Документ подписан простой электронной подписью и высшего образования Российской Федерации Информация о владельце:
ФИО: Кандрашин Редеральное учреждение

Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государствысинеко образования

университет» «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 29.10.2025 14:29:09 Уникальный программный ключ:

2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

Институт Национальной и мировой экономики

Кафедра Экономической теории

УТВЕРЖДЕНО

Ученым советом Университета (протокол № $\underline{10}$ от $\underline{22}$ мая $\underline{2025}$ г.)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Наименование дисциплины Б1.О.26 Цифровизация финансовых рынков и

развитие платежной инфраструктуры

Основная профессиональная образовательная программа

01.03.05 Статистика программа

Информационные системы на финансовых

рынках

Квалификация (степень) выпускника бакалавр

Содержание (рабочая программа)

Стр.

- 1 Место дисциплины в структуре ОП
- 2 Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе
- 3 Объем и виды учебной работы
- 4 Содержание дисциплины
- 5 Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины
- 6 Фонд оценочных средств по дисциплине

Целью изучения дисциплины является формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

1. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина <u>Цифровизация финансовых рынков и развитие платежной инфраструктуры</u> входит в обязательную часть блока Б1. Дисциплины (модули)

Последующие дисциплины по связям компетенций: Микроэкономическая статистика, Производные финансовые инструменты, Разработка сервисов платежной системы, Проектирование информационных систем, Проектный практикум

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Изучение дисциплины <u>Цифровизация</u> <u>финансовых</u> <u>рынков</u> <u>и</u> <u>развитие</u> <u>платежной</u> <u>инфраструктуры</u> в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Общепрофессиональные компетенции (ОПК):

ОПКЭ-2 - Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач

неооходимых для решения поставленных экономических задач				
Планируемые	Планируемые резулі	ьтаты обучения по дисці	иплине	
результаты				
обучения по				
программе				
ОПКЭ-2	ОПКЭ-2.1: Знать:	ОПКЭ-2.2: Уметь:	ОПКЭ-2.3: Владеть (иметь навыки):	
	основные методы сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения	определять ценность сбора, анализа и обработки собранной финансово- экономической	навыками сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач, приемами решения	
	профессиональных, возможности обработки собранной информации для решения профессиональных	информации, систематизировать и	профессиональных задач на основе результатов, полученных в результате анализа и обработки собранной информации	
	задач	профессиональных задач		
		(TIIC)	I.	

Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-4 - Способен осуществлять подготовку к реализации комплексных проектов в области инновационных финансовых технологий

Планируемые	Планируемые результаты обучения по дисциплине			
результаты				
обучения по				
программе				
ПК-4	ПК-4.1: Знать:	ПК-4.2: Уметь:	ПК-4.3: Владеть (иметь	
			навыки):	
	принципы	выполнять	навыками продвижения	
	подготовки	подготовительные	комплексных проектов в	
	комплексный	работы к реализации	области инновационных	
	проектов в области	комплексных проектов в	финансовых технологий	
	инновационных	области инновационных		
	финансовых	финансовых технологий		
	технологий			

3. Объем и виды учебной работы

Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине:

Очная форма обучения

Draw v vivoli voji moli ozv v	Всего час/ з.е.
Виды учебной работы	Сем 4
Контактная работа, в том числе:	54.15/1.5
Занятия лекционного типа	18/0.5
Занятия семинарского типа	36/1
Индивидуальная контактная работа (ИКР)	0.15/0
Самостоятельная работа:	71.85/2
Промежуточная аттестация	18/0.5
Вид промежуточной аттестации:	
Зачет	Зач
Общая трудоемкость (объем части образовательной	
программы): Часы	144
Зачетные единицы	4

4. Содержание дисциплины

4.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий:

Тематический план дисциплины <u>Цифровизация финансовых рынков и развитие платежной инфраструктуры</u> представлен в таблице.

Разделы, темы дисциплины и виды занятий Очная форма обучения

			Контактна	я работ	га	В	Планируемые
№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Лекции	Занятия семинарског о типа занятия	ИКР	ГКР	Самостоятельная работа	результаты обучения в соотношении с результатами обучения по образовательной программе
1.	Цифровая трансформация экономики и основные направления применения цифровых технологий на финансовом рынке	10	18			40	ОПКЭ-2.1, ОПКЭ- 2.2, ОПКЭ-2.3, ПК- 4.1, ПК-4.2, ПК-4.3
2.	Цифровые деньги и платежные технологии	8	18			31.85	ОПКЭ-2.1, ОПКЭ- 2.2, ОПКЭ-2.3, ПК- 4.1, ПК-4.2, ПК-4.3
	Контроль			18			
	Итого	18	36	0.15		71.85	

4.2 Содержание разделов и тем

4.2.1 Контактная работа

Тематика занятий лекционного типа

.№п/п	Наименовани е темы (раздела) дисциплины	Вид занятия лекционного типа*	Тематика занятия лекционного типа
1.	Цифровая трансформаци я экономики и	лекция	Предпосылки развития цифровых технологий, модели бизнеса цифровой экономики
	основные направления	лекция	Роль Банка России в процессе цифровизации экономики
	применения цифровых технологий на	лекция	Институциональное регулирование процесса цифровизации финансовых рынков
	финансовом рынке	лекция	Понятие и технологии электронного банкинга
		лекция	Становление и развитие FinTech, SupTech, RegTech
2.	Цифровые деньги и платежные	лекция	Виды электронных денег. Внедрение и использование цифровых денег в современных условиях
	технологии	лекция	Современные платежные системы.
		лекция	Национальная платежная система
		лекция	Развитие финансовой инфраструктуры и платформ для удаленной идентификации

^{*}лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся

Тематика занятий семинарского типа

№п/п	Наименовани е темы (раздела) дисциплины	Вид занятия семинарского типа**	Тематика занятия семинарского типа
1.	Цифровая	практическое занятие	Цифровизация: основные аспекты
	трансформаци	практическое занятие	Цифровизация финансовой сферы
	я экономики и	практическое занятие	Модели бизнеса цифровой экономики
	основные направления	практическое занятие	Понятие цифровых финансовых активов
	применения цифровых	практическое занятие	Современное состояние рынка цифровых финансовых активов
	технологий на финансовом	практическое занятие	Классификация цифровых финансовых технологий
	рынке	практическое занятие	Инструментарий информационных технологий в финансовой сфере: финансовые чат-боты, цифровые кошельки, автоматизация маркетинга
		практическое занятие	Искусственный интеллект в сфере платежных технологий, blockchain и облачные технологии
		практическое занятие	Интернет-банкинг и технологии электронного банкинга
2.	Цифровые деньги и	практическое занятие	Электронные деньги и цифровые финансовые активы
	платежные технологии	практическое занятие	Цифровые платежные системы: международная и национальная практика

	практическое занятие	Структура рынка электронных денег и цифровых финансовых активов	
		практипеское запатие	Цифровые валюты центральных банков стран мира. Цифровой рубль
		практическое занятие	Электронные платёжные сервисы
		практическое занятие	Криптовалюты в цифровой экономике
		практическое занятие	Способы финансирования в условиях цифровой экономики
		практическое занятие	Регулирование денежного рынка и платёжных систем в РФ
		практическое занятие	Цифровые технологии в государственных, муниципальных финансах

^{**} семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия

Иная контактная работа

При проведении учебных занятий СГЭУ обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых организацией, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Формы и методы проведения иной контактной работы приведены в Методических указаниях по основной профессиональной образовательной программе.

4.2.2 Самостоятельная работа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид самостоятельной работы ***
1.	Цифровая трансформация экономики и основные направления применения цифровых технологий на финансовом рынке	- подготовка доклада - подготовка электронной презентации - тестирование
2.	Цифровые деньги и платежные технологии	- подготовка доклада - подготовка электронной презентации - тестирование

^{***} самостоятельная работа в семестре, написание курсовых работ, докладов, выполнение контрольных работ

5. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Литература:

Основная литература

- 1. Основы цифровой экономики: учебник и практикум для вузов / М. Н. Конягина [и др.]; ответственный редактор М. Н. Конягина. 2-е изд. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 240 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-21494-9. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/573695
- 2. Михайленко, М. Н. Финансовые рынки и институты: учебник для вузов / М. Н. Михайленко. 3-е изд., перераб, и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 351 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16945-4. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560053
- 3. Деньги, кредит, банки. Финансовые рынки: учебник для вузов / С. Ю. Янова [и др.]; под

редакцией С. Ю. Яновой. — 2-е изд., перераб, и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 591 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16459-6. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568517

Дополнительная литература

- 1. Гусева, И. А. Финансовые рынки и институты: учебник и практикум для вузов / И. А. Гусева. 2-е изд., перераб, и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 344 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16872-3. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560802
- 2. Иванченко, И. С. Производные финансовые инструменты: оценка стоимости деривативов: учебник для вузов / И. С. Иванченко. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 261 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-11386-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/566360
- 3. Щеголева, Н. Г. Технологии и финансовые инновации: учебник для вузов / Н. Г. Щеголева. Москва: Издательство Юрайт, 2024. 81 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16353-7. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/544459
- 4. Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки: учебник для вузов / Г. А. Оголихина [и др.]; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. 3-е изд., испр, и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 424 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14503-8. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560144

Литература для самостоятельного изучения

- 1. 1. Сергеев, Л. И. Цифровая экономика: учебник для вузов / Л. И. Сергеев, А. Л. Юданова; под редакцией Л. И. Сергеева. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 332 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-13619-7. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/497448.
- 2. Баукин, А. О. Обеспечение законности в сфере цифровой экономики: учебное пособие для вузов / А. О. Баукин [и др.]; под редакцией Н. Д. Бут, Ю. А. Тихомирова. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 250 с. (Высшее образование). ISBN 978-5- 534-13931-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/496725
- 3. Горелов, Н. А. Развитие информационного общества: цифровая экономика: учебное пособие для вузов / Н. А. Горелов, О. Н. Кораблева. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 241 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-10039-6. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/454668.
- 4. Шаньгин В. Ф. Информационная безопасность и защита информации [Электронный ресурс] / В. Ф. Шаньгин. Электрон. текстовые данные. Саратов: Профобразование, 2017. 702 с.
- Вдовин В. М. Информационные технологии в финансово-банковской сфере [Электронный ресурс]: учебное пособие / В. М. Вдовин, Л. Е. Суркова. Электрон. текстовые данные. Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. 302 с.

5.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

1. Astra Linux Special Edition «Смоленск», «Орел»; РедОС ; ОС "Альт Рабочая станция" 10;

ОС "Альт Образование" 10

2. МойОфис Стандартный 2, МойОфис Образование, Р7-Офис Профессиональный, МойОфис Стандартный 3, МойОфис Профессиональный 3

5.3 Современные профессиональные базы данных, к которым обеспечивается

доступ обучающихся

- 1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» http://www.gov.ru/)
- 2. Государственная система правовой информации «Официальный интернет-портал правовой информации» (http://pravo.gov.ru/)
- 3. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ https://www.minfin.ru/ru/)
- 4. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики http://www.gks.ru/

5.4. Информационно-справочные системы, к которым обеспечивается доступ обучающихся

- 1. Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
- 2. Справочно-правовая система «ГАРАНТ-Максимум»

5.5. Специальные помешения

5.5. Специальные помещения	
Учебные аудитории для проведения занятий	Комплекты ученической мебели
лекционного типа	Мультимедийный проектор
	Доска
	Экран
Учебные аудитории для проведения	Комплекты ученической мебели
практических занятий (занятий	Мультимедийный проектор
семинарского типа)	Доска
-	Экран
	Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и
	ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для групповых и	Комплекты ученической мебели
индивидуальных консультаций	Мультимедийный проектор
	Доска
	Экран
	Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и
	ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для текущего контроля	Комплекты ученической мебели
и промежуточной аттестации	Мультимедийный проектор
	Доска
	Экран
	Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и
	ЭИОС СГЭУ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели
	Мультимедийный проектор
	Доска
	Экран
	Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и
	ЭИОС СГЭУ
Помещения для хранения и	Комплекты специализированной мебели для
профилактического обслуживания	хранения оборудования
оборудования	

6. Фонд оценочных средств по дисциплине Цифровизация финансовых рынков и развитие платежной инфраструктуры:

6.1. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля	Отметить нужное знаком «+»
Текущий контроль	Оценка докладов	+
	Устный/письменный опрос	+
	Тестирование	+
	Практические задачи	_
Промежуточный контроль	Зачет	+

Порядок проведения мероприятий текущего и промежуточного контроля определяется Методическими указаниями по основной профессиональной образовательной программе высшего образования; Положением о балльно-рейтинговой системе оценки успеваемости обучающихся по основным образовательным программам высшего образования — программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры в федеральном государственном автономном образовательном учреждении высшего образования «Самарский государственный экономический университет».

6.2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Общепрофессиональные компетенции (ОПК):

ОПКЭ-2 - Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных,

необходимых для решения поставленных экономических задач

Планируемые	Планируемые результаты обучения по дисциплине			
результаты				
обучения по				
программе				
	ОПКЭ-2.1: Знать:	ОПКЭ-2.2: Уметь:	ОПКЭ-2.3: Владеть (иметь навыки):	
	основные методы сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных, возможности обработки собранной информации для решения профессиональных задач	определять ценность сбора, анализа и обработки собранной финансово-экономической информации, систематизировать и интерпретировать полученную информацию для решения профессиональных	навыками сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач, приемами решения профессиональных задач на основе результатов, полученных в результате анализа и обработки собранной информации	
Пороговый	знать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной профессиональной задачей	задач осуществлять обработку экономических данных, связанных с профессиональной задачей, с помощью избранных средств	методами выбора инструментальных средств для обработки экономических данных при решении профессиональных задач	
Стандартный (в дополнение к	инструментальные средства для	анализировать экономическую	методикой расчетов экономических	

пороговому)	обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей и методы расчетов на их основе	информацию, результаты расчетов, полученных в результате обработки экономических данных	показателей, позволяющих характеризовать эффективность экономических процессов на различных уровнях экономического анализа
Повышенный (в дополнение к пороговому, стандартному)	форму представления и отображения результатов расчетов и способы обоснования выводов, полученных в результате обработки экономических данных	полученные в процессе обработки экономических данных в связи с решением профессиональных задач	приемами обоснования полученных результатов, полученных в процессе обработки экономических данных при расчетах экономических показателей на различных уровнях экономического анализа

Профессиональные компетенции (ПК):
ПК-4 - Способен осуществлять подготовку к реализации комплексных проектов в области инновационных финансовых технологий

	инансовых технологий			
Планируемые	Планируемые резулі	ьтаты обучения по дисці	иплине	
результаты				
обучения по				
программе				
	ПК-4.1: Знать:	ПК-4.2: Уметь:	ПК-4.3: Владеть (иметь	
			навыки):	
	принципы	выполнять	навыками продвижения	
	подготовки	подготовительные	комплексных проектов в	
	комплексный	работы к реализации	области инновационных	
	проектов в области	комплексных проектов в	финансовых технологий	
	инновационных	области инновационных		
	финансовых	финансовых технологий		
	технологий			
Пороговый	базовые	осуществлять	базовым практическим	
	инновационные	подготовку проектов	опытом подготовки и	
	финансовые	области ИФТ на основе	управления простыми	
	технологии и	полученных планов в	проектами в области ИФТ	
	простые методы	условиях, когда проект	на основе полученных	
	управления	не выходит за пределы	планов проектов в	
	1 * *	утвержденных	условиях, когда проект не	
	в области ИФТ	параметров в рамках	выходит за пределы	
		учебных задач	утвержденных параметров	
			в рамках учебных задач	
Стандартный (в	большинство	управлять проектами	практическим опытом	
дополнение к	принципов и методов	среднего уровня	управления проектами	
пороговому)	управления	сложности в области	среднего уровня	
	проектами среднего	ИФТ на основе	сложности в области ИФТ	
	уровня сложности в	полученных планов	на основе полученных	
	области ИФТ на	проектов в условиях,	планов проектов в	
	основе полученных	1	условиях, когда проект не	
	планов проектов и их	за пределы	выходит за пределы	
	администрирования	утвержденных	утвержденных параметров	
		параметров		

Повышенный (в	классические и	реализовывать и	практическим опытом
дополнение к	современные	администрировать	реализации и
пороговому,	принципы и методы	масштабные проекты,	администрирования
стандартному)	управления	состоящие из	сложных масштабных
	сложными и	нескольких модулей и	проектов, состоящими из
	масштабными	компонентов в области	нескольких модулей и
	проектами в области	ИФТ, когда проект не	компонент в области ИФТ
	ИФТ на основе	выходит за пределы	на основе полученных
	полученных планов	утвержденных	проектных планов
	проектов и	параметров	
	принципы,		
	результаты их		
	администрирования		

6.3. Паспорт оценочных материалов

№ п/п	Наименование Контролируемые планируемые (раздела) результаты дисциплины обучения в		Вид контроля/используемые оценочные средства	
		соотношении с результатами обучения по программе	Текущий	Промежуточны й
1.	Цифровая трансформация экономики и основные направления применения цифровых технологий на финансовом рынке	ОПКЭ-2.1, ОПКЭ-2.2, ОПКЭ-2.3, ПК-4.1, ПК -4.2, ПК-4.3	-доклад -устный/письменны й опрос -тестирование	Зачет
2.	Цифровые деньги и платежные технологии	ОПКЭ-2.1, ОПКЭ-2.2, ОПКЭ-2.3, ПК-4.1, ПК -4.2, ПК-4.3	-доклад -устный/письменны й опрос -тестирование	Зачет

6.4. Оценочные материалы для текущего контроля

Примерная тематика докладов

примерная тематика докладов			
Раздел дисциплины	Темы		
Цифровая	1. Нормативно-правовая основа обращения цифровых финансовых		
трансформация	активов в России.		
экономики и основные	2. Преимущества и недостатки основных способов генерации		
направления применения	цифровых финансовых активов.		
цифровых технологий на	3. Технология блокчейн в различных отраслях и сферах экономики.		
финансовом рынке	4. Риски обращения цифровых финансовых активов на макро- и		
	микроуровне.		
	5. Технология блокчейн в деятельности коммерческих банков и		
	финансовых организаций.		
	6. Кредитование и личные финансы - Р2Р кредитование,		
	робо-эдвайзинг		
	7. Тренды развития цифровых финансовых активов.		

	8.	Основные показатели цифровизации экономики, заложенные в
		национальные проекты.
		Значение развития цифровой экономики для граждан и
		государства.
		Ключевые индикаторы реализации целей в сфере цифровой
		экономики.
	11.	Автоматизация трейдинга, алгоритмическая биржевая торговля.
	12.	Средства защиты цифровой информации финансовых
		посредников.
		Чат-боты в финансовой сфере и основные финансовые технологии
		 Р2Р кредитование, робо-эдвайзинг, блокчейн и криптовалюта.
		Краудфандинг и финансирование бизнеса.
		Искусственный интеллект в сфере финансовых технологий,
		blockchain и облачные технологии.
Цифровые деньги и		Электронные деньги как продукт эволюции денежных
платежные технологии		отношений.
	17.	Платежные сети электронных денег: функционирование и
		развитие
		Цифровой рубль: пилотный проект в банках РФ
		Перспективы использования криптовалют в условиях цифровой
		экономики.
		Риски цифровых финансовых активов.
		Понятие и виды платежных систем.
		Типология платежных систем.
		Эволюция платежных систем.
		Зарубежные платежные системы.
		Новые виды платежных инструментов (электронных платежей).
		Причины, обуславливающие появление новых видов платежных
		инструментов.
		Основные способы генерации цифровых финансовых активов.
		Распределенный реестр цифровых транзакций.
		Участники реестра цифровых транзакций.
	30.	Цифровой кошелек.

Вопросы для устного/письменного опроса

вопросы для устного/письменного опроса			
Раздел дисциплины	Воп	росы	
Цифровая	1.	Цифровизация различных видов экономической деятельности.	
трансформация	2.	Предпосылки развития финансовых технологий.	
экономики и основные	3.	Технологическая революция.	
направления применения	4.	Модели бизнеса в цифровой экономике.	
цифровых технологий на	5.	Правовое регулирование развития финансовых технологий.	
финансовом рынке	6.	Роль Банка России в развитии финансовых технологий.	
	7.	Цифровой банкинг: примеры клиентского опыта и	
		технологические тренды.	
	8.	Бесшовное взаимодействие в цифровом офисе.	
	9.	Развитие финансовых технологий (RegTech, SupTech, иные	
		финансовые технологии).	
	10.	Развитие финансовой инфраструктуры.	
	11.	Платформа для удаленной идентификации.	
	12.	Платформа быстрых платежей.	
	13.	Система передачи финансовых сообщений.	
	14.	Создание платформы для облачных сервисов.	
	15.	Платформа на основе технологии распределенных реестров.	
		Инновационный маркетинг в финансовых технологиях	
	17.	Понятие, классификация и специфика технологий электронного	
		банкинга.	

	18. Интернет-банк. Мобильный банк. Виртуальные банки.
Цифровые деньги и	19. Подходы к регулированию электронных денег в России.
платежные технологии	20. Развитие нормативной базы по электронным деньгам.
	21. Формальное определение цифровых и электронных денег.
	22. Предпосылки и история появления цифровых денег.
	23. Требования к электронным деньгам как новому средству платежа.
	24. Отличия электронных денег от оптовых и розничных электронных
	платежных систем.
	25. Роль и виды электронных денег.
	26. Свойства электронных денег.
	27. Эмиссия электронных денег и роль денежных посредников.
	28. Схема платежа электронными деньгами.
	29. Классификация электронных денег.
	30. Платежи с использованием электронных денег в Интернет.
	31. Зарубежный опыт функционирования и регулирования систем
	электронных денег.
	32. Современные платежные системы.
	33. Национальная платежная система.
	34. Эволюция платёжных систем.
	35. Оптовые платежные системы.
	36. Клиринговые системы.
	37. Розничные платежные системы.
	38. Интернет-платежные системы.
	39. Реальные и виртуальные платёжные карты.

Задания для тестирования по дисциплине для оценки сформированности компетенций

ОПКЭ-2 - Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач

№ п/п	Задание				
1.	Специалист, который собирает данные, используя статистический анализ и другие методы, чтобы извлекать из них нужную информацию и решать конкретные проблемы в диапазоне от отслеживания динамики продаж до прогнозирования будущих событий называется А. Data Scientist В. Data Engineer С. Data Analyst D. Data Architect	A			
2.	Что представляет собой "Big Data" в контексте финансового рынка? А. Маленький объем данных В. Сложные структуры данных, которые требуют специального анализа С. Лимитированный набор данных D. Старые финансовые отчеты	В			
3.	Какое утверждение о верификации данных является правильным? А. Это необязательный процесс в финансовом анализе В. Верификация данных гарантирует их точность и надежность С. Верификация данных не влияет на итоговые результаты анализа D. Все данные считаются верными по умолчанию	В			
4.	Какой статистический метод чаще всего используется для анализа рисков в финансовых данных? А. Корреляционный анализ В. Рекурсивные нейронные сети С. Регрессионный анализ D. Метод тангенса	С			
5.	Что такое "проверка гипотез" в контексте статистического анализа данных? А. Процесс сбора новых данных В. Методы визуализации данных С. Определение качества данных D. Способ аналитики для подтверждения или опровержения предположений	D			

6.	Какой метод наиболее часто используется для сбора данных о финансовом поведении клиентов? А. Опросы В. Классические интервью С. Анализ больших данных (Big Data) D. D) Тестирование на фокус-группах			
7.	Что является основным назнач А. Сравнение двух верси В. Оценка риска финансо С. Подсчет общих доход D. D) Анализ рынка	A		
8.	Наиболее распространены угр А. Распределенный дост В. Моральный износ сет С. Сбой (отказ) оборудог	С		
9.	Какая из технологий ци- децентрализованных хранилиг А. блокчейн-технология В. «большие данные» С. беспроводная связь D. сенсорика	фровой экономики ориентирована на формирование ц данных?	A	
10.	•	цееся к сфере финансовых технологий и обработки данных, с	1-B 2-C	
	Понятие	Описание	3-A	
	1.Финансовые технологии (финтех)	А. Процесс использования данных для анализа риска и предотвращения мошенничества	4-E 5-D	
	2.Большие данные	В. Использование технологий для автоматизации		
	2 4	финансовых услуг и улучшения клиентского опыта		
	3.Аналитика данных	3 С. Подход к сбору, обработке и анализу больших объемов информации для принятия решений		
	4.Машинное обучение			
	4.Блокчейн	прозрачность данных Е. Исследование данных с использованием		
		алгоритмов для прогнозирования рынка или		
11.	Сопоставьте понятия относя	поведения клиентов шееся к сфере обработки данных, с их описанием:	1-D. 2-E, 3-C,	
11.	Понятие	Описание	4-D, 5-B	
	1. Data Warehouse	А. Процесс, при котором алгоритмы используют существующие данные для создания предсказаний о будущ		
	2. Big Data	В. Инструменты используются для анализа больших данны: финансах	кв	
	3. Хранилище данных	С. Совокупность данных, которое позволяет организовыват управлять большими массивами данных для аналитики	ь и	
	4. Прогностическая аналитика	D. Хранилище данных, представляющих собой систему для отчетности и анализа данных и в финансах позволяет интегрировать данные из различных источников и улучшит качество рыночного анализа		
	5. Hadoop, Spark, SAS, Python	Е. Технологии и систематизация данных, которые работают огромными объемами информации, часто в различных форматах	С	
12.	Расставьте этапы отражают об анализе в правильной последо А. Очистка данных В. Визуализация данных С. Мониторинг и обновл D. Интерпретация резуль	ение	1.G 2.F 3.A 4.E 5.B 6.D	
	Е. Анализ данных F. Сбор данных			
12	G. Определение цели ана	лиза ождение Data Science в верной исторической	1 D	
13.	Расставьте ранние этапы и зар последовательности: А. Развитие инструменто	1.D 2.C 3.B		
	В. Введение в глубокое о	бучение	4.A	
	С. Технологии обработки	5.E		

	D. Появление машинного обучения					
14.	Е. Искусственный интеллект и машинное обучени Вставьте пропущенное словосочетание. « — это з	ле процесс интеграции цифровых	Цифровая			
1	технологий в разные сферы деятельности, чтобы повыси	трансформац				
	и жизни человека	1 1 J	ия			
15.	Одним из основных принципов цифровизации бизне	обучении				
	программных решений, основанных на искусственном интеллекте и машинном .					
	(вставьте пропущенное слово)					
16.		изировать поведение клиентов,	больших			
	оптимизировать риск-контроль и формировать персонализированные предложения. данных					
	(вставьте словосочетание)					
17.	Вставьте пропущенное словосочетание. « 3	это использование статистических	Аналитика			
	методов и технологий для извлечения полезной информ		данных			
СИТ	ГУАЦИОННЫЕ ЗАДАЧИ И МИНИ-КЕЙСЫ_					
18.	«Анализ кредитоспособности клиентов»	1. Необходимо собрать данны	е о доходах,			
	Финансовая компания хочет разработать модель,	кредитной истории, задолжени	ности, уровне			
	которая поможет определить кредитоспособность		кении, числе			
	новых клиентов, основываясь на их финансовой	dependents (зависимых лиц), а такж	ке информацию			
	истории и личных данных.	о текущих расходах и активах.				
	1. Какие данные необходимо собрать для анализа	2.Можно использовать логистичес				
	кредитоспособности клиентов? 2. Какие методы статистического анализа можно	деревья решений, метод опорны алгоритмы машинного обучени				
	2. Какие методы статистического анализа можно использовать для прогнозирования	градиентный бустинг или нейронн				
	использовать для прогнозирования кредитоспособности?	градиентный бустинг или неиронн	ыс сети.			
19.	«Оценка удовлетворенности клиентов»	1.Наиболее подходящим методом я	впяется			
1).	Финансовая организация хочет измерить	проведение анкетирования или опр				
	удовлетворительность своих клиентов для повышения	могут быть распространены через				
	качества обслуживания.	почту, мобильные приложения или				
	1. Какой метод сбора данных является наиболее	веб-сайты.				
	подходящим для оценки удовлетворенности клиентов?	2. Можно использовать индекс удог				
	2. Какие показатели можно использовать для	клиентов (CSAT), индекс чистой пр				
	количественной оценки удовлетворенности клиентов?	оценки (NPS) и баллы по оценке ко	нкретных услуг			
20	T 1	и взаимодействий с клиентами.				
20.	«Прогнозирование спроса на финансовые продукты»	1. Необходимо собрать данные о пр	одажах по			
	Финансовая компания хочет предсказать спрос на свои инвестиционные продукты, чтобы оптимизировать	продуктам в прошлом, сезонности, макроэкономических показателях, и	iowananingy p			
	запасы, ценовую политику и маркетинговые ходы.	законодательствах, проведенных ма				
	1. Какие данные понадобятся для точного	кампаниях и текущих экономически				
	прогнозирования спроса на финансовые продукты?	2. Можно использовать временные	ряды, модели			
1	прогнозирования спроса на финансовые продукты? 2. Какие методы могут быть использованы для	2. Можно использовать временные регрессии, SARIMA, а также подби				
		регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т	трать акие как			
	2. Какие методы могут быть использованы для	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу	трать акие как			
	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования.	прать акие как истинг, для			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем»	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о	прать акие как истинг, для о транзакциях:			
21.	Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен	прать акие как устинг, для транзакциях: пие, типы			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател	прать акие как истинг, для транзакциях: пие, типы ей, а также			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также тва.			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций.	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма	прать акие как истинг, для отранзакциях: пие, типы ей, а также ва.			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест	прать акие как истинг, для отранзакциях: пие, типы ей, а также гва. ашинного ий, Random			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен	прать акие как устинг, для транзакциях: не, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random пгоритмы			
21.	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, то случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные осуммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал	прать акие как устинг, для транзакциях: не, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random пгоритмы			
	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном	прать акие как остинг, для отранзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random игоритмы валий.			
пк-	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном	прать акие как остинг, для отранзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random игоритмы валий.			
ПК- фин	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном	прать акие как остинг, для отранзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random игоритмы валий.			
ПК- фин №	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации к ансовых технологий	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ак кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ак кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации к ансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в финансовых технологиях?	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации к ансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в финансовых технологиях? А. Они полностью заменяют банки В. Они помогают заключать и исполнять соглашения автоматическим образом при выполнении	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в финансовых технологиях? А. Они полностью заменяют банки В. Они помогают заключать и исполнять соглашения автоматическим образом при выполнении определённых условий	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в финансовых технологиях? А. Они полностью заменяют банки В. Они помогают заключать и исполнять соглашения автоматическим образом при выполнении определённых условий С. Они не имеют никакого значения в финансовой	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			
ПК- фин № п/ п	2. Какие методы могут быть использованы для прогнозирования спроса? «Анализ мошеннических схем» Коммерческий банк столкнулся с проблемой увеличения случаев мошенничества со средствами клиентов и хочет использовать данные для выявления подозрительных транзакций. 1. Какие данные следует анализировать для определения мошеннических транзакций? 2. Какие алгоритмы можно использовать для выявления мошенничества? 4 - Способен осуществлять подготовку к реализации кансовых технологий Задание Какую основную роль играют смарт-контракты в финансовых технологиях? А. Они полностью заменяют банки В. Они помогают заключать и исполнять соглашения автоматическим образом при выполнении определённых условий	регрессии, SARIMA, а также подби алгоритмы машинного обучения, т случайный лес или градиентный бу более точного прогнозирования. 1. Следует анализировать данные о суммы, даты, время, местоположен операций и поведение пользовател исторические случаи мошенничест 2. Можно использовать методы ма обучения, такие как деревья решен Forest, а также нейронные сети и ал кластеризации для выявления аном сомплексных проектов в области и бомплексных проектов в области	прать акие как истинг, для о транзакциях: пие, типы ей, а также ва. ашинного ий, Random поритмы палий.			

			_
2.	Что такое "робо-сово	етник"?	A
	А. Программа, котор	рая предоставляет финансовые	
	советы на основе алі		
		щий в банке, который дает советы	
	по инвестициям	щии в оанке, которыи дает совсты	
	1	1	
		тслеживания физических активов	
	D. Классический инт		
3.	Какое из следующих	х утверждений о	C
	блокчейн-технологи	и верно?	
	А. Она обеспечивает	полную анонимность транзакций	
		нная система, контролируемая	
	одним лицом	ппал система, контролирусмал	
		использоваться для повышения	
		пасности финансовых операций	
	D. Блокчейн не мож	ет быть использован вне	
	криптовалют		
4.	Какой шаг является	первым при запуске проекта в	D
	области финтех?		_
		and there of constants	
		раммного обеспечения	
	В. Запуск рекламно		
	С. Получение инвес		
		ынка и анализ потребностей	
5.	Какой из следующих	к показателей является ключевым	С
		особности стартапа в области	
	финтех?		
	финтех: А. Годовая выручка		
	В. Количество сотр		
		нтов и их активность	
	D. Количество офис	СОВ	
6.	Какой инжиниринг з	занимается увеличением	A
		зводственных процессов?	
	А. Технологичесь		
	В. Системный ин		
	С. Электронный г		
7.		вает автоматизацию процессов с	В
	использованием про	граммных роботов?	
	А. Виртуальная	я реальность.	
	В. Биоинформа		
		ий процесс автоматизации (RPA).	
		<u> </u>	
8.		анены угрозы информационной	C
	безопасности сети:		
	А. Распределен	ный доступ клиент, отказ	
	оборудовані		
		износ сети, инсайдерство	
	,) оборудования, нелегальное	
_	копировани		
9.		иджитализация бизнес-процессов?	В
		мпьютеров в работе	
	В. Преобразов	ание аналоговых процессов в	
	цифровой ф		
		количества бумажной	
		-	
	документац		
10.	Установите соответс	твие ключевых направлений	1-B, 2-C, 3-A
		фровой трансформации бизнеса и	
	описаний этих напра		
	Направление	Описание	
	1.Обеспечение		
		А. Внедрение цифровых	
	гибкости	решений позволяет	
	и адаптивности	автоматизировать рутинные	
	бизнеса	задачи, уменьшить количество	
		ошибок и сократить	
		время на выполнение операций	
		-r sam na samomenne onepuqui	
	2 1/	D. D	
	2.Улучшение	В. Внедрение облачных	
	взаимодействия с	технологий и платформенных	
	клиентами	решений позволяет компаниям	
	i i		1
		масштабировать свои	

операция в завысимости от гекущих интребименты, а также быстро высарять новые продукты в уступ и применения			<u>, </u>	T
техущих потребнистей, а также бытро выграть новае продукты и услуги потрементация и предволатает анализациям и потребностей кипентов и переполатацированных маркетитовых кампаний Для лучитего понимания потребностей кипентов (технопотрые способствовали информации, и их синсентий:			операции в зависимости от	
В пиже быстро вискрати вовые продукты в услуга и продукты в услугы и притежения продукты в услугы и притежения продукты и притежения притежения притежения и притежения притежения притежения и притежения притежения притежения и притежения притежения и притежения притежения притежения притежения и притежения притежения притежения притежения притежения притежения и притежения прите				
продукты и услуги предпозатает анализ данных и переобализованных маркетинговых компания и переобализованных маркетинговых компания дата душието поиньания потребностей клиентов 1-В, 2-С, 3-А 11.				
В. Олтимичания С. Шифровая трансформация внутренщих процессов применение чат-бото в компании персеманизированных маркетичновых кампаний для аучисто полимания для аучисто полимания потребностей клиентов			i i	
внутренних предпоманата знальня данных и продессов вомивании персонадилированных маркетник знах каминаний для лучшего понимания потребисстей каминаний потребисстей каминаний потребисстей каминаний потремативами и технополически рамотивами и технополически прамотивами и технополически премостивами и потребителей отпосительно качества и сестому учиващения потребителей отпосительно качества и сестому учиващения потребителей отпосительно качества и сестому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополический учет и обрабству данных пропессов (парвямер, оптимироваю бухатитерский учет и обрабству данных). 12. Изганения со учетием обрабству данных достом премостивать без индивирального орестей от опазіть обстуживати компания были выпуавление правивамогоски выформой трансформации интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и развиваются экстернията коммершия; опазіть обстуживатию компания быткит правивамого выстромоватию за такторина коммершия; опазіть обстужновить интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и развиваются экстронняя коммершия; опазіть обстужного и интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и виплемомительным информома и для обможность за ображность на визможность на выполняющей и для обможность на визможность на процессов и интернет открыл повые возможности для бизвольность на визможность на правинательность на правинательност			продукты и услуги	
внутренних предпоманата знальня данных и продессов вомивании персонадилированных маркетник знах каминаний для лучшего понимания потребисстей каминаний потребисстей каминаний потребисстей каминаний потремативами и технополически рамотивами и технополически прамотивами и технополически премостивами и потребителей отпосительно качества и сестому учиващения потребителей отпосительно качества и сестому учиващения потребителей отпосительно качества и сестому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополически и достому премостивать без индивирального орестей от технополический учет и обрабству данных пропессов (парвямер, оптимироваю бухатитерский учет и обрабству данных). 12. Изганения со учетием обрабству данных достом премостивать без индивирального орестей от опазіть обстуживати компания были выпуавление правивамогоски выформой трансформации интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и развиваются экстернията коммершия; опазіть обстуживатию компания быткит правивамого выстромоватию за такторина коммершия; опазіть обстужновить интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и развиваются экстронняя коммершия; опазіть обстужного и интернет открыл повые возможности для бизпеса; возинавог и виплемомительным информома и для обможность за ображность на визможность на выполняющей и для обможность на визможность на процессов и интернет открыл повые возможности для бизвольность на визможность на правинательность на правинательност		3.Оптимизация	С. Цифровая трансформация	
процессов применение чат-богов и компании персонавтиврования компании персонавтиврования маркетниговых компаний потребностей клиентов потребностей процессов потрем потребностей процессов потребностей процессоров 3. Социальные факторы пиформационных и коммуникационных и комуникационных и комрости предоставляемых услугу потребностей процессор потребностей и компаний потребностей потребностей и скорости предоставляемых размовам приложенностей потребностей и компаний потребностей потребн		· ·		
Персопализированных минивей для лучшего поцимания потребностей клиситов			-	
Маркетитовах кампаний для лушисто поизмения потребностей кинентов		-		
11. Установите соответствие предпосылок, которые способствовали цифровой трансформации, и их описаний: Описаний: Описание		компании		
11. Установите соответствие предпосылок, которые способствовали цифровой трансформации, и их описаний: Описаний: Описание			маркетинговых кампаний	
1. Установите соответствие предплосылок, которые способствовали цифровой трянсформации, и их описаний:				
1.1. Установите соответствие предпосылок, которые способствовали цифровой трансформации, и их оппесаний:				
способствопали пифровой трансформации, и их описаний: Оакторы			потреоностеи клиентов	
способствопали пифровой трансформации, и их описаний: Оакторы	1.1	N/		1 D 2 C 2 A
отпедаций: Факторы Описание 1. Техинческие А. Изменение образа жизни, когда поди становятся более мобильными и технологически грамогнымыми 2. Экономические В. Постоянное развитие факторы информациия между компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг компуры предоставляемых услуг компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг компаниями; жизны выставляемых услуг компаниями; жизны выставляемых услуг компаниями; жизны выставляемых и предоставить без индивидуального средствя связи, и пифорова трансформации вышла на повый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации развых протессов (папример, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку авиных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой грансформации; компании были выплуждены далитирольное кумпанию клиентов. D. Зпачительный скажих в пифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизяеся; возинкают и развиваются з доктроныельноговых от информации: интернет открыл новые возможности для бизяеся; возинкают и развиваются з доктронняются можершя; омайна-бикини; дистанционное обучение. 13. Установите привиньую поседовительногь этанов комперия; омайна-бикини; дистанционное обучение. 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с катобом трансформации с статобом трансформации и статобом трансформации от совна на совершение операции с катобом трансформации и с патобом трансформации от с патобом трансформации и с патобом трансформации и с патобом трансформации и с па	11.			1-B, 2-C, 3-A
П. Технические			ровой трансформации, и их	
1. Технические факторы А. Изменение образа жизник когда люди становятся более мобильными и технологически грамогизами и коммуникационных и ко		описаний:		
1. Технические факторы А. Изменение образа жизник когда люди становятся более мобильными и технологически грамогизами и коммуникационных и ко		Факторы	Описание	
факторы колдя подпистановится более мобливными и технологически трамотными и технологически трамотными и технологически трамотными и технологий, а также модиностей процессоров 3. Социальные С. Глобализация; компартивацию ных технологий, а также модиностей процессоров 3. Социальные С. Глобализация; компартивация сотносительно качества и скорости предоставляемых услуг отностельно качества и скорости предоставляемых услуг пифровой трансформации финансовак разликов: 2. D А. Амсосовое распространение подлучили смартфоны и мобильные приложения; жизнь вельзя стало представлять без индивидуального средства сяки, и цифровах трансформация явышла на новый уровень. В. Повявение первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировалься бузгалерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала китализитором для ускоренной цифровой трансформации; компавния были вынуждены адаптироваться к удаленной работе и онлайн-болуживтино клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации; интерпет открыл повые воможности для бизнеса, возникают и раззвиваются электронная компершя; оплайн-банкинг, дистаниновное обучение. В. Установите правыльную последовительность этапов комплексной трансформации и процессов е использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация В. Цифровая трансформация и д. С. проровка с. С. Цифровая трансформация и ватоматизация В. Цифровая трансформации и процессов е использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация В. Цифровая трансформация и ватоматизация В. Цифровая трансформации и с. натежной камперий с. С. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с. катежной картой, на котором остаётся оттиск циентификационных данных точки приёма и карты клиентия (в одно слово)				
2.Экономические			•	
Техкиологически грамотически грамотиче информационных и коммуникационных и коммуникационных и коммуникационных технологий, а также мошностей процессоров 3. Социальные С. Глобализация; факторы компаниям; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых усусту (смуг) 1.В натовые приняриям (потребителей относительно качества и скорости предоставляемых усусту (смуг) 1.В натовые приложения; жизнь нельзя стало нифровой трансформации финансовых рынков: 2.D на мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средставляемых информациа трансформации выпла на повый уровениь. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разывых процессов (например, онтимизировало бухгантерский учёт и обработку данных). С. Панадемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой грансформации; компании были вынуждены здантироваться к удаленной работе и овлайн-обслуживанню клиентов. D. Значительный скачок в шфровой трансформации: интерект открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистапинонное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и регисносов с использованием цифровых технологий: 3.В А. Онтимизация и автоматизация В. Пр. Опифромация в нагоматизация В. Пр. Опифромация в нагоматизация В. Пр. Опифромация в нагоматизация В. Цифровая трансформация В. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) Импринтер оформаления споня при совершения операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск длентификационных данных точки приема и карты клиентя (в одно слово)		факторы		
2.Экономические В. Постоянное развитие наформации наформации наформационных и коммуникационных и коммуникационных и коммуникационных и коммуникационных и комкуникационных и комкурненция между конторы кон			более мобильными и	
2.Экономические В. Постоянное развитие наформации наформации наформационных и коммуникационных и коммуникационных и коммуникационных и коммуникационных и комкуникационных и комкурненция между конторы кон			технологически	
2.Экономические В. Постоянное развитие ниформационных и коммуникационных и коммуникационных технологий, а также мощистей процессоров 3. Социальные С. Глобализация; конкуренция между компаниями; рост ожиданий нотребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1.В цифровой трансформации финансовых рынков: 2.D 4.С 1.В 1.В				
факторы информационных коммуникационных технологий, а также мощностей процессоров		2.0		
В				
В		факторы	информационных и	
Технологий, а также мощностей процессоров 3. Социальные С. Глобализация; конкуренция между компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1. В шфровой трансформации филансовых рыпков:				
З. Социальные С. Глобализация; компаниями, рост ожиданий нотребителей относительно качества и скорости предоставляемых усулу				
3. Социальные факторы С. Глобализация; конкуренция между компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1.В цифровой трансформации финансовых рынков:				
факторы конкуренция между компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1.В пифровой трансформации финансовых рыпков: 2.D 3.A массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивизурального средства связи, и пифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разывых процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были выпуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. В. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-ананинт; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: 3.В А. Оптимозация и автоматизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 16. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 16. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 16. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 17. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 18. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 18. Как называется получение разрешения от банка на совершения операции с картой (в одно слово) 18. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 19. Как называется получение разрешения от банка на совершения от банка на совершения от банка на с				
Компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1.8 1.8 1.8 1.9		3. Социальные	С. Глобализация;	
Компаниями; рост ожиданий потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 1.8 1.8 1.8 1.9		факторы	конкуренция межлу	
потребителей относительно качества и скорости предоставляемых услуг 12. Установите правильную последовательность этапов цифровой трансформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и цифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положиль началю автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов в сиспользованием цифровых технологий: 3. В сотимизация и автоматизация Д. Опцифровка С. Цифровизация В. Цифровизация В. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) Импринтер оформления слипа при соверпение операции с глатёжной картой, на котором остаётся оттиск и дентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		Tanking par	= -	
относительно качества и скорости предоставляемых услуг 12. Установите правильную последовательность этапов пифровой трансформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили и смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и пифровал трансформация выпла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгантерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адантироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 16. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
12. Установите правильную последовательность этапов пифровой трансформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и пифровая трансформации выпла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и оплайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; оплайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация Д. С.			потреоителеи	
12. Установите правильную последовательность этапов цифровой трансформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и цифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайи-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий:			относительно качества и	
12. Установите правильную последовательность этапов цифровой трансформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и цифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайи-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий:			скорости предоставляемых	
1.8 П.В П.В				
цифровой трянсформации финансовых рынков: А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и цифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск и дентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	10	V		1.0
А. Массовое распространение получили смартфоны и мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и цифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухталтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и д.С. процессов с использованием цифровых технологий: 3.В А. Оптимизация и автоматизация В. Д. Опифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	12.			
мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и пифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинт; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
мобильные приложения; жизнь нельзя стало представить без индивидуального средства связи, и пифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинт; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		А. Массовое распро	странение получили смартфоны и	3.A
представить без индивидуального средства связи, и пифровая трансформация выпла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: 3. В А. Оптимизация и автоматизация 4. А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
пифровая трансформация вышла на новый уровень. В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровазиция В. Цифроваз трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		-		
В. Появление первых компьютеров положило начало автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и оплайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; оплайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		-	•	
автоматизации разных процессов (например, оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация Д. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и д.С процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с глатёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		В. Появление первы	х компьютеров положило начало	
оптимизировало бухгалтерский учёт и обработку данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и д.С процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с глатёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		автоматизации разні	ых процессов (например,	
данных). С. Пандемия СОVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
С. Пандемия COVID-19 стала катализатором для ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
ускоренной цифровой трансформации; компании были вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка C. Цифровизация B. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)			N 10	
вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
вынуждены адаптироваться к удалённой работе и онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		ускоренной цифрово	ой трансформации; компании были	
онлайн-обслуживанию клиентов. D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
D. Значительный скачок в цифровой трансформации: интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: A. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка C. Цифровизация B. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
интернет открыл новые возможности для бизнеса; возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация В. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
возникают и развиваются электронная коммерция; онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и 2.С процессов с использованием цифровых технологий: 3.В А. Оптимизация и автоматизация 4.А D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация В. Цифровая трансформация В. Цифровая трансформация В. Цифровая трансформация Верификация верификация совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация В. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
онлайн-банкинг; дистанционное обучение. 13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация В. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		возникают и развива	аются электронная коммерция;	
13. Установите правильную последовательность этапов комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: 1.D А. Оптимизация и автоматизация 3.B А. Оптимизация и автоматизация 4.A D. Оцифровка 2.C С. Цифровизация 4.A В. Цифровая трансформация 3.B Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) Верификация Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово) Импринтер				
комплексной трансформации бизнес-модели и процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация Д. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	12			1 D
процессов с использованием цифровых технологий: А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	13.			
А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
А. Оптимизация и автоматизация D. Оцифровка С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				3.B
D. Оцифровка C. Цифровизация B. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		А. Оптимизация и аг	втоматизация	4.A
С. Цифровизация В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)			*	
В. Цифровая трансформация 14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
14. Как называется получение разрешения от банка на совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		В. Цифровая трансф	ормация	
совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
совершение операции с картой (в одно слово) 15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	14.	Как называется полу	учение разрешения от банка на	Верификация
15. Как называется оборудование, предназначенное для оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
оформления слипа при совершении операции с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	15			Имприитер
с платёжной картой, на котором остаётся оттиск идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)	13.			импринтер
идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)				
идентификационных данных точки приёма и карты клиента (в одно слово)		с платёжной картой,	, на котором остаётся оттиск	
клиента (в одно слово)				
то. вставые пропущенное словосочетание. «в контексте оолачные платформы	16		,	облании за плотформи
	10.	ъставъте пропущен	ное сповосочетание. «В контексте	оолачные платформы

Надустрян 4.0 предоставляя доступ к мачисания правительным ресурсам и данным чрега интернет, номышленных ресурсам и данным чрега интернет, номышленных регурсам и данных уго обеспечения и деньем моделен производственных процессов». 17. Ветавьте производственных процессово. 18. Ветавьте производственных процессово могах компьяния на, когда доступ к ях услугия и продуставы предоставляются на основе подпессов и половомыет лучше предоставляють потребодственных предоставляють потред затисском проскта, тобы минилизировать риски и обсепечить собтодение заком работу необходимо малоповить перед затуском проскта, тобы минилизировать быстрее оборьчить маке и выперации с пенений предоставляющей		_	
подписные хравить и анализировать большие объемы даних, уто обеспечивает тибость и маситабируемость производственных процессов». 17. Ветавьте прогушениюе словосочетание, «Одной из сообсиностей соореженных бизисе-моделей в условиях шфоровой раноформации валеятся пересока многих компаний на, когда доступ к их услугам и продустам предоставляеть потребнее подписки, что обеспечивает от сабильный погох доходов и позволяет лучше председемания потребнее подписки, что обеспечивает потребнее подписки, что обеспечивает спозовляющее оформатра и видеомение для инфильмательный комплекс чере: 1. «Одпуск мобильного привожения для информации обеспечивает потребнее образать и информации обеспечить обисоменное приложение, быстрое сдобрение заявом и интеграция с платежными системым для антимительство списации. Какую ключеную пологоовительную работу исобходимо выполныть перед запуском проекта стобрания (перематри приска и обеспечить соблюдаение законодятельства?) 1. (Бред запуском проекта спедует применять следует применять следует применять следует применять следует применять следует применять сестумний комплекс чере: 1. (Бред запуском проекта следует применять следует, пата день следует применять следует применять следует применять следует применять следует применять следует, спицанные следует, обеспечить услес и платежными сестум на т. п. т. п. Проести интогное тестум диторим, следания применять и пристремями применять и клиенов: плучить порежения сестум диторим, следания применять диторим, следания примененных и интегент дили пристремями систумний законорати, следания примененных и интегент диторимних и интегент диторимних применты и клиентов: плучить порожения спеценты, динаму с премения и интегенты и проекты стедует предости стему дугнорим, следания премененных и интегенты докум дистумних динаму с премень и интегент		Индустрии 4.0, предоставляя доступ к	
данных, что обеспечить гобосоть и масштабируемость производственных процессовь. подписные модели подп			
Ветавъте пропутенное сповосочетание. «Одной из особенностей современнях бизнес-моделей в усповиях информой грансформация извляется переход многих компаний па, когда доступ к их услугам и продуктам предоставлениется на основне подпесие, ит то боспечивает стабильный поток дохаров и потколет лучие и предоставление и подписки, ит то боспечивает стабильный поток дохаров и потколет лучие и предоставление объектором поток объектором поток поток поток дохаров и потоколет предоставления поток поток дохаров подположения, компания подписки, ит предоставления потоколется подписки, ит предоставления примечения клиентов, нависи и петегом предоставления примечения клиентов, нависи и петегом предоставления примечения клиентов, нависи и петегом предоставления подмения и петегом предоставления примечения клиентов, нависи и петегом предоставления примечения клиентов, падаму предоставления пробремения предоставления подмения и тестировании и предоставления подмения и т			
Вставьте протушению ссловосочетание. «Ошной и особещестей совремищах бизнес-моженей в условиях инфромой грансформации является переход многих компаний в, когда поступ к их услугам и продуктам предсказывать из основе подписки что обеспечинает събисовай питок долугом и кисполуат у пусковай питок долугом и кисполуат у пусков приложение, подполовой питок долугом и кисполуат у пусков приложение, подполовое оформати, микроокредитования подполовое оформати, микроокредитова и скоритока на основе авалита аданих за евофовы полькователы (парадоваться быстрое одобрение завков и интеграция с платожащами да систомали для аголоматического сипеации. Какую ключевую подготовительную работу пеобходямо выпольный тверез запуском проекта следует применить саструющий комплекс мерт. 1. Органическая проценка и комплене: изучить требования Пентрального банка и других резушетори по выдаме микроокредитов, какую ключае раскраты подпольные системы и обеспечить соблюдение законодательства? В пред запуском проекта следует применить саструющий комплекс мерт. 1. Органическая проценты семеронитов имерений комплекс мерт. 1. Органическая проценты следующий комплекс мерт. 1. Органическая проценты (спететыми Пецтрального банка и других ресовать проценты перезовать проценты следующий комплекс мерт. 1. Органическая применты престы пред комплекты пред комплекственного пред комплекственного пред комплекс			
17. Вставьте пропушенное сповосочетание. «Одной из особещностей современных билисе-моделей в условиях ифровой грансформации мощется переход многих компаний на, когда доступ к их услугам и продуктам предоставляется на сочето передоставляется из сочетом подпеса, туп то боспечные стабильный поток доходом и позволеет дучие предоставляеть потребности кинентова. 8. «Запуск мобильного прироска из предоставляем предоста		• •	
особенностей современных бизнес-моделей в условиях видеровой трансформации влажется переход многих вознаний на когда доступ к их услугам и продуктим предоставляется на основе подписки, ит о обеспечивает стабильный поток доходов и поэволяет лучше предоставляють определения предоставляють определения предоставляють определения предоставляють определения предоставляють предоставления продоставляють предоставляють предост		производственных процессов».	
шфровой трансформации является переход миотих компаний на, когд, арстун к их услугам и продуктам и предеставляется на основе подписки, что обеспечные стабильный поть доходо в появоляет тучше предеставляется на основе подписки, что обеспечные предеставляется на основе подписки, что обеспечные потрабования потребости клиентов». Страты павипрует пытуетить мобильнее припомение польовяющее оформлять микровредити оплайи с минимальным пабором документов и скорингом на основе внагита данных телефовы польовяющей оброматель и передоватается быстрое одобрение шамяю и интеграции с плагеньным системым для атможтитех сегот еписами. Персполагается быстрое одобрение шамяю и интеграции с плагеньным системым для атможтитех перет запуском проектя стеления. Какум к интеграция с плагеньным системым для атможтать перет запуском проектя стелем и интеграция правать риски и обеспечить собтводение законодательства? — интеграции обеспечить собтводение законодательства? — обеспечить перет запуском проект, отсеба минимитерами переомальных данных переомальных деньюх. Обеспечить соответствие гребованиям по запитае переопальных данных профиля обеспечить соответствие гребованиям по данных профиля проеманий закон о защиты проеманий закон о защиты проеманий закон о защиты проеманий закон о защиты проеманий модели. 2. Разработка подтомых и пределя пресъемами. 3. Техническая подтомых интеграционых примененных профиля и тестрование интеграциальных профиля рука к интеграции. 3. Техническая подтомых и настирования интеграции. 3. Техническая подтомых интеграциальных предеставления и настирования и неготромание интеграциальных профиля рука к интеграциальных проеманий и пресът помомут собеспечить услежными интеграциальных и проемами. 4. При дрежки для фактарительных системыми и включений и какиментов пучети проемами. 3. Техническая подторим и кличений и кличентов зау	17.	Вставьте пропущенное словосочетание. «Одной из	подписные модели
вомпаний на когда доступ к их услугам и продуктам предоставяльный поток доходов и поваоляет лучше предоставляется на основе подниски, ит то обседенняяет стабильный поток доходов и поваоляет лучше предоставляеть потребегоги клиетогов приложения для микроверситования» Стартам планирует выпустить мобильное приложение, познолняющее офрамлять микроверситизмобильное приложение, познолняющее офрамлять микроверситизмобильное приложение, познолняющее офрамлять микроверситизмобильное приложение, познолняющее обестрое сообрение заковователы. Предполагается быстрое сообрение заковователы. Предполагается быстрое сообрение заковователы. Предполагается быстрое сообрение заковователы. Предполагается быстрое сообрение заковователь и предполагается быстрое сообрение заковорательного выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить сообподение заководательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить сообподение заководательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать предоснавлымы давных (вапример, обружные выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать предоснавлымы давных (вапример, обружные предоснавлымы давных). 2. Разработка подготовка: интетрравать и интетраций. 4. Плам маркетныя и клиеток выпадици за помотут предоснава компания м теретором предосна давных и интетраций. 4. Плам маркетныя и клиеток выпадици выпутные предоснамам. 5. Интетраций. 4. Плам маркетныя и клиеток выпадици выпутновными и клиеток выпадици законов за удиторию, оказанать привосение прозрачные и проекраемые стараетные проекраемы. Сестрования и клиеток выпадици законов за изменение выпутные и пресремыми. Осеспечные прозрачение проекта, а также образаетные проекта, а также образаетн			
риски и обеспечить соблюдение законодательства? В вагрение системы управления инвестициями с обеспечить услеги потроложа компания упоравления и дологовки передисты и потроложа компания и коронить услеги потроложа компания и дологовки предоста и дологовки предоста и системыми сентемым для агтомитых и профиля риска живо у при предоста и соблествення и дологовки предоста и соблествення и предоста потроложа потроло			
стабильный поток доходов и позволяет лучше предехамывать потребости клиентов». 2. ИЗ ХАЦИОННЫЕ ЗАДАЧИ И МИИН-КЕЙСЫ 18. «Запуск мобильного приложения для микрокредитования» оплологиющее оформлять микрокредити оплайт с минимальным набором документов и скорингом на основе апализа данных телефона пользователя. Предполагается быстрое сообрение заковов и интеграция с илятежным системами для автоматического списания. Какую ключевую подтоянтельную даботу необходимо выполнить перед запуском проекта, этобы минимизировать риски и обеспечить сообподение законодятельства? В риски и обеспечить сообподение законодятельства? 19. «Введрение системы управления инвестициями с непользовательный для ватоматичный проекта помогут обеспечить услеж праворы и профиля риска какие и проделя прискова компания комет выедуют, палаформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивиздывым вышях и интеграций. 4. Плат маркетния и клиентов, выдацить службу подрежжи для вытоматичным и интеграций. 4. Плат маркетные и клиентов, выдацить службу подрежжи для вытоматичным и интеграций. 4. Плат маркетным и клиентов, выдацить службу подрежжи для быстрей расботы с проблемами. 19. «Введрение системы управления инвестициями с непользованием некусственного шителекта» финанскова компания комет выедуют, патаформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивиздывыми и клиентов, выдацить службу подрежжи для быстрей расботы с проблемами. 19. «Введрение системы управления инвестициями с непользовательный индивиздывыми и какиентов, выдацить приложение с платежными системыми для вытома и доверне пользователей? 4. Плат маркетния и клиентов, выдацить службу подрежжи для быстрей расботы с тепровлением клиентов, выдацить службу подрежжи для подократельных операцийнов, подости и уровно риска, а тажже опкрытные и проверемые и спользовательный контент. 20. «Разработка влатформы для Р2Р-платежей между финическим влатами засовно заботы не стирования и быстрей доками в бекторно болькирования оправляния оправления и быстрей расботы не проверемыми сист			
тредсказывать потребности кинегтов». СИТУАЦИОННЫЕ ЗАДУИ И МИНЬКЕЙСЫ 18. «Запуск мобильного приложения для микрокредитования» Стартан планирует выпустить мобильное приножение, позволяющее оформлять микрокредита онлайн е на минимальным набором документов и скорис выпантыя набором документов на скори выпольным для ввогомитеского списения. Какую ключезую подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта и гобы минимировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Выполнить перед запуском проекта и гобы минимировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? В пред запуском проекта и проекта следует применить, следующий комплекс мер: изучить требования Дентарывного банка и необходимые ракератив информации. Обеспечить соответствие гребованиям и посепечить соответствие гребованиям произвенным денаменным денемами и проекта спедуать реговацию денемами и покальный закон о запите переованным денаменным денемами и пресованным денемами и пресованным денемами и проекты модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с плагежными сетстирование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с плагежными сетстирование спедений, проекти плагорому гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования и интеграции. 4. План маркетинга и клиентов, изучить потребности целевой аудитории, октудатия по доском денемами и клиентов, изучить пребовати нетегирование с преблемами. 5. Инспедиаты и клиентов и учить потребности целевой аудитории, оклудатия по доском денемами и клиентов, изучить потребности целевой аудитории, ожидатия по доском денемами и клиентов, изучить пребовати нетегирование: содать потрейности целевой аудитории, ожидатия по доском денемами и учитории, ожидатия по доском денемами и учитов объектаре решения ИИ и риски, польсити: 4. Юридическое сопровождение проерить соответный и учитов и объектаре решеным и и пред вень и и			
 В «Запуске мобильного приложения для миврокредить минимальным тереформ документов и скорингом на основе анализа данных телефога пользователя. Предполагается быстрое одобрение завков и интеграция с платежными системыми для автоматического списатия. Какую ключевую подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта, чтобы минимальровать риски и обеспечить соблюдение законодательства? В выполнить перед запуском проекта, чтобы минимальровать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Род и пред запуском проекта спедует применить следующий комплекс мер:			
 38. «Запуск мобильного приложения для микрокредитования» (Стартая планирует выпустить мобильное приложение, полюджощее оформлять микрокредиты оплайт с минимальным набором документов и скорингом на основе внанияза данных телефовы пользовятеля. Предполягается быстрое одобрение зявок и винтерация с швитежными системами для автоматического списания. Какую ключевую подтотовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта, тобы миниматировать риск и обеспечить соблюдение зяконодятельства? Разработка платформа для в разработка профила риск а клиента. Аканем эталы подтотовительную правоты и профила риск а клиентов строматиче данных и питеграций. Ваполнить дера запуском проекта, и тобы минимировать риск не обращия правота правота прозрачный агториты скоринга, минимарующий риск невозврата, использум альтериативные данные (телефон, социалымые сети и т. п.). Провести инлогиве стрование модели. Разработка модели риск -социалымые сети и т. п.). Провести инлогиве стрование модели. Вапедрение системым управления инвестициями с использованиям и кокусственного интекстекта» финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ПИ для формирования индивизация вышлат и спетоньзованием искусственного интекстекта» финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ПИ для формирования индивизация вышлат и спетоны обеспечить, успех платформы и доверие пользователей? 1. Испедование внижа и клиентсток изучит стровстви помогут обеспечить, успех платформы и доверие пользователей? 1. Испедование и профила и профила риска клиент и сторемских данных и тестирование и смуляции на истетию привлечных и клиентов и управления и клиентов и управления и профиление и смуляции на истетию и управления и проверать сответствий и управления и провети строесс-тестирование и смуляции на истети. 3. Обеспечить и управления клинаму, раскрыть риск и условы и и управления клинаму, раскрыть риск и	CIT		
Стартав планирует выпустить мобильное приложение, позволяющее офроматьтя микрокердиты оплайт с наими выполнить набором документов и скорвитом на основе анализа данных телефона пользователя. Предполагается быстрое одобрение законодительства (истемами для автоматического списания). Какую ключевую полуготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодительства? ———————————————————————————————————			Пород записком просите адалист приманити
 полвоявопиес оформлять микрокредиты оплайи с минимывымы мабором аксументом на основе анализа данных телефона пользователя. Предполагается быстрое одобрение заявок и инитерация с плагежными системами для автоматического списания. Какую ключевую подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проскта, тобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодятельства? переполагается быстрое одобрение законодятельства? Результать пред запуском проскта, тобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодятельства? Результать пред запуском проскта, тобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодятельства? Результать пред запуском проскта, тобы минимизировать продачный аткор одать данных продачный аткорити скоринта. Результать пред запуском проскта, также колектать продачный аткортите коринта. Результать пред запуском пред тобы данных и интеграцию данных и интеграцию админими и проверить безопасность данных и интеграции. План маркетинга и клиентов: изучить интерации проекта помотут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Результа продожание с платежными сестемами и банками для атконатизиция выплата и профила рыска клиентов: изучить страстию привачения клиентов: изучить страстию прилагения клиентов: изучить продожами. План маркетинга и клиентов: изучить страстию прилагения клиентов: изучить	10.		
вализа данных телефова пользователя. Предполагается быстрое одобрение заявок и интеграция с платежными системами для взгоматического списания. Какую ключевую подтотовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Воторы на обеспечить соблюдение законодательства в прижим проекта прозрачный али оризм скоринга, минимизирующий риск перосвальных данных.) 2. Разработка модели риск-оценки: создать прозрачный али оризм скоринга, минимизирующий риск переованиям по защите персовальных данных.) 2. Разработка модели риск-оценки: создать прозрачный али оризм скоринга, минимизирующий риск переовальных данных.) 3. Техническая модели риск е съвтежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и негорация и пределить педерую адиторов, построить стратетию привлечения клиситов, намадить служую подержки для быстрой работы с проблемами. Выедрение системы управления инвестициями с непользованием искусственного интеллекта» Онивнеовая компания хочет внедрить платформу гобо-абизоку, педамурощую ИИ для фрамирования индивизуации выплат и тестирование и клиситов потребности целекой аудитории, ожидания потребности целекой аудитория, ожидания потребности целекой аудитория, ожидания потребности целекой аудитория, ожиданности стерес-тестирование и симуренным и усветные			
вышля данных телефовы пользователя. Предполагается быстрое одобрение заявок и интеграция с платежными системами для автоматического списания. Какую ключеную подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проектя, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? В достроить перед запуском проектя, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? В других ресультивующий риск пеновъркати, информации. Обеспечить соответствие требованиям по защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный закон о защите персовальных данных (запумер, GDPR или локальный дани дани дани дани дани дани дани дани			
выпонал димить, процентные ставки и нитеграция с платежными системами для автоматического списания. Какую ключевую подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проектя, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? 2. Разработка модели риск-опенки: создать прозрачный адгорить скорнига, минимизировать прозрачный диторить проделения сети и т. п.). Провести пилотное тестрование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными сетемами и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетнита и клиенток интеграции. 5. Техническая подготовка: интеграция интеграции. 6. План маркетнита и клиенток интеграции. 6. План маркетнита и клиенток интеграции. 7. План маркетнита и клиенток изучить потребности целевой аудитории, ожидания и минеграции. 8. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 8. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 8. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей и проержимы и сетемрование и симулящии на исторических данных. 8. Обеспечить успех платформы для Р2Р-платежей между физическими планым и условия инвестиционные модели; проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управления активами, расскыть праверие пользователей и условия инвестирования. 8. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечны надежную синхронизацию данных и безопасность развакций. 8. Интеграция с брокерскими и банком и банком и условия инвестирования. 8. Интеграция с брокерскими и банком и инвестирования. 9. Интеграция с брокерскими и банком и инвестирования. 9. Интеграция с брокерскими и банком и ин			
системами для антоматического списания. Какую ключевую подготовительную работу необходимо выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? предмати обеспечить соблюдение законодательства? предмати для данных (например, GDPR или локальный закон о защите персональных данных (капример, GDPR или локальный закон о защите персональных данных (порозрачный алгорить скоринга, минимизирующий риск невозврата, используя альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование минимизирующий риск невозврата, используя альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. З. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, провестить безопасность данных и интеграций. А. План маркетнига и клиентской поддержки: определить пелевую аудиторию, построить стратетию принисечения клиентов, наладить службу поддержки: определить пелевую аудиторию, построить стратетию принисечения клиентов, наладить службу поддержки: определить пелевую аудиторию, построить стратетию принисечения клиентов, наладить службу поддержки: определить и клиентов: изучить объеспечить успекты муска, а также интегратетной принисечения клиентов: изучить потреблести целевой аудитории, ожидания по дохолности и уровню риска, а также конкурентом. 2. Разработка алгоритма и тестирование: создать прозрачные и провержемые информации на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать подъзрачные и проверженые создать прозрачные и проверженые подъзвательный контент. 4. Юрилическое сопровождение: проверить соответстиие требонациям законодательства о консурьтировании и управлении и кативами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и бытому от синхронизацию данных и безопасность трачжекций. 6. Интеграция с брокерскими и бытому от синхронизацию данных и безопасность трачжекций. 7. Вигременты с обеспечны надежну			
Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение закоподательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение закоподательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать прозрачный алгорить скорнита, минимизирующий риск невозварата, используя альтерпативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. 3. Техническая подготовка: интеграцовать приложение с платежными с сипсаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиенток поддержки: определить целевую аудиторию, постронть стратегию привъечения клиенток, паладить службу поддержка для быстрой работы с преблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между финическим и видами» для второму для митовенных биситему мониторина в обеспечиты дажных и безопасность транажиция. В обеспечиты дажных и безопасность транажиция обеспечиты надженую сиктроизацию данных и безопасность Контричка праверания и управление аттивами, раскрыть риски и условия инвестирования. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между финическими винами» быситоры докирования и управлении активами, раскрыть двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подохрительных операций и быстрото блокирования			
выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать риски и обеспечить соблюдение законодательства? Выполнить перед запуском проекта, чтобы минимизировать друговать и обеспечить соблюдение законодательства? Ващите переопальных данных). 2. Разработка модели риск-оценки: создать прорачаний апторить кескренга, минимизирующий риск невозврата, используя альтернативные данные (телефон, социальные сеги и т. п.). Провести пильотное тестирование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, провертить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетнига и клиентов, наладить службу поддержки: определить целеную аудиторию, построить стратегию привъечения клиентов, наладить службу поддержки динетов, настрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу поро-афую, с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу поро-афуют, с использование и клиентов, наждения потребности целеной аудитории, ожидания по доходности и уровно риска, а также конкурентов. 19. «Внедрение системы управления и профара пользователей? Конкурентов, построй с проблемами. 10. Исследование рынка и клиентов, изучить потребности целеной аудитории, ожидания по доходности и уровно риска, а также конкурентов. 21. Разработка апторитма и тестирование: создать прозрачные и провераться создать полятный интерфейс, который объемает стересс-тестирование и симуляции на исторических даных. 22. Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими пламию и банковскими систему мониторинна подозрительных операций и быстрото блокирования. 23. Интеграция с брокерскими и банковскими систему мониторинна подозрительных операций и быстрото блокирования.			
риски и обеспечить соблюдение законодательства? ОБРК пли локальный закоп о защите персональных данных). Разработка модели риск-оценки: создать прозрачный алгоритм скоринга, инпользуя альтериативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. Телем приложение с платежными системами и банками для автоматизации выглат и списаний, проверить безопасноть и интетраций. И план маркстинга и клиентской поддержки: определить делярую долдержки для быстрой работы с проблемами. Виедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индливидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие эталы полотовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 2. Разработка алторитма и тестирование: создать проэрачные и провержемые инвестиционные модели; провести стрес-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 4. Оридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодитьства он консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 4. Оридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодатьства о консультировании и управлении и банковскими систему мощиторини обанковскими систему мощиторини обанковскими систему мощиторини в обанковскими систему мощиторини подомирования. 5. Интеграция с броксреским и банковскими систему мощиторини обанковскими систему мощиторини в обаспрост блокирования. 5. Интеграция с броксреским и банковскими систему мощиторини в обаспрост бизыками, раскрыть дасжную сипкроимацию, админьх и бастрото блокирования. 6. Править движение прозрачные провержные провожные прести пределжные провержные провержные провержные спласа			
2. Разработка модели риск-оценки: создать прорачный алторитм скоринга, используя альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. 3. Техническая подтотовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетнита и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с преблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием некусственного интельства» финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» с образовательных и условия инвестирования. 3. Интеграция с боросерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синкуюнтацию данных и безопасность транзакций. 3. Интеграция с боросерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синкуюнтацию данных и безопасность транзакций. 4. Придическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 3. Интеграция с боросерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синкуюнтацию данных и безопасность транзакций. 4. Придическое сопровождение: порозрительных операций и быстрого блокирования и операций и быстрого блокирования операций и быстрого блокирования			
прозрачный апторитм скоринга, минимизирующий риск невозврата, используя альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выглат и списаций, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определять целевую аудиторию, построить стратегию привълечения клиентов, построить стратегию привълечения клиентов, построить стратегию привълечения клиентов, назадить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с интеграций. 4. План маркетинга и клиентов, построить стратегию привълечения клиентов, построить стрательнах попреблемами. 1. Исследование рынка и клиентов, изгранны попреблести целевой аудитории, ожидания по доходности и уровню риска, а также конкурентов. 2. Разработка апторитма и тестирование: создать прозрачные и проверженые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверкить контент. 4. Юридическое сопровождение: проверкить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синкронная праговательных операций и быстрото блокирования операций и быстрото блокирования и быстрото блокирования и быстрото блокирования			
яминимизирующий риск невозврата, используя альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выллат и списаций, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Введрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для миновенных операций и бысгрото блокирования операций и бысгрото блокирования операции объегорото блокирования операции операции объегорото блокирования операции объегорот облокирования операции объегорото блокирования операции объегорот облокирования операции объегорот операции объегорот облокирования операции объегорот операции объегорот операции объегорот о			
альтернативные данные (телефон, социальные сети и т. п.). Провести платотное тестирование модели. 3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помотут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для миновенных операций и быстрото блокирования операций и быстрото влокира операция и быстрото влокира операцием.			
 сети и т. п.). Провести пилотное тестирование модели. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. Пла маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиенток, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. И интеграций. П. исследование м клиентов: изучить отро-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профила риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помотут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? дето-стечение прозрачные и проверемые создать проэрачные и проверемые исторических данных. Обеспечение проэрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить довери пользовательный контент. Норидическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. Играцие ское сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. Играция и уческим и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. Играция и уческим и уческим и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. Ведрить двухфакторриу одучентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 			
3. Техническая подготовка: интегрировать приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркстинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Оинансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных бизическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрото блокирования операций и быстрото блокирования и операций и операций.			
приложение с платежными системами и банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить нелевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» финансовая компания хочет внедрить платформу гоbo-advisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования 21. Исследование рыкка и клиентов: изучить потребности целевой аудиторию, ожидания по требовение ризулитории, ожидания потребности целевой аудиторию, ожидания и упроверание: создать проревно риска, а также конкурентов. 2. Разработка алторитма и тестирование: создать проверженые и проверженые и проверженые и провержные и проверженые и поревременные			
банками для автоматизации выплат и списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привълечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу гоbo-advisor, использующую ИИ для формирования индливидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 2. Какие этапы подтотовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей через образовательный контент. 4. Оридическое сопровождение: проверие пользователей через образовательный контент. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную сиихронизации данных и безопасность транзакций. 6. Внедрить двухфакториую аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования операций и быстрого блокирования. 6. Оридическое сопровождение: проверие пользователей через образовательный контент. 6. Оридическое сопровождение: проверить соответствие требования законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 7. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную сиихронизацию данных и безопасность транзакций. 7. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторнига подозрительных операций и быстрото блокирования.			3. Техническая подготовка: интегрировать
списаний, проверить безопасность данных и интеграций. 4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 4. План маркетинга и клиенток и клиенток стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 4. Исследование рынка и клиентов: изучить потребности целевой аудитории, ожидания по доходности и уровню риска, а также конкурентов. 5. Разработка алгорита и тестирование: создать прозрачные и проверяемые инвестиционных профиля риска клиента. 6. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 6. Среспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 6. Коридическое сопровождение: проверить соответствие требовании законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 6. Игтеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 6. Внедрение систему меняти клиентов: подозрительных операций и быстрого блокирования. 6. Игтеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 6. Внедрение систему меняти клиентов: подозрительных операций и быстрого блокирования.			
19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 2. Разработка алгоритма и тестирование: создать прозрачные и проверяемые инвестиционных данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрытъ риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Впедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
4. План маркетинга и клиентской поддержки: определить целевую аудиторию, построить стратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? З. Обеспечине прозрачные и проверяемые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. З. Обеспечине прозрачные и проверяемые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. З. Обеспечить и условысить доверие пользователей через образовательный контеит. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную сиихронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Впедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
определить целевую аудиторию, построить стратегию привъечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Потребности целевой аудитории, ожидания по доходности и уровно риска, а также конкурентов. 2. Разработка алгоритма и тестирование: создать прозрачные и проверяемые и нивестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Исследование рынка и клиентов: изучить потребности целевой аудитории, ожидания по доходности и уровно риска, а также конкурентов. 4. Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическое контрольных операций и быстрого блокирования 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Висдрить драгима и клиентов: изучить потребности целевой аудитории, ожидания по доходности и уровно риска, а также конкурентов. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическое сопрования и тестирование и симуляции на исторительном обеспечить надежную систем управления и тестирование и управления и тестирование и управления и тестирование ста			
тратегию привлечения клиентов, наладить службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Оннансовая компания хочет внедрить платформу гоbо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объженяет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Вседование и клиентов: изучить потребности целевой аудитории, ожидания по доходности и уровню риска, а также конкурентов. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическом платеформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования			
службу поддержки для быстрой работы с проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» (ринансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? создать прозрачные и проверяемые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторительных операций и быстрого блокирования 1. Истему мониторительные 1			
проблемами. 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу гобо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 2. Разработка алгоритма и тестирование: создать прозрачные и проверяемые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачные и проверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и угловия инвестировании . 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
 19. «Внедрение системы управления инвестициями с использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу гоbo-advisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? 2. Разработка алгоритма и тестирование: стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачные и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и угравлении активами, раскрыть риски и условия инвестиционных 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования 			
использованием искусственного интеллекта» Финансовая компания хочет внедрить платформу горо-аdvisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Обеспечение прозрачные и проверяемые инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных	19.	«Внелрение системы управления инвестициями с	- i •
Финансовая компания хочет внедрить платформу гоbo-advisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? ———————————————————————————————————	-,.		
гоbo-advisor, использующую ИИ для формирования индивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Консепечить успех платформы и доверие пользователей? Обеспечить успех платформы и доверие пользователей? Консепечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. Контент. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. В Недрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			-
шидивидуальных инвестиционных портфелей на основе анализа рыночных данных и профиля риска клиента. Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей?			конкурентов.
Какие этапы подготовки и реализации проекта помогут обеспечить успех платформы и доверие пользователей? инвестиционные модели; провести стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных		индивидуальных инвестиционных портфелей на основе	2. Разработка алгоритма и тестирование:
обеспечить успех платформы и доверие пользователей? стресс-тестирование и симуляции на исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования			
исторических данных. 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных 3. Обеспечение прозрачности: создать понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользовательных операций и быстрого блокирования		обеспечить успех платформы и доверие пользователей?	
понятный интерфейс, который объясняет решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
решения ИИ и риски, повысить доверие пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования			
пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных пользователей через образовательный контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требования законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия и нанестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных контент. 4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультирования и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
4. Юридическое сопровождение: проверить соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			* *
соответствие требованиям законодательства о консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных консультировании и управлении активами, раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
раскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных праскрыть риски и условия инвестирования. 5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
5. Интеграция с брокерскими и банковскими системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования			раскрыть риски и условия инвестирования.
системами: обеспечить надежную синхронизацию данных и безопасность транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» систему мониторинга подозрительных Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования			5. Интеграция с брокерскими и банковскими
транзакций. 20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» Компания разрабатывает платформу для мгновенных транзакций. 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			системами: обеспечить надежную
20. «Разработка платформы для Р2Р-платежей между физическими лицами» 1. Внедрить двухфакторную аутентификацию, систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
физическими лицами» систему мониторинга подозрительных операций и быстрого блокирования			
Компания разрабатывает платформу для мгновенных операций и быстрого блокирования	20.		
гиг-платежей, которая позволяет пользователям подозрительных аккаунтов.			± ±
		г/г-платежей, которая позволяет пользователям	подозрительных аккаунтов.

	отправлять деньги по номеру телефона без необходимости ввода банковских реквизитов, с низкими комиссиями и круглосуточной доступностью. Какие ключевые моменты необходимо учесть на этапе реализации, чтобы платформа стала востребованной и безопасной?	2. Сделать интерфейс максимально простым и интуитивным, обеспечить быструю и понятную регистрацию и верификацию. 3. Обеспечить высокую доступность сервиса, масштабируемость и высокую скорость обработки транзакций. 4. Соблюдать законодательство о противодействии отмыванию денег (AML) и финансированию терроризма (CFT), иметь возможность идентифицировать пользователей. 5. Провести активное продвижение, в том
		числе через партнерство с банками и мобильными операторами для расширения аудитории. е, пока рынок адаптируется.
21.	«Обеспечение безопасности в платежном сервисе» Платежный сервис получил жалобы на возможный фрод (мошенничество в онлайне) — подозрение, что злоумышленники используют украденные данные пользователей для оплаты покупок. Какие меры необходимо внедрить для повышения безопасности платежного сервиса и минимизации рисков мошенничества?	Перечень возможных мер может включать: - Внедрение многофакторной аутентификации (МFA) для пользователей Использование системы мониторинга и выявления подозрительных транзакций с помощью алгоритмов машинного обучения Реализация лимитов на суммы и количество транзакций за определённый период Анализ поведения пользователей (поведенческий анализ) Шифрование данных клиентов и безопасность на уровне передачи данных (TLS/SSL) Регулярные аудиты и тесты на проникновение Интеграция с системами антифрода или использование встроенных возможностей платежных агрегаторов.

6.5. Оценочные материалы для промежуточной аттестации

Фонд вопросов для проведения промежуточного контроля в форме зачета

Раздел дисциплины	Вопросы
Цифровая	1. Цифровизация различных видов экономической деятельности.
трансформация	2. Нормативно-правовое регулирования информационно-цифровых
экономики и основные	технологий в РФ: актуальные проблемы и подходы к их
направления применения	решению.
цифровых технологий на	3. Понятие и виды цифровых финансовых активов.
финансовом рынке	4. Риски цифровых финансовых активов.
	5. Способы генерации цифровых финансовых активов.
	6. Понятие и технологии электронного банкинга.
	7. Становление и развитие FinTech.
	8. Становление и развитие SupTech, RegTech.
	9. Технология блокчейн в различных отраслях и сферах экономики
	10. Кредитование и личные финансы – Р2Р кредитование робо-эдвайзинг.
	11. Содержание технологии блокчейн ее преимущества и недостатки.
	12. Распределенный реестр цифровых транзакций и его участники.
	13. Регулирование обращения цифровых финансовых активов за рубежом.
	14. Формирование регулирования обращения цифровых финансовых активов в России.

	·
	15. Нетипичные системы электронных систем.
	16. Роль международных организации в формировании «правового
	климата» в условиях технологических преобразований общества.
	17. Развитие положений национальной программы «Цифровая
	экономика Российской Федерации».
	18. Перспективы преобразований цифровых технологий
Цифровые деньги и	19. Понятие электронных денег, их преимущества и недостатки.
платежные технологии	20. Предпосылки и история появления цифровых денег.
	21. Формальное определение цифровых и электронных денег.
	22. Требования к электронным деньгам как новому средству
	платежа.
	23. Отличия электронных денег от оптовых и розничных
	электронных платежных систем.
	24. Виды электронных денег.
	25. Нормативное регулирование в сфере электронных денег.
	26. Экономические особенности методов платежей в Интернет.
	27. Технологические особенности функционирования электронных
	платежных систем.
	28. Понятие и роль электронных систем взаиморасчетов в
	экономике.
	29. Влияние электронных денег на денежное обращение.
	30. Понятие криптовалюты и ее особенности.
	31. Преимущества и недостатки криптовалюты.
	32. Токен, электронный страховой полис, смарт-контракт.
	33. Предпосылки, потребительские свойства и условия
	использования цифровых валют центральных банков.
	34. Цифровой рубль: понятие, история создания, принципы
	обращения.
	35. Значение и модели применения цифрового рубля для граждан,
	36. бизнеса, государственных платежей, рынка капитала и
	финансовых инноваций.
	37. Защита прав владельцев цифровых валют центральных банков.
	38. Электронные денежные системы и проблемы информационной
	безопасности, связанные с их эксплуатацией.

6.6. Шкалы и критерии оценивания по формам текущего контроля и промежуточной аттестации

Шкала и критерии оценивания

	Критерии оценивания для мероприятий контроля с применением 2-х балльной системы	
«зачтено»	ОПКЭ-2, ПК-4	
«не зачтено»	Результаты обучения не сформированы на пороговом уровне	