Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ФИО: Кандрашина Елена Александровна

РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Должность: Врио ректора ДА УБО «Самарский году дарственний экономический и ре образовательное учреждение

университет»

высшего образования

Дата подписания: 02-13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 13-2022 12

Уникальный программный ключ:

b2fd765521f4c570b8c6e8e502a10b4f1de8ae0d

**УТВЕРЖДЕНО** 

решением у ченого совета ФГАОУ ВО

«СГЭУ»

motorograf of 38 09 2022

Б.А. Кандрашина

# ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

# ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

«СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ НАВЫКОВ В ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ КООПЕРАЦИИ И РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА»

(наименование программы)

# 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОГРАММЫ

# 1.1. Нормативно-правовые основы разработки программы:

- 1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. N 197-ФЗ, статья 195.1.
- 2. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации".
- 3. Постановление Правительства Российской Федерации от 22 января 2013 г. N 23 "О Правилах разработки, утверждения и применения профессиональных стандартов".
- 4. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31 марта 2014 г. N 487-р "Об утверждении комплексного плана мероприятий по разработке профессиональных стандартов, их независимой профессионально-общественной экспертизе и применению на 2014 2016 годы".
- 5. Приказ Минтруда России от 12 апреля 2013 г. N 148н "Об утверждении уровней квалификаций в целях разработки проектов профессиональных стандартов".
- 6. Приказ Минтруда России от 29 апреля 2013 г. N 170н "Об утверждении методических рекомендаций по разработке профессионального стандарта".
- 7. Приказ Минобрнауки России от 18 апреля 2013 г. N 292 "Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по основным программам профессионального обучения".
- 8. Приказ Минобрнауки России от 14 июня 2013 г. N 464 "Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования".
- 9. Приказ Минобрнауки России от 1 июля 2013 г. N 499 "Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам".
- 10. Приказ Минобрнауки России от 19 декабря 2013 г. N 1367 "Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры".
- 11. Приказ Минобрнауки России от 12 сентября 2013 г. N 1061 "Об утверждении перечней специальностей и направлений подготовки высшего образования".
- 12. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования магистратура по направлению подготовки 38.04.01 Экономика, утвержденный приказом Министерства науки и высшего образования РФ от 11 августа 2020г. № 939;
- 13.Профессиональный стандарт "Специалист по внешнеэкономической деятельности", утвержден приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 17 июня 2019 года N 409н. Зарегистрировано в Министерстве юстиции Российской Федерации 11 июля 2019 года, рег. N 55208.

Программа разработана на основе профессиональной образовательной программы высшего образования -программа магистратуры «Мировая экономика и международный бизнес» по направлению подготовки 38.04.01 Экономика

# 1.2. Цель реализации программы

приобретение слушателями знаний по основным направлениям развития международной коопераций и экспорта, регулирования экспорта, заключение и реализации внешнеторговых сделок и формирование навыков принятия управленческих решений как определяющего фактора организационной эффективности компаний, осуществляющих экспорт.

# 1.3. Планируемые результаты освоения программы

В результате освоения программы слушатель должен обладать следующими профессиональными компетенциями:

ПК-1 способность управлять организациями, подразделениями, группами (командами) сотрудников, проектами и сетями;

ПК-5 владение методами экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде.

В результате освоения Программы слушатели должны:

#### Знать:

- ключевые понятия внешнеэкономической деятельности;
- основы государственного регулирования экспорта;
- основные направления международной коопераций и экспорта
- этапы подготовки, заключения и выполнения внешнеторговых контрактов.
- особенности организации управления экспортом в России и за рубежом.

#### Уметь:

- выявлять особенности международной коопераций и экспорта;
- анализировать основные особенности международной коопераций и экспорта в разных странах, учитывая особенности внешней среды;

#### Владеть:

- новыми знаниями в сфере управления экспортом;
- практикой организации сбора информации, полученной в результате исследований и сравнительного анализа потенциальных внешнеторговых партнеров;
  - навыками разработки эффективных условий международной коопераций и экспорта.

# 1.4. Категория слушателей

К освоению дополнительной профессиональной программы повышения квалификации допускаются лица, имеющие или получающие среднее профессиональное и (или) высшее образование.

# 1.5. Форма обучения.

Форма обучения – заочная с применением ДОТ.

# 1.6 Срок обучения

Трудоемкость обучения - 72 часа, включая все виды аудиторной и внеаудиторной (самостоятельной) учебной работы слушателя. Общий срок обучения - 2 недели.

- **1.7. Форма документа, выдаваемого по результатам освоения программы** -удостоверение о повышении квалификации установленного образца
- 1.8. Структурное подразделение, реализующее программу Центр делового образования

# 2. УЧЕБНЫЙ ПЛАН ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

# Наименование программы «СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ НАВЫКОВ В ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ КООПЕРАЦИИ И РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА»

Категория слушателей: лица, имеющие или получающие среднее профессиональное и (или) высшее образование.

Объем программы 72 часа

Форма обучения заочная с применением ДОТ

Ay		Ауді	удиторные занятия, в том числе			
Наименование разделов, дисциплин (модулей)	Общая трудоемкость, час	лекции, час	прак. занятия, час	иные виды учебных занятий <sup>*</sup> , час	Самост. работа, час	Промежу точная аттестации
1. Введение в экспорт. Жизненный цикл экспортного проекта.	9	4	2		3	
2. Государств енная поддержка экспортноориенти рованных предприятий	9	4			5	
3. Региональн ый экспортный стандарт	9	2	4		3	
4. Развитие экспортного потенциала организации малого-среднего предприниматель ства Самарской области	9		4		5	
5. Эффективн ый маркетинг для экспортера	9	8	1			
6. Правовое и документационно е обеспечение экспортной деятельности	9	4	2		3	
7. Риски взаимодействия субъектов системы таможенно-логистического обслуживания экспортных товаропотоков	9	2	7			
Итоговое тестирования в формате круглого стола	9					
итого:	72	24	20		19	

# 3. КАЛЕНДАРНЫЙ УЧЕБНЫЙ ГРАФИК ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

Срок обучения по программе	Объем программы	Форма обучения	Начало учебных занятий	Окончание учебных занятий	Количество занятий в неделю
2 недели	72 часа	заочная с	В	В	В
		применением	соответствии	соответствии	соответствии
		ДОТ	с приказом	с приказом	c
					расписанием

# 4. РАБОЧИЕ ПРОГРАММЫ УЧЕБНЫХ МОДУЛЕЙ

#### Модуль

Введение в экспорт. Жизненный цикл экспортного проекта.

Концепция национального проекта «МЕЖДУНАРОДНАЯ КООПЕРАЦИЯ И РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТА».

Экспорт (от лат. exporto — вывожу; англ. export) — вывоз за границу товаров, проданных иностранному покупателю или предназначенных для продажи на иностранном рынке. Российское законодательство определяет экспорт как «вывоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, с таможенной территории Российской Федерации за границу без обязательства об обратном ввозе». Базовые элементы экспорта (товар, рынок, покупатель) схожи с элементами продаж на внутреннем рынке. Но при экспорте товар предназначен для продажи на зарубежном рынке иностранному покупателю и доставляется через границу Российской Федерации.

Государственная поддержка экспортноориентированных предприятий

Одним из основных направлений государственной политики РФ в отношении ВЭД является увеличение объемов экспорта российских товаров и услуг в зарубежные страны. Особое внимание государство уделяет повышению экономической устойчивости конкурентоспособности малого и среднего предпринимательства. Для барьеров, которые препятствуют началу деятельности, создана государственная система поддержки несырьевого экспорта. Механизмы и инструменты системы поддержки экспорта помогают на определенных этапах экспортного проекта решать целый ряд финансовых и нефинансовых вопросов, осложняющих выход российских товаров и услуг на внешние рынки. Государство активно нарабатывает механизмы стимулирования экспорта малого и среднего предпринимательства (МСП), и важно, чтобы компании как можно больше знали о том, что может помочь им пройти свой экспортный путь с максимальной отдачей и наименьшими затратами.

Региональный экспортный стандарт

Стандарт по обеспечению благоприятных условий для развития экспортной деятельности в субъектах Российской Федерации разработан в соответствии с планом национального проекта "Международная кооперация и экспорт" в целях совершенствования институциональной экспортной среды в субъектах Российской Федерации.

Инструменты внедрения Стандарта

- 1. Региональный орган исполнительной власти, ответственный за координацию развития экспорта
- 2. Экспортный совет при главе региона Раздел по экспорту в социальноэкономической стратегии региона ЦПЭ и консультационная инфраструктура поддержки экспорта
- 3. Представительства и торговые дома за рубежом Участие экспортеров в составе официальных делегаций за рубеж Дни международного бизнеса
- 4. Региональный бренд Информационный ресурс в сети Интернет Обучение начинающих экспортеров
- 5. Клуб экпортеров

Экспортный потенциал Самарской области:

- 1. Построение дорожной карты по продвижению экспортного потенциала Самарской области.
- 2. Основные этапы работы с потенциальными экспортерами, субъектами малого и среднего предпринимательства Самарской области (ответы на часто задаваемые СМП вопросы, помощь в сопровождении).
- 3. Управление рисками, при экспорте продукции, произведенной СМП.
- 4. Самарская область глазами потенциальных импортеров товаров,
- 5. произведенных на территории Самарского региона.
- 6. Особенности деятельности различных экономических союзов.
- 7. Особенности ведения международного бизнеса в странах Евросоюза, Латинской Америки и Азии. Страновые приоритеты.
- 8. Основные требования к товарам, произведенным на территории Самарской области, со стороны зарубежных партнеров.

Цель маркетингового исследования при экспорте — определить наиболее привлекательный иностранный рынок и найти потенциального иностранного покупателя. Маркетинговые исследования не всегда могут дать ответы на все интересующие вопросы, и полученная информация может содержать неточности. В то же время маркетинговое исследование является наиболее действенным инструментом, позволяющим принять решение о выходе на тот или иной иностранный рынок и снизить риски до приемлемого уровня.

Товар должен пройти процедуры оценки соответствия требованиям страны покупателя. Необходимо изучить законодательство и получить заключение о требованиях страны. Если страна входит в Таможенный союз, то нужно учесть и требования Союза (например, общие требования для стран — членов Союза действуют в ЕС). По результатам оценки соответствия требованиям технических регламентов (директив) выдается или регистрируется третьей независимой стороной или непосредственно заявителем документ об оценке соответствия. Документы об оценке соответствия бывают следующими:

При осуществлении экспортной деятельности риски неизбежны. Джон Кеннеди однажды сказал: «У любого плана действий есть своя цена и свой риск. Но они значительно меньше, чем цена и риск комфортабельного ничегонеделания». Если же компания собирается выводить свой товар на экспорт, «ничегонеделанию» места быть не должно. Необходимо заранее проанализировать, с какими трудностями может столкнуться компания, чтобы полностью или частично минимизировать риски.

Развитие экспортного потенциала организации малого-среднего предпринимательства Самарской области

Эффективный маркетинг для экспортера

Правовое и документационное обеспечение экспортной деятельности

Риски взаимодействия субъектов системы таможеннологистического обслуживания экспортных товаропотоков

#### 5. ФОРМЫ АТТЕСТАЦИИ

Форма итоговой аттестации – круглый стол на тему «Экспертная оценка дорожной карты по реализации национального проекта «МЕЖДУНАРОДНАЯ КООПЕРАЦИЯ И РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТА»

# 6. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

# 6.1. Материально-техническое обеспечение

Наименование аудиторий, лабораторий	Вид занятий Наименовани оборудования программного обесп	
Аудитория	лекция	Компьютер, мультимедийный проектор, экран, доска
Компьютерная аудитория	практические занятия	Компьютер, мультимедийный проектор, экран, доска

# 6.2. Информационное обеспечение обучения

Основная литература

- 1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник : учебное пособие по дисциплине специализации специальности «Менеджмент организации» / Е. П. Темнышо- ва [и др.]; под ред. И. Н. Иванова; Государственный университет управления. 2014.
- 2. Учебное пособие для начинающих экспортеров [Электронный ресурс] АО «РОС-СИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР»

[file:///C:/Documents%20and%20Settings/Пользователь/Мои%20документы/Пособие%20на чинающим%20экспортерам.pdf], 2016.

# Дополнительная литература

- 3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия Англо-русский словарьсправочник Под. ред. Л.Е. Стровского М.; ЮНИТИ, 2002 гЕмельянова В. Ценообразова- ние в организации [Комплект]: практикум / В. Емеляьнова; Минск: Высшая школа, 2013, 335 с.
- 4. Косинова А. Ценообразование [Комплект]: теория и практика / А. Косинова. Ставрополь: АГРУС(СтГАУ), 2012, 160с.
- 5. Ефимова А. Цены и ценообразование [Комплект]: А.Ефимова. Москва: Омега-Л, 2012, 189с.
- 6. Гуреева М. А. Внешнеэкономическая деятельность : [учебное пособие] : соответствует Федеральному государственному образовательному стандарту 3-го поколения / М. А. Гуреева. 2016.
- 7. Зданович М.Ю. Внешнеэкономическая деятельность : практикум / М. Ю. Зданович ; Сиб. федерал. ун-т. 2012.

Нормативные правовые акты

- 1. «Таможенный кодекс Российской Федерации» от 28.05.2003 № 61-ФЗ (в действующей редакции).
- 2. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (в действующей редакции).
- 3. Федеральный закон от 13.03.1995 № 31-ФЗ «О некоторых вопросах предоставления льгот участникам внешнеэкономической деятельности» (в действующей редакции).
- 4. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе» (в действующей редакции).

# Интернет-ресурсы

- 1. www.fst.ru официальный сайт Федеральной службы по тарифам.
- 2. www.gks.ru официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.
- 3. www.imf.ru официальный сайт Международного валютного фонда.
- 4. www.minfin.ru официальный сайт Министерства финансов РФ.
- 5. www.economy.gov.ru официальный сайт Министерства экономического развития и торговли РФ.
- 6. www.exportcenter.ru официальный сайт Российского экспортного центра. ЭУМК ВЭД на англ.языке http://www.situation.ru/ www.pressclub.ru www.marcus.spb.ru

# 6.3. Кадровое обеспечение образовательного процесса

# Сведения о научно-педагогических работниках (внешних совместителях), привлекаемых к реализации программы

№ п/п	Наименование разделов, дисциплин (модулей)	Фамилия, имя, отчество, год рождения	Ученая степень, ученое звание	Стаж работы	Основное место работы, должность
	Введение в экспорт. Жизненный цикл экспортного проекта.	Тарасова Татьяна Михайловна	к.э.н., доцент	12 л. 5 м.	ФГАОУ ВО «СГЭУ»
	Государственная поддержка экспортноориентированных предприятий	Светкина Ирина Анатольевна	к.э.н., доцент	31 г. 3 м.	ФГАОУ ВО «СГЭУ»
	Региональный экспортный стандарт Развитие экспортного потенциала организации малого-среднего предпринимательства Самарской области	Айдаровна	д.э.н., доцент	22 г. 7 м.	ФГАОУ ВО «СГЭУ»
	Правовое и документационное обеспечение экспортной деятельности	Бортников Сергей Петрович	<u> </u>	27 л. 10 м.	ФГАОУ ВО «СГЭУ»
	*	Кириллова Лариса Константиновна	к.э.н., доцент	32 г. 6 м.	ФГАОУ ВО «СГЭУ»

# 7. СОСТАВИТЕЛИ ПРОГРАММЫ

Кириллова Лариса Константиновна к.э.н., доцент

Ильина Лариса Айдаровна д.э.н., доцент