проекта заранее определяют необходимые навыки и компетенции управления проектом и оценивают имеющийся персонал, чтобы определить, нужен ли для решения данной задачи какой-то дополнительный персонал или нет.

5. Отсутствие подотчетности

Проектная команда действительно хорошо работает, когда каждый член чувствует себя ответственным и старается выполнять отведенную ему роль.

Эффективные менеджеры проекта правильно распределяют ответственность между командой и направляют ее к общей цели – успешному завершению проекта.

6. Недостаточное управление рисками

Важным аспектом управления проектами является наличие прогностического подхода к определению потенциальных сценариев «что если» и разработка планов действий в чрезвычайных ситуациях. Проекты редко идут в точности по плану, потому что существует так много переменных, которые могут создавать безграничные возможности.

В обязанности менеджера проекта входит разработка альтернативных планов, которые команда может принять, если проект начинает выходить из-под контроля. Наличие системы управления рисками проекта помогает определить типы рисков и смягчить их.

7. Нереалистичные сроки

Невозможные сроки – еще одна проблема управления проектами, которая может серьезно повлиять на качество конечного продукта. Любой эффективный менеджер проекта знает возможности проектной группы и соответствующим образом согласовывает сроки проекта, расставляя приоритеты по срокам и задачам проекта.

Итак, необходимо отметить, что элементы эффективной проектной коммуникации включают в себя:

- разработку рационального сообщения, включая релевантный материал для получателя, точность и своевременность информации, своевременность информации, а также ясность передаваемой информации;
- выбор правильного посланника для эффективной коммуникации, включая обеспечение того, чтобы сообщение было получено (доступ к получателю) и воспринималось как достоверное;
- организационная культура, в рамках которой передаются сообщения, связанные с проектом.

В связи с чем, предлагается четырехэтапный процесс эффективной коммуникации, который можно представить следующим образом (см. рис. 1).

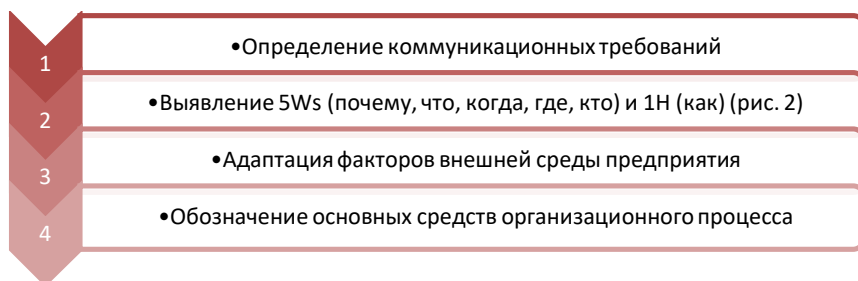


Рис. 1. Четырехступенчатый процесс эффективной коммуникации

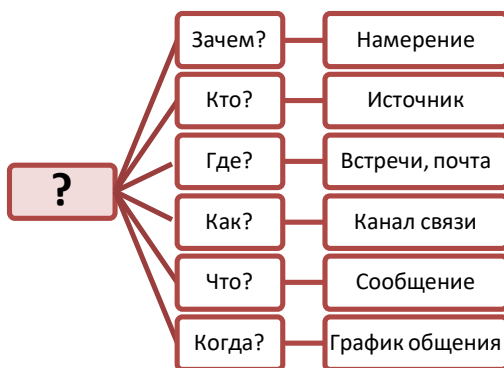


Рис. 2. 5Ws и 1H

Таким образом, эффективная коммуникация является ключом к успеху любого проекта. Руководителям проектов, работа которых состоит из непрерывных контактов «человек-человек», крайне необходимо овладение искусством общения, а также умение преодолевать барьеры непонимания и управлять вниманием слушателей в этом залог успеха проектно-ориентированного управления.

¹ Иванов, П.В. Управление проектами: Учебное пособие / П.В. Иванов. – Рн/Д: Феникс, 2018. – 102 с.

² Антонов, Г.Д. Управление проектами организации: Уч. / Г.Д. Антонов, О.П. Иванова, В.М. Тумин. – М.: Инфра-М, 2018. – 64 с.

³ Павлова, Л.Г. Коммуникативные барьеры в сфере управления / Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2017. – № 2. – С. 175 - 180.

EFFECTIVE COMMUNICATION TECHNOLOGY AND OVERCOMING BARRIERS IN PROJECT MANAGEMENT

© 2020 Omelkovich Alina Vitalievna*

Student

Samara State Technical University

E-mail: oalink@mail.ru

The article focuses on the importance of communication in project management. Nothing is more important for the success of the project than effective communication. It is determined what communication is in the project, the steps necessary for successful communication. It proposes a four-step process in the construction of organizational and managerial relations.

Keywords: communications management, effective communication, communication process, barriers in project management.

* Scientific adviser - **Larkina Alla Anatolyevna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

© 2020 Проскурина Мария Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: marypros105@gmail.com

В статье анализируется влияние применения современных технологий на эффективность принятия управленческих решений.

Ключевые слова: управленческие решения, информационные технологии, управление, организация, информация.

В настоящий момент прослеживается тенденция роста актуальности процесса принятия управленческих решений в связи с тем, что активно расширяются масштабы и количество взаимосвязей подсистем в организационных системах. Человеческий фактор ведет к неопределенности в знании действительной структуры системы, которая вызвана усложнением связей между ее элементами. В некоторых случаях определение управленческого решения ограничивается выбором возможного варианта действий, что не соответствует его сущности.

Деятельность любой организации характеризуется постоянным принятием различного рода решений и их реализацией на разных уровнях управления. Как правило, посредством принятия эффективных управленческих решений достигаются наиболее оптимальные результаты деятельности организационно-производственных систем. Информация является одной из наиболее важных и необходимых частей любого процесса и должна быть достоверной, своевременной, полной и прогнозируемой для принятия наиболее верного и эффективного решения. Из этого следует, что существует необходимость обеспечения отобранной, систематизированной и проанализированной информацией, которая будет применяться для принятия правильных и обоснованных решений. Решение данной проблемы производится следующим образом - предоставлением доступа к данным и информации. При этом должен быть обеспечен доступ к данным из внутренних и внешних источников информации, которые используют серийно выпускаемые базы данных, помимо этого, следует установить единый формат данных и информации для их хранения с целью использования в дальнейшем

* Научный руководитель – **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

для анализа и синтеза, а также для упрощения возможности их представления. Презентовать информацию необходимо в виде диаграмм и графиков в наиболее понятной и удобной для выработки решений руководством форме¹.

В процессе принятия управленческого решения происходит выбор альтернативы, который осуществляет руководитель в рамках своих должностных полномочий для достижения целей компании. Данный процесс включает в себя несколько этапов:

1. Выработка и постановка цели;
2. Изучение проблемы, которое базируется на полученной информации;
3. Выбор и обоснование критериев эффективности потенциально принимаемого решения, а также анализ его вероятных последствий;
4. Поиск альтернатив решения проблемы;
5. Выбор наиболее оптимального и эффективного решения;
6. Принятие решения;
7. Конкретизация решения для его исполнителей.

При принятии решений должны соблюдаться такие условия, как наличие цели, альтернативных вариантов решений, а также ограничивающих решения факторов, связанных с экономическими ресурсами и техническими требованиями или условиями.

В целом эффективность управления можно определить двумя основными факторами – качеством разработанного и принятого решения и качеством его реализации. Определяющим среди этих факторов в большинстве случаев считается качество принимаемых решений. Активное развитие информационных технологий и науки об управлении, постоянно растущий объем информации и ее усложнение – все это приводит к тому, что процесс выработки и принятия управленческого решения становится максимально чувствительным к мельчайшим изменениям в выборе эффективного пути деятельности².

Менеджмент определяет принятие управленческих решений как процесс, включающий в себя три стадии - подготовка, принятие и реализация решения. На стадии подготовки управленческого решения осуществляется анализ ситуации на микро- и макроуровне, в процессе которого проходит поиск и сбор информации, которая затем обрабатывается, после чего определяется и формулируется проблема, требующая решения в данный момент. Стадия принятия решения характеризуется разработкой и оценкой его альтернатив, а также анализом способов действий, отбором критериев выбора наилучшего решения, и, наконец, непосредственно выбором и принятием наиболее эффективного и оптимального решения. На стадии реализации происходит конкретизация решения и доведение его до исполнителя, после чего осуществляется контроль за ходом его выполнения и в случае необходимости внесение коррективов, далее оценивается конечный результат по итогу реализации решения. Управленческое решение, как правило, нацелено на достижение определенного результата, соответственно,

цель управленческой деятельности в целом можно определить как поиск методов и средств, которые с наибольшей вероятностью могут поспособствовать улучшению эффективности результата в определенных условиях и обстоятельствах.

Чтобы обеспечить наибольшую эффективность управленческих решений, требуется переработка большого объема информации, который уже превысил и продолжает превышать человеческие возможности. В связи с этим возникают трудности в управлении современными компаниями, что и привело к распространению использования электронно-вычислительной техники и разработке автоматизированных систем управления (АСУ). В настоящее время информационные технологии применяются в организациях всех типов и осуществляющих деятельность во всех сферах общественного производства.

Под информационными технологиями управления организацией подразумевается системно организованный комплекс методов и средств сбора, обработки, поиска, хранения, передачи и защиты информации и данных, который используется при решении задач управления и базирующийся на современном программном обеспечении и средствах вычислительной техники. Рынок предлагает огромное количество программных продуктов, которые автоматизируют определенные механизмы принятия управленческих решений в целях оптимизации рыночных параметров объекта управления. Для наибольшей эффективности принятия управленческих решений необходимо не только автоматизировать некоторые операции, но и получить новую информацию путем переработки данных³.

Разработка информационной технологии проводится в 3 этапа. Первый этап включает в себя детальное обследование и анализ управляемого объекта, изучение задач, структуры управления, содержания и потоков информации. Второй этап содержит разработку информационной модели управления организацией в соответствии с результатами обследования, которая фиксирует связь между задачами обработки данных и появляющимися новыми потоками информации. Заключительный этап подразумевает формирование информационной технологии и выбор технических средств для ее реализации.

Решение некоторых задач бухгалтерского, материального и налогового учета можно осуществить, не используя дополнительный ввод данных, а применяя данные оперативного управления и учета. В процессе использования оперативной информации, которая получена в ходе функционирования автоматизированной информационной системы, руководитель может планировать и балансировать материальные, кадровые и финансовые ресурсы организации, просчитывать и оценивать результаты управленческих решений, отслеживать ход выполнения плана и использования ресурсов.

Функции информационных систем заключаются в следующем:

- принятие согласованных на различных уровнях управления решений;

- обеспечение принятия управленческих решений своевременно и строго в необходимые сроки
- контроль за обоснованностью решений через оперативный сбор, передачу и обработку информации;
- усиление эффективности управления вследствие оперативного получения информации из единого источника данных;
- предоставление наиболее полной и хорошо структурированную информацию, дающее возможность улучшения экономических показателей организации⁴.

Информационная система для автоматизации управления в организации выбирается согласно ее целям и характеру деятельности и информации, основываясь на которой происходит принятие управленческих решений. В некоторых компаниях управленческий аппарат выполняет схожие функции, к примеру, анализ ситуации в организации и во внешней среде, принятие решений по долгосрочному, среднесрочному и краткосрочному планированию деятельности организации, осуществление управления реализацией плановых задач и принятых решений. Все эти функции нуждаются в информационной поддержке, базирующейся на основе информационных технологий.

Из множества вариантов компьютерных информационных систем можно рассмотреть два их типа - управленческие информационные системы (MIS – management information systems) и системы обеспечения принятия решения (DSS - decision support system)⁵.

В системе MIS осуществляется сбор, обработка и предоставление данных менеджеру в виде, необходимом для обеспечения оперативного управления. Главными составляющими данной системы являются: база данных, компьютерная система и форма, в которой происходит распределение данных. В базах данных формируется информация о ценах, выходе продукции, наличии ресурсов и потоков рабочей силы. Определяющим для этой системы является содержание в базах данных необходимого количества и типа правильной, тщательно организованной информации высокого качества. Компьютер в MIS производит обработку данных и генерирование информации для разных подразделений компании, что является основой для формирования моделей управленческих решений и непосредственно самих решений.

Отличие DSS от MIS заключается в том, что менеджер, как правило, является внутренним компонентом DSS, а не внешним, как в MIS. Иначе говоря, менеджер осуществляет взаимодействие с компьютерной информационной системой таким образом, чтобы получить решения в итеративном процессе. Как следствие, DSS достаточно часто интегрирует экономико-математические модели как первичные элементы системы.

У этих двух систем есть существенные различия. Система MIS делает упор на структурирование задач при определенных заранее стандартных процедурах,

способах их решения и информационных потоках. Преимуществом заключается в уменьшении затрат, численности обслуживающего персонала и необходимого времени. Менеджер напрямую не влияет на принятие решения вследствие отсутствия необходимости этого из-за наличия доступа к нужным данным. В системе DSS оценки менеджера имеют гораздо большее значение, чем аналитическая помощь, преимущество заключается в расширении диапазона и возможности компьютеризации процессов решения в целях повышения эффективности работы. Ответственность менеджера заключается в контроле над созданием необходимого инструментария, что не оказывает давления на решение и не является способом автоматизации его процесса.

Дополнительная особенность DSS - это взаимодействие между ее составными частями. К примеру, решения по запасам оказывают влияние как на производство, так и на маркетинг, распределение продукции и издержки. Потоки информации обеспечивают возможность разработки «кооперативного» решения. Решения менеджера – это не конец операций DSS. С учетом своих последствий в форме обратной связи они обеспечивают появление дополнительных данных в базе данных. В связи с этим идеальная DSS видится динамичной системой с непрерывным обновлением данных.

Внедрение компьютеризации и информатизации в структуру управления организацией позволяет повысить уровень оперативности и качества информации, которая необходима для принятия управленческих решений. Наибольшая же эффективность при принятии управленческих решений достигается при условии качественного взаимодействия информационных технологий и персонала организации.

¹ Яковлев А. С. Применение информационных технологий в принятии управленческого решения // Молодой ученый. – 2016. – №18. – С. 309-311. – URL: <https://moluch.ru/archive/122/33618/> (дата обращения: 19.09.2020)

² Симонян, Д.Ф. Анализ технологических подходов к процессу разработки и принятия управленческих решений в предпринимательских структурах / Д.Ф. Симонян // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 5. ч. 2 URL: <http://naukarus.com/analiz-tehnologicheskikh-podhodov-k-protssessu-razrabotki-i-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy-v-predprinatelskikh-strukt> (дата обращения: 21.09.2020).

³ М.В. Бастриков, О.П. Пономарев Информационные технологии управления: Учебное пособие Институт «КВШУ». – Калининград: Изд-во Ин-та «КВШУ», 2015.

⁴ А. Р. Мударисова, Л. Р. Хайруллина Информационные технологии в разработке и принятии управленческих решений // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. №5-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/informatsionnye-tehnologii-v-razrabotke-i-prinyatii-upravlencheskih-resheniy> (дата обращения: 21.09.2020).

⁵ Аминова Р.М., Филимончук И.И., Муратова А.Р. Контроль в системе информационного обеспечения процедур управленческих решений в условиях инновационного развития экономики // Экономика и предпринимательство. - 2018. - №12. - С. 1213-1215.

THE INFLUENCE OF MODERN TECHNOLOGIES ON THE EFFICIENCY OF MANAGEMENT DECISION MAKING

© 2020 Proskurina Maria Alexandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: marypros105@gmail.com

This article analyzes the impact of the use of modern technologies for the effectiveness of managerial decision-making.

Keywords: management decisions, information technology, management, organization, information.

* Scientific adviser - **Izmailov Airat Maratovich**, Candidate of Economics, Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ВЕРТИКАЛЬНО-ИНТЕГРИРОВАННЫХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЯХ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2020 Сизова Екатерина Олеговна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ookatuyao.12@mail.ru

Трудности в сфере финансового менеджмента тесно связаны с формированием и эффективным управлением финансовыми ресурсами. Финансовый менеджмент, как проводник, создает это направление более четко, так как задачи формирования финансовых ресурсов в компании находят решение в рамках финансового менеджмента, а также дает возможность интеллектуально и творчески подойти к проблемам эффективного использования ресурсов. Проблема финансового менеджмента в вертикально-интегрированных нефтяных компаниях на сегодняшний день актуальна, так как это большой кластер предприятий, который отличается слабой развитостью системы управления финансами и финансовыми потоками в целом.

Ключевые слова: вертикальная интеграция, финансовые потоки, управление предприятием.

Главным итогом структурных преобразований нефтегазовой отрасли стало формирование крупных вертикально интегрированных нефтяных обществ, осуществляющих контроль над всей цепочкой нефтегазового производства, начиная от разведки и добычи и заканчивая конечной переработкой и сбытом готовой продукции, что установило потребность введения в практику управления наиболее современных технологий ведения финансово-хозяйственной деятельности. В обстоятельствах жесточайшей нехватки экономических средств, из-за сформированной в данных фирмах структуры управления финансовыми потоками и координации работы дочерних компаний, многие из которых представлены уникальными, был достигнут существенный рост объемов производства и обеспечение прироста сырьевых резервов. Но система финансирования добывающих сфер, имеющая место быть в условиях сформированной рыночной экономики и создающая для компаний отрасли специфические рамочные условия для нормального развития, в обстоятельствах сегодняшней России, которая только лишь приступает к своему формированию в данной области. общепризнанные во всем мире, но пока что несколько нестандартные для России механизмы рынка финансового капитала, еще никак не представляют существенной значимости в ка-

честве масштабного привлечения требуемых экономических ресурсов, что обусловило и продолжает устанавливать главную, хотя в сравнении с опытом работы зарубежных нефтяных фирм и несколько специфическую, задачу финансового менеджмента отечественных вертикально-интегрированных компаний. Эта цель состоит в прочном обеспечении финансирования деятельности данных фирм за счет перераспределения собственных финансовых средств.

В связи с этим возможно раскрыть главные проблемные области в сфере финансового менеджмента в вертикально-интегрированных компаниях. Регулирование финансовыми потоками в связи с нехваткой денежных средств считается максимально проблемной областью финансового менеджмента нефтяного комплекса. Имеются проблемы в области финансового планирования, антикризисного управления, организационной структуры финансовых отраслей и управленческого учета.

Необходимо выделить, что данный перечень проблем финансового менеджмента ВИНК никак не целый. Следует отметить в таком случае, что данные проблемы затронули самые разнообразные по своим масштабам компании от больших холдингов вплоть до небольших нефтяных компаний. Регулирование финансовыми потоками по праву является одной из трудных задач в сфере финансового управления, напрямую, по этой причине ей и уделяется в достаточной мере пристальное внимание со стороны не только управляющего звена фирмы, но и различными по степени экспертами. Этот тип управления считается острой проблемой финансового менеджмента в связи с крупными объемами невыплат. Ни для кого уже давно не представляет собой тайну, что «живые» деньги в валовой выручке фирмы выступают в роли небольшого процента, что тянет за собой негативную динамику для фирмы. Непосредственно по этой причине, сроки, предоставленные для расчетов, возрастают, вследствие чего, возможно отследить увеличение нарастающего долга (перед бюджетом, работниками фирмы и пр.). К числу иных проблем образующихся перед финансовым менеджментом вертикально-интегрированной нефтяной компании, возможно добавить нехватку грамотно разработанной стратегии, что, по-настоящему, влечет за собой огромное количество наигрубейших нарушений в маркетинговой политике, в ценообразовании, а также иных сферах. Финансовая обстановка, сформировавшаяся в России на сегодняшний день, в частности и во всем мире, не может, не сказаться отрицательной динамикой на финансовом управлении. Неустойчивость экономик не предоставляет возможность осуществлять долгосрочные прогнозы и использовать сложные схемы при расчетах.

Безусловно, с целью своевременного выявления проблем финансового менеджмента и устранения их дальнейшего возникновения необходимо своевременно осуществлять разного рода диагностики деятельности компании, наблюдение, изучение полученных результатов и иные мероприятия. Кроме того, к примеру, необходимо реализовать строгое планирование поступлений денеж-

ных средств, разных платежей, проследить движение денежных потоков, их устойчивость, внедрить платежные календари и пр.

Финансово-экономические кризисы оказывают отрицательное влияние на возможности нефтяных компаний: уменьшаются (или в целом прерываются) капиталовложения в технические заделы, покидают более квалифицированные и молодые сотрудники и т.д. С целью вовлеченности и инициативности всех без исключения членов рыночной экономики правительство проводит несколько макроэкономических реформ: изменение ценовой политики, поощрение банковской деятельности, содействует формированию рынка ценных бумаг и т.д. На первый план выдвигаются проблемы исследования новых концепций управления, регулирования, планирования, реагирования, разрешение которых невозможно без гибкого развития компаний вертикально-интегрированной структуры.

Управление фирмой заключается в мастерстве рационально управлять денежными средствами и абсолютно всеми ресурсами. Помимо этого, реализовывать внутренний самоанализ и предоставлять мониторинги своего состояния с точки зрения исполнения характерных ему производственных функций, реализовывать мероприятия согласно охране этих функций. Управляющим фирмой следует гарантировать финансовую защищенность производства от различного рода проявлений внешнего и внутреннего происхождения, воздействующих на перспективы компании, осуществлять мероприятия противодействия угрозам.

Исследование финансово-хозяйственных эффектов отечественных нефтяных обществ с вертикальной интеграцией на современном этапе отчетливо показывает, что усугубление их положения связано с неудовлетворительным профессионализмом и отсутствием системного подхода в управлении финансах и хозяйственной деятельностью в целом. Дефицит системности тянет за собой нулевую эффективность применяемых методов и рассеиванию существующих финансовых результатов.

На практике, по причине именно не применения досконального и регулярного изучения собственных финансов отечественные нефтяные компании теряют до пятой части дохода. Именно поэтому следует сформировать и ввести систему бюджетирования, которая на первоначальной стадии будет простой по структуре и организации. В ходе внедрения бюджетирования встречается ряд проблем. Во-первых, это отсутствие методологии при составлении бюджета компании. Несомненно понятно, что бюджетирование необходимо, однако, как демонстрирует опыт, не все имеют шансы добиться оперативной, полной и систематизированной информации о выполнении бюджета, не принимают во внимание факта об устойчивой стандартизации структуры бюджета. Кроме того, имеются проблемы при внедрении и использовании бюджета самой компании. С целью уменьшения напряженности среди отделов компании и повышением интереса к процессу бюджетирования, руководству необходимо установить стратегические цели, ко-

торые встают перед компанией, и довести требуемую информацию до служб, занятых непосредственно бюджетированием, а достичь интереса в результатах деятельности возможно путем вознаграждения либо внедрения премиальной системы.

Еще одной трудностью, с которой встречаются нефтяные компании России, представляет собой перемещение оборотного капитала. Очевидной проблемой считается малоэффективная структура оборотного капитала, которая никак не гарантирует увеличение производства, а только удерживает предприятие в нулевом балансе, или уходит в отрицательные показатели. Структура и размер используемых активов выражают самое прямое влияние на показатели, которые определяют финансовое положение (платежеспособность, ликвидность).

Таким образом, успешная система управления оборотным капиталом считается необходимой для обеспечения ликвидности, платежеспособности и улучшения финансовых результатов деятельности компании.

Формирование рационального размещения оборотного капитала позволяет высвободить существенную сумму денежных средств и направить их в производство. Вследствие чего увеличивается эффективность производства, снижается потребность в денежных средствах с целью обеспечения непрерывности производственного процесса.

¹ Н. А. Бударина, Р. С. Прокопович Перспективы нефтеперерабатывающей промышленности России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №6-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-neftepererabatyvayushey-promyshlennosti-rossii> (дата обращения: 10.11.2020);

² Никитина, Н.В. Финансовый менеджмент / Н.В. Никитина. - М.: КноРус, 2017. - 304 с.;

³ Никонова Светлана Александровна, Кулагина Жанна Дмитриевна, Таминдарова Дилара Ринатовна Анализ рынка нефтедобычи и нефтепереработки в РФ // АНИ: экономика и управление. 2019. №2 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-rynka-neftedobychi-i-neftepererabotki-v-rf> (дата обращения: 18.11.2020);

⁴ Носова, С.С. Стратегический менеджмент / С.С. Носова. - М.: Русайнс, 2018. - 176 с.; Никонова Светлана Александровна, Кулагина Жанна Дмитриевна, Таминдарова Дилара Ринатовна Анализ рынка нефтедобычи и нефтепереработки в РФ // АНИ: экономика и управление. 2019. №2 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-rynka-neftedobychi-i-neftepererabotki-v-rf> (дата обращения: 18.11.2020).

⁵ Соромотин Андрей Витальевич Вертикальная интеграция компаний нефтегазового сектора // Московский экономический журнал. 2020. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vertikalnaya-integratsiya-kompaniy-neftegazovogo-sektora> (дата обращения: 07.11.2020).

FINANCIAL MANAGEMENT PROBLEMS IN VERTICAL-INTEGRATED OIL COMPANIES AND WAYS OF THEIR SOLUTION

© 2020 Sizova Ekaterina Olegovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ookatuyao.12@mail.ru

Difficulties in financial management are closely associated with the formation and effective management of financial resources. Financial management, as a guide, creates this direction more clearly, since the tasks of forming financial resources in the company are solved within the framework of financial management, and also makes it possible to intellectually and creatively approach the problems of efficient use of resources. The problem of financial management in vertically integrated oil companies is relevant today, since it is a large cluster of enterprises, which is characterized by a weak development of the financial management system and financial flows in general.

Keywords: vertical integration, financial flows, enterprise management.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДА CASE-STUDY КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ ПЕРСОНАЛА

© 2020 Старкова Яна Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: star-yana@list.ru

Актуальным в обучении персонала остается формирование и совершенствование профессиональных компетенций. Метод Case-study выступает в качестве инновационного подхода к обучению. В статье приведен один из примеров кейсов, с помощью которых можно обучать менеджеров или совершенствовать их профессиональные навыки.

Ключевые слова: развитие персонала, подходы к обучению персонала, метод Case-study, алгоритм разработки кейса.

Британское исследование «Study UK: Discover You» сделало вывод, что успех компании лишь на 15 % зависит от технического потенциала и на 85 % от качества квалификации рабочей силы¹. Человек обладает определенными знаниями, умениями и навыками, и применяет их в определенных ситуациях на практике; человек также расширяет свой кругозор, увеличивая объем знаний, и совершенствует плохо развитые навыки. Компанию нельзя представить себе без персонала, который функционирует на этой базе. В связи с этим, персонал мы рассматриваем, как основной компонент организации, и грамотно подобранный персонал выступает большим достоинством компании. Одна из основных задач руководителя, подобрать такой состав отдела профессионального обучения организаций, который будет заниматься развитием персонала и совершенствованием их навыков. Этот отдел будет заниматься разработкой мероприятий, направленных на то, чтобы кадровый состав сделать максимально сильным и такой организации не было бы подобных организаций по кадровой обеспеченности.

Что же такое развитие персонала? Развитие персонала² – это комплекс системы сочетающихся видов деятельности, в качестве которых выступают следующие элементы: определение плана прогресса коллектива (мероприятия, направленные на переквалификацию кадрового состава); выстраивание прогноза набора специалистов на будущие должности и план собеседований для этих специалистов (разработка мероприятий, которые быстро помогут адаптироваться в уже существующем коллективе новым специалистам); развитие органи-

* Научный руководитель – **Полынова Людмила Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

зационной культуры организации и поддержание этой культуры на высоком уровне.

В связи с этим, большинство компаний, независимо от рода деятельности, в качестве приоритетного направления выступает совершенствование кадров, благодаря чему сотрудники быстро подстраивались под меняющиеся условия.

Таким образом, компании, которые уделяют важное значение развитию персонала, вкладываются в этот персонал, который в дальнейшем будет приносить огромную прибыль организации. Совершенствование навыков персонала получило широкое стратегическое значение.

Существуют разные способы обучения сотрудников

Выделяют следующие подходы, с помощью которых можно строить отработку практической деятельности персонала в рамках обучения:

Комплексный подход - обучение персонала основывается на таких методах, как «Латеральное мышление» и «Шесть шляп мышления». Отличительной особенностью «Латеральное мышление» выступает то, что данный метод подходит для менеджеров различных направлений деятельности. Цель – научить менеджеров оперативно действовать в быстро меняющихся условиях и ситуациях. Метод «Шесть Шляп мышления» занимает лидирующее положение корпоративной культуры. Обучение с помощью данной программы подходит таким компаниям, чья деятельность направлена на рекламу.

Инновационный подход базируется на игровом моменте, с помощью которого происходит обучение: применяются новые игровые технологии, выступающие глобальным стимулом для расширения образования специалистов. Рассмотренный метод походит специалистам, деятельность которых направлена на совершенствование человеческого ресурса.

Симуляционный подход - обучение строится на выдуманных ситуациях, и игрокам об этом известно. Подход наиболее популярен при корпоративном обучении. С помощью рассматриваемого подхода исследуются формы деятельности при таких условиях, которые нерискованные и благоприятны по издержкам и санкциям плохо сложившихся обстоятельствах³.

В рамках нашей статьи мы будем использовать инновационный подход, который будем рассматривать на примере метода «Case-study».

Метод кейсов (англ. Case method) – техника обучения, базирующаяся на описание реально существующих экономических, социальных и бизнес-ситуаций, а также разработка дизайнов единичных и множественных случаев. Метод «Case-study» - метод существующих жизненных обстоятельств, метод ситуационного анализа, цель которого базируется на навыках обсуждения ситуации, возникшей в ходе стечения определенных обстоятельств.

Данный метод был впервые применен в Гарвардской школе бизнеса в 1924 году⁴. С помощью данного метода можно выделить конкретные результаты в

процессе обучения и заданные средства, которые базируются на достижение этих результатов.

Основные задачи метода Case study: развить навыки исследования положения и установки проблемы; овладеть искусством внятного и полного объяснения собственного мнения; использовать опыт определения вывода, опираясь на результаты группового анализа.

Метод «Case-study» широко используется на практике в разных видах деятельности: применяется в рамках учебно-образовательного процесса (в школах, в университетах) а также в процессе обучения в образовательных организациях, чья деятельность направлена на дополнительную профессиональную подготовку (курсы повышения квалификации, различные тренинги).

Чтобы понять, как на практике работает данный метод, рассмотрим на конкретном примере, который мы самостоятельно разработали на основе реально существующей проблеме в организации. Данный кейс подойдет специалист, которые повышают свои навыки в области управления персоналом, в частности, данный кейс предназначен для менеджеров. Ведь не для кого не секрет, что хороший менеджер – это такой менеджер, который умеет грамотно управлять уже сложившимся коллективом.

Прежде чем приступить к рассмотрению реально существующей проблемы в форме кейса, необходимо выделить алгоритм написания кейса: кратко описать организацию, в которой произошла данная проблема, чтобы решающий этот кейс понимал, о какой организации идет речь. Как правило, описание занимает всего 1 абзац; определить проблему (так как наш кейс мы предлагаем менеджерам, то необходимо выделить управленческую проблему. Например, один из вариантов данной проблемы – никто не хочет работать); описать то, какие меры вы приняли для того, чтобы решить данную проблему (расписать что вы сделали, что помогло решить сложившуюся проблему); предложить свои варианты решения сложившейся проблемы; дать название разработанному кейсу (название должно быть креативным)⁵.

На основе реальной ситуации мы разработали следующий кейс, опираясь на алгоритм.

Кейс. Название кейса: «Возьмите меня под свою опеку, я хочу быть полезным вашей компании!» *Описание организации:* Компания «Аква» специализируется в области проектирования, строительства, реконструкции бассейнов, а также монтаже сопутствующего оборудования. Важнейшим аспектом при строительстве бассейна является безопасность сооружения для здоровья купающихся. Именно поэтому, независимо от уровня объекта, особенное внимание уделяется системам водоподготовки и обеззараживания воды. После завершения строительства компания предоставляет сервисно-гарантийное обслуживание. При обращении в компанию, клиент получает бесплатную консультацию, расчет стои-

мости строительства, проектирования и необходимого оборудования. При необходимости осуществляется выезд специалиста на объект.

Описание ситуации: Не так давно на работу приняли нового менеджера К., который до этого не работал активно с людьми, в роли которых выступают потенциальные клиенты нашего оборудования – это потенциальные клиенты, которые хотят заказывать бассейны или фонтаны, или воспользоваться другими услугами нашей компании. Отработав несколько недель в компании, менеджер так и не выучил ассортимент, который предоставляет потребителям наша компания. На протяжении всего времени, что работает менеджер, по телефону он смог проконсультировать большое число клиентов, но только около 10% всех потенциальных клиентов приехали в офис, чтобы заключить договор на производство и установку бассейна. В один из дней, когда менеджер работал с потенциальными клиентами, рядом сидел директор, который занимался своей работой и был свидетелем того, как работает менеджер. На вопросы клиентов (вопросы клиентов были следующего характера: «Что вы посоветуете?», «Как будет лучше?», «Какое ваше мнение по данной модели бассейна?») менеджер отвечал следующим образом: «Я не знаю», «Решайте сами». В итоге данной консультации с менеджером К., клиенты ушли бы из компании не сделав заказ, но вовремя вмешался директор, который смог заинтересовать клиентов продукцией организации и клиенты ушли, сделал необходимый заказ, ради которого они и обратились в нашу компанию.

Вопросы для менеджеров:

- Должен ли был вмешиваться директор в работу менеджера?
- Как вы предлагается решить ситуацию с менеджером К.: быстро найти ему замену и уволить или же научить его приемам, благодаря которым менеджер сможет привлечь потенциальных клиентов и увеличить прибыли компании?
- Как бы вы замотивировали сотрудника, чтобы он стал специалистом области своего дела?
- Какие бы способы во время собеседования помогли бы, на ваш взгляд, выявить необходимые способности у данного менеджера?

Таким образом, в ходе исследования мы пришли к следующим выводам:

Метод «Case-study» помогает на практике закрепить уже существующие теоретически знаниями, с помощью которых происходит развитие представлений у практикантов о особенностях современного бизнеса и их процессах. Изучаемый метод базируется на реально существующих проблемах, с помощью разбора таких ситуаций увеличиваются возможности у обучающихся на более детальное проникновение в существующую проблему. И тем самым увеличивается эффективность деятельности обучающихся.

Благодаря методу «Case-study» происходит совершенствование коммуникационных навыков (развитие коммуникационной компетенции), отрабатываются навыки взаимодействия с коллективом организации;

При решении кейсов у обучающихся совершенствуются прикладные навыки, с помощью которых человек грамотно стоит мысли, при выражение собственного мнения.

¹ Козлова О.А., Сычева М.Н. ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА: ЗАРУБЕЖНЫЙ И ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ОПЫТ // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2018. № 6. С. 160-164; URL: <https://applied-research.ru/ru/article/view?id=12311> (дата обращения: 18.11.2020)

² Словари и энциклопедии на Академике [Электронный ресурс] Режим доступа <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/401277>(дата обращения – 19.11.2020).

³ Горлов, А.В. Логика творчества: учебное пособие. Орел: ОрелГТУ, 2016. – 217 с.- URL: <https://clck.ru/S2sWk> (дата обращения: 19.11.2020)

⁴ Метод кейсов [Электронный ресурс]. - URL: <https://clck.ru/KetgS> (дата обращения: 19.11.2020).

⁵ Масалков И.К, Семина М.В.. Стратегия кейс стадии. Методология исследования и преподавания. Учебник для вузов. М.: Академический Проект; Альма Матер, 2016. – 443 с - URL: <https://clck.ru/Rztr6> (дата обращения: 19.11.2020)

USING THE CASE-STUDY METHOD AS AN INNOVATIVE APPROACH TO STAFF TRAINING

© 2020 Starkova Yana Dmitrievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: star-yana@list.ru

The formation and improvement of professional competencies remains relevant in personnel training. The «Case-study» method acts as an innovative approach to learning. This article provides one of the examples of cases that can be used to train managers or improve their professional skills.

Keywords: personnel development, approaches to personnel training, «Case-study» method, case development algorithm.

* Scientific adviser - **Polynova Lyudmila Viktorovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2020 Тимофеева Арина Юрьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: arina_tim007@mail.ru

В статье рассмотрена проблема мотивации персонала в период пандемии, а также ее решения, направленные на сплочение рабочего коллектива и повышение качества работы сотрудников.

Ключевые слова: мотивация, персонал, эффективность, выгорание, коммуникация.

События, происходящие в 2020 году, оказали очень большое влияние на все сферы экономики. Деятельность фирм в условиях пандемии коронавируса стала сильно ограниченной, поэтому для продолжения их работы, возвращению к до-карантинным объемам производства, для поднятия духа подчиненных необходим эффективный менеджмент. В данной ситуации на российском рынке присутствует высокая степень неопределенности будущего. Сотрудники подвержены волнению по поводу различных причин: заражения вирусом, потери рабочего места, заработной платы. Таким образом, в статье рассмотрим следующую проблему - мотивация персонала в условиях пандемии.

Так, персонал – движущая сила предприятия, или те, без кого не может существовать фирма, компания. По своей сущности это все, кто занят трудовой деятельностью, считая и тех специалистов, кто приглашается дополнительно. Персонал является неотъемлемой частью производства, его развития, укрупнения, поэтому очень важно грамотное управление работающими. То есть необходима такая деятельность менеджера, которая направлена на взаимодействие с сотрудниками: принятие на работу высококвалифицированных специалистов, организация их труда для достижения определенных целей, нужная и вовремя организованная мотивация персонала для повышения заинтересованности в работе. Мотивация будет включать в себя задачу сплочения коллектива за счет понимания целей работников, предоставления им возможности удовлетворения различных потребностей, не противоречащих их работе, и ожидания от них ответной реакции, выраженной в качественном выполнении своих рабочих обязанностей¹.

Однако управление персоналом в период чрезвычайных ситуаций, как например, во время пандемии, осложняется человеческим фактором. Только успеш-

* Научный руководитель – Григорьянц Игорь Александрович, кандидат экономических наук, доцент.

ный и знающий свое дело менеджер способен организовать работников и не допустить разложение коллектива, прекращения работы организации. В связи с объявлениями карантинных мер безопасности множество фирм временно приостанавливали свою работу, сокращали персонал и размер заработной платы, чтобы снизить издержки компании, многие совсем уходили с рынка, тем самым заставляя подчиненных терять работу и оставаться без средств к существованию. А соответственно те, кто оставался на рабочих местах был подвержен волнению за себя и свое будущее. Такая тревожность снижала и на сегодняшний момент у некоторых компаний снижает эффективность работы, усугубляя положение организации на рынке товаров и услуг. Следовательно, необходимы уверенные действия менеджера-руководителя, способного не только организовать своих подчиненных, но и заставить их поверить ему и повести за собой, тем самым увеличивая их трудовую отдачу от выполнения профессиональных задач.

Согласно теории М. Маслоу, которая объясняет поведение людей с точки зрения потребностей, понимается, что на данный момент почти каждый работник в компании остановился на первой ступени – обеспечить себя средствами для того, чтобы жить. Этому способствовал переход на удаленную работу: 80% россиян перешли на «удаленку» в марте 2020 года, по данным портала газеты «Известия»². Следствием этих мероприятий стало также снижение заинтересованности в выполнении рабочих задач в домашней обстановке. Так, сегодня только 22% опрошенных граждан РФ готовы продолжать работать удаленно, как сообщает международная исследовательская компания Ipsos³. Соответственно 78% против таких мер. Среди причин негативного отношения к своей работе респонденты называли неспособность сосредоточиться дома, разграничить рабочее и личное время, так как работодатель увеличивает трудовую нагрузку, недостаточно качественно оборудованное рабочее место, нестабильная скорость интернета и многое другое. Все вышеперечисленное влияет на эффективность выполняемых задач, поэтому менеджер должен приложить усилия для переустройства организации работы и общения со своим персоналом⁴.

Так, российская компания Syssoft также подверглась влиянию мер для недопущения распространения коронавирусной инфекции, однако это не помешало фирме остаться на рынке IT-услуг. Например, были выработана и организована следующая мотивационная деятельность своих подчиненных для поднятия эффективности⁵. Во-первых, для выявления возможных проблем были проведены различные тесты и опросы, которые показали, как «удаленка» влияла на сотрудников. Согласно исследованиям, около 69% работников чувствовали симптомы выгорания (эмоциональной усталости, из-за чего снижалась эффективность работы на фоне дистанцированности от коллектива).

Во-вторых, после того, как о возникшей проблеме узнали менеджеры, было решено ввести такой принцип, как «открытость, общение, обратная связь». Этот вид мотивации может временно заменить личное общение и стать средством

поддержки. Руководителю очень важно включаться в непосредственную работу и коммуникацию со своими подчиненными, чтобы показывать и доказывать их важность не только в процессе разработки, выполнения проектов, но и как неотъемлемой части коллектива. «Обратная связь» также необходима: менеджер должен узнавать у работников, как они себя чувствуют в плане здоровья и работы, и если есть какая-нибудь возможность помочь в изменении графика или формата задач, то он обязан помогать, тем самым показывая, что он приближен к работникам.

В-третьих, очень важным считалось и сейчас принято на заметку распространение хороших новостей, каких успехов достигла компания в период пандемии с помощью сотрудников. В осуществлении этого в Syssoft организована рассылка, где также работники могли видеть разные статьи, напечатанные в средствах массовой информации об их работе. Данный способ очень хорош: ведь поднимая людям в фирме настроение, можно подтолкнуть их не сдавать позиции и стремиться к более высоким результатам.

В-четвертых, уже на данный момент, когда возможность работать в офисе вновь появилась перед сотрудниками, нужно переустроить саму концепцию офиса, чтобы она была такой же высокофункциональной, как и дистанционная. За время карантина технологии совершили огромный шаг в своем развитии, поэтому, где возможно, руководители должны организовывать информационные пространства. А для тех, кто точно уверился в своем желании работать непосредственно в офисе, продемонстрировать правильность соблюдения мер инфекционной безопасности и обеспеченность компании всеми необходимыми средствами защиты, включая маски, перчатки, антисептики и другое.

Таким образом, вышеперечисленные способы мотивации благотворно влияли на взаимоотношения между подчиненными и руководителями. Слова благодарности, взаимное уважение, психологическая поддержка с «выгоранием», уверенный настрой команды – все, что необходимо для благотворной работы. Конечно, различные события, как положительные, так и отрицательные, могут оказывать достаточное влияние на работу и состояние компании. Управленцы адаптируются, подстраиваются под изменяющиеся условия, пытаются не потерять оборот фирм, предприятий. Однако не все акцентируют внимание на своих сотрудниках. Не общаясь с ними, не понимающий в психологии менеджер не сможет поднять эффективность работы организации, используя мотивацию, поэтому именно в интересах руководителей сохранить целостность коллектива, не допустить его разобщения в период чрезвычайных ситуаций в мире.

¹ Козырская И.Е. Учебный словарь терминов по экономике и менеджменту : учеб. пособие. Иркутск : Изд-во БГУ, 2017. 334 с.

² Сайт газеты «Известия». URL: <https://iz.ru/991010/2020-03-24/80-rossiian-pereshli-nadalennyi-rezhim-raboty-iz-za-koronavirusa>

³ Официальный сайт исследовательской компании IPSOS. URL: <https://www.ipsos.com/ru-ru>

⁴ Сайт газеты «РБК». URL: <https://www.rbc.ru/business/15/04/2020/5e95fa589a7947640d11c614>

⁵ Площадка для предпринимателей нового поколения «vc.ru». URL: <https://vc.ru/и/542562-andrey-vilkov/170610-kak-spasti-komandu-ot-vygoraniya-v-period-pandemii>

⁶ Сайт IT-компания «Syssoft». URL: <https://www.syssoft.ru/>

THE MOTIVATION OF PERSONNEL DURING A PANDEMIC

© 2020 Timofeeva Arina Yurievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

The problem of a motivation of personnel during a pandemic and its solutions for rallying and increased efficiency were considered in this article.

Keywords: motivation, personnel, efficiency, «burnout», communication.

* Scientific adviser - **Grigoryants Igor Aleksandrovich**, Candidate of Economics, Associate Professor.

МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2020 Тюрякова Анастасия Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: koffanastas@gmail.com

Данная статья посвящена рассмотрению проблемы конкурентоспособности российских организаций, которая является актуальной в современных условиях национальной экономики. Рассмотрена сущность стратегий маркетинга для обеспечения конкурентных преимуществ фирмы перед другими компаниями.

Ключевые слова: маркетинг, стратегии, маркетинговые стратегии, конкурентоспособность, базовые стратегии, конкурентные стратегии, стратегии роста.

Главной целью в современных рыночных условиях для любой организации является получение максимальной прибыли с минимальными издержками. Ситуация на рынке в настоящее время характеризуется наличием конкуренции между различными производителями за потребителей и использование наилучших факторов производства, а также существованием большого числа продавцов, представляющих клиентам широкий ассортимент товаров и услуг.

В связи с вышесказанным, решающий фактор развития фирм на конкурентном рынке – это их конкурентоспособность, под которой понимается соответствие характеристик товаров или услуг компании условиям этого рынка, а также их способность удовлетворить потребительский спрос. Это понятие является ключевым в процессе достижения предприятием успеха в конкурентной борьбе, обеспечивая рост числа потребителей товаров, и, соответственно, рост доходов организации. Конкуренция является движущей силой для эффективного развития фирмы, стимулируя ее искать все новые способы для повышения конкурентоспособности. Как писал в своей книге «Маркетинг без диплома» Джон Янч⁶: «Один из ключевых методов организации и ее сотрудников достичь более высоких результатов – это найти своего «врага» и сосредоточиться на том, чтобы превзойти его. Даже целью существования Apple отчасти является добиться превосходства над Microsoft».

Поэтому основой решения проблемы конкурентоспособности компании является разработка эффективной стратегии. Понятие «стратегия» означает набор правил, определяющих принятие решений, связанных с внешними проблемами компаний, по выбору сферы ее деятельности и поиску направлений дальнейшего развития².

* Научный руководитель – **Кириллова Лариса Константиновна**, кандидат экономических наук, доцент.

Маркетинг – это один из важнейших видов социальной и экономической деятельности, ключевая составляющая стратегического менеджмента, в основе которого лежит концентрирование на покупательских потребностях и удовлетворение их способом, более эффективным по сравнению с фирмами-конкурентами. Так, Питер Друкер в своей статье писал, что результата помогают достигать только два фактора – маркетинг и инновации, все остальные лишь расходуют средства.

Стратегия маркетинга представляет собой определенный план по достижению целей, описывая принятые компанией решения о способах удовлетворения существующего и потенциального спроса клиентов с использованием ее конкурентных преимуществ, имеющихся ресурсов и возможностей внешней среды³. Она является неотъемлемой частью общей стратегии фирмы и способствует достижению таких целей, как завоевание и удержание лидирующих позиций на рынке, увеличение рыночной доли, объема продаж и, соответственно, прибыли предприятия.

В соответствии с подходом Л. А. Данченко, при разработке стратегии маркетинга компании необходимо пройти через следующие этапы¹:

1. Общий анализ рынка и ситуации на этом рынке. В рамках данного этапа исследуются и оцениваются параметры внешней среды (политические, экономические, социальные и технологические), текущая ситуация на рынке, позиции фирмы и ее конкурентов. Проведение углубленного анализа позволит организации выявить параметры, влияющие на эффективность ее деятельности на этом рынке, а также выгодные пути ее дальнейшего развития.

2. Анализ внутренней среды предприятия и его возможностей. Распространенным инструментом данного этапа является SWOT-анализ, позволяющий выявить преимущества и недостатки компании, а также внешние возможности и опасности. Перед тем, как определять сегменты и целевые аудитории, фирма должна оценить собственные ресурсы: каким бюджетом она обладает, какая квалификация у ее сотрудников, что является ее несомненными преимуществами над организациями-конкурентами и как с помощью этих преимуществ нейтрализовать имеющиеся угрозы, превратив их в возможности.

3. Выбор целевых сегментов и сегментация потребителей. Для того чтобы избранная стратегия и ее инструменты работали эффективно, их нужно адресовать кому-то конкретному, то есть разделить потребителей на целевые для компании сегменты, спрос которых она и будет удовлетворять. Для лучшей фокусировки будущей стратегии специалисты часто разрабатывают портрет (аватар) потенциального потребителя, позволяющий понять его предпочтения, особенности и боли.

4. Формирование общей стратегии, которая будет учитывать конкурентные преимущества и отличия предприятия, которые четко позволят клиентам выделить его на фоне остальных фирм-конкурентов. В рамках этого этапа определяется и маркетинговый комплекс мер – инструментов, используемых фирмой для достижения тактических целей и реализации выбранной стратегии.

5. Контроль над исполнением и оценка результатов деятельности. Последний, но не менее важный этап, позволяющий проанализировать реализацию принятой маркетинговой стратегии и скорректировать при необходимости ее отдельные элементы.

Многообразие подходов к классификации видов стратегий маркетинга дает компаниям возможность выбрать одну или несколько наиболее подходящих для нее тактик. Маркетинговые стратегии могут различаться друг от друга по разным признакам. Несколько распространенных в современном мире классификаций представлено в таблице.

Классификации стратегий маркетинга⁵

Классификация	Разновидности	Описание
Базовые стратегии (по М. Портеру)	Концентрация	Использование конкурентного преимущества и сосредоточение деятельности компании на каком-то узком сегменте, определенной группе потребителей или виде продукции.
	Дифференциация	Использование продуктового преимущества, т.е. создание уникального товара, обладающего важными характеристиками для клиентов.
	Ценовое лидерство (минимизация затрат)	Увеличение доли рынка за счет снижения издержек на производство и, как следствие, снижение стоимости товаров.
Конкурентные стратегии (по Ф. Котлеру)	Лидер	Если фирма является лидером на рынке, то ее стратегия может быть направлена на поиск новых целевых групп, увеличение доли рынка или расширение сфер применения ее товаров.
	Следующий за лидером	Другие фирмы, не занимающие доминантной позиции, могут подчиняться решениям компании-лидера, согласовывать действия с ним.
	Бросающий вызов (челленджер)	Целью такого игрока является смещение конкурента с лидирующей позиции.
	Специалист (нишер)	Концентрация усилий на сегменте, который не интересен лидеру.
Стратегии роста (по О.С. Виханскому)	Концентрированный рост	Существует три основных направления данного вида роста: удержание позиций фирмы на текущем рынке; улучшение уже производимого товара; выход на новые рынки.
	Интегрированный рост	Развитие компании происходит путем поглощения небольших конкурентов или укрепления контроля над партнерами.
	Рост посредством диверсификации	Сосредоточение усилий не на главном виде деятельности, а освоение новых.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что ключевое значение для маркетинговой деятельности имеет разработка стратегии маркетинга, строгое выполнение которой гарантирует эффективную реализацию маркетинговых целей компании и повышение ее конкурентоспособности. Процесс формирования такой стратегии предполагает определение целевых для фирмы сегментов, тактики позиционирования, ценовой политики, методов продвижения товара, выстраивание и укрепление долгосрочных взаимоотношений со своими клиентами. Стратегия маркетинга – это часть общей стратегии организации, однако ее отличие заключается в необходимости ее регулярного пересмотра и корректировки. Так как текущая ситуация на рынке может меняться, то для укрепления своих рыночных позиций в конкурентной борьбе компания должна уметь адаптироваться и использовать методы, соответствующие современным условиям.

¹ Данченко Л. А. Маркетинг: учебник и практикум для вузов. Москва: Юрайт. 2020. 486 с.

² Кириллова Л. К. Развитие маркетинговых стратегий в целях обеспечения конкурентных преимуществ // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2018. № 2. С. 149-155.

³ Котлер Ф. Основы маркетинга. Краткий курс. Москва: «ДИАЛЕКТИКА». 2018. 656 с.

⁴ Портер М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов. Москва: Альпина Паблишер. 2016. 456 с.

⁵ Синяева И. М. Маркетинг: учебник для академического бакалавриата. Москва: Юрайт. 2019. 495 с.

⁶ Янч Д. Маркетинг без диплома. Просто и практично. Москва: Манн, Иванов и Фербер. 2015. 304 с.

MARKETING STRATEGY AS A FACTOR OF INCREASING THE COMPETITIVENESS OF MODERN ORGANIZATIONS

© 2020 Tyuryakova Anastasia Valerievna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: koffanastas@gmail.com

This article is devoted to the problem of competitiveness of Russian organizations, which is relevant in the modern conditions of the national economy. The essence of marketing strategies for ensuring competitive advantages of the company over other companies is considered.

Keywords: marketing, strategies, marketing strategies, competitiveness, basic strategies, competitive strategies, growth strategies.

* Scientific adviser - Kirillova Larisa Konstantinovna, Candidate of Economics, Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ ПРИНЯТИЯ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ: МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

© 2020 Федюков Михаил Олегович

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: fedukovm@mail.ru

Эффективность устанавливается на основе соответствующих показателей финансово-хозяйственной деятельности. В качестве подобных могут быть применены, например, балансовая прибыль, прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, доходы по ценным бумагам, дивиденды, прирост прибыли, обусловленный теми или иными обстоятельствами, среднегодовая стоимость основных и оборотных средств, затраты на обновление основных средств, содержание и обеспечение аппарата управления и т.п.

Ключевые слова: эффективность принятия решений, методы оценки, экономический эффект.

В экономической науке под эффективностью истолковывается как, соотношение между результатами финансово-хозяйственной деятельности, характеризующимися как правило прибылью, и затратами, вызвавшими получение этой прибыли.

Выбор определенных способов, операций и математического аппарата для оценки эффективности обуславливается сложностью и характером предмета оценки. Таким образом, анализ эффективности простых объектов, к примеру, размещение денежных средств на депозитном счете, формируется соотношение суммы, приобретенной в виде процентов по вкладу, и суммы вклада.

При оценке эффективности трудных объектов их условно разграничивают на наиболее элементарные составляющие. В основе, рассчитанных индивидуальных оценок эффективности отдельных частей объекта, получают вероятность формирования обобщающей оценки эффективности, учитывающей различные условия. При этом появляется проблема установления вклада любого из элементов в единую оценку эффективности. Она разрешается путем присвоения любой из частных оценок эффективности соответствующего математического веса, которые имеют все шансы формироваться, отталкиваясь из установления значимости надлежащего элемента в технологии производственного хода, их ранжированием, согласно итогам выборочного опроса экспертов, в основе части этого элемента в общей стоимости объекта или в общей величине расходов и т.п.

Особую заинтересованность вызывает использование экспертных методов оценки эффективности. Они имеют все шансы применяться как при наличии кон-

кретной статистической базы производственно-хозяйственной деятельности компании, так и на вновь формируемом предприятии. При использовании определенной базы внутри компании, цель специалистов сводится к установлению важности индивидуальных оценок эффективности, при создании нового предприятия, к выработке скоординированного взгляда о вероятной эффективности деятельности компании в новой сфере бизнеса.

К группе показателей эффективности относят показатели рентабельности, показатели деловой активности, а также показатели фондоотдачи и фондоемкости. Методики расчета обозначенных показателей осваиваются в процессе изучения бухгалтерского учета, анализа хозяйственной деятельности и финансового менеджмента.

Опыт финансово-хозяйственной деятельности в условиях экономики рыночного типа демонстрирует то, что однотипные компании, располагающие приблизительно одинаковыми материальными и экономическими ресурсами, нередко обладают существенными расхождениями в уровне дохода. Одни из них активно развиваются, другие приходят к банкротству.

Ведущие российские и иностранные экономисты в связи с этим указывают, что одним из основных факторов аналогичных расхождений считаются различия в эффективности управления предприятиями или, другими словами, в эффективности разрабатываемых и реализуемых менеджерами управленческих решений.

В широком смысле под эффективностью управления предприятием подразумевается продуктивность управления работой компании, выражающаяся результатом возможности менеджеров создавать эффективные административные решения и достигать преимуществ в установленных целях.

Некоторые экономисты высказывают суждение о том, что эффективность управленческих решений и сущность аппарата управления, с одной стороны, и итогов управленческой деятельности, отражающихся в изменении значений показателей, которыми оценивается положение объекта управления. Степень финансовой эффективности считается важной чертой системы управления и свойства принимаемых управленческих решений.

Оценивая эффективность принятия управленческих решений, следует организовывать сочетание финансовых и социальных нюансов управления. В соответствии с этим должна разрабатываться и концепция критериев оценки эффективности.

Критериями эффективности смогут выступать такие показатели, как рост дохода, объемов производства и реализации продукции, изменение сроков окупаемости капиталовложений, увеличение оборачиваемости используемых средств, рост финансовой рентабельности, снижение расходов на содержание управленческого аппарата и т.п.

В результате, практически все без исключения показатели приводят к повышению доходов компании. Количественные изменения, приобретенные в рам-

ках процесса осуществления управленческого решения, называют экономическим эффектом.

Ключевым при установлении экономического эффекта берутся запланированные значения показателей финансово-хозяйственной деятельности в функционирующей компании или схожих компаниях для вновь создаваемых фирм.

Абсолютно всеми признается, что процедура оценки эффективности управленческих решений никак не представляет собой самоцель, но выступает в качестве рычага с целью применения резервов роста производительности социального производства. Анализ эффективности управленческого решения представляет собой критерий необходимости изменений в системе управления предприятием, компанией и, в конечном счете, обязаны быть установлены характер и содержание определенных изменений в деятельности предприятия, компании.

Экономическая оценка эффективности управленческого решения не может рассматриваться самостоятельно от оценки эффективности производства. Однако непосредственно применение оценки эффективности производства способно быть чувствительным к переменам в управлении. По этой причине следует находить наиболее конкретные, узкие показатели эффективности самого управления.

Уместно будет отметить определенные принципы оценки управленческих решений. К ним принадлежат: комплексность оценки эффективности управленческих решений; объективность оценки управленческих решений; необходимость оценки эффективности управленческих решений; соответствие методики оценки характеру объекта управления; соотносимость показателей оценки всевозможных управленческих решений; подсчет личных отличительных черт компании, управленческой ситуации при построении модели оценки эффективности управленческого решения.

Исследование проблемы оценки финансовой эффективности управленческих решений дает возможность отметить следующие детали содержания оценок эффективности: критерии (как меры целей) экономической оценки эффективности; результаты как описания следствий, полученных вследствие осуществления управленческих решений.

Отталкиваясь от характера, содержания и меры выражения изменений в деятельности компании выбирается тот либо другой способ оценки эффективности УР.

С позиции важности способов в процессе оценки они разделяются на: способы учета взаимосвязи социальных и политических факторов с оценкой экономической эффективности; способы выборки критериев оценки эффективности управленческих решений; способы отбора результатов реализации управленческих решений; способы формирования значений критериев; способы расчета эффектов.

Согласно характеру выполняемых работ методы оценки можно разделить на: методы выбора и идентификации в ходе формирования оценки эффективности; способы расчета в процессе выполнения оценки; способы описаний в течении оценки.

Учитывая значимость личности в ходе оценки способы разделяются на официальные и неофициальные.

По точности достигаемых в ходе оценки итогов выявляют точные и приближенные методы.

С точки зрения расходов акцентируют внимание на способы, требующие существенных затрат времени экспертов, непростой вычислительной техники и экономических результатов, и способы, не несущих существенных расходов.

По возможности исполнения способы, возможно, разделить на сложные и простые.

Разнообразии способов требует введения в группу оценки разных экспертов и согласования способов, методов, используемых на разных стадиях оценки.

Эксперты, входящие в состав группы оценки обязаны быть специалистами в своей области, обладать подходящим образованием и навыком деятельности в этой сфере. При постоянной работе в составе группы эксперты не только оттачивают имеющиеся знания и умения, пополняют собственный практический навык, но и овладевают новейшими методами оценки эффективности. Согласно функциональному характеру стадий процесса оценки эффективности и по содержанию используемых на данных стадиях методов, возможно, сделать вывод, что категория экспертов по оценкам обязана быть единой. Это отвечает комплексной природе объекта оценки.

Допускается установить подходящим дальнейший состав группы экспертов по оценкам: экономисты, знакомые с экономико-математическими способами; правоведаы; специалисты по психологии, социологии; эксперты по единой концепции компании и управления производством; эксперты по методологии единого анализа и арифметики; разработчики программного обеспечения.

Такого рода состав, несомненно, способно обеспечить не любое предприятие или объединение. В данном случае рационально оценку эффективности правления доверить на договорных началах специальным НИИ, проектным учреждениям либо консалтинговым компаниям, которые специализируются в данной области бизнеса.

¹ Волочиенко В.А. Методы подготовки и принятия управленческих решений в производственных системах // Организатор производства. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-podgotovki-i-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy-v-proizvodstvennyh-sistemah> (дата обращения: 15.11.2020);

² Гамбаров Турхан Ризван Оглы Модель пошагового процесса принятия рационального управленческого решения // АНИ: экономика и управление. 2019. №1 (26). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/model-poshagovogo-protsess-a-prinyatiya-ratsionalnogo-upravlencheskogo-resheniya> (дата обращения: 09.11.2020);

³ Никулина Н.О., Малахова А.И., Иванова И.Ф. Интеллектуальная поддержка принятия решений при анализе рисков инновационного проекта // Онтология проектирования. 2019. №3 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/intellektualnaya-podderzhka-prinyatiya-resheniy-pri-analize-riskov-innovatsionnogo-proekta> (дата обращения: 11.11.2020);

⁴ Перевышина О.П., Сафронова Е.В., Деркач А.И. Роль руководителя в принятии управленческих решений // Векторы благополучия: экономика и социум. 2016. №1 (20). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-rukovoditelya-v-prinyatii-upravlencheskih-resheniy> (дата обращения: 05.11.2020);

⁵ Шишкин В.Ю. Проблемы принятия эффективного управленческого решения // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2017. №13. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-prinyatiya-effektivnogo-upravlencheskogo-resheniya> (дата обращения: 10.11.2020).

PROBLEMS OF MAKING EFFECTIVE DECISIONS: METHODS FOR ASSESSING EFFICIENCY

© 2020 Fedyukov Mikhail Olegovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: fedukovm@mail.ru

Efficiency is established on the basis of relevant indicators of financial and economic activity. As such, one can apply, for example, balance sheet profit, profit remaining at the disposal of the enterprise, income from securities, dividends, profit growth due to certain circumstances, the average annual cost of fixed and working assets, the cost of updating fixed assets, maintenance and provision of management apparatus, etc.

Keywords: efficiency of decision making, assessment methods, economic effect.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РФ И ПУТИ ЕГО УКРЕПЛЕНИЯ

© 2020 Фролова Анастасия Ильинична

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: frolova.anastasia.frolova@ya.ru

© 2020 Щуцкая Александра Викторовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: avs2020@yandex.ru

В статье проведена оценка основных показателей, характеризующих финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий РФ. Рассмотрены основные проблемы агропромышленного комплекса РФ и даны рекомендации по укреплению финансового состояния сельскохозяйственных предприятий.

Ключевые слова: финансовое состояние, сельское хозяйство, прибыль, рентабельность, ликвидность, платежеспособность.

Важнейшей отраслью российской экономики является сельское хозяйство благодаря высокому вкладу в ВВП, значимости для продовольственной безопасности, обеспечения населения рабочими местами.

Успешное развитие предприятий отрасли зависит от эффективности управления финансовыми ресурсами. Потенциал предприятия, его конкурентоспособность и надежность как бизнес-партнера во многом определяются прочностью финансового состояния.

Финансовое состояние предприятия – это комплексное понятие, характеризующееся системой абсолютных и относительных показателей, отражающие наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятия. Анализ финансового состояния позволяет оценить финансовую устойчивость предприятия, которая является критерием оценки предпринимательского риска.¹

На формирование финансового состояния сельскохозяйственных предприятий оказывают влияние специфические особенности отрасли. Для бесперебойного осуществления процесса производства необходимо привлекать заемный капитал из-за сезонного разрыва между поступлениями средств и их расходом. Так как средства за реализованную сельскохозяйственными предприятиями продукцию поступают не сразу, а через определенный отрезок времени, возникают сложности с обеспеченностью финансовыми ресурсами.

При анализе динамики основных экономических показателей сельского хозяйства России в последние годы отмечаются положительные тенденции. Ответные санкции России в отношении США, стран Евросоюза и некоторых других стран, эпидемиологическая обстановка в мире поспособствовали развитию отечественного сельского хозяйства. По данным Росстата производство продукции сельского хозяйства в 2019 году увеличилось по сравнению с предыдущим годом на 4%, составив около 5,9 трлн руб. В растениеводстве прирост составил 6,1%, в животноводстве – 1,6%.²

Из-за роста цен на продукцию растениеводства по сравнению с 2017 годом значительно выросла прибыль в данной отрасли (рис. 1). В животноводческой сфере прибыль имеет неустойчивую динамику.

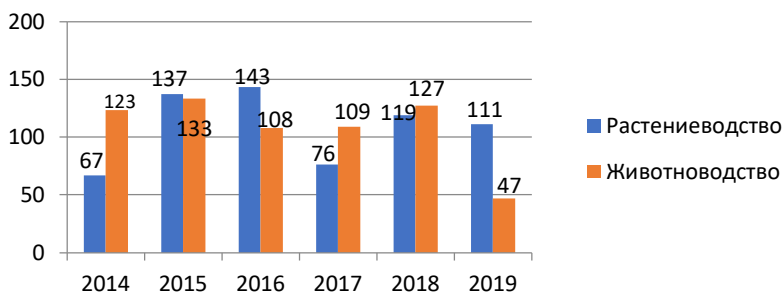


Рис. 1. Динамика прибыли сельскохозяйственных предприятий РФ, млрд руб.^{3,4}

В 2017 году, ввиду низких цен на зерновом рынке по причине высоких объемов производства продукции, показатель рентабельности в растениеводстве имел минимальное за анализируемый период значение - 19% (рис. 2). В 2018 – 2019 годах рентабельность растениеводства несколько повысилась. Наибольший уровень рентабельности был достигнут при реализации подсолнечника - 36%. В животноводстве показатель рентабельности в последние годы стабилизировался на отметке 12%. Наиболее рентабельной отраслью животноводства является свиноводство, где уровень рентабельности в 2019г. составил 24%.

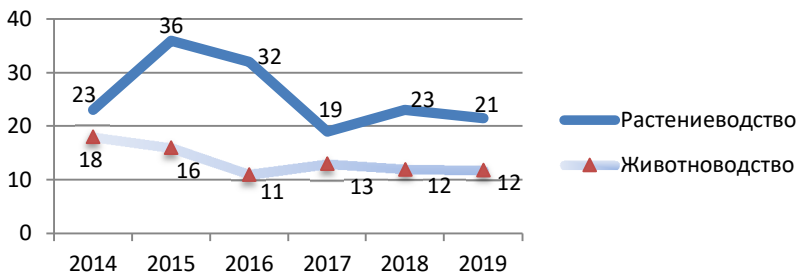


Рис. 2. Динамика рентабельности сельскохозяйственных предприятий РФ, %^{3,4}

Динамика прибыли и рентабельности в отраслях сельскохозяйственного производства оказали влияние на соотношение прибыльных и убыточных сельскохозяйственных предприятий. Начиная с 2017 года доля прибыльных предприятий в сельском хозяйстве имела тенденцию к снижению, а доля убыточных предприятий возросла. В тоже время согласно официальным статистическим данным показатели ликвидности и финансовой устойчивости несколько улучшились.

**Показатели, характеризующие финансовое состояние
сельскохозяйственных предприятий РФ***

Показатель	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
Удельный вес прибыльных организаций, %	82,8	81	79,7	78,8
Удельный вес убыточных организаций, %	16,8	19	20,3	21,1
Коэффициент текущей ликвидности, %	154,4	192,9	196,5	195,0
Коэффициент автономии, %	42,1	47,67	49	48

* Составлено авторами по данным Федеральной службы государственной статистики^{3,4}

Значение коэффициента текущей ликвидности в сельскохозяйственных предприятиях увеличилось с 154,4% в 2016 году до 195,0% в 2019 году, что свидетельствует о росте платежеспособности. В 2019 году реализовав текущие активы предприятия смогли погасить краткосрочные обязательства на 195,0% (при нормативе - 200%).

Коэффициент автономии в сельском хозяйстве увеличился с 42,1% до 48%, но он по-прежнему не достигает нормативного значения – 50%. Это означает, что предприятия не смогут расплатиться перед кредиторами, если они все одновременно потребуют погасить обязательства.

Таким образом, финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий РФ следует признать неустойчивым.

Основными проблемами, с которыми столкнулись в 2019 году компании АПК России, являются недостаточность государственной поддержки и финансирования, несовершенство государственного регулирования отрасли, нехватка квалифицированных кадров.⁵

Чтобы улучшить финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий государственная политика должна быть направлена на:

- поддержание льготных условий налогообложения для агропромышленного производства;
- проведение финансовых оздоровлений в рамках федеральных программ и законов;
- развитие кредитной линейки для сельскохозяйственных производителей.

Для совершенствования государственного регулирования сельскохозяйственной отрасли необходимо проведение мониторинга оценки эффективности использования ресурсов, так как цель государственного регулирования сельскохозяйственной отрасли - это увеличение объемов производства при эффективном применении ресурсов.

Для решения вопросов кадровой политики необходимо наращивать кадровый потенциал. От кадров, в том числе управленческих, их наличия и подготовленности зависит будущее отрасли. Без планирования кадрового потенциала не будет результата от инвестиций в технологический прогресс АПК. Важно, чтобы представители субъектов РФ, научно-образовательных организаций, представителей цифрового бизнеса включались в решение данного вопроса совместно. Наблюдение со стороны администрации региона за кадрами, учет их резервов улучшают инвестиционный климат, способствуют технологическому и техническому прогрессу и ведет к снижению прекаризации в трудовых отношениях на селе.⁶

Росту насыщенности внутреннего рынка сельскохозяйственными продуктами собственного производства, увеличению экспортных поставок на мировой агропродовольственный рынок будут способствовать совершенствование управления агропромышленным комплексом РФ и повышение эффективности менеджмента предприятий.

¹ Незамайкин В.Н. Финансовый менеджмент : учебник для бакалавров / В.Н. Незамайкин, И.Л. Юрзинова. – Москва: Издательство Юрайт, 2019.– 467 с. URL: <http://biblionline.ru/bcode/425835>.

² В 2019 году сельское хозяйство выросло на 4% URL: <https://www.agroinvestor.ru/analytics/news/33165-v-2019-godu-selskoe-khozyaystvo-vyroslo-na-4/>

³ Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://www.gks.ru>.

⁴ Единая межведомственная информационно-статистическая система. URL: <https://fedstat.ru>.

⁵ Обзор рынка сельского хозяйства 2019. URL: <https://www2.deloitte.com/ru/ru/pages/consumer-business/articles/snapshot-of-the-russian-agroindustry.html>

⁶ Чернышов И.Н., Якунин Ю.В. Трансформация социально-трудовых отношений в условиях научно-технического прогресса // Реформы в России и проблемы управления. Материалы 33-й Всеросс. науч. конф. молодых ученых. – Москва, 2018. С. 273-274.

**FINANCIAL CONDITION OF AGRICULTURAL ENTERPRISES
IN THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS TO STRENGTHEN IT**

© 2020 Frolova Anastasia Ilinichna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: frolova.anastasia.frolova@ya.ru

© 2020 Shchutskaya Alexandra Viktorovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: avs2020@yandex.ru

This article evaluates the main indicators characterizing the financial condition of agricultural enterprises in the Russian Federation. The main problems of the agro-industrial complex of the Russian Federation are considered and recommendations are given for strengthening the financial condition of agricultural enterprises.

Keywords: financial condition, agriculture, profit, profitability, liquidity, solvency.

ОРГАНИЗАЦИЯ ПОДБОРА И ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Храмова Юлия Викторовна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: hramova-1979@yandex.ru

В статье определены причины, по которым совершенствование системы управления персоналом крайне важно в машиностроительной и оборонно-промышленной отрасли. Рассматриваются особенности организации подбора и оценки персонала на предприятии машиностроительного комплекса ПАО «Салют».

Ключевые слова: подбор персонала, отбор персонала, оценка персонала, деловая оценка персонала, управление персоналом, машиностроительный комплекс.

Интеллектуальный капитал или трудовой потенциал сотрудников предприятия, уровень их навыков и компетенций – это главный ресурс для любого современного предприятия. Профессионализм персонала определяет конкурентоспособность предприятий, что особенно актуально для машиностроительных промышленных предприятий.

В современных условиях важность рационально построенной системы управления персоналом на машиностроительных и оборонно-промышленных предприятиях обуславливается двумя главными причинами:

- остро стоит вопрос о старении ключевого персонала и необходимости передачи знаний ключевого персонала новому поколению;
- именно в оборонно-промышленном комплексе сохранены наукоемкие производства, формирующие возможности для развития экономики страны в целом¹.

Работа с персоналом на предприятии ПАО «Салют» осуществляется отделом по управлению персоналом и технологическому обучению (УПиТО), сотрудники отдела находятся в подчинении у заместителя главного директора по режиму и кадрам. Работа с персоналом на предприятии ПАО «Салют» предполагает осуществление следующих процессов:

- подбор персонала;
- оценка и расстановка персонала;
- адаптация и развитие персонала;
- мотивация персонала и его обучение.

* Научный руководитель – **Симонова Марина Викторовна**, доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры управления персоналом.

Первым этапом работы с персоналом на ПАО «Салют» является его подбор. Подбор персонала включает в себя 2 процесса: саму процедуру подбора (привлечение персонала) и отбор (оценку) потенциального сотрудника на соответствие предъявляемым требованиям вакантной должности.

Схематично процесс подбора и оценки персонала на предприятии ПАО «Салют»:

- освобождается или открывается должность, открывается набор;
- проводится первичное собеседование с соискателем, по итогам которого оцениваются качества соискателя;
- выбор наилучшего кандидата и приглашение его на вторичное собеседование;
- заключение договора о трудоустройстве.

На предприятии ПАО «Салют» руководящие должности освобождаются довольно редко, основная потребность у предприятия зафиксирована в сотрудниках линейного уровня, с четко очерченными профессиональными навыками и опыта. Основная технология, используемая в ПАО «Салют» при подборе персонала – массовый рекрутинг (mass recruiting)⁵.

В 2020 году в ПАО «Салют» было принято 43 работника разных квалификаций и должностей. На рис. 1 представлено распределение принятых в ПАО «Салют» в 2020 году сотрудников по должностям.

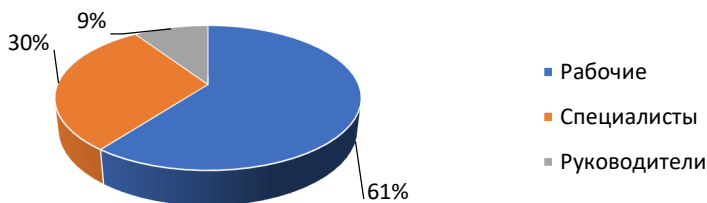


Рис. 1. Распределение принятых сотрудников ПАО «Салют» по категориям, 2020 г., %

Из рис. 1 видно, что 60,4% (26 чел.) новых сотрудников заняли места категории «рабочие», 30,2% (13 чел.) новых сотрудников заняли должности категории «специалисты», всего 9,4% (4 чел.) сотрудников, трудоустроенных в 2020 году в ПАО «Салют» заняли руководящие должности.

ПАО «Салют» использует как внешние, так и внутренние источники подбора персонала. Из внешних источников предприятие отдает предпочтение: сотрудничеству с кадровыми агентствами, публикациям в СМИ, размещению информации о вакантных должностях на официальном ресурсе предприятия, размещению информации о вакантных должностях на официальной странице на сайте hh.ru. (HeadHunter), сотрудничеству с высшими учебными заведениями, осуществляющими подготовку кадров по направлению деятельности ПАО «Салют».

Внутренними источниками подбора персонала в ПАО «Салют» являются следующие: внутренний конкурс среди сотрудников на замещение вышестоящей должности, трудоустройство по знакомству.

Первая встреча соискателя и работодателя происходит на первичном собеседовании. В ПАО «Салют» в процессе первичного собеседования работодатель оценивает сотрудника через метод хронологического интервью. На этом этапе работодателем собирается общая информация об опыте работы, компетенциях и навыках, изучается трудовой потенциал соискателя путем применения методик тестирования на оценку личности, возможностей успеха, оцениваются социально-психологические характеристики кандидата на соответствие требованиям корпоративной культуры, миссии предприятия. На рисунке 2 представлены источники подбора персонала ПАО «Салют».

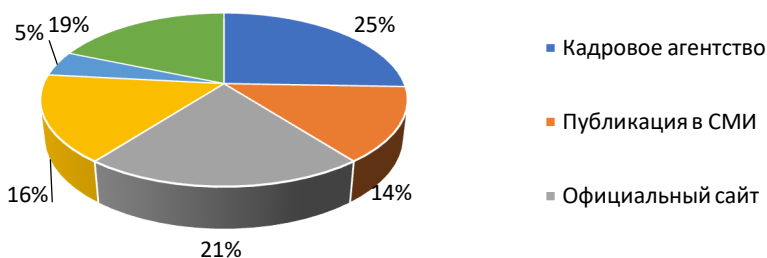


Рис. 2. Источники подбора персонала ПАО «Салют», 2020 г., %

Из рис. 2 можно сделать следующие выводы об источниках подбора персонала:

- 25% соискателей узнали о вакантной должности через кадровые агентства, с которыми сотрудничает ПАО «Салют»;
- 21% соискателей увидели информацию о наличии вакансии на официальном сайте машиностроительного предприятия;
- 19% в анкете указали, что устроились на предприятие по рекомендациям знакомых;
- 16% соискателей были приглашены на собеседование через ресурс hh.ru;
- 14% соискателей увидели объявление в СМИ;
- всего 5% сотрудников, принятых на работу в 2020г., узнали о вакансии через профильный ВУЗ.

Такое распределение ответов соискателей свидетельствует о том, что преимущественно ПАО «Салют» использует внешние источники подбора персонала. В целом, такое решение имеет свои положительные стороны:

- новый сотрудник, как правило, лучше и быстрее добивается признания и уважения в коллективе;
- сотрудник, пришедший извне не порождает панибратства и не оказывает негативного влияние на социально-психологический климат на предприятии;

- для предприятия приход нового сотрудника импульсом для развития².

В зависимости от того, на какую должность претендует соискатель, проводятся следующие тестирования:

- для рабочего: определение пригодности (навыков, компетенций в рамках определенных требований для конкретной должности);

- для специалиста: определяется творческий потенциал сотрудника, определяются психологические особенности сотрудника, оценивается конфликтность характера, проводятся case-интервью на решение конкретных задач и скорость принятия решений в трудовых ситуациях;

- для руководителя: производится тестирование на наличие творческого потенциала, авторитета соискателя, оценивается наличие организаторских способностей, оценивается пригодность на работе в качестве руководителя, оцениваются основные компетенции и навыки, необходимые для руководителя конкретного отдела, оцениваются рекомендательные письма, отзывы-характеристики с прошлых мест работы⁴.

На этапе принятия решения о соответствии кандидата предъявляемым требованиям, сотрудником отдела управления персоналом и технологического обучения ПАО «Салют» систематизируются все данные, полученные о соискателе в результате первичного собеседования, формируется общая картина о соискателе через проектирование личной трудовой социограммы. По итогам данного этапа сотрудником принимается решение лучшей альтернативы: из всех кандидатов на открывшуюся должность выбирается наилучший кандидат, удовлетворяющий всем необходимым требованиям должности. Лучший кандидат приглашается на вторичное собеседование для обсуждения организационных вопросов и заключения трудового договора.

С даты подписания договора принятый в ПАО «Салют» сотрудник нанимается на испытательный срок. В ходе него новый сотрудник изучает основные регламентирующие деятельность предприятия документы, проходит период адаптации, приступает к трудовым обязанностям. По истечении испытательного срока новый сотрудник проходит обязательную процедуру оценки персонала для вступления в должность (в ПАО «Салют» используют метод аттестации). По результатам этой оценки сотрудник либо окончательно принимается на работу и занимает вакантную должность, либо, если в период адаптации были выявлены неисправимые несовместимости стажера с философией компании, увольняется. ПАО «Салют» начинает цикл подбора сотрудника на вакантную должность снова. Подбор персонала в ПАО «САЛЮТ» характеризуется следующими особенностями:

- предприятие отдает предпочтение внешним источникам подбора сотрудников;

- основными источникам подбора сотрудников в ПАО «Салют» являются размещение информации о вакантных должностях в кадровых агентствах, размеще-

ние информации о наличии вакансии на официальном сайте машиностроительного предприятия, а также трудоустройство по рекомендациям знакомых;

- технология подбора, используемая ПАО «Салют» - массовый рекрутинг;

- в целом, процесс подбора и оценки персонала в ПАО «Салют» включает в себя 7 этапов, на заключительном этапе процесса подбора и оценки с соискателем заключается трудовой договор.

ПАО «Салют», как одно из крупнейших предприятий машиностроительного комплекса области, ответственно подходит к вопросу найма персонала, поскольку персонал организации является важнейшим ресурсом и определяющим успех и конкурентоспособность предприятия фактором.

¹ Анашкина П.Ж., Шершнева П.С., Сычева Э.В. Современные тенденции подбора и отбора персонала // Молодежь и системная модернизация страны, 2019. № 7. С.32-35.

² Гильфанова А.Ф., Кудлаева А.Р. Подбор персонала: современные технологии поиска и отбора персонала // Интеграционные процессы в науке в XXI в. 2018. С. 100-103.

³ Руди И.Ю., Калошина Т.Ю. Подбор персонала: воронка подбора персонала // Инновационное развитие региона: интеграция управленческой науки и практики. 2020. С. 181-183.

⁴ Шестиловская Н.А. Учебно-методический комплекс по дисциплине «Психологические основы работы с персоналом» // Основные процессы управления персоналом, 2012. – 45с.

⁵ Подбор персонала в 2020 году. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.im-konsalting.ru/blog/sovremennyye-texnologii-poiska-i-podbor-a-personala/> (дата обращения: 10.11.2020).

ORGANIZATION OF PERSONNEL SELECTION AND EVALUATION AT THE INDUSTRIAL ENTERPRISE

© 2020 Khranova Yulia Viktorovna*

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: hramova-1979@yandex.ru

The article identifies the reasons why the improvement of the personnel management system is extremely important in the machine-building and defense industry. The article also discusses the features of the organization of the selection and assessment of personnel at the enterprise of the machine-building complex of PJSC «Salyut».

Keywords: personnel selection, personnel selection, personnel assessment, business assessment of personnel, personnel management, machine-building complex.

* Scientific adviser - **Simonova Marina Viktorovna**, Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of the Department of Personnel Management.

ИССЛЕДОВАНИЕ НОВЫХ ПОДХОДОВ К КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ, ОСНОВАННОЙ НА ЗНАНИЯХ

© 2020 Чижова Татьяна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: chizhova.ta@mail.ru

Актуальность представленной статьи обусловлена появлением в связи со становлением экономики, основанной на знаниях, новых требований к организациям в области корпоративной социальной ответственности (КСО). Автор рассматривает влияние, оказываемое на реализацию важнейших задач бизнеса в сфере КСО движущими силами новой экономической эпохи – глобализацией и возрастающей неопределенностью внешней среды, а также сопутствующими изменениями в поведении экономических субъектов.

Ключевые слова: менеджмент, бизнес, общество, экономика знаний, социально ответственный бизнес, корпоративная социальная ответственность, информационные технологии.

Начало XXI века для организаций – время поиска эффективных моделей управления, формирования конкурентных преимуществ с целью удержания и завоевания новых позиций на глобальном рынке в условиях высокой изменчивости и неопределенности внешней среды. Традиционные подходы к разработке стратегии развития, основанные на оптимизации процессов, происходящих внутри фирмы, демонстрируют свою неэффективность в новых условиях рынка.

Сегодня мировая экономическая система проходит этап, получивший название экономики, основанной на знаниях (экономика знаний). В основе нового подхода, пришедшего на смену индустриальному укладу хозяйства, лежит принцип получения прибыли и конкурентного преимущества из нематериальных факторов производства¹.

Современный этап развития человечества характеризуется следующими ключевыми особенностями²:

1) стремление личности к самовыражению в деятельности, а не приумножение человеком своего материального богатства;

* Научный руководитель – **Трошина Елена Павловна**, кандидат экономических наук, доцент.

2) появление у каждого желающего возможности приобретать современные средства производства, поскольку основными производственными ресурсами в постиндустриальном обществе выступают информация и знания;

3) приобретаемые человеком товары и услуги становятся не инструментом выживания, а средством выражения его индивидуальности.

На сегодняшний день переход к экономике знаний еще не завершен полностью, однако на смену традиционным предприятиям, полностью возлагающим на себя обязанности по производству и реализации товаров и оказанию услуг, приходят сетевые организации, делегирующие отдельные бизнес-процессы специализированным компаниям.

Еще один существенный фактор, определяющий успех организаций в экономике знаний, – опережающее стратегическое реагирование на основе развития динамических способностей компании (совокупность интеллектуальных способностей организации, позволяющая использовать имеющиеся материальные ресурсы с максимальной пользой).

Движущими силами эпохи стали знания, глобализация и неопределенный характер изменений. В этот период происходит размывание границ отраслей и рынка, повышаются темпы технологических и инновационных изменений. Радикально изменился характер конкуренции – теперь для получения конкурентных преимуществ организации вынуждены непрерывно внедрять в свою деятельность инновации.

Таким образом, создание потребительской ценности больше невозможно без использования умения видеть открывающиеся возможности изменяющегося рынка, организации непрерывного обучения сотрудников и развития их компетенций.

В условиях экономики, основанной на знаниях, организация приобретает множество новых возможностей для расширения деятельности в области корпоративной социальной ответственности (КСО).

Идея КСО предполагает, что деятельность организации выходит далеко за рамки деловой активности бизнеса и направлена на решение социально значимых вопросов и задач, определяющих благополучие общества. Внедряя концепцию КСО организации, помимо повышения благосостояния населения, стремятся также к привлечению инвестиций и выходу на мировые рынки, формированию безупречной репутации и улучшению взаимоотношений с заинтересованными сторонами, что в конечном итоге позволит компаниям получить значительные конкурентные преимущества в долгосрочной перспективе³.

Новая экономика обусловила появление новых форм реализации КСО, эффективность которых достигается за счет применения организациями следующих технологий:

- увеличение доли работников, вовлеченных в информационную сферу деятельности (появились такие новые профессии как аналитик данных, продуктовый дизайнер, архитектор информационных систем и т.п.);
- увеличение объема инвестиций в трудовые ресурсы;
- ужесточение требований, предъявляемых к уровню подготовки и обучения работников.

Кроме того, в 2020 году пандемия новой коронавирусной инфекции COVID-19 вынудила миллионы людей по всему миру перейти на режим удаленной работы. Такая форма занятости имеет множество преимуществ: работа в собственном ритме, экономия времени и денег на дорогу до места работы и обратно, больше свободного времени на семью и друзей, возможность путешествовать, высокая мобильность. Невзирая на обстоятельства внешней среды, число так называемых «дистанционных работников» в нашей стране все еще невелико.

Непостоянство внешней среды в условиях новой экономики обусловило рост требований к наемным работникам – так, конкурентоспособный соискатель, помимо профессиональных навыков и умений, должен иметь высокую степень адаптации к изменениям, необходимую для облегчения перехода работника с одного вида деятельности на другой.

Нельзя не отметить возрастающую роль Интернета в деятельности современной организации, поскольку он используется для решения целого спектра задач: в качестве маркетингового канала, средства связи различных структурных подразделений, механизма автоматизации бизнес-процессов.

Каким образом все эти новые возможности экономики знаний помогают компании решать задачи КСО? Прежде всего, под влиянием информационных технологий совершенствуется система внутреннего контроля: снижается количество и происходит унификация контрольных процедур; на каждом этапе реализуемого проекта разрабатываются, документируются и внедряются автоматические контрольные процедуры, вследствие чего обеспечивается целостный подход к внедрению и поддержанию эффективной системы внутреннего контроля как в операционной, так и в финансовой части.

В новой экономике все большую популярность приобретает использование при создании систем управления персоналом машинного обучения, которое позволяет создавать в организациях динамичную и адаптивную систему оценки соответствия компетенций, психологических особенностей, ценностных установок сотрудников корпоративной культуре компании.

В условиях активного применения информационных технологий большое значение придается решению еще одной задачи КСО: организации достигают большей прозрачности своей работы за счет обеспечения ясности всем заинтересованным сторонам действий каждого сотрудника и понятности схемы ценообразования.

Таким образом, характерное для экономики знаний бурное развитие и распространение информационных технологий оказывает существенное влияние на деятельность организации в сфере КСО, которое в дальнейшем будет только усиливаться.

¹ Маркова В. Д., Кузнецова С.А. Стратегический менеджмент в экономике знаний // Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки, 2015. Т. 15. С. 76-86.

² Бондаренко В. В. Корпоративная социальная ответственность: учебное пособие / В.В. Бондаренко, Е.В. Кузнецова, М.А. Танина [и др.]. М.: ИНФРА-М, 2019. 304 с.

³ Стрелец, И. А. Корпоративная социальная ответственность в новой экономике // Российское предпринимательство. 2017. Том 18. №5. С. 797-806.

THE RESEARCH ON NEW APPROACHES TO CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY IN A KNOWLEDGE-BASED ECONOMY

© 2020 Chizhova Tatiana Aleksandrovna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: chizhova.ta@mail.ru

The relevance of this article is due to the emergence of new requirements for organizations in the field of corporate social responsibility (CSR) in connection with the formation of a knowledge-based economy. The authors examine the impact on the implementation of key business tasks in the field of CSR, drivers of the new economic era of globalization and the increasing uncertainty of the external environment, as well as related changes in behavior of economic subjects.

Keywords: management, business, society, knowledge economy, socially responsible business, corporate social responsibility, information technology.

* Scientific adviser - **Troshina Elena Pavlovna**, Candidate of Economics, Associate Professor.

АКТУАЛЬНОСТЬ КОНКУРЕНТНОГО АНАЛИЗА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ

© 2020 Эрлих Радмила Юрьевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: radmilashka@gmail.com

В статье на примере фармацевтической компании «Тева» рассматривается актуальность конкурентного анализа компании с помощью пяти сил конкуренции Майкла Портера. Оценено влияние конкурентов и общей экономической ситуации на фармацевтическом рынке.

Ключевые слова: товары-заменители, дженерики, Майкл Портер, покупатели, сила влияния, конкуренты, анализ.

На сегодняшний момент фармацевтический рынок РФ увеличил свои обороты в целом за 9 месяцев 2020 года на 11%. Основным фактором роста является ажиотажный спрос на лекарственные препараты, вызванный пандемией COVID-19, а также рост продаж дорогих препаратов, увеличение цен на лекарства. Этот скачкообразный рост (за март рынок вырос в целом на 50% в сравнении с мартом 2019 г.) обусловлен еще девальвацией рубля, закрытием границ, ожидаемым ростом цен и дефицитом лекарств, поэтому люди с хроническими заболеваниями, прибегли к закупке лекарств впрок. Негативными факторами, которые могут повлиять на спад фармацевтического рынка могут стать снижение платежеспособности населения, и отдаленный эффект запасов лекарств, которых были приобретены заранее, впрок.

Влияния пандемии на фармацевтический рынок в целом, обострил конкуренцию среди игроков этой отрасли. И сейчас также остро становится вопрос выживания фармацевтических компаний, разработки стратегий, адаптация под новые реальные условия. Поэтому конкурентный анализ и в данных сложившихся условиях актуален, поскольку позволяет оценить интенсивность конкурентных сил, насколько выражен каждый элемент, и позволяет защитить компанию от влияния конкурентов². Анализ конкурентных сил позволяет определить интенсивность конкурентной борьбы, выявить слабые и сильные стороны конкурентов и на основе полученных данных разрабатывать эффективную стратегию³. Успех обусловлен конкурентными преимуществами. При конкурентном анализе оцениваются позиции конкурентов на рынке, объемы продаж, доля каждого конкурента, характер производимой продукции, цена, сила бренда и др. Оцениваются

действия конкурентов, конкурентоспособность и в финансовой, и в производственной, и технологической, и сбытовой сфере, и других¹. В результате определяются потенциальные возможности для компании, которые в конечном итоге позволят обеспечить конкурентное положение на определенном рынке⁴.

Так, согласно правилу «пяти сил конкуренции Майкла Портера», чем слабее конкурентные силы влияют на компанию, тем больше у нее возможностей⁴ получить прибыль и наоборот. Модель пяти сил Портера помогает провести подробный анализ конкурентов, анализ рынка, а также провести swot-анализ компании, помогает в стратегическом менеджменте и маркетинге².

Проанализируем уровни конкуренции по модели «пять сил Майкла Портера» на примере фармацевтической компании Тева, страна производства Израиль.

Сила №1: Угроза вхождения в отрасль новых конкурентов

Барьер на входе низкий, так как по окончании правовой защиты на лекарственные препараты, обеспеченные патентами, любая фармацевтическая компания может повторить это лекарственное средство и будет называться «дженериковый» препарат. В РФ не ограничено количество компаний, выпускающих дженерики. А также высок процент присутствия на фармацевтическом рынке и дженериковых компаний.

Приход компаний-конкурентов с других территорий высокий. Новые компании-конкуренты входят на рынок быстро, особенно, имеющие производство на территории РФ, и особенно дженериковые компании, у РФ очень высокая возможность входа дженериков на рынок.

Издержки перехода, т.е. одновременные физические и психологические затраты покупателя, желающего переключиться с продукции имеющегося поставщика на продукцию нового участника рынка – очень низкий барьер. В условиях высококонкурентного фармацевтического рынка, где правит, реклама, работа маркетинговых отделов каждой фармацевтической компании (работа пула медицинских представителей, проведение обучающих мероприятий для врачей (конференции, съезды), маркетинговые договоры с аптечными сетями, покупатель в праве выбрать 1 из 15-20 иногда аналогичных препаратов. Это приводит к высокой угрозе потерять долю рынка. Растущее количество игроков рынка.

Сила №2 Угроза появления товаров-заменителей (субститутов)

Функционального сходства (чем больше сходство, тем выше влияние). Появление товаров заменителей более удобных в использовании (фиксированные комбинации (таблетка 2 в 1, 3 в 1, например, для лечения артериальной гипертензии). Потребитель будет выбирать более удобную форму выпуска.

Цена на товары-заменители. Появление товаров заменителей доступных. (лекарственные препараты отечественного производства, нет расходов на ввоз лекарственного препарата).

Препараты заменители и в государственных закупках для лечебно-профилактических учреждений. Отечественного производства в первую очередь, и только

в том случае, если невозможно обеспечить аналогами отечественного производства, использовать товары импортного происхождения.

Сила №3 Сила влияния покупателей

Товары в принципе стандартны, в основном дженерики. Покупатели уверены, что всегда могут найти альтернативных поставщиков. Есть покупатели постоянные, которые с меньшей вероятностью меняют производителя-поставщика.

Затраты покупателей на переход (смену поставщика) невелики. Да, в условиях высококонкурентного рынка лекарственных препаратов, препараты дженерики как правило находятся в одном ценовом сегменте. Оригинальные препараты всегда уступают в цене дженерикам. Но на Российском рынке доля дженериков практически 70-80%, и растет с каждым годом.

Покупатели представляют некоторую угрозу интеграции «назад» или «вперед», также являются полноценными и потенциальными участниками рынка. Покупатели, как правило, в РФ выбирают качественные доступные дженерики, согласно маркетинговым исследованиям рынка.

Уровень информированности покупателей (чем выше информированность, тем выше влияние). Реклама, в том числе и конкурирующих фирм. Работа медицинских представителей. Объем закупки аптечных сетей.

Сила №4: Сила влияния поставщиков Сила влияния поставщиков

Товар поставщика (сырье, оборудование для производства лекарственных препаратов) является важным входным ресурсом для фирмы покупателя-производителя готовой продукции. Рост цен на сырье и заключение сделок на невыгодных для компании условиях приводит к росту себестоимости готовой продукции, росту издержек производства

Объем ресурсов, который производят поставщики, в принципе может быть ограничен в объеме и во времени, чтобы обеспечить потребность рынка. Это может привести к уменьшению производительности, по сравнению со спросом на то или иное лекарственное средство.

Дифференциация товаров поставщиков. Компания для увеличения качества продукции может сменить поставщика. У различных поставщиков – с разными характеристиками будет разное качество сырья, но возможно увеличение издержек перехода в случае смены поставщика.

Сила №5: Интенсивность соперничества между действующими конкурентами.

На рынке в целом существует высокая степень соперничества между конкурентами. И в целом происходит перераспределение доли рынка между конкурентами. В РФ особенностью является то, что растет доля рынка дженериковых препаратов, с тенденцией роста препаратов российского производства из-за их доступности, хотя доля их по сравнению, с импортными аналогами, все равно остается ниже. Тогда как рынок США, например, отмечает высокую долю оригинальных препаратов.

Многочисленные конкуренты представлены на фармацевтическом рынке, но по силам не всегда равные. И количество игроков постоянно увеличивается.

На основании этого, можем сделать выводы по модели «5 сил М.Портера» для компании Тева: что угроза со стороны новых участников рынка высокая, с тенденцией к усилению. Угроза со стороны товаров-заменителей высокая, с тенденцией к усилению (увеличению количества товаров заменителей). Сила давления со стороны покупателей высокая, с тенденцией к усилению при определенных условиях. Сила влияния со стороны поставщиков среднее, с тенденцией к усилению. Уровень конкуренции среди существующих участников рынка – высокий, с тенденцией к усилению.

Темп роста фармацевтического рынка в целом стагнирующий (только если рассматривать по категориям тот или иной рынок лекарственных препаратов, в зависимости от предложений на рынке.), если не брать в расчет пандемию и кратковременные скачки на рынке. Рынок является привлекательным, но с тенденцией уменьшения привлекательности. Так как в последние 5 лет наблюдается уменьшение роста фармацевтического рынка. Причины – падающие доходы населения, низкий бюджетов на госзакупки лекарств и регулирование цен на жизненно необходимые препараты. Основной долей российского фармацевтического рынка занимают доходы самих пациентов, потребителей, коммерческие продажи, а доходы населения прекратили расти.

В целом, если оценить влияние пандемии во всем мире, то негативное влияние будет и на фармацевтический рынок. На мой взгляд, краткосрочный экономический рост прибыли и цен акций фармацевтических компаний, будет сменен спадом. Доходы населения снижаются и это будет отражаться на покупательской способности населения. Покупатели как правило выбирают дешевые дженериковые препараты. И доверие покупателей прежде всего будет к бренду, если товар зарекомендовал себя до пандемии.

Кризис предполагает и возможности. Возможности по-новому посмотреть на фармацевтический рынок в целом, на конкурентов, на деятельность и их положение на рынке. Например, одобрение интернет торговли безрецептурными лекарственными препаратами (на рассмотрении одобрение продажа медикаментов рецептурного назначения через маркетплей, аптечные агрегаторы) и, теперь фармацевт и аптеки не станут решающим фактором в выборе лекарственного препарата. Здесь также будет играть роли и сила бренда. Кроме того, запуск сериализации всех лекарственных препаратов повлияет на доступность и наличие препаратов, доставляемых из-за рубежа. Так, сейчас важен и социальный аспект фармацевтических компаний, например, социальные проекты помощи населению, инвалидам. Увеличивается факт клиентоориентированности фармацевтических компаний для повышения лояльности клиентов и увеличения узнаваемости бренда, доходности и доли рынка. Поэтому анализ конкурентов актуален при

различных состояния рынка, чтобы сохранять конкурирующие позиции и приспосабливаться к новым реалиям.

¹ Портер Майкл. Конкурентное преимущество. Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. Перевод с английского 4-е издание. //М.: Альпина Паблишер, 2016 г. С.817.

² Портнер Майкл. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов. 6-е издание. // М.: Альпина Паблишер, 2016 г. С. 503

³ Портер Майкл. Конкурентная стратегия. //М: Альпина Паблишер, 2018 г. с.16.

⁴ Потер Майкл. Международная конкуренция: Конкурентные преимущества стран. Перевод с английского. //М.: Альпина Паблишер, 2016 г. С.516

RELEVANCE OF COMPETITIVE ANALYSIS OF A PHARMACEUTICAL COMPANY IN THE CONTEXT OF ECONOMIC CHANGES

© 2020 Erlikh Radmila Yuryevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: radmilashka@gmail.com

The article examines the relevance of competitive analysis of the company, using the example of the pharmaceutical company Teva, using the five forces of competition by Michael Porter. The influence of competitors and the general economic situation in the pharmaceutical market.

Keywords: substitute products, generics, Michael Porter, buyers, power of influence, competitors, analysis.

РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА И СЕРВИСА КАК ФАКТОРЫ ПЕРЕХОДА К ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

УДК 338.48

Код РИНЦ 06.00.00

DOI: SNO-TELSR:P&P-23/25.11.2020.pp.489

ФОРМЫ РАЗВИТИЯ И ПОСТРОЕНИЯ ИНКЛЮЗИВНОГО ТУРПРОДУКТА, ОСОБЕННОСТИ И УСЛОВИЯ РАЗРАБОТКИ ТУРОВ ДЛЯ ЛИЦ С ОВЗ

© 2020 Горгодзе Татьяна Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gorgodze_t@mail.ru

© 2020 Дектярева Анастасия Валерьевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: a.dektyareva@bk.ru

В статье изучаются формы развития и построения инклюзивного туристского продукта, а также особенности и условия разработки туров для лиц с ограниченными возможностями здоровья. Рассматриваются нормативно-правовые акты, регулирующие построение инклюзивных туров, требования, обязательные к учету при разработке туров для лиц с ОВЗ.

Ключевые слова: туризм, инклюзивный туризм, доступный туризм, ОВЗ, туризм для инвалидов.

Разработка и проектирование инклюзивных туров подразумевает учет условий и повышенных потребностей целевой аудитории³. Сегодня многие туристские агентства и операторы взаимодействуют с организациями, предоставляющими спектр услуг по работе с лицами, имеющими ОВЗ. Помимо этого, также есть организации, осуществляющие и предоставляющие услуги подобного рода на безвозмездной для туристов основе, что безусловно, помогает отрасли развиваться и делать туризм доступным для каждого.

В условиях тенденции к толерантности, избеганию расизма, стремления к равноправию, вопросы о развитии инклюзивного туризма встают довольно остро. В России при организации туров для лиц с ОВЗ участники туристского рынка во многом обращаются к международным документам и Конвенциям, в которых четко прописаны все принципы, правила, нормы создания доступных

условий с целью формирования такой среды, в которой лица с ОВЗ могли бы чувствовать себя комфортно, удобно и не испытывать чувства брошенности, ненадобности.

Лица, имеющие ОВЗ, имеют разные потребности, и когда первичные удовлетворены, появляются вторичные: в признании, в общении с обществом, активном участии в жизни всего мира³. Туризм выступает качественным инструментом, который позволяет туристам с ОВЗ не только путешествовать, но еще и знакомиться, взаимодействовать, общаться с новыми людьми, заводить новые знакомства и расширять кругозор. Туризм отлично помогает социализироваться и адаптироваться к людям, окружающим человека с ОВЗ.

Инклюзивный туризм позволяет инвалидам реабилитироваться, свободно участвовать жизни общества и взаимодействовать с окружающими людьми. Поэтому, государство активно предпринимает попытки развития данного направления туризма: начиная от федеральных программ, заканчивая органами местного самоуправления⁴. Из крупнейших проектов можно привести «Доступная среда». На уровне областей реализуются программы по поддержке инвалидов и лиц с ОВЗ, посредством предоставления лицам повышенных пенсий, субсидий³.

Нормативные акты, действующие в Российской Федерации³

Документ	Содержание
Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 №132-ФЗ	Определяет принципы государственной политики, направленной на установление правовых основ единого туристского рынка в Российской Федерации, и регулирует отношения, которые возникают при реализации права граждан, иностранных граждан и лиц без гражданства на отдых, свободу передвижения и иных прав при совершении путешествий, определяет порядок рационального использования туристских ресурсов Российской Федерации
Федеральный закон «О защите прав потребителей» от 07.02.1992 №2300 - 1	Регулирует отношения между участниками отношений купли-продажи, определяет права потребителей на приобретение товаров (работ, услуг) надлежащего качества, получение потребителем достоверной информации о товаре, производителях, цель - защита интересов потребителей
«Правила оказания услуг по реализации туристского продукта», утвержденные постановлением Правительства РФ от 18.07.2007 №452	Документ содержит полный перечень правил порядка оказания туристскими агентствами и иными субъектами туристского рынка услуг по реализации туристского продукта, закрепляет определения таких понятий как потребитель, исполнитель, типовые формы договоров, включает в себя требования к организации-исполнителю, информацию об оказываемых услугах, порядок заключения, исполнения и изменения условий договора и порядок предъявления претензий

В Российской Федерации также разработаны собственные нормативно-правовые акты, целью которых является контроль и регулирование деятельности

организаций, предоставляющих туристские услуги и реализующие туристские продукты. В таблице представлены основные общие нормативные акты, регулирующие отношения субъектов в туризме, однако существуют специальные нормативно-правовые акты и положения, которые регулируют инклюзивный туризм.

В первую очередь, к актам, регулирующим инклюзивный туризм и устанавливающим правила оказания услуг туристам с ОВЗ, является принятая ООН Конвенция о правах инвалидов. После подписания Конвенции часть российских законов и нормативно-правовых актов были отредактированы в соответствии с требованиями Конвенции.

Была разработана федеральная целевая программа «Доступная среда 2011-2020», целью которой являлось предоставление для лиц с ОВЗ и маломобильных групп лиц комфортных условий труда и отдыха. Помимо этого, права лиц с ОВЗ были отражены во многих нормативно-правовых актах впервые:

- Федеральный закон от 01.12.2014 №419-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам социальной защиты лиц с ОВЗ в связи с ратификацией Конвенции о правах лиц с ОВЗ» (в документе были закреплены требования к доступности объектов и услуг, транспорту, жилым и общественным зданиям, учреждениям культуры);

- Федеральный закон от 24.11.1995 №181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации»;

- Федеральный закон от 02.07.2013 №185-ФЗ «Технический регламент о безопасности здания и сооружений» (содержит требования к построению и планировке зданий, предусмотренных для использования лицами с ОВЗ);

- Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 №190-ФЗ [6] и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (предусматривает неукоснительное исполнение органами управления требований по обустройству инфраструктуры для лиц с ОВЗ и ответственность за уклонение от исполнения этих обязанностей)³.

Технические стандарты и нормы доступности отражены в следующих стандартах ГОСТ и сводах правил:

1. СП 59.13330.2016 «Доступность зданий и сооружений для маломобильных групп населения».

2. СП 35-102-2001 «Жилая среда с планировочными элементами, доступными туристами с ограниченными возможностями здоровья».

3. СП 35-103-2001 «Общественные здания и сооружения, доступные маломобильным посетителям».

4. ГОСТ Р 50844-95. Автобусы для перевозки лиц с ограниченными возможностями. Общие технические требования

5. ГОСТ Р 50955-96. Вагоны электропоездов. Технические требования для перевозки лиц с ограниченными возможностями

6. ГОСТ 32613-2014. Туристские услуги. Услуги туризма для людей с ограниченными физическими возможностями. Общие требования. В документе установлены общие требования к туристским и экскурсионным услугам, предназначенным для людей с ОВЗ. Цель стандарта – создание условий для преодоления, компенсации ограничений жизнедеятельности людей с ограниченными возможностями и обеспечение равных возможностей при потреблении туристских услуг³.

Инклюзивный туризм может развиваться исключительно при предоставлении всех необходимых условий доступной среды¹.

В первую очередь, необходимо предусмотреть условие универсального дизайна – под ним понимается дизайн, удобный для всех групп лиц-потребителей инклюзивного туризма (пожилые люди, беременные женщины, люди с инвалидностью). В данном контексте под дизайном понимается не оформление, а направление, позволяющее сделать обстановку и предметы пользования максимально удобными для использования, при этом эти предметы должны быть понятны и легки в эксплуатации, их использование должно быть возможным без предварительного обучения и адаптации, т.е. на интуитивном уровне. Универсальный дизайн основывается на принципах% гибкость восприятия, равенство в использовании, пространство для перемещения, низкие физические усилия, понятный дизайн, минимизация рисков.

Средства размещения, в которые туроператор или турагент продает путевки, должны удовлетворять всем требованиям, необходимым для размещения туристов с ограниченными возможностями здоровья. В средствах размещения, принимающих инвалидов и туристов, имеющих трудности со здоровьем, в обязательном порядке должны быть специальные лифты, пандусы и оборудованные номера для проживания, должен быть разработан перечень услуг, позволяющих постояльцам с ОВЗ выполнять повседневные задачи и удовлетворять потребности в режиме автономии без усилий, с уединением и комфортом.

Помимо средств размещения, оснащение пандусами, специальными лифтами, туалетами, зонами отдыха в обязательном порядке должно иметься у средств питания, культурно-развлекательных, физкультурно-оздоровительных учреждений. Для комфортного функционирования лицам с ОВЗ необходимо обеспечить беспрепятственность подъезда и перемещения по территории учреждений, а также внутри зданий и сооружений².

При организации инклюзивного тура, как и любого другого, в зависимости от его программы, используются различные виды транспорта: автобусы туристского класса, железнодорожные и авиационные средства передвижения, речные и морские виды пассажирского транспорта, а также виды легкового автотранспорта. Транспортные средства должны быть оборудованы специальными подъемниками, пандусами, дополнительными средствами безопасности, в частности поручнями, фиксаторами для кресел-колясок. Важная информация должна

дублироваться звуковым и зрительным сопровождением. Транспортное средство оснащается надписями, иной текстовой и графической информацией, выполненной крупным шрифтом, в том числе с применением рельефно-точечного шрифта Брайля.

При передвижении по территории объекта транспортной инфраструктуры, предназначенного для обслуживания пассажиров, должна предоставляться помощь, в том числе при входе в транспортное средство и выходе из него, до места посадки в транспортное средство и от места высадки из него, при оформлении багажа, получении багажа. Для людей с проблемами опорно-двигательного аппарата, использующих кресло-коляску, транспортные средства должны быть оснащены специальными подъемными механизмами или пандусами².

Инклюзивный туризм – это важная составляющая современного общества, в котором все граждане равны в правах, инклюзивный туризм – это возможность для лиц с ОВЗ жить полной жизнью, путешествовать, самообразовываться, удовлетворять культурные и духовные потребности⁴. В России инклюзивный туризм пока развит слабо, в основном из-за большого количества барьеров и отсутствия должной государственной поддержки для их устранения. Инклюзивному туризму в России есть куда развиваться, и многие туристские компании предлагают лицам с ОВЗ туристские продукты, ориентированные на данную категорию лиц.

¹ Апполонова О.М. Шаги к комфорту: как семьи с детьми-инвалидами могут потратить материнский капитал / О.М. Апполонова // Аргументы и факты. – 2016. - №28.

² Гаранин В.О. Вагончик тронется, перрон останется / В.О. Гаранин // Надежда. – 2016. - №6. – с.6.

³ Борисенко-Клепач Н.М. Инклюзивный туризм: что, как и зачем? URL: http://www.dis-right.org/sites/default/files/source/03.04.2017/inklyuzivnyy_turizm_ru.pdf (дата обращения: 19.11.2020)

⁴ Горгодзе Т.Е., Дектярева А.В. Инклюзивный туризм: целевая аудитория и барьеры развития в Российской Федерации // Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения. – 2020. - №ФА04. – с.131-140.

**FORMS OF DEVELOPMENT AND CONSTRUCTION
OF AN INCLUSIVE TOUR PRODUCT, FEATURES AND CONDITIONS
OF DEVELOPMENT OF TOURS FOR PERSONS WITH DISABILITIES**

© 2020 Gorgodze Tatiana Evgenievna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: gorgodze_t@mail.ru

© 2020 Dektyareva Anastasia Valerievna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: a.dektyareva@bk.ru

The scientific article studies the forms of development and construction of an inclusive tourist product, and also considers the features and conditions for the development of tours for people with disabilities. The article discusses the regulations governing the construction of inclusive tours, as well as the requirements that must be taken into account when developing tours for people with disabilities.

Keywords: tourism, inclusive tourism, accessible tourism, disabilities, tourism for the disabled.

МЕСТНЫЙ ТУРИЗМ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИИ

© 2020 Очирнимаева Дашима Тумэновна
курсант

Пермский институт Федеральной службы исполнения наказания
E-mail: dashimafsin@mail.ru

© 2020 Гилязетдинов Марат Рамилевич

старший преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Пермский институт Федеральной службы исполнения наказания
E-mail: maratozz@mail.ru

Данная статья посвящена проблеме местного туризма в период пандемии. В пример приводится Республика Бурятия и ее методы борьбы с данной проблемой. Рассматриваются особенности данного региона. Авторы отмечают отрицательные факторы, влияющие на туризм. Затронута тема цифровизации туристической деятельности.

Ключевые слова: туризм, регион, Республика Бурятия, экономика, факторы, цифровизация, священные места.

На данный момент становления постиндустриальной России наблюдается замедление экономики, это связано в первую очередь с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19.

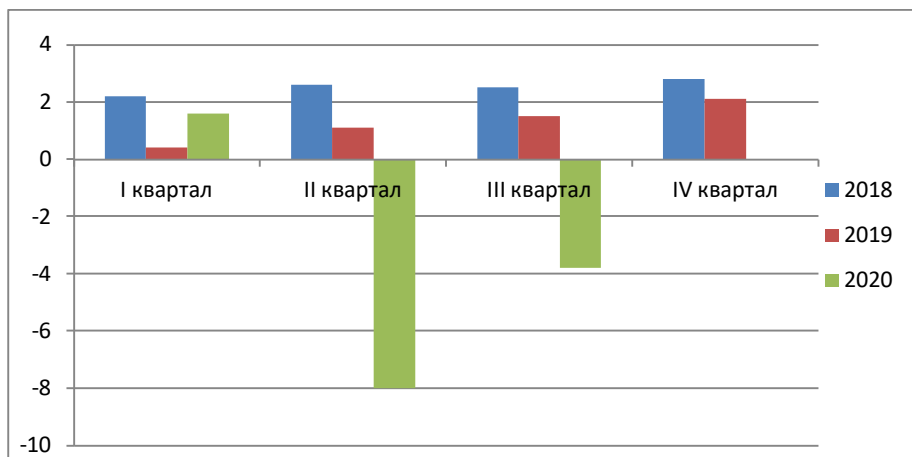


Рис. Темпы прироста ВВП в 2018–2020 годах¹

С целью увеличения уровня экономического развития мы предлагаем обратить особое внимание на совершенствование местного (регионального) туризма, так как он характеризуется многоаспектным эффектом. Туризм непосредственно влияет на все сферы жизни, к примеру, торгово-промышленная деятельность, транспорт, строительство и другое. Стоит отметить, что туристы начали отдавать свое предпочтение внутренним курортам, это связано с усилением безопасности путешествий. Подобная ситуация наблюдалась в 2014 году, когда возникли геополитические, макроэкономические и финансовые риски, что препятствовало туризму в полном объеме. В результате на рынке значительно сократился выездной туристский поток из России, вновь произошла его переориентация на внутренние курорты.²

Высокий уровень эффективности предпринятых мер по развитию туризма в период пандемии наблюдается в Республике Бурятия. Как отмечает руководитель Ростуризма Зарина Догузова, что сильный эффект на нее произвело культурное многообразие региона, в котором мирно и гармонично сосуществуют православие, буддизм и старообрядчество. За первый день своего визита она успела посетить Иволгинский дацан и старообрядческое село Десятниково.³ Для оказания первичной медико-санитарной помощи в условиях распространения COVID-19 привлечены 363 врача первичного звена и 704 сотрудников среднего медицинского персонала. В поликлиниках сформированы мобильные бригады из врачей и медсестер для отбора анализов на новую коронавирусную инфекцию и амбулаторного лечения пациентов на дому. Обеспечена доставка на дом лекарственных препаратов более чем 23 тыс. пациентов. Медицинскую помощь пациентам с COVID-19 в стационарных условиях оказывают 152 врача, 356 медсестер и 235 младших медицинских работников.

Туристическая деятельность в Республике Бурятия основывается на сакральности священных мест и легенд, поэтому является выигрышным вариантом при выборе места отдыха, как обычных граждан, так и половников. При этом необходимо затронуть проблему цифровизации туризма Бурятии, так как данный вопрос требует введения новых тенденций, это связано с развитием информационного общества. Идет речь в первую очередь о создании единой платформы, на который каждый может выбрать свой подходящий вариант отдыха, начиная от достопримечательностей и заканчивая отелями. Таким образом, чем разработанной будет цифровая платформа, тем больше будет уровень туризма в регионе.

По данным Министерства Туризма Республики Бурятии, в пике наплыва (июль) объем платных услуг в туризме показал рост на 7,4 процента.⁴ Это связано с тем, что Республика Бурятия устранила следующие проблемы:

1. Малое количество размещения средств на одного туриста;
2. Низкий уровень транспортной инфраструктуры;
3. Не окупаемость инвестиций в сфере туризма;
4. Низкий уровень сервиса, отсутствие квалифицированных работников;
5. Неадекватное реагирование местных жителей на приезд туристов, формирующее так называемую «культуру отдыха».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что туристическая деятельность в Республике Бурятия в полной мере справилась с проблемой туризма в кризисный период пандемии, чем повысила уровень экономики региона. Стоит отметить, что остается также нерешенным вопрос цифровизации туризма, что повысит его эффективность. Особую роль, конечно же, сыграло закрытие внешних границ во время пандемии. Непосредственно грамотная деятельность Министерства туризма Республики Бурятия с привлечением частного бизнеса имеет огромные возможности раскрытия привлекательности региона на туристическом рынке, тем самым привлекая доходы в инфраструктуру республики.

¹ Темпы прироста ВВП в 2018–2020 годах. Оперативный доклад об исполнении федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов январь – сентябрь 2020 года. URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/0a4/0a49d375c1a2ec1ad52c23c11de3f335.pdf> (дата обращения: 10.11.2020 г.)

² Толстых К.С. Специфика развития рынка труда индустрии туризма в рамках экономического кризиса // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2018. № 1. С. 261–268.

³ Байкал вместо «заграницы». Как туризм восстанавливается после пандемии? URL: https://bur.aif.ru/society/persona/baykal_vmesto_zagranicy_kak_turizm_vosstanavlivaetsya_posle_pandemii (дата обращения: 12.11.2020 г.)

⁴ Спасибо коронавирусу: Бурятия неожиданно вышла на новый виток развития туризма. URL: <https://ulan.mk.ru/social/2020/09/29/spasibo-koronavirusu-buryatiya-neozhidanno-vyshla-na-novyy-vitok-razvitiya-turizma.html> (дата обращения: 13.11.2020 г.)

LOCAL TOURISM IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC ON THE EXAMPLE OF REPUBLIC OF BURYATIA

© 2020 Ochirnimaeva Dashima Tumenovna

Student

Perm Institute of the Federal Penitentiary Service

E-mail: dashimafsin@mail.ru

© 2020 Gilyazetdinov Marat Ramilevich

Senior lecturer of the Department of state and legal disciplines

Perm Institute of the Federal penitentiary service

E-mail: maratozz@mail.ru

This article is devoted to the problem of local tourism during the pandemic. An example is the Republic of Buryatia and its methods of dealing with this problem. The features of this region are considered. The author notes the negative factors affecting tourism. The topic of digitalization of tourism activities was touched upon.

Keyword: tourism, region, Republic of Buryatia, economy, factors, digitalization, sacred places.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕРВИСОВ ДОСТАВКИ ЕДЫ

© 2020 Пилипенко Виктория Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikabergen2000@yandex.ru

© 2020 Антонов Максим Павлович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

В статье проведен анализ состояния рынка доставки еды, выделена доля рынка крупнейших компаний. Особое внимание уделено активному росту спроса на использование интернет-доставки еды, а также факторам, обеспечившим рост спроса. Выявлена роль развития интернет-сервисов доставки еды в рамках функционирования отрасли общественного питания.

Ключевые слова: общественное питание, рынок доставки готовой еды, интернет-сервисы.

Массовая урбанизация, повышение занятости населения и развитие промышленного производства продуктов питания дали толчок развитию рынка общественного питания.



Рис. 1. Доля рынка доставки еды в структуре общественного питания РФ в 2015-2019 гг.⁵

* Научный руководитель – Кириллова Лариса Константиновна, кандидат экономических наук, доцент.

Сегмент доставки готовой еды начал формироваться в 1990-2000 гг. К 2015 году доставка еды составляла 18% от общего оборота общественного питания (по данным аналитиков РБК Исследования рынков). Так в 2015 г. объем рынка составлял 89,1 млрд руб. и с тех пор ежегодно растет: в 2016 г. — до 94,2 млрд руб., в 2017 г. — до 116,4 млрд руб., в 2018 г. — до 135,7 млрд руб.

На сегодняшний день можно выделить некоторые тренды на рынке готовой еды.

1. Сотрудничество предприятий общественного питания с сервисами доставки.
2. Выход розничных торговцев на рынок доставки еды через партнерство с крупными агрегаторами.
3. Развитие онлайн-супермаркетов.

Режим самоизоляции весной 2020 года стал фактором изменения покупательских запросов и роста спроса. Согласно результатам социологического исследования, ВЦИОМ по состоянию на май 2020 года чуть менее половины (48%) населения Российской Федерации пользовались услугами доставки. В период распространения пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 спрос на услуги доставки вырос на 22%. Наибольший прирост спроса был обусловлен людьми в возрастных группах от 18-24 и 25-34 лет, спрос в которых вырос на 33% и на 26% соответственно. Готовая еда составляла группу товаров с наибольшим удельным весом (32%) среди всех товаров, заказываемых посредством услуг доставки на территории РФ.

Для анализа использования инструментов интернет-маркетинга в условиях пандемии рассмотрим состояние на рынке доставки готовой еды. Согласно исследованию рынка, в Российской Федерации два основных сервиса-гиганта - Delivery Club и Яндекс.Еда – суммарно составляют более 20% доли данного рынка в 2020 году⁴.

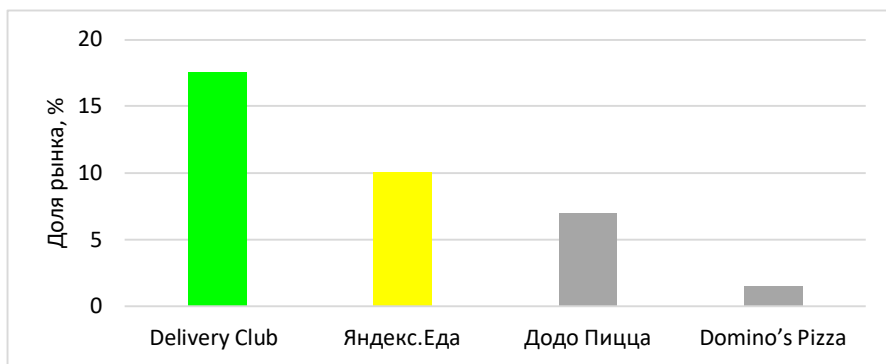


Рис. 2. Доля рынка сервисов на рынке доставки готовой еды в 2020 г.¹

Рост числа интернет-пользователей и спроса на рынке доставки товаров в условиях пандемии обусловил рост выручки интернет-сервисов доставки

товаров и услуг. Согласно финансовой отчетности выручка сервиса доставки Delivery Club выросла в первом квартале 2020 года на 210% в сравнении с соответствующим периодом 2019 года, во втором – на 290%, а в третьем – на 210%.

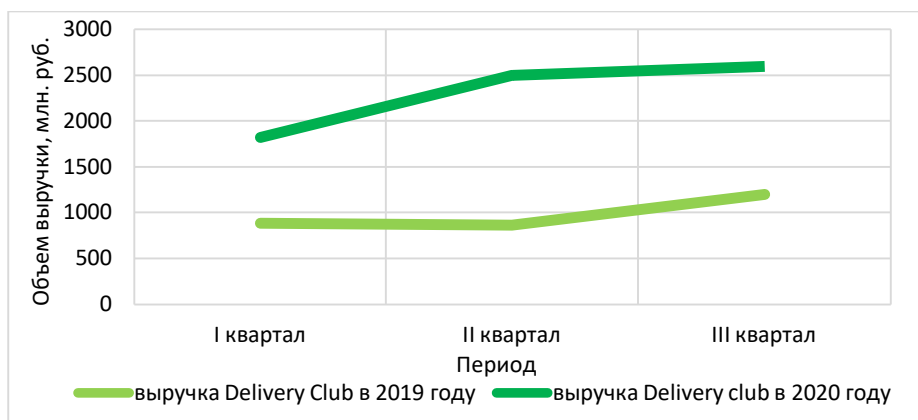


Рис. 3. Выручка сервиса Delivery Club по квартал в 2019-2020 гг.²

Рост спроса на услуги доставки интернет-сервисов обусловлен следующими причинами:

- расширение географии зоны функционирования доставок. Пандемия обусловила увеличение не только числа клиентской базы интернет-сервисов, но и числа городов и муниципальных образований, в которых присутствуют сервисы;
- увеличение количества ресторанов на платформе. В период пандемии заведения общественного питания не могли работать в штатном режиме, была возможна лишь работа с помощью услуг доставки, которой не обладала часть компаний. В этом случае партнерские соглашения с интернет-сервисами доставки готовой еды стали возможностью реализовывать свою продукцию посредством услуг доставки, не затрачивая на это высоких издержек;
- соответствие процесса доставки еды посредством интернет-сервисов рекомендациям Роспотребнадзора в условиях пандемии. Сервисы обязывали своих курьеров соблюдать масочный режим, использовать бесконтактный способ доставки, а также вводили для своих клиентов исключительно бесконтактный способ оплаты.

Последствия распространения пандемии позволили ускорить развитие интернет-сервисов доставки готовой еды. Они обусловили значительный прирост выручки сервисов, что выражается в увеличении доли рынка доставок готовой еды в структуре общественного питания. Согласно результатам исследования НАФИ 71% населения РФ готово продолжать использовать услуги доставки еды после снятия всех ограничений, связанных с пандемией³. Это выразится в

дальнейшем развитии сервисов и всего рынка доставки. Поскольку отрасль общественного питания претерпела значительный кризис, выражающийся в банкротстве и закрытии заведений, интернет-сервисы доставки еды становятся тем фактором, который позволяет сохранять и поддерживать компании общественного питания.

¹ Исследование: крупнейшие игроки на рынке доставки еды и общепита в России. URL: <https://vc.ru/food/173407-issledovanie-krupneyshie-igroki-na-rynke-dostavki-edy-i-obshchepita-v-rossii> Просмотров 14.11.2020

² Официальный сайт компании Delivery Club. URL: <http://dc-club.tilda.ws/> Просмотров 14.11.2020

³ Россияне не готовы отказываться от доставки продуктов на дом после окончания самоизоляции. URL: <https://nafi.ru/analytics/rossiyane-ne-gotovy-otkazivatsya-ot-dostavki-produktov-na-dom-posle-okonchaniya-samoizolyatsii/> Просмотров 14.11.2020

⁴ Готовая еда. Кому достанется кусок побольше? URL: https://www.oliverwyman.com/content/dam/oliver-wyman/europe/russia/images/2020/Delivery-chains-Russia-POV-Rus_052020.pdf Просмотров 18.11.2000

⁵ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/> Просмотров 16.11.2020

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF FOOD DELIVERY SERVICES

© 2020 Pilipenko Victoria Andreevna*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vikabergen2000@yandex.ru

© 2020 Antonov Maxim Pavlovich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

The article analyzes the state of the food delivery market and highlights the market share of the largest companies. Special attention is paid to the active growth in demand for the use of online food delivery, as well as to the factors that provided the growth in demand. The role of the development of online food delivery services in the functioning of the public catering industry is revealed.

Keywords: public catering, ready food delivery market, Internet services.

* Scientific adviser - Kirillova Larisa Konstantinovna, Candidate of Economics, Associate Professor.

СОДЕРЖАНИЕ

Проблемы развития экономики России в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19

Абрамова М.Ю. Влияние пандемии на непродовольственную торговлю (на примере DIY-компании «Леруа Мерлен»).....	3
Антонов М.П. Проблемы конкурентоспособности экономики РФ в условиях пандемии COVID-19	7
Бондарева В.С. Финансовое обеспечение государственных и муниципальных учреждений в условиях распространения коронавирусной инфекции	12
Гаврикова А.Е. Экономика России в период пандемии коронавируса.....	17
Железнова А.И. Влияние цифровизации на изменения в сфере страхования	20
Зубова А.А. Характеристика деятельности АО «АВТОВАЗ» в период пандемии.....	24
Исаева Е.М., Моисеева Т.В., Поляева Н.Ю. Интерсубъективная поддержка формально ограниченных сообществ в период пандемии (на примере самозанятого населения).....	28
Касимов Д.К. Влияние пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 на производственную сферу экономики в России.....	31
Кашаев В.А. Проблемы и перспективы развития газовой отрасли России в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19.....	34
Корнеева Т.А., Любимова М.М. Стратегический анализ внешнеэкономической деятельности ГК «Росатом»	42
Королькова А.В., Вишнякова А.Б. Влияние пандемии на работу крупных предприятий промышленности.....	47
Луцкая А.В., Малышева Е.А. Влияние пандемии на корпоративную культуру организаций.....	51
Луцкая А.В., Савельева О.В. Спонсорство как специфический вид предпринимательской деятельности в спорте.....	56
Муравьева Д.А. Взгляд на рынок недвижимости России в период пандемии.....	61
Новиков И.В. Проблемы развития экономики России в условиях пандемии коронавирусной инфекции COVID-19	64
Рожнова М.А. Предпосылки появления в Российской Федерации цифрового рубля.....	69
Филатова В.В. Последствия пандемии COVID-19 для бизнеса.....	72
Щербakov В.А., Швецова Е.В. Как маркетинговая модель AIDA может помочь бизнесу выйти из кризисного положения	76
Якименко К.О. Влияние коронавируса на экономику России	81

Экономика Самарской области: теория, статистика, практика

Альдебенева А.Н., Чистик О.Ф. Статистический анализ предпринимательской деятельности малого бизнеса по Самарской области в период с 2016 по 2019 год	84
---	----

Дырдадова А.С., Корнеева Т.А. Особая экономическая зона Самарской области «Тольятти»: ключевые характеристики и направления функционирования.....	90
Косарева М.И. Цифровые технологии умного города в Самарской области.....	94
Пилипенко В.А. Интегральная оценка конкурентоспособности экономики Самарской области	98
Рожкова С.М., Щуцкая А.В. Инвестиционный климат в молочном скотоводстве	103
Шарипова А.А., Малина А.Б. Анализ формирования и использования финансовых ресурсов предприятия (на примере АО «Тольяттимолоко»).....	108

Модернизация российского законодательства: проблемы и перспективы

Азарова В.В., Захарова Д.А. Процедура проведения дополнительных мероприятий налогового контроля	112
Азимова А.М., Чеджемов Г.А. Теоретические аспекты социальной работы с безработными	117
Бельды В.А. Основы прокурорской проверки исполнения законов: проблемы и пути решения.....	121
Болдырева Е.С., Калашникова Е.Б. Проблемы регулирования IT-правонарушений в законодательстве РФ	126
Буркина И.А. Значение диагностических исследований в судебной баллистической экспертизе	129
Буркина И.А. Некоторые особенности расследования преступлений, совершенных несовершеннолетними	133
Ветров Э.П. Разговор о частном и публичном. К вопросу о природе института самовольной постройки	137
Волкова С.В., Фадеев А.В. Цифровая трансформация завещания: зарубежный опыт и перспективы развития в российском праве.....	142
Воробьева М.С. Проблемы уведомления хозяйственного общества о заключении корпоративного договора	146
Горбунова А.А., Калашникова Е.Б. Проблема влияния религиозной традиции на формирование правовой системы Российской Федерации	150
Гордеева Т.В. Использование современных цифровых технологий при производстве фоноскопической экспертизы.....	154
Горлова А.А., Казанкова Т.Н. Русский язык как язык государствообразующего народа.....	157
Губарева Е.Н., Кот М.К. Актуальные проблемы социального партнерства: профсоюзы.....	161
Гудков Н.В., Юнусов Н.А. Исполнение решений Европейского Суда по правам человека в контексте закона о поправке в Конституцию РФ	165
Гумерова А.Ш., Гурьянова В.В. Проблемы обналачивания денежных средств в условиях цифровизации.....	170
Гусаров А.В. Институт адвокаторования конкуренции в Российской Федерации: проблемы и перспективы.....	175
Деменкова Я.А. Посмертная судебно-психологическая экспертиза	180
Жилкин П.С. Технические средства таможенного контроля: правовое регулирование и роль в таможенном контроле.....	184

Казанкова Т.Н., Веденькина Т.П. Налоговая ответственность в структуре юридической ответственности	188
Казанкова Т.Н., Квартальнова В.В. Основные изменения в системе налогового законодательства во время пандемии COVID-19 в Российской Федерации	192
Калашникова Е.Б., Аксенова А.Д. Несовершенства развития российского законодательства в условиях модернизации.....	198
Каранда А.В. Перспективы развития законодательства в области экологической безопасности.....	201
Жожевникова А.А. Проблема харассмента и общественного отношения к данному явлению.....	206
Козлова В.Д. Конституционная реформа 2020: проблемы и перспективы.....	210
Коковихина С.Н., Кононов П.И. Проблемы правового регулирования антикоррупционной экспертизы и пути их решения.....	213
Корнева А.С., Белозерова О.А. Влияние цифровизации на трудовые отношения	218
Корчагина К.О., Калашникова Е.Б. Проблема пропусков процессуальных сроков в РФ	221
Крякина Т.А., Ланцова А.В. Место органов местного самоуправления в системе публичной власти с учетом поправок к Конституции РФ 2020 года.....	225
Куандыкова К.Р., Перепелица М.А., Руднева Ю.В. Проблемы и перспективы исполнительного производства в РФ.....	229
Куандыкова К.Р., Перепелица М.А., Фадеев А.В. Об актуальности исследования тенденций развития нотариата в современной России	234
Кургуз А.М. К вопросу о применении собак при осмотре места происшествия по делам о хищениях.....	238
Курдюмов М.Д. О проблеме банковских ассоциаций и союзов через призму конкуренции на рынке банковских услуг.....	242
Курмаев Г.Ф. Криминалистическая характеристика преступлений, ее структура и значение в построении криминалистических методик.....	246
Лаврентьева Е.А., Милохранова П.С., Цельникер Г.Ф. Налоговая политика в отношении индивидуальных предпринимателей в период пандемии.....	251
Левицкая Л.И., Тимофеев А.В. Влияние современных технологий на развитие наркобизнеса в России и возможность решения этой проблемы с помощью изменения законодательства РФ.....	254
Лемехов С.В. О некоторых особенностях государственных и муниципальных унитарных предприятий как субъектов гражданских правоотношений	258
Леонова А.О. Вопросы законодательства в современной правовой реформе российского государства.....	262
Ломакина Е.А., Глухова К.В., Цельникер Г.Ф. Реализация принципа справедливости в налоговом праве	265
Макин Е.А., Казанкова Т.Н. Изменение налогового законодательства в условиях пандемии.....	271
Максимова В.В., Лунин С.В. Гражданство как элемент административно-правового статуса гражданина.....	275
Меркулова М.С. Проблемы реализации норм международного права в Российской Федерации	278

Мухутдинова Л.М., Суркова О.Е. Конституция Российской Федерации о сохранении и развитии родных языков народов России.....	282
Никитина О.П. К вопросу о выявлении инсценировок при расследовании убийств.....	286
Никитина О.П., Индирякова А.В. Рассмотрение заявлений о фальсификации доказательств в арбитражном процессе.....	291
Новикова Т.Б., Тихонова К.А., Руднева Ю.В. К вопросу о государственной поддержке адвокатов в период пандемии.....	296
Овод И.В., Латышкина Д.Е. Незаконное предпринимательство в РФ: современный контекст.....	301
Овчинникова Ю.С. Совершенствование правового образования в России.....	306
Оганян Н.Г., Кот М.К. Процессуально-правовое положение несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве.....	309
Осипов Д.Д. Некоторые особенности расследования преступлений, совершенных лицами с психическими аномалиями.....	312
Осипов Д.Д. Цифровизация уголовно-процессуальной деятельности: краткий анализ положений современного уголовно-процессуального закона.....	317
Поветкина Я.И. Конституционно-правовые механизмы защиты прав человека и гражданина в Российской Федерации.....	321
Потапова Ю.С. Решения Конституционного Суда РФ как регулятор общественных отношений.....	325
Потапова Ю.С., Лунин С.В. Личный досмотр и досмотр вещей как меры обеспечения административного процесса.....	330
Прыткова А.А., Кот М.К. Проявление лукизма в сфере трудового права.....	335
Рязанова К.Д., Иванова Д.С., Цельникер Г.Ф. Налоговые риски в предпринимательской деятельности.....	339
Саблина Ю.В., Борякин Д.В. К вопросу о статусе федеральных территорий в законодательстве Российской Федерации.....	344
Семенова В.И. Введение прогрессивной системы налогообложения в России.....	349
Симунова П.А., Тарасенко О.С., Руднева Ю.В. Личностные качества адвоката как показатель его профессионализма.....	353
Синицын Н.А. Применение цифровых технологий при производстве дактилоскопической экспертизы.....	358
Синицын Н.А., Хайруллина Д.И., Руднева Ю.В. К вопросу об адвокатской монополии.....	362
Сынков В.В. Подзаконное нормотворчество в сфере налогов и сборов.....	368
Тихонова Д.Д., Лунин С.В. Контроль как вид государственно-управленческой деятельности, соотношение понятий «контроль» и «надзор».....	373
Хабибулина К.Р., Иванкина А.Е., Цельникер Г.Ф. Особенности налогообложения религиозных организаций.....	377
Цельникер Г.Ф., Спиридонова И.А., Васина Е.В. Развитие цифровых налоговых сервисов в России в современных условиях.....	382
Шпалаянская У.Н., Рогалева Г.А. Запрещение гендерной дискриминации в трудовом законодательстве.....	387
Якунинских А.Г. Правовое регулирование конфликта интересов на государственной службе в зарубежных странах.....	391

Современный взгляд на проблемы менеджмента

Волохова Т.И., Малина А.Б. Особенности стратегического развития предприятия пищевой промышленности в современных условиях.....	397
Джабасова З.Н. Сущность и особенности менеджмента в Интернете.....	401
Еловикова А.А. Цифровая гигиена как способ борьбы с одномерным человеком	405
Ишутина В.О. Удаленный менеджмент: настройка каналов коммуникаций	409
Криничная С.И. Разработка плана и программы аудита гарантий и компенсаций в расчетах с персоналом по оплате труда	413
Кузнецова Е.В. Бенчмаркинг современного предприятия	423
Кузнецова Е.В. Кросс-функциональное взаимодействие на предприятии	428
Макарова Е.А. Оценка эффективности системы управления предприятием в современных условиях.....	432
Омелькович А.В. Техника эффективной коммуникации и преодоление барьеров в проектном управлении	436
Проскурина М.А. Влияние современных технологий на эффективность принятия управленческих решений	441
Сизова Е.О. Проблемы финансового менеджмента в вертикально-интегрированных нефтяных компаниях и пути их решения.....	447
Старкова Я.Д. Использование метода Case-study как инновационный подход к обучению персонала.....	452
Тимофеева А.Ю. Мотивация персонала в период пандемии.....	457
Тюрякова А.В. Маркетинговая стратегия как фактор повышения конкурентоспособности современных организаций.....	461
Федюков М.О. Проблемы принятия эффективных решений: методы оценки эффективности	465
Фролова А.И., Щуцкая А.В. Финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий РФ и пути его укрепления	470
Храмова Ю.В. Организация подбора и оценки персонала на промышленном предприятии.....	475
Чижова Т.А. Исследование новых подходов к корпоративной социальной ответственности в условиях экономики, основанной на знаниях	480
Эрлих Р.Ю. Актуальность конкурентного анализа фармацевтической компании в условиях экономических изменений.....	484

Развитие туризма и сервиса как факторы перехода к постиндустриальной экономике

Горгодзе Т.Е., Дяктярева А.В. Формы развития и построения инклюзивного турпродукта, особенности и условия разработки туров для лиц с ОВЗ.....	489
Очирнимаева Д.Т., Гилязетдинов М.Р. Местный туризм в условиях пандемии на примере Республики Бурятия	490
Пилипенко В.А., Антонов М.П. Тенденции развития сервисов доставки еды.....	493

Научное издание

**ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
И ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

*Сборник научных статей
Всероссийской научно-практической
студенческой конференции*

23-25 ноября 2020 года

ISBN 978-5-00176-063-4



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 29,47 (31,69). Уч.-изд. л. 39,0.
ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет".
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.