

Документы Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования
Информация о владельце: "Самарский государственный экономический университет"
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 10.07.2026 13:14:34
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
«СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО И
КОММЕРЧЕСКОГО ПРАВА»**

Уровень высшего образования: магистратура

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) подготовки: Предпринимательское право, коммерческое право

Квалификация (степень) выпускника: магистр

Форма обучения: очная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: 2 года

Объем: в зачетных единицах: 5 з.е.
в академических часах: 180 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Кандидат юридических наук Меденцева Е. В.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Минобрнауки от 25.11.2020 № 1451, с учетом трудовых функций профессиональных стандартов: "Следователь-криминалист", утвержден приказом Минтруда России от 23.03.2015 № 183н; "Специалист по конкурентному праву", утвержден приказом Минтруда России от 16.09.2021 № 637н; "Консультант по налогам и сборам", утвержден приказом Минтруда России от 12.10.2021 № 722н.

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра правового обеспечения экономической деятельности	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Меденцева Е. В.	Рассмотрено	23.04.2026, № 8

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы

Задачи изучения дисциплины:

- изучение теоретических и практических сфер предпринимательского и коммерческого права, их современного состояния; ;
- овладение специальной терминологией предпринимательского и коммерческого права; ;
- приобретение знаний об основных современных тенденциях развития предпринимательского и коммерческого права;.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

ОПК-1 Способен анализировать нестандартные ситуации правоприменительной практики и предлагать оптимальные варианты их решения

ОПК-1.1 Анализирует нестандартные ситуации правоприменительной практики

Знать:

ОПК-1.1/Зн1 Нестандартные ситуации правоприменительной практики

Уметь:

ОПК-1.1/Ум1 Оценивать вводные данные конкретной жизненной ситуации с позиции права

Владеть:

ОПК-1.1/Нв1 Навыками определения оптимального варианта юридического решения из нескольких возможных

ОПК-1.2 Предлагает оптимальные варианты решения нестандартных ситуаций правоприменительной практики

Знать:

ОПК-1.2/Зн1 Методы применения нестандартных ситуаций правоприменительной практики

Уметь:

ОПК-1.2/Ум1 Предлагать оптимальные варианты решения нестандартных ситуаций правоприменительной практики

Владеть:

ОПК-1.2/Нв1 Навыками определения и применения оптимального варианта юридического решения из нескольких возможных

ОПК-3 Способен квалифицированно толковать правовые акты, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав

ОПК-3.2 Осуществляет толкование правовых актов, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав

Знать:

ОПК-3.2/Зн1 Признаки пробелов и коллизий норм права

Уметь:

ОПК-3.2/Ум1 Определять наличие пробелов и коллизий норм права

Владеть:

ОПК-3.2/Нв1 Навыками выявления пробелов и коллизий норм права

ОПК-4 Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах

ОПК-4.1 Собирает и оценивает доказательства с точки зрения их относимости, допустимости, полноты, всесторонности

Знать:

ОПК-4.1/Зн1 Понятие и виды доказательств в разных видах процесса (гражданском, арбитражном).

Уметь:

ОПК-4.1/Ум1 Анализировать каждое доказательство отдельно (относимость, допустимость, достоверность) и рассматривать всю совокупность (полнота, всесторонность).

Владеть:

ОПК-4.1/Нв1 Методикой работы с разными видами доказательств

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Современные проблемы предпринимательского и коммерческого права» относится к обязательной части образовательной программы и изучается в семестре(ах): 1.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ОПК-1 - Способен анализировать нестандартные ситуации правоприменительной практики и предлагать оптимальные варианты их решения		
ОПК-1.1 Анализирует нестандартные ситуации правоприменительной практики		Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: научно-исследовательская работа, Экспертно-аналитическая деятельность в профессиональной сфере
ОПК-1.2 Предлагает оптимальные варианты решения нестандартных ситуаций правоприменительной практики		Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: научно-исследовательская работа, Управление проектной деятельностью в профессиональной сфере
ОПК-3 - Способен квалифицированно толковать правовые акты, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав		
ОПК-3.2 Осуществляет толкование правовых актов, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав	История и методология юридической науки, Учебная практика: ознакомительная практика	История и методология юридической науки, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Учебная практика: ознакомительная практика
ОПК-4 - Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах		

ОПК-4.1 Собирает и оценивает доказательства с точки зрения их относимости, допустимости, полноты, всесторонности	Современные проблемы юридической науки, Учебная практика: ознакомительная практика	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Прикладные программные продукты в профессиональной деятельности, Современные проблемы юридической науки, Учебная практика: ознакомительная практика
--	--	---

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Практические занятия (часы)	Групповая контактная работа (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Первый семестр	180	5	12	12	2	0,3	131,7	Экзамен
Всего	180	5	12	12	2	0,3	131,7	34

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий (часы промежуточной аттестации не указываются)

Наименование раздела, темы	Всего	Практические занятия	Самостоятельная работа
Раздел 1. Общая часть	77,7	6	71,7
Тема 1.1. Проблемы понятия и системы предпринимательского права	22	2	20
Тема 1.2. Проблемы предпринимательских договоров	33,7	2	31,7
Тема 1.3. Проблемы предпринимательского законодательства	22	2	20
Раздел 2. Особенная часть	66	6	60
Тема 2.1. Правовое регулирование инновационной деятельности	22	2	20

Тема 2.2. Правовое регулирование реализации товаров, работ и услуг	22	2	20
Тема 2.3. Проблемы защиты прав и интересов субъектов предпринимательской деятельности	22	2	20

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Тестирование
Промежуточная аттестация	Экзамен

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Общая часть	Тестирование	Экзамен
2	Особенная часть	Тестирование	Экзамен

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Общая часть Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой из перечисленных подходов наиболее эффективен для преодоления пробела в правовом регулировании в сфере электронной коммерции при разрешении нестандартной ситуации?</p> <p>а) Игнорирование нормы, так как она устарела.</p> <p>б) Применение аналогии закона или права.</p> <p>в) Отказ от регулирования данной сферы.</p> <p>г) Передача вопроса на рассмотрение вышестоящего органа без правовой оценки.</p>	б	, ОПК-1, ОПК-3
2	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Что является обязательным элементом правовой позиции при аргументации в деле о защите деловой репутации при разрешении нестандартной ситуации?</p> <p>а) Ссылка на личное мнение эксперта.</p> <p>б) Анализ норм права, подтверждающих нарушение, и оценка представленных доказательств.</p> <p>в) Предложение о пересмотре дела без ссылок на нормы.</p> <p>г) Отказ от анализа фактических обстоятельств.</p>	б	ОПК-1, ОПК-3
3	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>В ситуации коллизии между нормами Гражданского кодекса РФ и Федерального закона «О защите прав потребителей» в споре о качестве товара при разрешении нестандартной ситуации приоритет имеет:</p> <p>а) Гражданский кодекс РФ.</p> <p>б) Федеральный закон «О защите прав потребителей».</p> <p>в) Оба акта равнозначны по приоритету.</p> <p>г) Решение принимает суд без привязки к нормам.</p>	б	ОПК-1, ОПК-3

4	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Что из перечисленного относится к способам разрешения коллизий норм права в судебной практике при разрешении нестандартной ситуации?</p> <p>а) Игнорирование одной из норм. б) Применение нормы, которая наиболее полно регулирует ситуацию. в) Отмена одной из норм. г) Переформулирование обеих норм.</p> <p>Что из перечисленного относится к способам разрешения коллизий норм права в судебной практике при разрешении нестандартной ситуации?</p> <p>а) Игнорирование одной из норм. б) Применение нормы, которая наиболее полно регулирует ситуацию. в) Отмена одной из норм. г) Переформулирование обеих норм.</p> <p>Ответ: б</p>	ОПК-1, ОПК-3
5	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой из подходов не используется для устранения коллизий в праве при разрешении нестандартной ситуации?</p> <p>а) Толкование закона. б) Разрешение коллизий в пользу свободы договора. в) Применение норм с более высокой юридической силой. г) Разрешение коллизий в пользу защиты слабой стороны.</p> <p>Ответ: б</p>	ОПК-1, ОПК-3
6	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой метод сбора доказательств наиболее релевантен для подтверждения факта исполнения договорных обязательств в арбитражном процессе?</p> <p>а) Опрос свидетелей без фиксации в документах. б) Письменные и иные документальные доказательства (акты, переписка, платёжные документы). в) Анкетирование участников спора. г) Экспертиза без документов.</p> <p>Ответ: б</p>	ОПК-4
7	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой принцип наиболее важен при оценке доказательств в деле о недобросовестной конкуренции?</p> <p>а) Презумпция невиновности. б) Недопустимость злоупотребления правом. в) Освобождение от ответственности. г) Обязательность признания вины.</p> <p>Ответ: б</p>	ОПК-4
8	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой из методов не относится к работе с доказательствами в арбитражном процессе?</p> <p>а) Судебная экспертиза. Б б) Истребование документов через суд. в) Самостоятельное изменение исковых требований без оснований. г) Признание доказательств недопустимыми.</p> <p>Ответ: в</p>	ОПК-4
9	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Ситуация: Компания заключила договор поставки, но поставщик отказался от исполнения, сославшись на то, что в ЕГРЮЛ у покупателя указан «массовый» адрес. Покупатель подал иск о взыскании убытков. Вопрос: Какие доказательства и правовые нормы нужно проанализировать, чтобы выстроить позицию</p> <p>А) Только договор и переписку сторон. Б) Договор, переписку, выписку из ЕГРЮЛ и судебную практику по «массовым» адресам. В) Только нормы ГК РФ о свободе договора. Г) Договор и нормы о государственной регистрации юридических лиц.</p> <p>Ответ: а</p>	ОПК-4
10	<p>Выберите один правильный ответ</p> <p>Какой принцип наиболее важен при оценке доказательств в деле с участием иностранного элемента?</p> <p>а) Принцип национального режима. б) Принцип наибольшего благоприятствования. в) Принцип равенства всех перед законом и судом. г) Принцип свободы договора.</p> <p>Ответ: б</p>	ОПК-4

2. Особенная часть Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
	Правильный ответ (ключ ответа)		
1	<p>Установите соответствие</p> <p>Сопоставьте этап работы с нестандартной правовой ситуацией и его задачей.</p> <p>Варианты для сопоставления:</p> <p>А) Анализ доказательств. Б) Толкование норм. В) Выявление пробелов.</p> <p>Этапы и задачи:</p> <ol style="list-style-type: none"> Изучить фактические обстоятельства дела. Найти релевантные нормы права. Выявить возможные пробелы или противоречия. Предложить варианты решения с обоснованием. 		ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
	Ответ:	А - 4 Б - 3 В - 1	
2	<p>Установите соответствие</p> <p>Соотнесите фактуру дела и правовую позицию с учётом преодоления пробела.</p> <p>Фактура: Компания заключила договор на разработку ПО, но в нём не прописаны критерии приёмки результата. Заказчик отказался принимать работу, сославшись на несоответствие ожиданиям, хотя формально функционал реализован.</p> <p>Позиция 1: Суд обяжет заказчика принять работу, так как отсутствие условия о критериях — риск заказчика, который должен был детально прописать требования.</p> <p>Позиция 2: Суд применит принцип добросовестности (ст. 10 ГК РФ) и оценит, были ли у заказчика реальные, обоснованные претензии, а не просто субъективное недовольство.</p>		ОПК-1, ОПК-3
	Ответ:	2	
3	<p>Установите соответствие</p> <p>Соотнесите ситуацию и правовую позицию, которую займёт суд.</p> <p>Ситуация А: Участник ООО требует исключить другого участника за то, что тот, будучи директором, заключил заведомо убыточную сделку.</p> <p>Ситуация Б: Участник ООО оспаривает решение общего собрания об увеличении уставного капитала, ссылаясь на то, что его не уведомили о собрании.</p> <p>Позиция 1: Суд откажет в иске, так как участник сам несёт риск последствий неучастия в собрании, если устав не содержит особых требований к уведомлению.</p> <p>Позиция 2: Суд удовлетворит иск, поскольку заключение убыточной сделки директором нарушает фидуциарные обязанности, а исключение — допустимый механизм защиты прав участника.</p>		ОПК-1, ОПК-3
	Ответ:	А — 2, Б — 1.	
4	<p>Установите соответствие</p> <p>Соотнесите вид доказательства и ситуацию, где оно будет ключевым.</p> <ul style="list-style-type: none"> Ситуация А: Спор о наличии между сторонами фактических договорных отношений при отсутствии подписанного бумажного договора. Ситуация Б: Доказательство того, что контрагент знал или должен был знать об обстоятельствах, препятствующих исполнению обязательства. Доказательство: 1) Переписка в электронной почте, мессенджеры, логи систем обмена сообщениями. 2) Внутренние документы контрагента (приказы, служебные записки), свидетельствующие о том, что информация была доступна его сотрудникам. 		ОПК-4
	Ответ:	А — 1, Б — 2.	
5	<p>Установите соответствие</p> <p>Установите соответствие между этапом аргументации правовой позиции и его содержанием.</p> <p>Этапы:</p> <ol style="list-style-type: none"> Сбор и анализ доказательств, Выявление и преодоление пробелов и коллизий в праве, Выбор правовой нормы для разрешения дела. <p>Описания ситуаций:</p> <ol style="list-style-type: none"> Подготовка отзыва на иск, где аргументируется, почему применима специальная норма, а не общая. Консультирование предпринимателя по вопросу, можно ли считать определённый вид онлайн-опроса публичной офертой. Подготовка заключения по спору о защите прав потребителя в сфере онлайн-образования. 		ОПК-4
	Ответ:	1в, 2а, 3б.	

6	<p>Установите правильную последовательность</p> <p>Последовательность анализа нестандартной ситуации с корпоративным конфликтом Условие: Предприниматель оспаривает решение общего собрания участников ООО. Установите правильную последовательность этапов:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Выявление и фиксация всех доказательств по делу (договоры, переписка, заключения экспертов). 2. Квалификация спора: определение, к какой сфере права относится вопрос (корпоративное, гражданское, процессуальное). 3. Поиск применимых норм права, регулирующих спорные отношения. 4. Выявление коллизии между нормами (например, между Законом об ООО и Законом о защите прав потребителей). 5. Толкование норм права для разрешения коллизии (определение приоритетной нормы). 6. Аргументация правовой позиции: формулирование доводов в пользу или против решения собрания с опорой на нормы и судебную практику. 7. Формулирование итогового вывода и предложений по устранению коллизии. 	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
Ответ:	3 → 1 → 4 → 5 → 2 → 6 → 7	
7	<p>Установите правильную последовательность</p> <p>Алгоритм разрешения спора о защите прав потребителя в сфере онлайн-торговли при нестандартной ситуации Условие: Покупатель приобрёл товар через интернет, но обнаружил, что его права нарушены (не передан товар, предоставлена недостоверная информация о товаре). Установите правильную последовательность:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Квалификация нарушения: определение вида права, регулирующего спорные отношения (гражданское, административное, защита прав потребителей). 2. Сбор доказательств: фиксация факта покупки, изучение сайта продавца, отзывов, иных релевантных доказательств. 3. Выявление пробелов в регулировании: определение, какие нормы права могли бы защитить права покупателя в данной ситуации. 4. Анализ судебной практики: поиск решений судов, рассматривавших схожие споры. 5. Аргументация правовой позиции: формулирование доводов в пользу защиты прав покупателя. 6. Формулирование итогового вывода и предложений. 	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
Ответ:	1 → 2 → 3 → 4 → 5 → 6.	
8	<p>Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение</p> <p>Компания заключила договор поставки с условием «оплата после отгрузки», но контрагент поставил товар с дефектами. Поставщик отказался от оплаты, ссылаясь на ст. 475 ГК РФ. Покупатель подал иск, утверждая, что поставщик злоупотребил правом (ст. 10 ГК РФ), так как изначально принял товар. Укажите возможную позицию суда при разрешении нестандартной ситуации. Доказательства: Акт приёма с замечаниями, переписка, экспертное заключение о дефектах. Пробел/коллизия: Нет чёткого критерия, когда принятие товара с замечаниями не лишает права впоследствии сослаться на недостатки.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
Ответ:	Отказать в иске	
9	<p>Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение</p> <p>Ситуация: В договоре подряда не прописан срок выполнения работ. Подрядчик нарушил «разумный срок», заказчик потребовал расторжения и взыскания убытков. Укажите возможную позицию суда при разрешении нестандартной ситуации. Доказательства: Текст договора, переписка о сроках, расчёт убытков. Пробел: Отсутствие условия о сроке в договоре.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
Ответ:	Суд установит срок, исходя из характера работ, и проверит, был ли он нарушен.	
10	<p>Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение</p> <p>Ситуация: Компания использует в названии домен, схожий до степени смешения с товарным знаком конкурента. Конкурент требует прекратить использование. Укажите возможную позицию суда при разрешении нестандартной ситуации. Доказательства: Выписки из ЕГРЮЛ, свидетельства на товарные знаки, анализ доменов. Коллизия: Противоречие между правом на фирменное наименование и правом на товарный знак.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
Ответ:	Приоритет имеет право на товарный знак, если сходство создаёт риск смешения в глазах потребителя	
11	<p>Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение</p> <p>Ситуация: При слиянии двух компаний возникли разногласия по распределению активов. Одна сторона ссылается на бухгалтерскую отчётность, другая — на оценку независимого эксперта. Укажите возможную позицию суда при разрешении нестандартной ситуации. Доказательства: Бухгалтерские балансы, отчёт оценщика, протоколы переговоров. Пробел: Нет единого стандарта оценки активов при реорганизации.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

	Ответ:	Суд оценит оба доказательства в совокупности, отдав приоритет методу, который точнее отражает рыночную стоимость на момент сделки	
12	<p>Решите задачу и ответьте на вопрос задачи, используя одно словосочетание или предложение</p> <p>Ситуация: Поставщик не смог поставить товар из-за санкций, введённых против страны-производителя. Покупатель требует расторжения договора и возврата аванса. Укажите возможную позицию суда при разрешении нестандартной ситуации.</p> <p>Доказательства: Текст договора (форс-мажорная оговорка), официальные документы о санкциях, переписка. Пробел: Неясность, всегда ли санкции признаются непреодолимой силой.</p>		ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
	Ответ:	Если в договоре есть форс-мажорная оговорка и санкции прямо указаны как основание, требование обоснованно.	

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Экзамен первый семестр

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Отношения предпринимательства и их правовое регулирование.</p>		ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4
	Ответ:	<p>1. Отношения в сфере предпринимательства</p> <p>Это комплекс связей, которые возникают в процессе организации и ведения бизнеса. Их часто делят на несколько групп:</p> <p>Отношения по организации предпринимательской деятельности. Сюда входит всё, что связано с созданием субъекта: регистрация (ИП, юрлица), формирование имущественной базы, разработка учредительных документов, создание филиалов или холдингов.</p> <p>Отношения, связанные непосредственно с самой деятельностью. Это то, ради чего бизнес и создаётся: пользование имуществом, продажа товаров, выполнение работ, оказание услуг с целью систематического получения прибыли.</p> <p>Отношения по государственному регулированию. Государство устанавливает правила игры: требования к деятельности, запреты, процедуры контроля, а также применяет меры ответственности за нарушения. Цель — защитить публичные интересы (безопасность, здоровье граждан, конкуренцию, бюджет).</p> <p>Внутрихозяйственные (внутрикорпоративные) отношения. Они складываются внутри крупных структур: между подразделениями компании, между участниками (акционерами, учредителями), между органами управления. Часто регулируются локальными нормативными актами.</p> <p>2. Правовое регулирование</p> <p>Здесь важно сразу отметить: нет какого-то одного «закона о предпринимательстве». Регулирование комплексное — в нём участвуют нормы разных отраслей права.</p> <p>Конституционный уровень. Основа — статья 34 Конституции РФ, которая закрепляет право каждого на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской деятельности. Также Конституция устанавливает принципы единства экономического пространства, многообразия и равной защиты форм собственности.</p> <p>Гражданское право. Оно лежит в основе и регулирует частноправовые отношения: правовой статус субъектов, право собственности и другие вещные права, договорные обязательства (в том числе предпринимательские договоры), вопросы ответственности.</p> <p>Например, Гражданский кодекс РФ определяет, что такое предпринимательская деятельность, закрепляет организационно-правовые формы, правовой режим имущества. При этом к отношениям между предпринимателями применяются специальные нормы (например, особые правила ответственности в ст. 401 ГК РФ).</p> <p>Публично-правовые отрасли. Для установления требований и контроля нужны нормы других отраслей:</p> <p>Административное право — регулирует лицензирование, государственный контроль и надзор, применение административной ответственности.</p> <p>Налоговое право (Налоговый кодекс РФ) — определяет правила налогообложения, налоговые режимы, обязанности по уплате налогов и сдаче отчётности.</p> <p>Трудовое право — регулирует отношения с наёмными работниками.</p> <p>Антимонопольное право — обеспечивает добросовестную конкуренцию, запрещает злоупотребление доминирующим положением.</p> <p>Финансовое, земельное, экологическое право — устанавливают специфические требования для отдельных сфер.</p> <p>Специальные законы. Есть федеральные законы, которые точно регулируют отдельные аспекты: о государственной регистрации юридических лиц и ИП (№ 129-ФЗ), о лицензировании отдельных видов деятельности (№ 99-ФЗ), о развитии малого и среднего предпринимательства (№ 209-ФЗ), о защите прав предпринимателей при государственном контроле (№ 294-ФЗ), о рекламе, о защите конкуренции и другие.</p> <p>Подзаконные акты. Указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, ведомственные акты (например, акты Банка России) также содержат важные правила.</p>	

2	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Понятие предпринимательства и предпринимательской деятельности.</p> <p>Ответ: Согласно п. 1 ст. 2 Гражданского кодекса РФ, предпринимательская деятельность — это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг. При этом лицо должно быть зарегистрировано в установленном законом порядке (например, как индивидуальный предприниматель или юридическое лицо).</p> <p>Ключевые признаки предпринимательской деятельности</p> <p>Самостоятельность. Предприниматель сам принимает решения о том, что, как и в каком объёме производить или продавать, выбирает контрагентов, распоряжается доходами (в рамках закона). Это и имущественная, и организационная самостоятельность.</p> <p>Осуществление на свой риск. Предприниматель несёт риск убытков, неполучения ожидаемой прибыли, изменения рыночной конъюнктуры. Именно риск — один из маркеров отличия предпринимательства от наёмного труда.</p> <p>Направленность на систематическое получение прибыли. Единичная сделка сама по себе не является предпринимательством. Важна именно регулярность и нацеленность на извлечение дохода как основной цели деятельности. В судебной практике при оценке этого признака учитывают, например, ведение хозяйственного учёта, рекламу услуг, наличие постоянных клиентов, многократность однотипных сделок.</p> <p>Регистрация в установленном порядке. Легальная предпринимательская деятельность требует государственной регистрации (ИП, юрлицо) либо применения специального налогового режима (например, самозанятость — но с ограничениями по видам деятельности и масштабу). Деятельность без регистрации может квалифицироваться как незаконная (ст. 14.1 КоАП РФ, ст. 171 УК РФ).</p> <p>Соотношение понятий «предпринимательство» и «предпринимательская деятельность»</p> <p>В доктрине и на практике эти термины часто используют как синонимы, но можно провести смысловое различие:</p> <p>«Предпринимательская деятельность» — более формальный, юридический термин: он фиксирует набор признаков и условий, при которых деятельность признаётся предпринимательской по закону (прежде всего для целей регулирования и ответственности).</p> <p>«Предпринимательство» — понятие шире: оно включает не только правовую сторону, но и экономическую, управленческую, инновационную. В этом контексте предпринимательство — это инициативная, рискованная, нередко новаторская деятельность по организации дела, поиску рыночных возможностей, внедрению новых решений.</p>	ОПК-1, ОПК-1, ОПК-4
3	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Предпринимательское право: понятие, предмет, система.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

	<p>Ответ: Понятие предпринимательского права</p> <p>Предпринимательское право — это комплексная отрасль права, которая регулирует общественные отношения, возникающие в связи с осуществлением предпринимательской деятельности, а также отношения по государственному регулированию и контролю такой деятельности.</p> <p>В доктрине есть разные подходы к его природе:</p> <p>как самостоятельная отрасль (с особым предметом и методами регулирования) — эту позицию развивали, например, В. В. Лаптев, В. К. Мамутов;</p> <p>как комплексная отрасль, сочетающая нормы гражданского, административного, финансового и иных отраслей права — такой подход распространён в современной учебной литературе.</p> <p>На практике предпринимательское право опирается на сочетание частноправовых (свобода договора, автономия воли, имущественная самостоятельность) и публично-правовых начал (лицензирование, контроль, антимонопольное регулирование). Базовые нормы закреплены в Гражданском кодексе РФ (в частности, в ст. 2 ГК РФ дано понятие предпринимательской деятельности), а специальные — в федеральных законах (например, ФЗ «О защите конкуренции», ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» и др.).</p> <p>Предмет предпринимательского права</p> <p>Предмет — это круг общественных отношений, которые регулируются данной отраслью. В предпринимательском праве выделяют несколько групп таких отношений:</p> <p>Предпринимательские (горизонтальные) отношения между равноправными субъектами: заключение договоров, расчёты, поставки, оказание услуг и т. п. Это преимущественно гражданско-правовые отношения, где стороны свободны в выборе контрагента и условий.</p> <p>Вертикальные отношения «предприниматель — орган власти»: лицензирование, надзор, контроль, применение мер ответственности. Здесь преобладает императивный метод: государство устанавливает обязательные требования.</p> <p>Организационные отношения, связанные с созданием, реорганизацией и ликвидацией субъектов предпринимательства (регистрация ИП и юрлиц, корпоративные процедуры).</p> <p>Внутрихозяйственные (внутрикорпоративные) отношения: распределение полномочий внутри организации, внутренние регламенты, учёт и отчётность.</p> <p>Отношения по поддержке и развитию предпринимательства: меры господдержки малого и среднего бизнеса, особые экономические зоны, субсидии, налоговые льготы.</p> <p>Учитывая ваши предыдущие запросы по правовому регулированию конкуренции и антимонопольному контролю, важно подчеркнуть, что значительная часть публичных отношений в предмете предпринимательского права как раз связана с предупреждением монополистической деятельности и обеспечением добросовестной конкуренции — эти вопросы регулируются преимущественно ФЗ «О защите конкуренции» и актами ФАС России.</p>	
4	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Система предпринимательского права</p>	<p>ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4</p>

	<p>Ответ: Система — это внутреннее строение отрасли, логическая упорядоченность норм и институтов. Традиционно её делят на Общую и Особенную части.</p> <p>Общая часть</p> <p>Содержит базовые положения, применимые ко всем видам предпринимательской деятельности:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● понятие и признаки предпринимательской деятельности; ● правовой статус субъектов предпринимательства (ИП, юрлица, самозаняты); ● формы и способы защиты прав предпринимателей; ● общие правила заключения и исполнения договоров в предпринимательской сфере; ● основы государственного регулирования и контроля (включая лицензирование, техрегулирование, антимонопольные требования); ● ответственность за нарушения в предпринимательской деятельности. <p>Эта часть важна для формирования компетенции по аргументации правовой позиции и толкованию норм права (что вы затрагивали в заданиях): именно здесь закладываются критерии, по которым суд или антимонопольный орган оценивают, является ли поведение субъекта добросовестным, соответствует ли оно целям закона и не нарушает ли публичные интересы.</p> <p>Особенная часть</p> <p>Включает нормы, регулирующие отдельные сферы и виды деятельности:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● банковская и иная финансовая деятельность (перекликается с вашими запросами о банковской системе и расчётных отношениях); ● торговля, общественное питание, бытовое обслуживание; ● строительство, транспорт, связь; ● инвестиционная и инновационная деятельность; ● внешнеэкономическая деятельность; ● отдельные режимы (например, особые экономические зоны, территории опережающего развития). <p>Особенная часть позволяет учитывать специфику рынков и риски, из-за чего в ней особенно много коллизий и пробелов — а значит, возрастает роль правильного толкования норм и подбора доказательств (что напрямую связано с вашими заданиями по аргументации позиции и решению нестандартных ситуаций).</p>	
5	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Наука предпринимательского права, ее формирование и развитие.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

	<p>Ответ:</p> <p>Наука предпринимательского права — это система знаний о том, как право регулирует предпринимательскую деятельность: учёные изучают её предмет и методы, источники, место в общей системе права, а также закономерности и тенденции развития.</p> <p>Формирование</p> <p>Истоки можно искать ещё в дореволюционной России. Учёные того времени (К. Д. Ушинский, Н. О. Нерсесов, И. И. Янжул, П. П. Цитович, Г. Ф. Шершеневич, А. И. Каминка) уже задумывались о том, чтобы выделить из гражданского права отдельную сферу, посвящённую предпринимательству. Например, Нерсесов в 1876 году основал в Московском университете кафедру торгового права и начал читать соответствующие лекции. Янжул акцентировал внимание на сочетании частно-правовых и публично-правовых начал в регулировании производственной и торговой деятельности. Так постепенно складывался предмет будущей науки.</p> <p>Развитие</p> <p>В XX веке развитие пошло по нескольким направлениям, и часто разные школы резко расходились во взглядах. Я бы выделила несколько ключевых этапов:</p> <p>Начало XX века (период НЭПа). Появилась школа двухсекторного права. Её основатель — П. И. Стучка (один из авторов Гражданского кодекса 1922 года). Он предложил делить экономику на два сектора: частный и публичный (социалистический). По его мысли, гражданское право регулирует частный сектор, а хозяйственное — народное хозяйство в целом, его связи «по горизонтали и вертикали».</p> <p>1930-е годы. Возникла теория единого хозяйственного права (Л. Я. Гинцбург, Е. Б. Пашуканис). Её сторонники выступали за создание единого массива норм, который бы регулировал все сферы экономики страны. Пашуканис считал, что хозяйственное право — социалистическое, а гражданское (как частное) со временем должно отмереть. Однако эта теория подверглась критике, а в конце 1930-х годов её авторов репрессировали, и углублённое изучение проблем правового обеспечения социалистической экономики приостановилось.</p> <p>1950–1980-е годы. Началось возрождение идей хозяйственного права. Сформировалась третья школа (В. В. Лаптев, В. К. Мамутов и другие). Учёные ставили задачу найти баланс между частноправовыми и публично-правовыми началами в регулировании предпринимательских отношений. В этот период были разработаны понятие, предмет и система хозяйственного (предпринимательского) права, исследованы методы регулирования, принципы, природа хозяйственных договоров и теория хозяйственных обязательств. Представители школы даже предлагали создать единый кодифицированный акт — Хозяйственный кодекс (проекты разрабатывались, но так и не были приняты).</p> <p>Постсоветский период (с 1990-х годов). Коренные экономические преобразования породили новый виток дискуссий. В условиях становления рыночной экономики сформировались самостоятельные научные школы (в МГУ, МГЮА, СПбГУ). Учёные продолжили спорить о природе предпринимательского права: является ли оно самостоятельной комплексной отраслью или для регулирования достаточно гражданского и административного права (дуалистическая концепция, которую отстаивали, например, Е. А. Суханов, Б. И. Путинский). Одна из ключевых задач современной науки — выработка научно обоснованной концепции предпринимательского права, определение его места в системе права, изучение новых вызовов (цифровизация, новые формы бизнеса).</p> <p>На каждом этапе на развитие науки влияли социально-экономические и политические факторы: смена курса государства, реформы, потребности практики. Сегодня наука продолжает активно развиваться, анализируя новые правовые и экономические реалии.</p>	
6	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Правовое регулирование предпринимательской деятельности.</p>	<p>ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4</p>

	<p>Ответ:</p> <p>1. Конституционные основы Это фундамент. Конституция РФ закрепляет ключевые принципы, на которых строится всё остальное законодательство: Ст. 34 — гарантирует право каждого свободно использовать свои способности и имущество для предпринимательской и иной не запрещённой законом экономической деятельности. journal.sovcombank.ru +1 Ст. 8 — устанавливает принцип единства экономического пространства, свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств, а также поддержки конкуренции. cyberleninka.ru +1 Ст. 35 — закрепляет право частной собственности, что критически важно для бизнеса. Ст. 37 — гарантирует свободу труда, включая право выбирать род деятельности и профессию. Ст. 55 — определяет, что ограничения прав (в том числе свободы предпринимательства) возможны только федеральным законом и лишь в той мере, в какой это необходимо для защиты конституционно значимых ценностей (безопасности, прав других лиц и т.п.).</p> <p>2. Отраслевое законодательство На базе конституционных норм развивается детальное регулирование. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ). Даёт само определение предпринимательской деятельности (п. 1 ст. 2 ГК РФ): это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли. Также ГК РФ регулирует правовой статус субъектов (ИП, юрлица), имущественные отношения, договоры, ответственность. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». Устанавливает порядок регистрации — без неё легально вести бизнес нельзя. Налоговый кодекс РФ. Определяет, какие налоги и сборы нужно платить, как вести учёт, сдавать отчётность, какие есть специальные режимы (УСН, патент и т.д.). Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Регулирует, для каких сфер нужна лицензия (специальное разрешение), как её получить, приостановить или аннулировать. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции». Направлен на предотвращение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции, обеспечивает честную среду на рынках. Другие профильные законы. Например, законы об акционерных обществах, об ООО, о рекламе, о защите прав потребителей, о лицензировании в конкретных сферах (медицина, образование).</p> <p>3. Подзаконные акты и акты субъектов РФ Они уточняют и детализируют положения законов. Это постановления Правительства РФ, приказы министерств и ведомств. Также субъекты РФ могут принимать свои нормативные акты в рамках полномочий, например, по поддержке малого и среднего бизнеса.</p> <p>4. Ключевые аспекты регулирования Статус субъекта. Нужно определиться: работать как ИП, создать юрлицо или, например, оформить статус самозанятого (регулируется отдельным законом — № 422-ФЗ). У каждого статуса свои права, обязанности и уровень ответственности. Публично-правовые требования. Государство устанавливает обязательные правила: санитарные нормы, правила пожарной безопасности, требования к качеству товаров и услуг, правила труда и т.д.. Контроль и надзор. Государство следит за соблюдением законов. Например, закон № 294-ФЗ регулирует порядок проведения проверок (плановых и внеплановых). Ответственность. За нарушения предусмотрена разная ответственность: административная (например, за нарушение правил торговли), гражданско-правовая (за неисполнение договора), уголовная (за мошенничество, уклонение от налогов).</p> <p>5. Баланс интересов Важная особенность правового регулирования — поиск баланса. С одной стороны, нужно обеспечить свободу предпринимательства. С другой — защитить интересы общества, потребителей, других участников рынка, а также государственные интересы (безопасность, экология). Поэтому закон не только даёт права, но и устанавливает разумные ограничения.</p>	
7	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Основные проблемы применения законодательства о предпринимательстве. Правоприменительная практика.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

	<p>Ответ: Основные проблемы применения законодательства</p> <p>Пробелы и противоречия в нормах. Законодательство часто отстаёт от динамики бизнеса: появляются новые форматы (платформенная экономика, цифровые услуги), а правовые механизмы для них формируются не сразу. Возникают коллизии между разными отраслями права (гражданское, административное, налоговое).</p> <p>Избыточное регулирование и административные барьеры. Большое количество требований, лицензий, отчётности создаёт нагрузку на бизнес. Иногда подзаконные акты противоречат законам или вводят излишние процедуры.</p> <p>Неопределённость правовых критериев. В ряде сфер закон формулирует нормы слишком обобщённо. Например, при оценке, является ли деятельность предпринимательской, или при выявлении схем уклонения от налогов суды вынуждены глубоко погружаться в фактические обстоятельства, что порождает разночтения.</p> <p>Сложности с квалификацией правонарушений. На практике бывает трудно разграничить смежные составы (например, административное правонарушение и уголовное преступление в экономической сфере). Также возникают вопросы при установлении вины юридического лица.</p> <p>Дисбаланс санкций. Иногда размеры административных штрафов несоизмерны масштабу нарушения или возможностям малого бизнеса.</p> <p>Проблемы, связанные с цифровизацией. Внедрение автоматизированных систем контроля порождает новые вызовы: непрозрачность алгоритмов («чёрный ящик»), сложности для бизнеса в доказывании технических сбоев в государственных информационных системах.</p> <p>Как эти проблемы проявляются в правоприменительной практике</p> <p>Споры о дроблении бизнеса. Налоговые органы часто обвиняют компании в создании схем для получения необоснованной налоговой выгоды. Суды при этом стараются уходить от формального подхода: они анализируют фактическое экономическое содержание, ищут признаки централизованного управления, совместного использования ресурсов, формального документооборота. Однако здесь есть риск: слишком активная позиция контролёров может привести к претензиям даже к добросовестным предпринимателям.</p> <p>Сложности при обжаловании результатов контроля. В условиях цифровизации предприниматели сталкиваются с трудностями: им порой сложно оспорить выводы, сделанные автоматизированной системой, из-за закрытости методик. Также на практике возникают вопросы к процессуальному бремени доказывания: иногда на бизнес возлагают обязанность доказывать технические сбои в ГИС, а не на контролирующий орган — вину.</p> <p>Проблемы в сфере контрольно-надзорной деятельности. Обсуждаются такие моменты, как «скрытое принуждение»: рекомендации, данные в ходе профилактического визита, бизнес порой воспринимает как обязательные указания из-за страха последующей проверки. Есть и тенденция к «статистическому замещению»: подмена реального контроля профилактическими мероприятиями ради отчётности.</p> <p>Неоднозначность в оценке новых форм деятельности. Например, регулярная продажа товаров на маркетплейсах или монетизация блогов формально подпадает под признаки предпринимательства, но судебная практика по таким кейсам ещё формируется и не всегда единообразна.</p> <p>Сложности в процедурах прекращения деятельности. В практике встречаются неоднозначные ситуации при банкротстве индивидуальных предпринимателей: высокий порог задолженности, существенная стоимость процедуры, а также вопросы с уведомлением кредиторов при снятии с учёта.</p>	
8	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Задачи и цели государственного регулирования предпринимательской деятельности.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

	<p>Ответ: Цели государственного регулирования</p> <p>Достижение баланса публичных и частных интересов. Государство не подавляет бизнес, а ищет компромисс: с одной стороны — защищает общественные блага (безопасность, экологию, права потребителей), с другой — создаёт условия, чтобы предпринимателям было выгодно и безопасно работать.</p> <p>Обеспечение нормального функционирования экономики в целом. Речь о стабильности: сглаживании экономических циклов, сдерживании инфляции, обеспечении устойчивого роста.</p> <p>Создание благоприятных условий для развития предпринимательства. Это и правовая определённость, и снижение административных барьеров, и поддержка в сложных ситуациях.</p> <p>Обеспечение стабильного участия предпринимателей в международном разделении труда и получение от этого выгод для страны.</p> <p>Реализация стратегических приоритетов — развитие отдельных отраслей, научно-технический прогресс, решение социальных задач (занятость, уровень жизни).</p> <p>Задачи государственного регулирования</p> <p>Чтобы достичь этих целей, государство решает целый комплекс задач. Я сгруппировала их для наглядности:</p> <p>Правовое обеспечение. Разработка, принятие и контроль за соблюдением законодательства, которое формирует правовую основу бизнеса и защищает интересы как предпринимателей, так и других участников рынка (потребителей, государства).</p> <p>Поддержание конкуренции. Создание условий для свободной и добросовестной конкуренции, контроль за соблюдением антимонопольного законодательства, обеспечение свободного перемещения товаров.</p> <p>Макроэкономическая стабилизация. Использование инструментов финансовой, налоговой, денежно-кредитной политики для поддержания товарно-денежного и бюджетного равновесия, сдерживания инфляции.</p> <p>Структурная политика. Содействие структурной перестройке экономики: поддержка приоритетных и инновационных отраслей, модернизация традиционных, развитие экспортного потенциала.</p> <p>Решение социальных задач. Обеспечение занятости населения, соблюдение трудового законодательства, регулирование оплаты труда, поддержание приемлемого уровня дифференциации доходов.</p> <p>Экологическая безопасность. Защита окружающей среды, рациональное использование природных ресурсов.</p> <p>Поддержка конкретных сегментов бизнеса. Например, целенаправленная помощь малому и среднему предпринимательству (льготное кредитование, субсидии, создание инфраструктуры).</p> <p>Обеспечение безопасности и обороноспособности. Регулирование в сферах, напрямую связанных с защитой государства и граждан.</p> <p>Повышение эффективности самого регулирования. Постоянная работа над тем, чтобы инструменты воздействия были результативными, а административная нагрузка на бизнес — обоснованной и не чрезмерной.</p>	
9	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Правовой статус предпринимателя.</p>	<p>ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4</p>

	<p>Ответ: Правовой статус предпринимателя — это совокупность прав, обязанностей и ответственности, которые возникают у человека после официальной регистрации в качестве субъекта бизнеса.</p> <p>Ключевой момент: статус появляется только после государственной регистрации. В России для этого физическое лицо подаёт заявление в налоговую инспекцию, и сведения вносят в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП). Без записи в реестре человек не считается предпринимателем в правовом смысле.</p> <p>При этом для приобретения статуса гражданин должен обладать правоспособностью (иметь гражданские права и обязанности) и дееспособностью (самостоятельно совершать юридические действия). По общему правилу полная дееспособность наступает с 18 лет.</p> <p>Что входит в правовой статус</p> <p>Права:</p> <p>Выбирать виды деятельности, которые не запрещены законом. При регистрации коды видов деятельности фиксируются в ЕГРИП.</p> <p>Самостоятельно управлять бизнесом: принимать ключевые решения, выбирать партнёров, определять цены (с учётом антимонопольного законодательства).</p> <p>Нанимать работников (и тогда на него распространяются нормы трудового права как на работодателя).</p> <p>Распоряжаться полученной прибылью по своему усмотрению.</p> <p>Выступать в суде в качестве истца или ответчика.</p> <p>Пользоваться мерами государственной поддержки (субсидии, гранты, налоговые льготы, налоговые каникулы для начинающих).</p> <p>Обязанности:</p> <p>Соблюдать нормы действующего законодательства (гражданского, налогового, трудового, экологического и др.).</p> <p>Документально оформлять все хозяйственные операции.</p> <p>Если вид деятельности подлежит лицензированию — получить соответствующее разрешение до начала работы.</p> <p>При наличии наёмных работников: официально оформлять трудовые отношения, выплачивать зарплату, обеспечивать безопасные условия труда, перечислять за сотрудников налоги и страховые взносы.</p> <p>Своевременно уплачивать налоги и страховые взносы (в том числе фиксированные за себя).</p> <p>Сдавать установленную отчётность.</p> <p>Уведомлять регистрирующие органы об изменении существенных сведений (например, фамилии, места жительства, кодов ОКВЭД).</p> <p>Не причинять вред окружающей среде, а если вред уже причинён — принимать меры по его устранению.</p> <p>Соблюдать права потребителей.</p> <p>Особенности ответственности Одна из ключевых черт статуса индивидуального предпринимателя: ИП отвечает по обязательствам всем своим личным имуществом (за исключением имущества, на которое по закону не может быть обращено взыскание). Это важное отличие от многих форм юридических лиц, где ответственность ограничена уставным капиталом. За нарушения (невыплата налогов, нарушение условий лицензии, трудовых прав работников) предприниматель может быть привлечён к налоговой, административной, уголовной или гражданско-правовой ответственности.</p> <p>Ограничения Не все виды деятельности доступны ИП. Закон прямо запрещает индивидуальным предпринимателям заниматься некоторыми направлениями (например, производством и продажей крепкого алкоголя, производством медикаментов, торговлей и утилизацией оружия, охранной деятельностью). Для отдельных сфер требуется не просто лицензия, а вообще запрещено быть ИП — только юридическое лицо.</p>	
10	<p>Дайте развернутый ответ на вопрос</p> <p>Формы ведения предпринимательская деятельности в государственном секторе экономики.</p>	ОПК-1, ОПК-3, ОПК-4

<p>Ответ:</p>	<p>основные формы, через которые государство ведёт предпринимательскую деятельность. У каждой свои особенности, и выбор зависит от того, какие задачи нужно решить: решить социальную проблему, управлять стратегическим объектом или реализовать крупный инфраструктурный проект.</p> <p>Унитарные предприятия. Это коммерческая организация, но с важным нюансом: имущество в ней неделимо и не распределяется по долям — оно остаётся в государственной или муниципальной собственности. Предприятие лишь управляет им. В зависимости от уровня учредителя бывают федеральные (ФГУП), государственные (ГУП) и муниципальные (МУП).</p> <p>Право хозяйственного ведения. Предприятие может самостоятельно распоряжаться движимым имуществом, но для сделок с недвижимостью (продажа, аренда) нужно согласие собственника.</p> <p>Право оперативного управления. Применяется к казённым предприятиям — здесь ограничения строже: распоряжаться любым имуществом (кроме произведённой продукции) можно только с прямого разрешения собственника. Часто такие предприятия создают для выполнения стратегических или социально значимых задач, где важна жёсткая подконтрольность.</p> <p>Автономные учреждения. Это некоммерческая организация, созданная государством или муниципалитетом для оказания услуг в социально значимых сферах (образование, здравоохранение, культура, наука). Ключевая особенность: учреждение вправе вести приносящую доход деятельность, если это прямо предусмотрено уставом и служит достижению его основных целей. Доходы от такой деятельности поступают в самостоятельное распоряжение учреждения. При этом есть ограничения: без согласия учредителя нельзя распоряжаться недвижимым имуществом и особо ценным движимым имуществом. Для управления обязательно создаётся наблюдательный совет.</p> <p>Государственные корпорации. Это особая форма некоммерческой организации, которую учреждает Российская Федерация на основе имущественного взноса для выполнения социальных, управленческих или иных общественно полезных функций. Важное отличие: имущество, переданное государством, становится собственностью самой корпорации, а не остаётся в государственной казне. Каждая госкорпорация создаётся отдельным федеральным законом, который определяет её цели, функции и полномочия.</p> <p>Предпринимательская деятельность допускается лишь постольку, поскольку служит достижению уставных целей. Примеры: «Ростех», «Росатом», «ВЭБ.РФ».</p> <p>Смешанные формы и партнёрства. Иногда государство использует и другие подходы. Например, создаёт акционерные общества с государственным участием (когда часть акций принадлежит государству) или развивает механизмы государственно-частного партнёрства (ГЧП). В рамках ГЧП государство и частный бизнес объединяют ресурсы для реализации крупных проектов (инфраструктура, транспорт, энергетика). Также встречаются схемы с передачей государственного имущества в доверительное управление частным компаниям или заключение концессионных соглашений.</p> <p>Как выбрать форму? Обычно исходят из задачи. Если нужно жёстко контролировать использование стратегического имущества и решать социально значимые задачи — выбирают унитарное предприятие. Если цель — оказать услугу и при этом дать организации некоторую автономию и возможность зарабатывать дополнительно — подойдёт автономное учреждение. Для масштабных стратегических проектов с особым правовым статусом создают госкорпорации. А когда требуется привлечь частные инвестиции и компетенции — прибегают к партнёрствам.</p>
---------------	--

7.1. Уровни овладения

Компетенция: ОПК-1 Способен анализировать нестандартные ситуации правоприменительной практики и предлагать оптимальные варианты их решения.

Индикатор достижения компетенции: ОПК-1.1 Анализирует нестандартные ситуации правоприменительной практики.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80

Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Индикатор достижения компетенции: ОПК-1.2 Предлагает оптимальные варианты решения нестандартных ситуаций правоприменительной практики.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ОПК-3 Способен квалифицированно толковать правовые акты, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав.

Индикатор достижения компетенции: ОПК-3.2 Осуществляет толкование правовых актов, в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм прав.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ОПК-4 Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах.

Индикатор достижения компетенции: ОПК-4.1 Собирает и оценивает доказательства с точки зрения их относимости, допустимости, полноты, всесторонности.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Предпринимательское право: учебник для вузов / Т. В. Белова, Е. В. Балашов, И. А. Беляева [и др.] - 5-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 423 с - 978-5-534-21311-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583065> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Коммерческое право: учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов, С. Н. Бабурин, Н. А. Машкин. - 4-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 431 с - 978-5-534-19711-2. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582666> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Предпринимательское право: учебник для вузов / С. Ю. Морозов, А. В. Барков, О. В. Белая [и др.] - 4-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 650 с - 978-5-534-11586-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/600222> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум): учебник для вузов / Е. А. Абросимова, Т. Э. Сидорова, А. Х. Аллахвердиев [и др.]; Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой.. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 228 с - 978-5-534-15869-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/585075> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

Не используются.

Ресурсы «Интернет»

1. <http://vsrf.ru/> - Официальный сайт Верховного суда РФ
2. <http://www.pravo.gov.ru/ips/> - Информационно-правовая система «Законодательство России»
3. https://nlr.ru/lawcenter_rnb - Центр правовой информации РНБ
4. <https://fssp.gov.ru/iss/ip/> - Банк данных исполнительных производств

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

1. "Astra Linux Special Edition" РУСБ.10015-01;
2. Мой офис;

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

1. справочно-правовая система "Консультант Плюс";
2. справочно-правовая система "Гарант-Максимум";

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения